

**FAALİYET RAPORU  
ANNUAL REPORT**

**2015**



**dh DEMİR HAYAT**

İçindekiler / Contents

Yıllık Faaliyet Raporu Uygunluk Görüşü / Annual Activity Report Assent Opinion	4
Yönetim Kurulu Başkanı Mesajı / Message of the Chairman of the Board of Directors	6-7
Genel Müdür Mesajı / A Message From General Manager	8-12
Yönetim Kurulu / Board of Directors	13
Yönetim ve Denetim Kadrosuna Ait Bilgiler / Information About The Management and Audit Staff	14-15
Organizasyon Şeması / Organization Chart	16-17
Tarihimiz / Our History	18-19
Kalite Politikamız / Our Quality Policy	19-20
İnsan Kaynakları Politikamız / Human Resources Policy	20-21
Vizyon & Misyon / Vision & Mission	22
Etik Kurallarımız / Our Ethical Principles	22
Temel Değerlerimiz / Our Basic Values	23
Kar Payı Oranlarımız / Our Profit Sharing Rates %	23
Ortaklık Yapısı / Shareholder Structure	24
Ürünlerimiz / Our Products	25-53
Yönetim Kadrosu / Management	54
Yönetim Kurulu Üyeleri ve Üst Düzey Yöneticilere Sağlanan Haklar / Benefits Provided to Board Members and Senior Executives	55-56
Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları / Research and Development Activities	55-56
Şirketin Faaliyetleri ve Faaliyetlerine İlişkin Önemli Bilgiler / Company Operations and Important Information Concerning the Activities	57-60
Finansal Bilgiler / Financial Information	61-62
Rasyolar / Ratios	63-65
İç Sistemler / Internal System	67-70
İç Denetim Faaliyetleri Hakkında Rapor / Internal Auditing Activities Report	71
Diğer Hususlar / Others	72-73
Mali Tablolar / Financial Statements	74-83
Bağımsız Denetim Raporu ve Beyanımız / Independent Audit Report and Our Statement Regarding	84-87
Dipnotlar / Footnotes	88-129

**YÖNETİM KURULUNUN YILLIK FAALİYET RAPORUNA İLİŞKİN  
BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU**

**Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi Genel Kurulu'na,  
Yönetim Kurulunun Yıllık Faaliyet Raporunun Bağımsız Denetim Standartları  
Çerçevesinde Denetimine İlişkin Rapor**

Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi'nin ("Şirket") 31 Aralık 2015 tarihinde sona eren hesap dönemine ilişkin yıllık faaliyet raporunu, denetlemiş bulunuyoruz.

Yönetim Kurulunun Yıllık Faaliyet Raporuna İlişkin Sorumluluğu  
Şirket yönetimi, 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun ("TTK") 514'üncü maddesi ve 7 Ağustos 2007 tarih ve 26606 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Mali Bünyelerine İlişkin Yönetmelik" ("Yönetmelik") hükümleri uyarınca yıllık faaliyet raporunun finansal tablolarla tutarlı olacak ve gerçeği yansıtacak şekilde hazırlanmasından ve bu nitelikteki bir faaliyet raporunun hazırlanmasını sağlamak için gerekli gördüğü iç kontrolden sorumludur.

**Bağımsız Denetçinin Sorumluluğu**  
Sorumluluğumuz, Şirket'in faaliyet raporuna yönelik olarak TTK'nın 397'nci maddesi ve Yönetmelik çerçevesinde yaptığımız bağımsız denetime dayanarak, bu faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin Şirket'in 30 Mart 2016 tarihli bağımsız denetçi raporuna konu olan finansal tablolarıyla tutarlı olup olmadığı ve gerçeği yansıtmadığı hakkında görüş vermektir.

Yaptığımız bağımsız denetim, sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan bağımsız denetim ilkelerine ilişkin düzenlemelere ve Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu tarafından yayımlanan Türkiye Denetim Standartları'nın bir parçası olan Bağımsız Denetim Standartları'na uygun olarak yürütülmüştür. Bu standartlar, etik hükümlere uygunluk sağlanmasını ve bağımsız denetimin, faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin finansal tablolarla tutarlı olup olmadığına ve gerçeği yansıtmadığına dair makul güvence elde etmek üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.

Bağımsız denetim, tarihi finansal bilgiler hakkında denetim kanıtı elde etmek amacıyla denetim prosedürlerinin uygulanmasını içerir. Bu prosedürlerin seçimi, bağımsız denetçinin mesleki muhakemesine dayanır.

Bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulması için yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

**Görüş**  
Görüşümüze göre yönetim kurulunun yıllık faaliyet raporu içinde yer alan finansal bilgiler, tüm önemli yönleriyle, denetlenen finansal tablolarla tutarlıdır ve gerçeği yansıtmaktadır.

**Mevzuattan Kaynaklanan Diğer Yükümlülükler**  
TTK'nın 402'nci maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca; BDS 570 "İşletmenin Sürekliliği" çerçevesinde, Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi'nin öngörülebilir gelecekte faaliyetlerini sürdüremeyeceğine ilişkin raporlanması gereken önemli bir hususa rastlanılmamıştır.

**GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.**  
**An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL**  
**Dr. Hakkı Dede**  
**Certified Public Accountant**  
**İstanbul, 30 Mart 2016**

**INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT RELATED TO  
ANNUAL ACTIVITY OF BOARD OF DIRECTORS**

**To: General Shareholders' Assembly of Demir Hayat Sigorta Anonim Sirketi  
Report Related To Annual Activity of Board of Directors within Frame of Independent  
Auditing Standards**

We have audited the annual activity report of Demir Hayat Sigorta Anonim Sirketi ("Demir") which belongs to the fiscal period, expired on the date of December 31, 2015.

Responsibility of Board of Directors Related to The Annual Activity Report  
The management of the company is responsible of preparation of an annual activity report, which will reflect the truth and is in harmony with the tableaux in the financial statements in accordance with the Regulations "Related To Financial Structures of Insurance, Reassurance and Pension Companies", published in the Official Newspaper, dated August 7, 2007, No: 26606 ("Regulation") and article no 514 of Turkish Commercial Code No: 6102 ("TTK") and providing a domestic control, required for preparation of an activity report in such characteristics

**Responsibility of Independent Auditor**  
Our responsibility is presenting an opinion whether the financial information, which exists in this activity report, is in harmony with the financial statements, subject to the independent auditing report of the company, dated March 30, 2016 and reflecting the truth or not, pursuant to the independent auditing, made within frame of regulations and article no 397 of TTK related to the annual activity report of the company. The independent auditing, which has been made by us, has been carried out in accordance with the arrangements related to independent auditing principles, independent auditing standards, which is a part of Turkish Auditing Standards, published by Public Oversight Accounting and Auditing Standards Institution in force within frame of independent auditing, insurance legislation. These standards are required to be carried out by planning for the purpose of providing a reasonable assurance whether the ethic provisions are complied with or the financial information in activity report is in harmony with financial tableaux and reflecting the truth or not.

Independent auditing contains application of auditing procedures for the purpose of obtaining an auditing evidence about the diachronic financial information. The selection of these procedures are based on professional reasoning of the independent auditor.

**Opinion**  
According to our opinion, the financial information, which exists in the annual activity report of Board of Directors is in harmony with the financial tableaux and reflecting the truth.

**Other Liabilities Arising From Legislation**  
In accordance with third paragraph of article no 402 of TTK; no significant matter, which requires to be reported and prevents Demir Hayat Sigorta Anonim Sirketi sustaining its activities in a foreseeable future, has been encountered within frame of BDS 570 "Continuity Concept".

**GURELI YEMINLI MALI MUSAVIRLIK VE BAGIMSIZ DENETIM HIZMETLERI A.S.**  
**An Independent Member of BAKERY TILLY INTERNATIONAL.**  
**Dr. Hakkı Dede**  
**Certified Public Accountant**  
**İstanbul, March 30, 2016**

**GENEL BİLGİLER**  
**GENERAL INFORMATION**



### **Yönetim Kurulu Başkanı ' nın Mesajı,**

Değerli Okuyucu,

2015 yılında sektörümüze kazandırılan “Yıllık Gelir Sigortası” ürününün yanında, Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ile ürünlerimize çeşitlilik katılmıştır. Böylece Demir Hayat Sigorta A.Ş.’de yenilikçi, atılgımcı ve sorumluluklarının bilinci ile hareket ederek, “Sağlık, Hayat ve Ferdi Kaza Sigortası” alanında müşterilerin ihtiyaçlarına uygun ürünü sunarak, rekabette yerini almış bulunmaktadır. Ulusal sigortacılık bilinirliğini artırmakla birlikte kaliteli ve hızlı hizmeti vermeyi, müşteri memnuniyetini kendine misyon edinmiştir.

Ülkemizde artan nüfus sayısı ile birlikte insan sağlığı da bir o kadar önem kazanmıştır ve bu alanda bir çok sağlık reformlarının çalışmaları devam etmektedir.

Demir Hayat Sigorta da, bu ihtiyaçlara uygun hareket etmiş ve bu hıza ayak uyduran yenilikçi ve öncü bir şirket olarak müşterilerine en kaliteli hizmeti sunmuştur. Emeği geçen tüm Demir Hayat Sigorta A.Ş. ailesine çalışmalarından ötürü teşekkür eder, başarıların devamını dilerim.

Sağlıcakla kalın.

Saygılarımla,

Dr. Sema Cingillođlu  
Yönetim Kurulu Başkanı

### Message of the Chairman of the Board of Directors

Dear Reader,

Our products have varied with the Supplementary Health Insurance, besides the "Annual Annuity" that has been newly brought to our sector in 2015. Therefore, Demir Hayat Sigorta A.Ş., acting with the sense of its responsibilities innovative and enterprising approach, renders the most suitable product to its customers' needs in the field of "Health, Life and Personal Accident Insurance" and takes its place in competition. Demir Hayat Sigorta A.Ş., along with raising the awareness of the national insurance, takes quality and fast service and customer satisfaction as a mission.

Together with the increasing number of population; human health comes to prominence yet as well and many works of health reforms in this field have been continuing.

Demir Hayat Sigorta, acting in compliance with such needs and as an innovative and pioneering company complying with this speed, has rendered the finest quality service to our clients. I thank all Demir Hayat Sigorta A.Ş. family for their contributions and I wish them success.

Take care of yourself.

Yours Faithfully,

Dr.Sema Cingillođlu  
Head of the Executive Board



### GENEL MÜDÜR MESAJI

2015 yılı makro verilerin iyi olmasına rağmen, terör saldırıları, şehitlerimiz, toplumsal olaylar, jeopolitik riskler, siyasi gerginlikler ve çifte seçim gibi nedenlerle maalesef iyi bir yıl olarak anılmayacak. Zira araştırmalar gösteriyor ki geçtiğimiz yıl tüketicici güveni de taban seviyelerinde seyir etmiştir.

Ekonomik istikrara baktığımızda Türk Lirası bir yıl değer kaybedip bir sonraki yıl toparlanmaktadır. ABD Merkez Bankası FED'in faiz artırımının getireceği endişeler ve bunun fiyatlandırılması ile ülkemizde oluşan sermaye çıkışlarının sonucunda, IMKB 'deki endeks gerilemesi, 2015 yılında döviz kurlarının da artmasını tetiklemiştir. Geçtiğimiz yıl petrol fiyatları da %34'lük bir düşüş yaşamış ve diğer emtia fiyatlarının da gerilemesiyle özellikle hammaddede ve enerji ithalatındaki düşüşle, cari açık da düşmüştür.

Bu ekonomik gelişmelerle beraber Türki sigorta sektöründe, üye şirketlerinden derlenen verilere göre; 2015 yılı Aralık sonu itibariyle toplam prim üretimi 2014 yılın aynı dönemine göre %19.4 artış ile 31.025.739,166 TL olarak gerçekleşmiştir.

### MESSAGE OF GENERAL MANAGER

While macro data of 2015 is good, unfortunately it cannot be mentioned as a good year because of the reasons such as terrorist attacks, martyrs, social events, geopolitical risks, political tensions and double election. Then, the researches show that the customer confidence for the previous year was at the ground level.

When looking at the economic stabilization, Turkish Lira has decreased in value for one year and recovered next year. As a result of the anxieties about the interest rate hike that FED, Central Bank of USA may bring and capital outflows in our country with the pricing thereof, the regression of index in Istanbul Stock Exchange set off the increase of exchange rates in 2015. Last year, there was a 35% decline in oil prices and after the decline in prices of other goods and in import of raw materials and energy, the current deficit has declined.

With such economic developments, according to data collected from member corporations in Turkish insurance sector; totally TL 31.025.739,166 premium was realized as of the end of December in 2015 with a 19.4% increase compared to the same period of 2014.



Sağlık sigortaları branşı %18'lik bir büyüme ile Aralık 2015 sonunu 3.2 milyon TL prim üretimiyle kapatmıştır. Hayat branşında ise %17'lik bir büyüme ve 3.7 milyon TL üretim gerçekleşmiştir. Bu yönüyle Türk Sigorta sektörü geçtiğimiz yılı sigortacılık faaliyetlerinde (kârlılık anlamında hayat ve oto dışında) teknik kâr sağlayarak sonuçlandırmıştır. Öte yandan oto branşında ve trafik üretiminden meydana gelen 1.6 milyar TL'lik teknik zarar elde eden sektör, 2016 yılına bu gündem ile girmiştir.

2015 yılında sektöre hareket kazandıracağına inanılan tamamlayıcı sağlık sigortası uygulamaları ilgi odağı haline gelmiştir. Tamamlayıcı sağlık sigortası yapısı gereği doğal olarak mevcut grup sağlık poliçelerini etkileyecektir. Ancak bu sigorta tipinin ekonomik anlamda düşünülen işverenlerin tercih edebileceği bir ürün olacağını düşünüyorum.

Biz de Demir hayat olarak bu ihtiyaca cevap verebilmek 2015 Mart ayı itibarı ile "Farkı Bizden" adı altında yeni bir ürün geliştirdik ve yürürlüğe koyduk. Farkı Bizden için oluşturduğumuz özel teminatları derleyip sistemimize yerleştirdik. Bu teminatlar hem bireysel boyutlu hem de kurumsal anlamda işleyecek olan bir yapıya sahip.

Kanaatimce 2016 yılında sağlık branşı sektör için önemli bir alan olacak. Çünkü tamamlayıcı sağlık sigortası geniş bir kesimi etkileyecek bir ürün. Sağladığı ekonomik avantajlarla da sigortalıların ilgisini çekeceğini düşünüyorum.

2015 yılının sonunda hayat ve hayat dışının toplamında 31 milyar TL üretim yapan sektör 410 milyon TL teknik kar sağlamıştır. Oto branşı içinde yer alan trafik branşında 6.9 milyar TL üretime karşı -1.6 milyar TL teknik zarar etmiştir. 5.5 milyar TL üretim yaptığı kaskoda 373.000 TL teknik kâr, 3.4 milyar TL üretim sağladığı, sağlık branşında 190.000 TL teknik kâr, hayat branşında 3.7 milyar TL üretime karşılık 478.000 TL teknik kâr sağlamıştır. Esasen hayat dışında 27.2 milyar TL üretime karşılık -66.000 TL teknik zarar etmiştir. Bir önceki yıla göre teknik kâr - zarar hesabında ciddi bir düşüş bulunmaktadır.

Sektör genelinde yaşana bu etki sebebiyle şirketimiz, 568.000 TL dönem kârı elde etmesine rağmen (bir önceki döneme göre % 22'lik artış) teknik zarar kaydetmiştir. Hayat branşında, küçüğe olsa teknik kârı yakalayan şirketimiz esas cirosunu oluşturan sağlık branşında rekabetin getirdiği fiyat düşüşü yanında, hastane ayağında maliyet artışından kaynaklanan bir teknik zarar yaşamıştır.

The branch of health insurances, with a growth of 18%, realized 3.2 million TL premiums as of the end of December in 2015. A growth of 17% and production of 3.7 million TL was also realized in health branch. In this aspect, Turkish Insurance Sector generated technical profit in the insurance activities last year (except life and auto branches in terms of profitability). On the other hand, the sector suffering technical loss of 1.6 billion TL caused by traffic production in auto branch entered 2016 with this agenda.

Supplementary health insurance applications which are believed to facilitate movement to the sector were the focus of attention within 2015. Supplementary health insurance will naturally affect the existing group health policies. However, I think that such insurance type is going to be a product that the employers who consider supplementary health insurance in economic sense may prefer.

We as Demir Hayat developed and launched a new product under the name "Farkı Bizden" as of March, 2015 in order to meet such needs. We compiled special products that we have created for "Farkı Bizden" and placed them into our system. These products have a structure that can operate both in individual and in corporate terms.

As I see it, health branch will be an important area in 2016, because supplementary health insurance is a product that can affect a wide section. I think that it will attract the attention of policy holders with its advantages provided.

With a production of totally 31 billion TL in and except health branches at the end of 2015, the sector gained a technical profit of 410 million TL. It suffered a technical loss of 1.6 billion TL in exchange of 6.9 billion TL premiums in the branch of traffic within auto branch. It gained technical profit of TL 373.000 in motor insurance in exchange of 5.5 billion TL output; technical profit of TL 190.000 in health branch in exchange of 3.4 billion TL output and technical profit of TL 478.000 in life branch in exchange of 3.7 billion TL output. Actually, in exchange of 27.2 billion TL output, it suffered a technical loss of TL 66.000. Compared to the previous year, it was a significant decline in the account of technical profit - loss.

Because of this impact throughout the sector; while our company gained period income of TL 568.000 (an increase of 22% compared to the previous period), it suffered technical loss. Having realized technical profit even in small portion in the branch of health, our company suffered technical loss caused by the cost increase in the field of hospital, besides fall of the prices arising from the competition in health branch forming the main turnover of the company.



Hayat ürünleri birikimli hayat ürünleri ve risk hayat ürünleri olarak ikiye ayrılıyor. Birikimli hayat ürünleri Bireysel Emeklilik Sistemi'nin gelmesiyle birlikte olumsuz etkilendi ve eski cazibesini kaybetti. Sigortalılar birikimli hayat sigortalarından ziyade bireysel emeklilik ürünlerini tercih etmeye başladı. Ama biz birikimli hayat ürünlerini, birikimlerini 1 yıl içerisinde artıran bir yapıyla ve düşük komisyonlarla sigortalılara sunuyoruz. Birikimli hayat sigortalarının Bireysel Emeklilik Sistemi'ne göre farklı ve avantajlı taraflarının olduğunu acentelerimize ve sigortalılarımıza anlatıyoruz.

Risk hayat sigortalarının satışını artırmak için şirket olarak bazı küçük eklemeler yapıyoruz. Örneğin bu poliçelere ek olarak diş teminatı ya da psikolojik danışmanlık gibi hizmetler veriyoruz. Risk hayat sigortaları günümüzde daha çok kredili işlemlerde kullanılıyor. Kredilerdeki hareketlenme de bizi doğal olarak etkiliyor. Kanaatimce faiz politikasındaki düşüşler devam ederse tüketicinin kredi kullanmaya eğilimi olduğundan hayat tarafındaki risk hayat sigortalarının satış payları da artacaktır.

Her yeni gün, giderek daha da dijitalleşen bir dünyada yaşıyoruz. Artık internetin girmediği nerdeyse hiçbir alan yok. Teknolojinin hızlı değişimiyle beraber, sigorta şirketleri ve acentelerinin de buna bir şekilde uyum sağlaması ve yatırım yapması gerekiyor.

Demir Hayat olarak bizde "DH Office - Online Sigortacılık Sistemi" uygulamasını devreye soktuk. Bu uygulama ile aracı kurumlarımız hızlı ve birkaç basit adımla, müşterilerine teklif sunabilecek ve poliçe kesebilecek. DH Office Sistemi eski kırtasiye gereklerini de büyük ölçüde ortadan kaldıran bir uygulama. Akıllı tablet, telefon veya diz üstü bilgisayarınızla mobil olarak internet üzerinden erişilen sistem sayesinde birkaç kısa bilgi formunun doldurulmasına müteakip plan, teminat, network ve fiyat karşılaştırmalı teklifler sunulması ve poliçe kesilmesi kolaylaşıyor.

Şirketimizin web sitesi de mobil uygulamalarla uyumlu. İnternet sitemize girildiğinde ürünlerimizin çeşitliliği, neyi ihtiva ettiği kolayca görülebiliyor. Kişiler buradan da kendilerine en uygun ürünü seçme imkânı bularak ön bilgi sahibi oluyor. Bu bilgilerle herhangi bir acenteye gidip ürünü isteyebiliyor. Tüm bunlar dijital dünyanın bizlere sunduğu kolaylıklar.

Life insurance products are divided into two types as cumulative life insurance products and risk life insurance products. Cumulative life insurance products were affected negatively with the arrival of Private Pension System and lost its old attraction. Policy holders began to prefer private pension products rather than cumulative life insurances. But we offer cumulative life insurance products to the policy holders in a structure that their savings are increased within 1 year and on low commissions. We tell our agencies and policy holders that cumulative life insurances have different and advantageous aspects compared to Private Pension System.

In order to increase the sales of Risk life insurance, we make some additions. For instance, in addition to these policies, we offer services such as dental coverage and psychological consultancy. Risk life insurances are mostly used in transactions in credit. The fluctuations in credits inherently affect us. As I see it, if the decreases in the interest rate policies continue, the share of risk life insurances will increase since the consumers tend to use credits.

We live in an increasingly digitalized world day by day. There is almost no area internet is not used any more. Together with rapid changes in technology, insurance companies and agencies somehow need to keep pace in some way and make investments.

We, as Demir Hayat, started up the application of "DH Office - Online Insurance System". Thanks to this application, our agencies will be able to give quotes and prepare policies to their customers with a few quick and simple questions. DH Office System is an application that removes old stationery requirements to a large extent. With this system that can be accessible over internet through your mobile smart tablet, telephone or laptop computers, it is easier to make offers with price comparison, plan, guarantee and network and to draw policies after filling up a few forms over the internet.

The website of our company is also compatible to mobile applications. It can be easily seen our product range and what they contain on our web site. People have the opportunity to select the most suitable product to them on this web site and can obtain prior information. Thanks to such information, they can go any agency and demand that product. All of these are the convenience that digital world offers us.

Demir Hayat Sigorta olarak bu sene sektörde 21. yılımızı kutlayacağız. Şirketimiz yalnızca sağlık ve hayat sigortacılığı alanında faal çalışan bir şirket ve bu iki branşta da ciddi bir uzmanlığımız söz konusu. Bu bilgi birikimini daha da zenginleştirerek önümüzdeki dönemlerde gerçekleştireceğimiz projelere yansıtma istiyoruz.

Sigortalılarımızın da bu bilgi ve uzmanlıktan en iyi şekilde fayda sağlamlarını arzu ediyoruz. Onların beklenti ve ihtiyaçlarına uygun ürünler geliştirmeye ve mevcut ürünlerimizin teminat yapılarını zenginleştirmeye devam edeceğiz. Bu amaçla hem araçlarımız hem de bireysel satış kadrolarımızdaki şeffaf yönetim anlayışımız sürecektir. Şeffaflık politikası üzerinde durduğumuz en önemli konu. Sigortalımızı bilgilendirmek anlamında hassasiyetimiz yüksek. Sağlık ve hayat sigortacılığı elementer branşa göre karmaşık bir yapıya sahip. Bu sebeple yanlış anlaşılmalara sebebiyet vermemek adına her şeyin net bir şekilde izah edilmesi gerekiyor. Sigortalılarımıza verdiğimiz taahhütlerimizin hep arkasındayız. Demir Hayat Sigorta olarak duruşumuz bu şekildedir.

Bizi farklı kılan hususlardan bir tanesi de sektörün uğraş verdiği klasik ürünlerin dışında ürünlere odaklanmamızdır. İlk cerrahi hastalıklar poliçesini, diş poliçesini ve tüp bebek poliçesini çıkaran şirket olarak bu konulardaki farkındalığımızı devam ettiriyoruz.

"Farkı Bizden" isimli ürünümüzle tamamlayıcı sağlık sigortasında da hem fiyatlandırma hem de uygulama açısından sigortalıya rakip ürünlere oranla biraz daha yakın bir politikamız var. 2016 yılında da bu politikamıza devam ettireceğiz.

Şu anki dağıtım kanalı yapılanması açısından bakıldığında; bireysel satış kadrosu üretimimizin acenteler nezdindeki oranını yüzde 80'e çıkarmak gibi bir hedefimiz var. 2016 yılına baktığımızda sektörün gündemi bir hayli yoğun olacak gözüküyor.

Özellikle yıllık gelir sigortası uygulaması, maden çalışanlarının zorunlu ferdi kaza sigortası, bireysel emeklilik alanında otomatik katılım sisteminin Haziran 2016 itibarıyla getirilmek istenmesiyle birlikte, BDDK'nın kredi kartlarında kullanım güvenliği konusunda getirmek istediği standartlar bu yıla damgasını vuracak gibi gözüküyor. Bununla birlikte oto branşında özellikle trafik alanındaki fiyatlandırma tartışması 2016 yılında sektör gündeminde yer alacaktır.

Demir Hayat Sigorta is going to celebrate its 20th year in the sector this year. Our company works actively in health and life insurance branches and we have serious expertise in these 2 branches. We would like to improve and reflect this accumulation of knowledge on the projects that we will conduct in the coming periods.

We wish to ensure that our policy holders benefit this knowledge and expertise at the highest level. We will continue to develop products suitable to their requirements and expectations and to enrich the coverage structure of our current products. With this purpose, our transparent management approach will be maintained both at our agencies and individual sales force. Transparency policy is the most important subject we emphasize. We are highly sensitive in informing our policy holders. Health and life insurance has more complex structure than the branch of elemental insurance. Therefore, everything must be explained clearly in order not to cause any misunderstandings. We always stand behind our commitments to our policy holders. Our stand as a company is like this.

Another aspect that makes us different is that we canalize into the other products apart from the classic products that the sector holds onto. As the company that released the first surgical treatment policy, the first dental policy and the first in-vitro fertilization policy, we maintain our awareness on these subjects.

With our product called "Farkı Bizden" in supplementary health insurance, we have a policy closer to the policy holders in terms both pricing and application. We will maintain this policy in 2016.

When viewed it in terms of distribution channel structure at the moment; we have an objective such as increasing the rate of our individual sales staff production before the agencies to 80 per cent. When we look at 2016, the agenda of the sector seems to be very busy.

As of June, 2016, especially the annual annuity application, compulsory personal accident insurance for mining employees and automatic enrollment in the individual pension system are intended to be set off; and also such standards that (BRSA) Banking Regulation and Supervision Agency wants to impose on the security of credit cards use seems to leave their mark in this year. On the other hand, the pricing discussion on the auto branch, particularly in the field of traffic will be on the agenda of the sector in 2016.

2016 yılında da devam eden il bazındaki teşvik sistemi ile özellikle gelişmekte olan illerdeki şirketlere grup sağlık poliçesinin pazarlanmasına ağırlık vermenin yanı sıra yeni girişimlere ve projelere bayrak açacak olan şirketimizin geçmiş yıl faaliyetlerinin gelecek dönemde de artarak devam etmesi dileği ile, tüm çalışanlarımıza teşekkür ederim.

Saygılarımla.

Ali ERSOY  
Genel Müdür

I thank to our employees with the hope that the previous year activities of our company which will set off to new attempts and projects besides emphasizing the marketing of group health policies with the incentive system on the basis of provinces that continues in also 2016 especially in the developing cities are maintained increasingly in the future period as well.

Yours faithfully,

Ali ERSOY  
General Manager

YÖNETİM KURULUMUZ VE ÜST YÖNETİM KADROMUZ / OUR BOARD OF DIRECTORS AND SENIOR MANAGEMENT



**Özbek GÜRGÜN**  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Member of Board of Directors



**Dr. Sema CINGILLIOĞLU**  
Yönetim Kurulu Başkanı  
Chairman of Board of Directors



**Begüm ERENGÜL**  
Yönetim Kurulu Başkan Vekili  
Vice Chairman of Board of Directors



**İsmail Ergün SOYTÜRK**  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Member of Board of Directors



**Ali ERSOY**  
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür  
Member of Board of Directors / General Manager



**Dr. Bülent Nadir EREN**  
Genel Müdür Yardımcısı  
Assistant General Manager



**Hakan TAN**  
Genel Müdür Yardımcısı  
Assistant General Manager

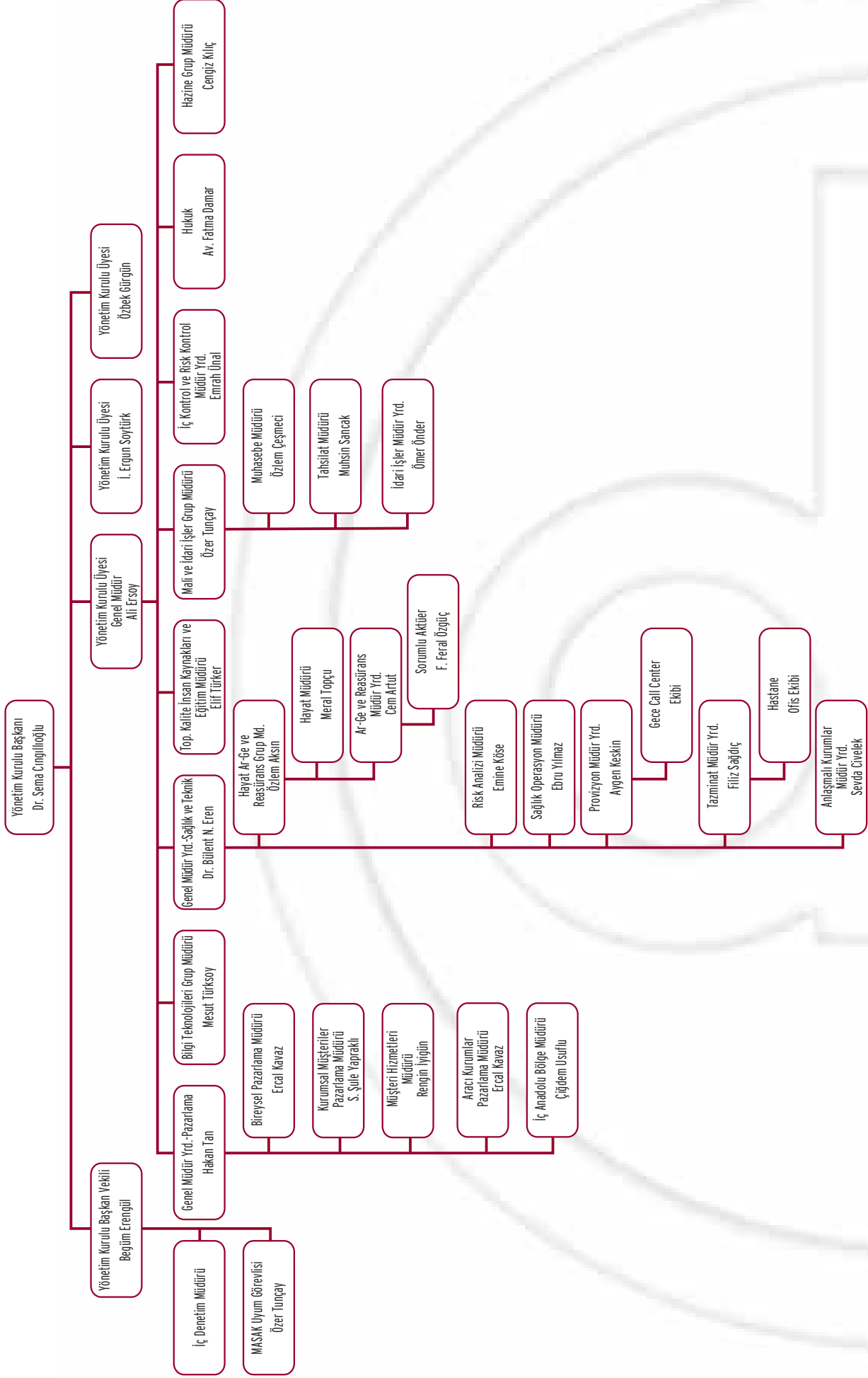
**Yönetim ve Denetim Kadrosuna Ait Bilgiler / Information About the Management and Audit Staff**

Ünvanı	Adı - Soyadı	Sorumlu Olduğu Alan	Öğrenim Durumu	Mesleki Deneyim
Yönetim Kurulu Başkanı	Dr. Sema CINGILLIOĞLU	Yönetim Kurulu Başkanı	Yüksek Lisans	1995-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı
Yönetim Kurulu Üyesi	Begüm ERENGÜL	Yönetim Kurulu Üyesi	Lisans	2006-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Üyeliği- 2004-2006 Demir Hayat Sigorta A.Ş. Finans ve İş Geliştirme Koordinatörü-2000-2004 Merrill Lynch Yönetici - 1998-2000 Demirbank T.A.Ş. Yönetici
Yönetim Kurulu Üyesi	Özbek GÜRGÜN	Yönetim Kurulu Üyesi		2002-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi - 1980-2001 Emekli Amiral Deniz Kuvvetleri Komutanlığı
Yönetim Kurulu Üyesi	İsmail Ergün SOYTÜRK	Yönetim Kurulu Üyesi İç Denetim	Lisans	2005-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi- 1973-2005 Denetleme Kurulu Emekli
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	Ali ERSOY	Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	Yüksek Lisans	2007-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür - 2004 -2007 Demir Hayat Sigorta A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı - 2002-2004 Demir Sigorta A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı - 1996-2001 Türk Nippon Sigorta A.Ş.Genel Müdür Yardımcısı - 1991- 1996 Denetleme Kurulu Uzman
Genel Müdür Yardımcısı	Dr. Bülent Nadir EREN	Sağlık ve Hayat	Yüksek Lisans	2006-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı -2005-2006 Yapı Kredi Sigorta A.Ş. Tazminat Müdürü - 2003-2005 Yapı Kredi Sigorta A.Ş.GMBH Genel Müdür - 1999-2003 Yapı Kredi Sigorta A.Ş. Danışman Doktorluk - 1995-1998 International Hospital Acil Hekimliği - 1992-1995 International Hospital Cerrahi Kat Hekimliği
Genel Müdür Yardımcısı	Hakan TAN	Satış ve Pazarlama	Lisans	2004-..... Demir Hayat Sigorta A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı- 2002-2004 Demir Hayat Sigorta A.Ş. Grup Müdürü - 1996-2002 Demir Hayat Sigorta A.Ş. Ankara Bölge Müdürü- 1993-1996 Halk Yaşam Sigorta A.Ş. Pazarlama Bölge Şefi

**Yönetim ve Denetim Kadrosuna Ait Bilgiler / Information About the Management and Audit Staff**

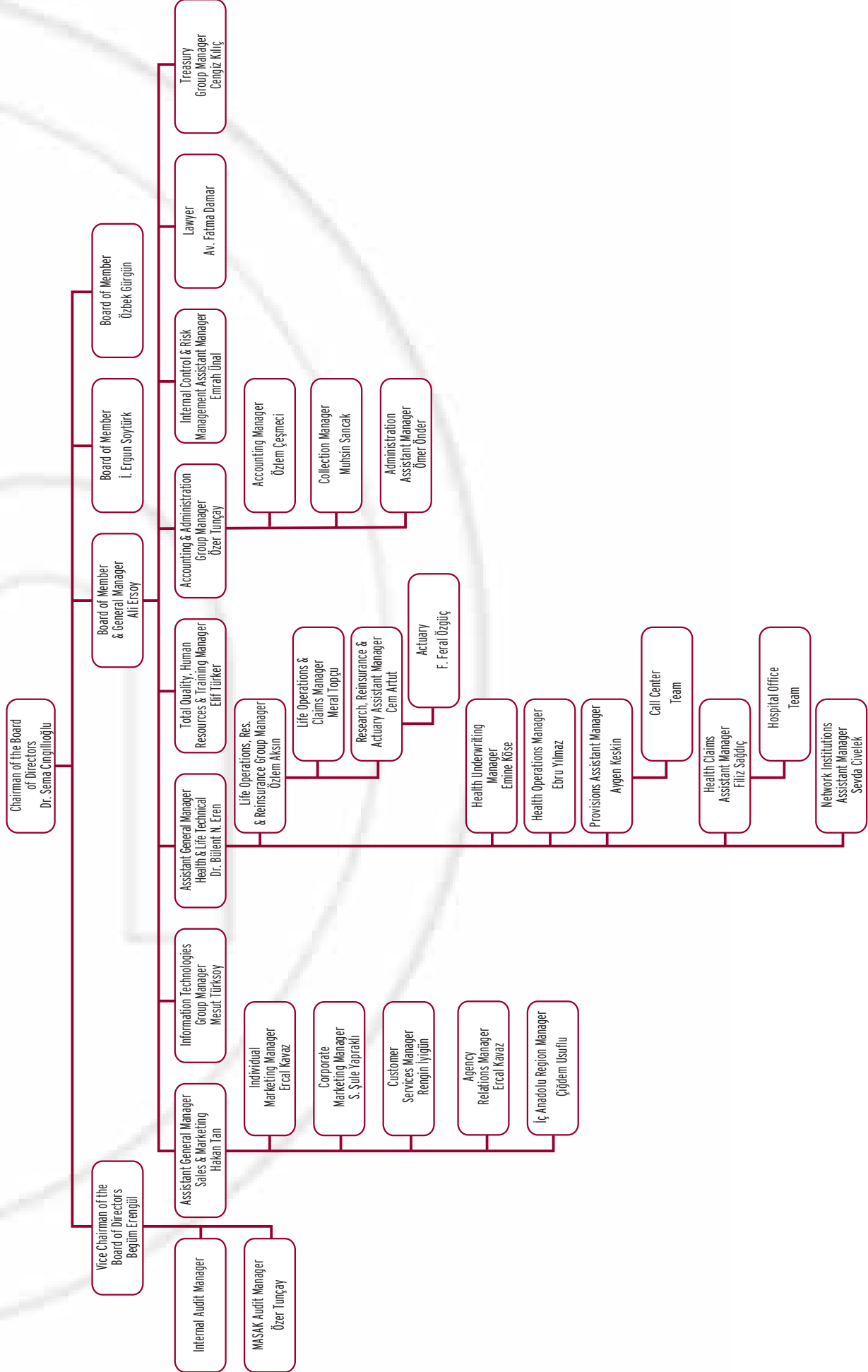
<b>Title</b>	<b>Name Surname</b>	<b>Area of Responsibility</b>	<b>Education</b>	<b>Professional Experience</b>
Chairman of Board of Directors	Dr. Sema CINGILLIOĞLU	Chairman of Board of Directors	Pd D Degree	1995-..... Demir Hayat Sigorta Chairman of Board of Directors
Vice Chairman of Board of Directors	Begüm ERENGÜL	Vice Chairman of Board of Directors	Bachelor's Degree	2006-..... Demir Hayat Sigorta Member of Board of Directors -2004-2006 Demir Hayat Sigorta Finance and Business Devolepment Coordinator-2000-2004 Merrill Lynch Manager - 1998-2000 Demirbank T.A.Ş. Manager
Member of Board of Directors	Özbek GÜRGÜN	Member of Board of Directors	Master ' s Degree	2002-..... Demir Hayat Sigorta Member of Board of Directors - 1980-2001 Department of Navy Retired Admiral
Member of Board of Directors	İsmail Ergün SOYTÜRK	Member of Board of Directors Internal Audit	Bachelor's Degree	2005-..... Demir Hayat Sigorta Member of Board of Directors -1973-2005 Treasury Insurance Supervisory Office Retired
Member of Board of Directors / General Manager	Ali ERSOY	Member of Board of Directors / General Manager	Master ' s Degree	2007-..... Demir Hayat Sigorta Member of Board of Directors / General Manager - 2004 -2007 Demir Hayat Sigorta Assistant General Manager - 2002-2004 Demir Sigorta Assistant General Manager-1996-2001 Türk Nippon Sigorta Assistant General Manager-1991 1996 Treasury Insurance Supervisor
Assistant General Manager	Dr. Bülent Nadir EREN	Health & Life	Master ' s Degree	2006-..... Demir Hayat Sigorta Assistant General Manager -2005-2006 Yapı Kredi Sigorta Claims Manager - 2003-2005 Yapı Kredi Sigorta GMBH General Manager - 1999-2003 Yapı Kredi Sigorta Consulting Doctor - 1995-1998 International Hospital Emergency Service Doctor - 1992-1995 International Hospital Surgeri Service Doctor
Assistant General Manager	Hakan TAN	Sales & Marketing	Bachelor's Degree	2004-..... Demir Hayat Sigorta Assistant General Manager-2002-2004 Demir Hayat Sigorta Group Manager - 1996-2002 Demir Hayat Sigorta Ankara Regional Manager-1993-1996 Halk Yaşam Sigorta Marketing Branch Supervisor

DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş. ORGANİZASYON ŞEMASI - ARALIK 2015





DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş. ORGANIZATION CHART - AS OF DECEMBER 2015



## Tarihçemiz

- Aralık 1993 - Türk sigorta sektörüne insan odaklı, memnuniyeti ön planda tutan, kaliteli bir hizmet yaklaşımı getirebilmek adına şirketimizin kuruluş çalışmaları başlatılmıştır.
- 28 Mart 1995 - Demir Hayat Sigorta A.Ş.'nin kuruluş çalışmalarını tamamladık.
- 9 Mayıs 1995 - Hayat, Hastalık ve Ferdi Kaza Sigortalarında Hazine'den ruhsat alındı.
- 17 Mayıs 1995 - Demir Hayat Sigorta A.Ş. olarak ilk sigorta poliçemizi kestik.
- 1 Mayıs 1995 - İlk Demir Hayat Sigorta A.Ş. acentesi kuruldu.
- 24 Temmuz 1996 - Kaliteli hizmet anlayışımız ve müşteri memnuniyetine verdiğimiz önemi pekiştirmek için Alman RWTÜV Şirketi'nden ISO 9001 Kalite Güvence Belgesi'ni aldık.
- 10 Aralık 1997 - Reasürans, üretim ve provizyon hizmetlerini şirket bünyesinde verdiği SES Sağlık Sigortası ürününün Hazine'den onayını aldık.
- Mayıs 1998 - Müşteri memnuniyeti odaklı, kaliteli hizmet anlayışımızı vurgulamak adına TÜSİAD - KALDER İş Mükemmelliği Ödülü için başvuran ilk sigorta şirketi olduk.
- Ocak 2002 - Hızla gelişen teknolojiye ile birlikte sigortalılarımızın daha hızlı, daha kaliteli hizmet almalarını sağlamak adına 1999 yılından beri sektörde uygulanan ve anlaşmalı sağlık kuruluşlarına SYS ve POS ile provizyon verilmesi yönteminden, doğrudan internet üzerinden provizyon verilmesi sistemine geçtik.
- 29 Ocak 2002 - Demir Hayat Sigorta'nın "İyi Günler Diler" sloganının telif hakkını aldık.
- Mayıs 2003 - Sigorta sektöründe çalışanlarına yönelik ilk film çalışması yapıldı ve "Hayati Demir" adlı filmimiz ortaya çıktı.
- Mayıs 2003 - Demir Hayat Marş'ını yazdık ve kurumsal marşımızı çalışanlarımıza tanıttık. Bu tarihten itibaren her Pazartesi sabahı Demir Hayat Sigorta ailesi olarak kurumsal marşımızı hep birlikte söylemeye başladık.
- Mayıs 2005 - Demir Hayat Sigorta olarak sigortalılarımızın ve Türk sigorta sektörünün değişen ihtiyaçlarını karşılamak adına sektörde bir ilki daha gerçekleştirip yeni bir sigorta ürünü olan Tüp Bebek Sigortası'nın poliçe onayını aldık.
- Şubat 2006 - Sektörde ilk diş sağlığı poliçesinin onayını alarak sigortalılarımızın.
- Temmuz 2006 - Sigortalı sayısı 100.000 üzerine çıktı.
- 2008 - Demir Hayat Sigorta olarak sigortalılarımıza daha iyi hizmet sunabilmek adına hastanelerde sigortalılarımıza rehberlik eden ve onlarla birebir ilgilenen Hostes uygulamasına geçtik.
- Nisan 2008 - Yine sektörde bir ilk olan SGK kullanımı teşvik teminatı oluşturduk.
- Nisan 2008 - Sigortalımız olarak dünyaya gelen 5.000 bebeği kutladık.

## History

- December 1993 - In order to bring a quality service approach which focussed on customer satisfaction in Turkish Insurance sector, the foundation of our company was started.
- 28th March 1995 - We completed working on the foundation of Demir Hayat Insurance Inc.
- 9th May 1995 - The license for Life, Sickness and Personal Accident Insurances were received from the Treasury.
- 17th May 1995 - We made our first policy as Demir Hayat Insurance Inc.
- 1st May 1995 - The first agency of Demir Hayat Insurance Inc. was founded.
- 24th July 1996 - In order to reinforce the significance we attach to our perception of quality services and customer satisfaction, we received ISO 9001 Quality Assurance Certificate from the German RWTÜV Company.
- 10th December 1997 - We received the approval for SES Health Insurance products where Reassurance, production and provision services are given within the body of company.
- May 1998 - In order to emphasize our customer satisfaction oriented, quality service approach, we were the first insurance company to apply for the Excellence in Business Awards by TÜSİAD - KALDER.
- January 2002 - In order to provide more responsive and higher quality services to our policy holders with the developing technology, we switched from the method of giving provisions to contracted health institutions via SYS and POS which was applied since 1999 to the system of giving provisions directly over the internet.
- 29th January 2002 - We reserved the right for the slogan "İyi Günler Diler" for Demir Hayat Insurance.
- May 2003 - The first film production related to the employees of insurance sector was made and our film called "Hayati Demir" was released.
- May 2003 - We wrote Demir Hayat Anthem and introduced as our corporate anthem to our employees. Starting from this date, we began to sing our corporate anthem all together as Demir Hayat Insurance family every Monday morning.
- May 2005 - As Demir Hayat Insurance, in order to meet changing needs of our policy holders and Turkish insurance sector, we released another first in the sector and received the approval for the policy for In-Vitro Fertilisation Insurance which was a new insurance product.
- February 2006 - We received the approval for the first dental health policy within the sector.
- July 2006 - The number of policy holders increased over 100.000.
- 2008 - As Demir Hayat Insurance, we launched the Attendant practice to provide guidance and take care of them in person at the hospitals to provide our policy holders better service.
- April 2008 - We formed the SGK usage incentive coverage which was another first in the sector.

- 17 Mayıs 2008 - Şirket çalışanlarımızın gönüllü olarak rol aldığı tiyatro oyunundan elde edilen gelir çeşitli sosyal sorumluluk projelerinde kullandık.
- Haziran 2008 - Yurt çapında hizmet ağıımızı genişleterek, anlaşmalı sağlık kuruluşunun sayısını 1200'ün üzerine çıkardık.
- Temmuz 2008 - Sektörde özellikle sağlık branşında ilklere imza atan ürünlerimizi, daha geniş kitlelere ulaştırabilmek adına telefonla satış ekibimizi oluşturduk.
- Eylül 2009 - Sektörde ilk ve tek örnek olan Cerrahi Hastalıklar Sigortası'nın Hazine'den onayını alarak sigortalılarımızın sağlık konusundaki risklerden çok daha geniş kapsamlı olarak korunmasını sağladık.
- 1 Mayıs 2010 - Pazardaki ihtiyaçları öngörerek Reasürans, üretim ve provizyon hizmetlerini şirketimiz bünyesinde verildiği Gökkuşluğu Sağlık Sigortası ürününün Hazine'den onayını aldık.
- Şubat 2011 - Sigortalılarımızın hızlı tedavi ve sağlık hizmeti alma yönündeki ihtiyaçlarını göz önünde tutarak eczanelerde hızlı provizyon alınması için Barkod sistemine geçtik.
- Aralık 2011 - Sigorta Bilgi Merkezi ile uyumluluk çalışmaları tamamlandı.
- Eylül 2012 - Anlaşmalı sağlık kuruluşunun sayısı 1600'ün üzerine çıkartıldı.
- Aralık 2013 - Kurumsal sağlık sigortalarına hizmet veren "Kurumsal Verimlilik" Departmanı kuruldu.
- 2014 - Otomatik Provizyon Yazılım Geliştirme Projesi (OPYGP) başlattık.
- 2014 -Yenilenen Demir Hayat A.Ş. kurumsal internet sitesi ([www.demirhayat.com.tr](http://www.demirhayat.com.tr)) ile sigortalı adaylarına sistem üzerinden online fiyat verme imkanı yarattık. İstenilen ürünler arasında karşılaştırma yapma ve anında online olarak poliçe satın alma imkanı sunduk.

Bugün Demir Hayat olarak, değerli sigortalılarımız, çalışanlarımız, iş ortaklarımız olan acentelerimiz ve tüm Türkiye'ye yayılan 1600'den fazla anlaşmalı sağlık kuruluşlarımız ile geleceğe güvenle bakmaktayız. Vermiş olduğumuz her hizmette sigortalılarımızın yaşam kalitesini ve memnuniyetini arttırmayı hedeflemekteyiz.

## Kalite Politikamız

Kalite Bir Ayrıcalık Değil, Hakkınızdır!

Demir Hayat Sigorta 24 Temmuz 1996'da Alman denetim ve belgelendirme kuruluşu olan RWTÜV tarafından denetlenerek, ISO 9001 Kalite Güvence Belgesini alan ilk sigorta şirketi unvanını elde etmiştir.

Sigortacılığa farklı ve kaliteli bir hizmet boyutu getirerek örnek şirket olmak amacıyla kurulan Demir Hayat, Türkiye'deki ISO 9001 Toplam Kalite Sertifikalı ilk sigorta şirketi olmanın haklı gururunu taşımaktadır.

Demir Hayat Ailesi olarak sigortalılarımıza karşı hizmet kalitemizi yükseltme

- April 2008 - We celebrated the 5.000th baby who was born as insured by us.
- 17th May 2008 - The profit acquired from the play in which our company employees took part voluntarily was used in various social responsibility projects.
- June 2008 - We extended our service network around the country and we increased the number of our contracted health institutions to over 1200.
- July 2008 - We formed our telemarketing team in order to bring our products which are the firsts especially in health branch within the sector to wider audiences.
- September 2009 - By receiving the approval of Surgical Diseases Insurance which is the first and only example in the sector from the Treasury, we ensured protection of our policy holders' health against the risks more extensively.
- 1st May 2010 - We received the approval for the product Gökkuşluğu Health Insurance where Reassurance, production and provision services are given within the body of company from the Treasury.
- February 2011 - Having considered the needs of our policy holders related to receiving fast treatment and healthcare services, we switched to Barcode system to have provisions at pharmacies faster.
- December 2011 - Woks for the integration with Insurance Information Centre were completed.
- September 2012 - The number of contracted health institutions was increased to over 1600.
- December 2013 - "Corporate Productivity" department providing services for corporate health insurance was founded.
- 2014 - We started the Automated Provision Software Development Project (OPYGP).
- 2014 - We provided the opportunity to receive online price quotes from renewed Demir Hayat Inc. corporate website ([www.demirhayat.com.tr](http://www.demirhayat.com.tr)). We offered the chance to make comparisons between the prices of desired products and buy policies online right away.

Today, as Demir Hayat, we look at the future in confidence with our valuable policy holders, our employees, our agencies which are business partners and over 1600 contracted health institution all across Turkey. We aim to improve the life quality and satisfaction of our policy holders in every service we provide.

## Our Quality Policy

Quality is not a privilege but your right!

Demir Hayat Insurance; received the title of being the first insurance company to receive ISO 9001 Quality Assurance Certificate on 24th of July 1996 by being reviewed by RWTÜV which is a German auditing and certification company. Demir Hayat which was established with the purpose of being an exemplary company by bringing distinctive and quality aspects into insurance business, has the justified pride of being the first insurance company with ISO 9001 Total Quality Certificate in Turkey.

gayretimiz sadece aldığımız bu belgeyle sınırlı kalmayacaktır. Sürekli gelişen ve müşteri memnuniyetinde standartların üzerine çıkan örnek bir sigorta şirketi olma konusundaki misyonumuzu sürdürmek için durmadan çalışacağız. Bu düşünceden yola çıkarak belirlediğimiz sorumluklarımız arasında;

- Sigortalılarımızın azami tatmini ve günün koşullarına göre değişen beklentilerinin karşılanması bizim için esastır. Amacımız, sigortalımızın şirketimizden aldığı güvenceyi uzun süreli bir beraberliğe dönüştürmesi ve bu birliktelik süresince Toplam Kalite Hizmet anlayışımızdan memnun kalmasını sağlamak,
- Mevcut ve potansiyel sigortalılarımızın çağdaş yaşamın gereğine göre değişebilecek olan ihtiyaç ve beklentilerine en kısa sürede ve kalite anlayışımıza uygun biçimde cevap vermek,
- Sigortalılarımıza sunacağımız hizmetimizin kaliteli olması için satın aldığımız mal ve hizmetlerde de aynı titizlik göstermek,
- Çalışanlarımızın olduğu gibi acentelerimizin de kaliteli hizmet anlayışına uygun standartlarda bilgi ve evrak donanımı sağlanmak,
- Tüm çalışanlarımız, acentelerimiz, reasürörlerimiz ve sigortalılarımıza şeffaflık ilkesiyle yaklaşarak, her seviyede ihtiyaç tespiti yaparak, sürekli kendini yenileyen ve güncelliği izleyen bir anlayışla kalite standardımız yükseltmek, yer almaktadır.

### İnsan Kaynakları Politikamız

- Demir Hayat Yönetici ve Eleman Profili'ne uygun, eğitim düzeyi yüksek, iyi yetiştirilmiş, birikimli, yaratıcı, dinamik, kendini geliştiren elemanlarla çalışmak;
- Şirketimiz amaçlarına uygun etkin eğitim vermek; çalışanlarımıza sağlıklı bir çalışma ortamı ve kariyer fırsatı yaratmak;
- Dinamik ve değişimlere açık bir organizasyon yapısına sahip olmak; etkin iletişimi sağlamak;
- Etkin bir performans değerlendirme ve kariyer planlama sistemi kullanmak;
- Kaliteyi iyileştirici süreç ve sistemlerle bireysel ve takım performansını geliştirmektir.

Çalışma saatlerimiz:

Haftada 5 gün (Pazartesi - Cuma) 08:30 - 17:30 saatleri arasındadır.

Ücret Politikamız :

Çalışanlarımızın ücretleri, brüt ücret bazında ödenmektedir. Şirketimizde çalışanların ücretleri; deneyim ve eğitimlerine bağlı olarak değişen ücret skalası doğrultusunda belirlenmektedir.

Sosyal İmkanlarımız :

- Demir Hayat Sigorta Özel Grup Sağlık Sigortası
- Yemek Kartı
- Ulaşım

As Demir Hayat Family, our efforts to increase the quality of our services for our policy holders will not be limited to this certificate we received. We will work constantly to maintain our mission on being an exemplary insurance company that gets improved continuously and exceeds the standards of customer satisfaction. Among the responsibilities that we defined along the lines of this thought are;

- o Maximum satisfaction of our policy holders and meeting the requirements that change according to the current conditions are essential for us. Our objective is to transform the insurance bought by the policy holders into a long term cooperation and providing satisfaction with our Total Quality Service approach during this cooperation,
- o Meeting the needs and expectations of our existing and potential policy holders according to the requirements of modern life as quick as possible and in compliance with our quality approach,
- o To pay the same attention to the goods and services that we purchase in order to have a quality service offered to our policy holders,
- o To inform and equip our agencies just as our employees with the information and documents in compliance with the standards most suitable with our quality service approach,
- o To approach all our employees, agencies, re-assurers and policy holders with the principle of transparency and to assess needs at every level and increase the quality standards in an approach that renovates itself and follows the trends

### Our Human Resources Policy

- To work with people who are suitable to Executive and Employee Profile of Demir Hayat, well-educated, well-trained, knowledgeable, creative, dynamic, self-improving;
- To provide efficient training suitable to the corporate objectives; create a healthy work environment and career opportunity for our employees;
- To have a dynamic organisational structure open to changes; have an effective communication;
- To use an efficient performance evaluation and career planning system;
- To develop quality-improving processes and systems and improve the performances of individuals and teams..

Our working hours::

Between 08:30 and 17:30, 5 days a week (Monday to Friday).

Our Wages Policy:

Wages of our employees are paid based on gross wages. The wages of company employees are defined along the lines of a wage scale that varies according to their experience and training.

Our Social Facilities:

- Demir Hayat Insurance Private Group Health Insurance
- Meal Card
- Transport

- Çeşitli dönemlerde düzenlenen motivasyon amaçlı aktiviteler İşe Alım Sürecimiz ve Başvuru yolları:
- İşe alım sürecimiz İnsan Kaynakları bütçesi dahilinde ve dönem içerisinde oluşan ihtiyaçlar doğrultusunda belirlenir.
- İhtiyaçlarımız doğrultusunda kariyer sitelerine verilen ilanlara başvuran adayların CV'leri tek tek değerlendirilir,
- Web sitemiz üzerinden başvuran adaylar CV havuzuna kayıt edilir. İleride doğacak pozisyonlar için saklanır.
- Personel ihtiyaç olduğu zaman ilan verilmeden önce aranılan özelliklere uygun olan adayların başvuruları değerlendirilmeye alınır.
- İlk görüşmeler İK departmanı tarafından yapıldıktan sonra uygun bulunan adaylar ilgili departman yöneticileri ile görüşmeleri sağlanır.
- Uygun bulunan adaylarımıza iş teklifinde bulunarak işe başlangıç tarihi belirlenir.

- Motivational activities held in different periods of time Our Recruiting Process and Means of Application:
- Our recruiting processes are defined within the scope of the budget from Human Resources and according to the needs throughout the year.
- CVs of the candidates who applied to the notices given to career sites are evaluated one by one according to our needs,
- Candidates who applied over our website are saved in a CV pool. And store for the positions that may be open in the future.
- When there is a need for personnel, the applications of the candidates suitable with the qualifications required are taken into the consideration.
- After the first interviews made by HR department, interviews of the eligible candidates with the executives of the relevant department are conducted.
- Suitable candidates are offered the job and a starting date is defined.

### 31.12.2015 TARİHİ İTİBARIYLA PERSONEL BİLGİLERİ / 31.12.2015 AS OF THE DATE EMPLOYEE INFORMATION

		Genel Müdürlük/Headquarters		Bölge Müdürlükleri/District Offices	
		"Doğrudan Satış Elemanı" / Direct Salesperson	Diğer Şirket Çalışanları / Other Employees our Company	"Doğrudan Satış Elemanı" / Direct Salesperson	Diğer Şirket Çalışanları / Other Employees our Company
<b>Kadın/Female</b>	İlköğretim/Primary Education	0	0	0	0
	Ortaöğretim / Lise/ High School	6	6	0	2
	Önlisans / 2 Yıllık Yüksek Öğrenim/ Associate Degree	2	8	1	0
	Lisans/Bachelor Degree	6	19	2	0
	Yüksek Lisans/Master's Degree	0	3	1	0
	Doktora/Ph.D.	0	1	0	0
<b>Erkek/Male</b>	İlköğretim/Primary Education	0	0	0	0
	Ortaöğretim / Lise/ High School	3	17	0	0
	Önlisans / 2 Yıllık Yüksek Öğrenim/ Associate Degree	0	2	1	0
	Lisans/Bachelor Degree	1	14	0	0
	Yüksek Lisans/Master's Degree	0	5	0	0
	Doktora/Ph.D.	0	0	0	0
Toplam/Total		18	75	5	2
		<b>Toplam/ Total</b>	<b>93</b>	<b>Toplam/Total</b>	<b>7</b>
<b>GENEL TOPLAM/GRAND TOTAL</b>		<b>100</b>			



## Vizyon & Misyon

### Misyonumuz

Müşterilerine sunduğu hizmetin kalitesiyle ve sağladığı güvenle hayat sigortacılığının yaygınlaşmasına öncülük etmek ve azami müşteri tatminini sağlayarak Türkiye'de örnek hayat sigorta şirketi konumuna gelmektir.

### Vizyonumuz

Sigortalıların ihtiyaçlarını ve beklentilerini çağdaş yaşamın gerektirdiği her türlü imkanı kullanarak ve güncelliği izleyerek, kendini sürekli yenileyen ve geliştiren bir biçimde karşılayan sigorta ürünleri ve hizmetini sunmak ve böylece azami müşteri tatminini sağlayarak, insan kaynakları, eğitim, verimlilik ve sigortalıların devamlılığı açısından Türkiye'de örnek hayat sigorta şirketi konumuna gelmektir.

## Etik Kurallarımız

### 1. Dürüstlük

Demir Hayat Sigorta olarak, tüm iş süreçlerimizde ve ilişkilerimizde doğruluk ve dürüstlük öncelikli değerlerimizdir. Çalışanlarımızla ve müşterilerimizle ilişkilerimizde doğruluk ve dürüstlikle hareket ederiz.

### 2. Gizlilik

Demir Hayat çalışanları olarak; müşterilerimizin, çalışanlarımızın ve çalıştığımız diğer ilgili kişi ve kuruluşların gizliliklerine ve özel bilgilerinin korunmasına özen gösteririz. Şirketimiz faaliyetlerine ilişkin gizli bilgileri korur, bu bilgileri sadece şirket amaçları doğrultusunda kullanır ve sadece belirlenen yetkiler dahilinde ilgili taraflarla paylaşıyoruz.

Şirketimizden ayrılırken de görevlerimiz nedeniyle haiz olduğumuz bilgi, belgeler ve çalışmalarını dışarı çıkarmayız. Şirkette çalıştığımız süre içinde vakıf olduğumuz bilgi ve belgeler konusunda Türk Ticaret Kanunu, Borçlar Kanunu ve İş Kanunu'ndaki sır saklama, özen borcu ve haksız rekabet hükümlerine riayet ederiz.

### 3. Sorumluluklarımız

Yasal sorumluluklarımızın yanı sıra; müşterilerimize ve çalışanlara karşı aşağıda sıralanan sorumluluklarımızı yerine getirmeye özen gösteririz.

#### 3.1. Yasal Sorumluluklarımız

Tüm faaliyet ve işlemlerimizi yasalar ve hukuk çerçevesinde yürütür; yasal düzenleyici kurum ve kuruluşlara doğru, tam ve anlaşılabilir bilgileri zamanında sunarız.

#### 3.2. Müşterilerimize Karşı Sorumluluklarımız

Müşteri memnuniyeti odaklı, müşterilerimizin gereksinim ve taleplerine en kısa zamanda, en doğru şekilde cevap veren bir anlayışla çalışırız.

## Vision & Mission

### Our Mission

To be a leader in the proliferation of life insurance with the service quality we offer to and trust we provide for our policy holders and become the exemplary insurance company by providing the maximum customer satisfaction.

### Our Vision

To meet the needs and expectations of our policy holders by using all kind of opportunities required by the modern life, to offer our insurance products and services in an up-to-date, ever-improving and developing insurance seller approach and therefore attain the maximum customer satisfaction and to achieve the position of being the exemplary insurance company for our employees and policy holders in Turkey.

## Our Ethical Principles

### 1. Honesty

As Demir Hayat Insurance, righteousness and honesty in all business processes and affairs are our primary values. We act in righteousness and honesty in our relations with our employees and customers.

### 2. Privacy

We as Demir Hayat employees care about the protection of privacy and personal information of our customers, employees and other related people and institutions that we work with. We protect the confidential information about the activities of our company, only use these information along the lines of the purposes concerning the company and share these with concerning parties only within the limits of authority given in advance.

While leaving our company, we do not release the information, documents and works we are provided with due to our business. We comply the provisions of secrecy, duty of care and unfair competition in Turkish Code of Commerce, Law of Obligations and Law of Business.

### 3. Our Responsibilities

Besides our legal obligations, we care about fulfilling the following responsibilities towards our customers and employees.

#### a) Our Legal Responsibilities

All our activities and transactions are conducted within the framework of the codes and the law, we provide full and comprehensible information to institutions and organisations enacting the laws.

#### b) Our Responsibilities for our Customer

By emphasizing the customer satisfaction, we try to respond to the requirements and demands of our customers in the shortest time and the most proper way

Hizmetlerimizi, zamanında ve söz verdiğimiz şekilde sunar; müşterilerimize saygı, eşitlik ve nezaket kuralları çerçevesinde yaklaşırız.

### 3.3. Çalışanlarımıza Karşı Sorumluluklarımız

Çalışanların özlük haklarının tam ve doğru biçimde kullanılmasını sağlarız. Çalışanlara dürüst ve adil yaklaşır, ayrımcı olmayan, güvenli ve sağlıklı bir çalışma ortamı taahhüt ederiz. Çalışanlarımızın bireysel gelişimi için gerekli çabayı gösteririz.

### 3.4. Rakiplerimize Karşı Sorumluluklarımız

Haksız rekabetten kaçınır, etik bir şekilde rekabet ederiz.

## Temel Değerlerimiz

### Dürüstlük

Sigortacılık faaliyetlerini yerine getirirken tüm ilişkilerde dürüstlük ilkesine bağlı kalırız.

### Tarafsızlık

Çalışanlar ve sigortalılar arasında ayırım gözetmez, önyargılı davranışlardan kaçınırız.

### Güvenilirlik

Tüm hizmet ve işlemlerde, sigortalılara, karşılıklı güven anlayışı içerisinde açık, anlaşılır ve doğru bilgi verir, müşteri hizmetlerini zamanında ve eksiksiz yerine getiririz.

### Şeffaflık

Sigortalılara yapılacak bilgilendirmelerde, basit ve kolay anlaşılabilirliği gözetir, gerçekleştirdikleri faaliyetlere ilişkin olarak şeffaflığı mümkün olan en yüksek düzeyde tutarız.

### İnsan Haklarına Saygı

İnsan haklarına saygının sürdürülebilir bir toplum olmanın ön koşulu olduğunun bilinciyle, tüm faaliyetlerinde insan haklarını gözetiriz.

possible. We offer our services on time and as we promised, we do not differentiate our policy holders and approach them within the frame of respect and kindness.

### c) Our Responsibilities for our Employees

We enable our employees to use their personal rights fully and correctly. We approach our employers honestly and in a fair manner, we guarantee a safe and healthy work environment without discrimination. We take the necessary steps for the personal development of our employees.

### d) Our Responsibilities for our Competitors

We avoid unfair competition and compete in an ethical manner.

## Our Basic Values

### Honesty

We abide by the principle of honesty in all our activities and internal and external communications.

### Objectivity

We do not discriminate our employees and our policy holders or treat them in a prejudiced manner.

### Reliability

We inform our policy holders clearly, in a comprehensible manner and correctly in mutual trust in all our services and transactions, we fulfil our responsibilities for our customers punctually and perfectly.

### Transparency

We try to be open and clear in our communication with our employees and our policy holders. We maintain the principle of transparency in all activities we conduct.

### Respect for human rights

Being aware of our responsibilities towards each other and to our policy holders, we as Demir Hayat family show respect to human rights and freedoms which are the unquestionable rules of the society we are living in.

## KAR PAYI ORANLARIMIZ % / OUR PROFIT SHARING RATES %

YIL / YEAR	TL	USD	EURO
2015	12.06	5.79	2.69
2014	11.40	5.29	3.02
2013	10.10	5.70	4.10
2012	11.50	6.45	5.29
2011	10.19	6.76	5.04



**DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş.**  
**31.12.2015 YILI ORTAKLIK YAPISI**  
**SHAREHOLDER STRUCTURE OF DEMİR HAYAT**

HİSSEDAR SHAREHOLDER	SERMAYE MİKTARI AMOUNT of CAPITAL (TL)	HİSSE ADEDİ NUMBER of SHARES
Demir Finansal Grup Holding A.Ş.	19,200,000	19,200,000
Toplam / Total	19,200,000	19,200,000

## ÜRÜNLERİMİZ / OUR PRODUCTS

### SAĞLIK BRANŞI SES Sağlık Sigortası

**Söz konusu olan sağlıksa işi şansa bırakmayın. Kendinizi ve yakınlarınızı SES Sağlık Sigortası ile güvence altına alın.**

Seçenekli Sağlık Sigortası (SES Sağlık Sigortası) sektördeki benzer sağlık sigortalarından farklı olarak, içerdiği teminat limitleri ve kapsamı ile ihtiyaçlarınıza ve bütçenize uygun sınırsız seçenekler sunabilen bir sağlık sigortasıdır. Sağlık sigortası güvencesine ihtiyaç duyacağınız tüm hallerde SES Sağlık Sigortası güvenceniz olacaktır.

SES Sağlık Sigortası'ndan 0 - 65 yaş arasında olan herkes yararlanabilmektedir.

#### Yenileme Garantisi Önemlidir!

Poliçenizin, 2. yılın sonundaki değerlendirmesine bakılarak "Demir Hayat Yenileme Garantisi", 5. yılsonunda ise "Ömür Boyu Yenileme Garantisi" elde etme hakkına sahip olursunuz.

#### Ayakta ve Yatarak Tedavileriniz limitsiz!

SES Sağlık Sigortası teminatlarımız yatarak tedavi, ayakta tedavi, hamilelik ve doğum teminatları olarak üç ana bölümden oluşmaktadır.

Hastane, sağlık kuruluşu, klinik ve özel muayenehanelerde doktorunuzun yapacağı muayene, verdiği reçeteli ilaç, gerekli gördüğü laboratuvar testleri, tahlil-röntgen, ultrasonografi, MR, tomografi, EKG gibi tetkik masrafları ve fizik tedavi masrafları ayakta tedavi kapsamında karşılanmaktadır.

Öte yandan doktorunuzun hastalığın tedavisi için cerrahi bir müdahaleyi veya cerrahi bir müdahale olmaksızın hastaneye yatırılarak yapılması gereken her türlü tedavi giderleri ise yatarak tedavi kapsamında değerlendirilerek SES sağlık sigortanız tarafından limitsiz olarak karşılanmaktadır.

#### Ek prim ile limitsiz doğum teminatı!

Hamilelik, doğum ve bunlardan kaynaklanan her türlü komplikasyonları poliçenizde belirlediğiniz limit ve ödeme oranı doğrultusunda özel ve genel şartlar çerçevesinde değerlendirilerek hamilelik ve doğum teminatı kapsamında ödenmektedir. Doğum teminatınız ek prim ile limitsiz olarak da sunulmaktadır.

#### Size özel avantajları kaçırmayın!

- Yatarak tedavinizde iş gücü kaybını da güvenceye alıyoruz. Sigortalımıza raporlu olduğu günler için, sadece SGK kullanılması halinde günlük tazminat ödenmektedir.
- Katılımsız %100 güvence ile sağlık taraması (check-up), diş teminatı, diyetisyen ve sigarayı bırakma tedavisi.
- 40 Yaş üstündeki sigortalılarımıza PSA ve mamografi.

### HEALTH BRANCHES SES Health Insurance

**If it is about your health, do not leave it up to chance. Guarantee yourself and your close ones with SES Health Insurance.**

Multi-Option Health Insurance (SES Health Insurance) unlike similar health insurances in the sector, is an insurance that can offer limitless options suitable to you needs and budgets with coverage limits and coverage scopes it contains. In all circumstances you may need the security of health insurance SES Health Insurance will be your guarantee.

Everyone between the ages of 0 and 65 can benefit from SES Health Insurance.

#### Renewal Guarantee is Important!

Bu looking at the assessment of your policy at the end of the 2nd year, you have "Demir Hayat Renewal Guarantee" and at the end of the 5th year you have "Life-long Renewal Guarantee".

#### Inpatient and Outpatient Treatments have no limits with the guarantee of Demir Hayat!

SES Health Insurance consists of three main sections which are inpatient treatment, outpatient treatment then pregnancy and birth coverages.

The costs of examinations conducted by your doctors at hospitals, healthcare institutions and clinics and private clinics, prescribed medicine, required laboratory tests, analyses-radioscopy, ultrasonography, MR, tomography, EKG and physiotherapy are paid from the coverage of outpatient treatment insurance. On the other side, all kinds of treatment costs for outpatient treatments that may or may not require any surgical operation are covered within the scope of outpatient treatment without any limits by your SES health insurance.

#### Limitless Birth Coverage with Additional Premium!

Pregnancy, birth and all kinds of complications resulted by these are paid within the scope of pregnancy and birth coverage being assessed along the lines of the limits and payment rate you defined in your policy within the frame of general and specific conditions. Your birth coverage is also offered as limitless with additional premiums.

#### Do not miss out on exclusive advantages for you!

- We also cover your labour loss in your inpatient treatments. For the days during which you are not able to work due to sickness, a compensation is paid per day in case only Social Security Institution is used.
- 100% coverage for check-up, dental coverage, dietician and smoking cessation treatment without share.
- PSA and mammography for our policy holders above 40 years old.
- Outpatient treatment coverage in abroad up to 2,500 TL.
- Special discount on family policy.
- You can benefit from no-claim bonus according to the rate of your loss/premium in outpatient treatments. Besides, using inpatient treatment coverage will

- Yurt dışında 2,500TL'ye kadar ayakta tedavi teminatı.
- Aile poliçesinde özel indirim.
- Ayakta hasar/prim oranınıza göre hasarsızlık indiriminden faydalanabilirsiniz. Ayrıca yatarak tedavi teminatının kullanılması hasar/prim oranını etkilemeyecektir.
- Yatarak tedavi güvencesi sahibi olan sigortalılarımız anlaşmalı kurumlarımızdaki ayakta tedavilerinde çok özel indirimlerden yararlanmaktadır.
- Ücretli veya beyana bağlı vergi mükellefiyseniz Gelir Vergisi Kanunu gereğince ödediğiniz primleri vergi matrahınızdan indirebilirsiniz.
- İstanbul dışında kalan sigortalılarımızın poliçelerinde özel indirimler yapılmaktadır.
- Karayolu ulaşımının mümkün olmadığı hayati tehlike arz eden acil durumlarda hava ambulansı hizmetiyle 7/24, 365 gün güvence altındasınız.
- Poliçeniz dâhilinde 7/24, 365 gün tıbbi danışmanlık hizmeti alabilmektesiniz.
- Trafik kazası, gıda zehirlenmesi, suda boğulma ve benzeri acil durumlarda poliçenizde ayakta tedavi teminatınız olmasa da tedavileriniz, yatarak tedavi kapsamında değerlendirilerek %100'lü olarak karşılanmaktadır.

Seçenekli Sağlık Sigortası Plan ve Teminatları				
Plan Adı	Yatarak	Katılım Oranı	Ayakta	Katılım Oranı
Plan A	Limitsiz	%100	Limitsiz	%80
Plan A2	Limitsiz	%100	Limitsiz	%100
Plan A3	Limitsiz	%100	Yok	Yok
Plan B	Limitsiz	%100	Alt kırılımlı	%80

### Gökkuşluğu Sağlık Sigortası

Her biri gökkuşluğunun renklerinden oluşan farklı teminatlarla ekonomik çözümler sunan Gökkuşluğu Sağlık Sigortası, sizin ve sevdiklerinizin vazgeçilmez sağlık güvencesi olacak.

Gökkuşluğu Sağlık Sigortası, 0 - 60 yaş arası herkesin kullanabileceği bir sigortadır. Gökkuşluğu Sağlık Sigortası teminatlarımız yatarak tedavi, ayakta tedavi, hamilelik ve doğum teminatları olarak üç ana bölümden oluşmaktadır.

### Yenileme Garantisi Önemlidir!

Poliçenizin, 3. yılın sonundaki değerlendirmesine bakılarak "Demir Hayat Yenileme Garantisi", 5. yılsonunda ise "Ömür Boyu Yenileme Garantisi" elde etme hakkına sahip olursunuz.

### Yatarak tedavileriniz limitsiz!

Gökkuşluğu sağlık sigortanız seçtiğiniz plana göre yatarak tedavilerinizde, cerrahi bir müdahaleyi veya cerrahi bir müdahale olmaksızın hastaneye yatırılarak yapılan tüm tedavi giderlerini limitsiz olarak güvence altına almaktadır.

not affect the loss/premium rate.

- Our policy holders who have inpatient treatment coverage can benefit from very special discounts for outpatient treatments in our contracted institutions.
- If you are a wage earner or declaration based tax payer, you can deduct your premiums from your tax assessment according to Income Tax Law.
- Exclusive discounts are made for policy holders residing outside Istanbul.
- In vital emergencies where road access is not possible, you are under guarantee with air ambulance for 24/7 and 365 days.
- Within the scope of your policy, you can receive medical consultancy 24/7 for 365 days.
- Even if your policy does not have any outpatient treatment coverage in cases of emergency such as traffic accident, food poisoning, drowning in water and so forth your treatment is considered within the scope of inpatient treatment and covered in 100%.

SES Insurance Plan and Assurance Table				
Name of the Plan	Inpatient	Share	Coverage	Share
Plan A	Limitless	%100	Limitless	%80
Plan A2	Limitless	%100	Limitless	%100
Plan A3	Limitless	%100	None	None
Plan B	Limitless	%100	Sub-refracting	%80

### Gökkuşluğu Health Insurance

Gökkuşluğu Health Insurance is offering economic solutions with various coverages which consist of the colors of the rainbow will provide an indispensable health warranty for you and your loved ones.

Gökkuşluğu Health Insurance is an insurance that everyone between the ages of 0 and 60 can use.

Gökkuşluğu Health Insurance consists of three main sections which are inpatient treatment, outpatient treatment then pregnancy and birth coverages.

### Renewal Guarantee is Important!

By looking at the assessment of your policy at the end of the 3rd year, you have "Demir Hayat Renewal Guarantee" and at the end of the 5th year you have "Life-long Renewal Guarantee".

### Inpatient treatment is limitless!

According to the plan you chose, Your Gökkuşluğu health insurance covers all inpatient treatment costs without any limits with or without any surgical operation.

### Your outpatient treatments are under guarantee with Gökkuşluğu!

The costs of examinations conducted by your doctors at hospitals, healthcare institutions and clinics and private clinics, prescribed medicine, required laboratory

### **Ayakta tedavileriniz Gökkuşığı ile güvencede!**

Ayakta tedavi kapsamında hastanelerde, kliniklerde veya özel muayenehanelerde, doktorunuzun yapacağı muayene, verdiği reçeteli ilaç, gerekli gördüğü laboratuvar testleri (tahlil-röntgen, ultrasonografi, MR, tomografi, EKG) gibi tetkik ve fizik tedavi masrafları karşılanır.

Demir Hayat Anlaşmalı Kurumlar Listesi'nde yer alan kurum ve doktorların muayenehanelerinde yapılan tüm tedaviler %100'lü olarak karşılanmaktadır.

### **Peki, sigortanızda gözlük, lens ve diş teminatı olmasına ne dersiniz?**

Dilerseniz gözlük, lens ve diş tedavisi gibi teminatları da ek prim karşılığında poliçenize dâhil edebilirsiniz.

### **Gökkuşığı'nda doğum anlaşmalı kurumlarımızda limitsiz!**

Hamilelik, doğum ve bunlardan kaynaklanan her türlü komplikasyonları poliçede belirtilen limit ve ödeme oranı doğrultusunda özel ve genel şartlar çerçevesinde teminat kapsamında ödenmektedir. İstanbul'da Özel Echomar Göztepe Hastanesi ve İstanbul Cerrahi Hastanesi ile Ankara'da TOBB ETU Hastanesi anlaşmalı kurumlarımız arasındadır. Seçtiğiniz kurum ağına göre, doğum teminatı limitsizdir. (Doğum teminat limiti 2,500 TL ve üzeri sigortalılar için geçerlidir.)

### **Size özel avantajları kaçırmayın!**

- **Yatarak tedavinizde iş gücü kaybını da güvenceye alıyoruz. Sigortalımıza raporlu olduğu günler için, sadece SGK kullanılması halinde günlük tazminat ödenmektedir.**
- **Katılımsız %100 güvence ile sağlık taraması (check-up), diş teminatı, diyetisyen ve sigarayı bırakma tedavisi.**
- **40 Yaş üstündeki sigortalılarımıza PSA ve mamografi.**
- **Yurt dışında 2,500TL'ye kadar ayakta tedavi teminatı.**
- Aile poliçesinde özel indirim.
- Ayakta hasar/prim oranınıza göre hasarsızlık indiriminden faydalanabilirsiniz. Ayrıca yatarak tedavi teminatının kullanılması hasar/prim oranını etkilemeyecektir.
- Yatarak tedavi güvencesi sahibi olan sigortalılarımız anlaşmalı kurumlarımızdaki ayakta tedavilerinde çok özel indirimlerden yararlanmaktadır.
- Ücretli veya beyana bağlı vergi mükellefiyseniz Gelir Vergisi Kanununa gereğince ödediğiniz primleri vergi matrahınızdan indirebilirsiniz.
- İstanbul dışında kalan sigortalılarımızın poliçelerinde özel indirimler yapılmaktadır.
- Karayolu ulaşımının mümkün olmadığı hayati tehlike arz eden acil durumlarda hava ambulansı hizmetiyle 7/24, 365 gün güvence altındasınız.
- Poliçeniz dâhilinde 7/24, 365 gün tıbbi danışmanlık hizmeti alabilmektesiniz.
- Trafik kazası, gıda zehirlenmesi, suda boğulma ve benzeri acil durumlarda poliçenizde ayakta tedavi teminatının olmasa da tedavileriniz, yatarak tedavi kapsamında değerlendirilerek %100'lü olarak karşılanmaktadır.

tests, analyses-radioscopy, ultrasonography, MR, tomography, EKG and physiotherapy are covered.

All the treatments received at the institutions and physicians' offices that take part in the Demir Hayat List of Contracted Institutions are covered 100%.

### **What would you say to glasses, lens and dental coverages in your policy?**

If you want, you can add coverages such as glasses, lenses and dental treatment to your policy in exchange for additional premiums..

### **Birth with Gökkuşığı is limitless at our contracted institutions!**

Pregnancy, birth and all kinds of complications resulted by these are paid along the lines of the limits and payment rate defined in your policy within the frame of general and specific conditions. At Private Echomar Göztepe Hospital, Istanbul Cerrahi Hospital and Ankara Mesa Hospital birth coverage is contracted institutions. Your coverage is limitless according to the service network chosen. (Birth coverage limit are valid for those insured for 2,500 TL and over.)

### **Do not miss exclusive advantages for you!**

- We also cover your labour loss in your inpatient treatments. For the days during which you are not able to work due to sickness, a compensation is paid per day in case only Social Security Institution is used.
- 100% coverage for check-up, dental coverage, dietician and smoking cessation treatment without share.
- PSA and mammography for our policy holders above 40 years old.
- Outpatient treatment coverage in abroad up to 2,500 TL.
- Special discount on family policy.
- You can benefit from no-claim bonus according to the rate of your loss/premium in outpatient treatments. Besides, using inpatient treatment coverage will not affect the loss/premium rate.
- Our policy holders who have inpatient treatment coverage can benefit from very special discounts for outpatient treatments in our contracted institutions.
- If you are a wage earner or declaration based tax payer, you can deduct your premiums from your tax assessment according to Income Tax Law.
- Exclusive discounts are made for policy holders residing outside Istanbul.
- In vital emergencies where road access is not possible, you are under guarantee with air ambulance for 24/7 and 365 days.
- Within the scope of your policy, you can receive medical consultancy 24/7 for 365 days.
- Even if your policy does not have any outpatient treatment coverage in cases of emergency such as traffic accident, food poisoning, drowning in water and so forth your treatment is considered within the scope of inpatient treatment and covered in 100%.

Gökkuşuğu Sağlık Sigortası Plan ve Teminatları				
Plan Adı	Yatarak	Katılım Oranı	Ayakta	Katılım Oranı
Kırmızı	Limitsiz	%100	Yok	Yok
Turuncu	Limitsiz	%100	5.000 TL Yıllık	%80
Lacivert	Limitsiz	%100	5.000 TL Doktorsuz/İlaçsız	%80
Mavi	Limitsiz	%100	Alt Kırılımlı	%80
Sarı	Limitsiz	%100	2.500 TL	%80

### El Bebek Tüp Bebek Sigortası

#### Yuvanıza Mutluluk Garantisi

Demir Hayat Sigorta ve Liv Hospital işbirliği ile geliştirilen El Bebek Tüp Bebek Sigortası, 18-38 yaşları arasında çocuk sahibi olmak isteyen evli çiftlere farklı teminatları içeren planlar sunuyor.

- Tek Denemeli Plan
- Çok Denemeli Plan (%50 Geri Ödeme Garantili)

Tek Denemeli veya Çok Denemeli Planlardan birini seçerek dilerseniz poliçenize ek olarak Hamilelik Takip Paketi'ni de dâhil edebilirsiniz. Hamilelik Takip Paketi ile gebelik süresince bebek ve annenin sağlıklı olabilmesi için yapılması gerekli olan tüm muayene ve takip tetkiklerini de teminat altına alabilirsiniz. Bu sayede bebeğinizin sağlıklı gelişimi düzenli olarak kontrol edilerek doğuştan gelebilecek bazı rahatsızlıklara karşı erken tanı ve tedavi imkânı sağlanır.

#### Nasıl mı?

Sizlere sunulan 4 farklı teminat seçeneği ile;

Tek Denemeli Plan	Tek Denemeli Plan + Hamilelik Takip Paketi	Çok Denemeli Plan (%50 Geri Ödemeli)	Çok Denemeli Plan (%50 Geri Ödemeli) + Hamilelik Takip Paketi
Tek seferlik tüp bebek denemesini kapsamaktadır.	Tek Denemeli Tüp Bebek Planı'na ek olarak isteğe bağlı alınabilen ve hamilelik süresince gerekli tüm muayene ve tetkikleri de teminat altına alan bir plandır.	Yılda 3 sefer tüp bebek denemesini kapsar. Hamileliğin oluşmaması durumunda ödenen primin yarısı sigortalıya geri ödenir.	Çok Denemeli Tüp Bebek Planı'na ek olarak hamilelik süresince gerekli tüm muayene ve tetkikleri de teminat altına alan bir plandır.

\*Tüm planlara yatarak tedavi teminatı da dâhildir. Ancak bekleme süresi vardır.

#### Garanti Uygulaması Nasıl İşliyor?

Garanti uygulamamız "**Çok Denemeli Planlar**" için geçerli olup aşağıdaki koşulların yerine getirilmesi durumunda devreye girmektedir.

Sigorta öncesinde hastanede ön değerlendirme yapılır.	38 yaşın altındaki evli anne adayları sigortalanabilir.	Bir yıl içinde 3 deneme tamamlanmış olmalıdır.	Sigortalı kendi isteği ile tedaviyi bırakmış olmamalıdır.
---	---	--	---

Bu şartlar çerçevesinde poliçenizin bitiminde hala gebelik gerçekleşmemişse poliçe bitiş tarihini takip eden ikinci ayın sonunda toplam ödemiş olduğunuz primin % 50'si size geri ödenmektedir.

Gökkuşağı Health Insurance Plan and Assurance Table				
Name of the Plan	Inpatient	Sharing Rate	Outpatient	Sharing Rate
Red	Limitless	%100	none	none
Orange	Limitless	%100	5.000 TL in Year	%80
Dark Blue	Limitless	%100	5.000 TL Doktorsuz/İlaçsız	%80
Blue	Limitless	%100	Sub-refracting	%80
Yellow	Limitless	%100	2.500 TL	%80

### El Bebek Tüp Bebek Insurance

#### The guarantee of happiness for your home

El Bebek Tüp Bebek Insurance developed with the cooperation of Demir Hayat Insurance and Liv Hospital, offers plans that includes different coverages for married couples between the ages of 18 and 38 who wish to have a baby.

There are two types of plan, you can choose:

- Single Trial Plan
- Multi-Trial Plan (with 50% Refund Guarantee)

By choosing one of Single Trial or Multi-Trial Plans, you can also include **Pregnancy Monitor Package** in addition to your policy. With Pregnancy Monitor Package, **you can get all examinations and test that are required to be done under coverage** for well-being of the baby and the mother throughout the pregnancy period.

In this way, by controlling the healthy development of your baby regularly, early diagnosis and chance of treatment is acquired against some innate diseases.

#### How?

With 4 different coverage options offered to you;

Single Trial Plan	Single Trial Plan + PregnancyMonitor Package	Multi-Trial Plan (with 50% Refund)	Multi-Trial Plan (with 50% Refund) + PregnancyMonitor Package
Covers the one time trial for in-vitro fertilisation.	It is a package that can be purchased in addition to the Single Trial In-Vitro Fertilisation Plan and that covers all required examinations and tests throughout the pregnancy period.	It covers up to 3 in vitro fertilisation treatments per year. In cases no pregnancy occurs, half of the premiums paid are refunded to the policy holder.	It is a package that can be purchased in addition to the Multi-Trial In-Vitro Fertilisation Plan covering all required examinations and tests throughout the pregnancy period.
*All Plans also include inpatient treatment coverage. But there is a waiting period.			

#### How does the Guarantee work?

Our Guarantee is valid for **Multi-Trial Plan** and effective in cases the following conditions are fulfilled.

A pre-evaluation is made at the hospital before the insurance.	Expectant mothers under 38 years old can be covered.	All 3 trials in one year must be conducted.	The insured must not have left the treatment on her own will.
--	--	---	---

If no pregnancy occurs within the frame of these conditions at the end of your policy, 50% of the total of the premiums you paid is refunded **at the end of the second month following the end date of your policy.**



### Doğum Sonrası Liv Bebek ve Ailesine Ayrıcalıklar

El Bebek Tüp Bebek Sigortası kapsamında doğan tüm bebekler, Liv Bebek ayrıcalığı kazanmaktadır. Liv Bebekler ve ailelerine:

- İlk taksidi Liv Hospital'dan size hediye olan Demir Hayat "Bebeğimin Geleceği Güvende" birikimli hayat sigortası yapılacaktır.
- Bebeğinizin sağlığı ve doğru beslenmesi için anneye ilk aydan itibaren danışmanlık ve doğum sonrası ücretsiz diyetisyen muayenesi hizmeti verilecek. (Sonraki muayenelerde %25 indirim uygulanacaktır.)
- Ücretsiz ilk kontrol muayenesi ve doğum sonrası eve ziyaret.
- Liv Bebek için sünnet dâhil ömür boyu tüm sağlık hizmetlerinde %15 indirim.
- Anne ve babaya ücretsiz bir defa dış muayenesi ve kemik yoğunluğu ölçümü.
- Anne ve babaya sağlık taraması (check up) için %35 indirim.

### Teminat Dışı Durumlar

<b>Poliçede doğum ve sezaryen giderleri, hamilelik komplikasyonları ve düşük, zorunlu kürtaj teminat dışıdır</b>	<b>Gebeliğin sağlanması için gerekli olabilecek ek girişimler ve tanı işlemleri teminat dışıdır.</b>	<b>Tüp bebek uygulaması için gerekli malzeme ve ilaçlar sigortalı tarafından ödenir.</b>
--	--	--

### Tehlikeli Hastalıklar

Tedavinizin gerektirebileceği yüksek sağlık harcamalarını düşünmeden, rahat bir nefes alın.

Kendimiz veya bir yakınımız ciddi bir hastalık ile karşı karşıya kaldığında, elbette önemli olan bir an önce etkili ve doğru tedavinin yapılabilmesidir. Maalesef bu gibi durumlarda hastalığın kendisi başlı başına bir problem oluştururken bir de doktorunuzun gerekli gördüğü tedavi yöntemi ve testler bütçenize ağır bir yük getirebilmektedir.

Belki rahatsızlığınız yüzünden tedavi süresince çalışamaz durumda kalabilir veya tedaviniz planlanandan çok daha uzun sürebilir. Demir Hayat olarak sizin ve sevdiğinizlerin hayata dair bu tür risklere karşı hazırlıksız yakalanmaması adına Tehlikeli Hastalıklar Sağlık Sigortası'nı geliştirdik.

Demir Hayat Tehlikeli Hastalıklar Sigortası'ndan, çalışma koşulları ne olursa olsun, 18 - 65 yaş aralığındaki herkes yararlanabilir.

### Neden Tehlikeli Hastalıklar Sigortası Yaptırmalısınız?

Kalp krizi, kanser, koroner by-pass, böbrek yetmezliği, inme, kalp kapakçığı değişimi, organ nakli, Paralizis, körlük, Multiple Sklerosis, işitme kaybı, büyük yanıklar, Motor Nöron Hastalığı gibi hastalıkların tedavileri hem pahalıdır, hem de uzun sürer.

Örnek olarak Kroner by-pass (\* 50.000 TL), kalp kapakçığı değişimi (\*37.000TL), organ nakli (\*45.000TL) gibi medikal uygulamalar yüksek sağlık harcamalarına sebep olabilirken, Tehlikeli hastalıklar sigortasını yıllık sadece \*\*320TL ödeyerek yaptırabilir ve bu tedavi masraflarına karşı bütçenizi güvence altına alabilirsiniz.

"Demir Hayat Sigorta olarak böyle durumlarda yaşanan manevi sıkıntılara bir de maddi sıkıntıların eklenmesini önlemek için "Tehlikeli Hastalıklar Sigortası"ni önermekteyiz.

(\* A network tipi hastanelerdeki ortalama fiyatlandırma baz alınmıştır.)

(\*\* 37 yaş baz alınarak yıllık prim hesabı yaklaşık olarak verilmiştir.)

### Hangi Avantajları Sağlar?

- Bir yıllık düzenlenen Tehlikeli Hastalıklar Sigortası teminat içeriği olarak, 5 hastalık ve 13 hastalık olarak ayrı seçenekler ile satın alınabilmektedir.
- Teminatlar Türk Lirası'na, Amerikan Doları'na ya da Euro'ya endekslenebilir. Seçilen döviz türü, sigorta süresinin sonuna kadar değişmezve bu hastalıklardan birine yakalanan sigortalı başlangıçta belirlenen limit kadar teminatı tazminat olarak almaya hak kazanır ve poliçe sonlandırılır.



### Liv Baby and Family Privilege after Birth

All the babies born within the scope of El Bebek Tüp Bebek Insurance earn the privilege of being a **Liv Baby**. To Liv Babies and their families:

- Demir Hayat "My Baby's Future is Safe" cumulative life insurance is given with the first payment made for you by Liv Hospital.
- For your baby's health and healthy nutrition, mother will be given free consultancy and dietician examination services beginning from the first month after the birth. (25% discount will be applied in following examinations.)
- Free first control examination and visiting home after birth.
- For Liv Baby, life-long 15% discount in all healthcare services including circumcision.
- One dental examination and bone density measurement for the mother and father free of charge.
- 35% discount for a check-up for the mother and the father.

### Circumstances Uncovered by Insurance

Birth and caesarean expenses, pregnancy complications and miscarriage, compulsory abortion are not covered in the policy.	Additional attempts and diagnosis processes necessary for the realisation of fertilisation are not covered.	Required materials and medicine for in-vitro fertilisation treatment are paid by the insured.
---	---	---

### Dangerous Diseases Insurance

Take a deep breath, without thinking about high health expenses that might be caused by your treatment.

If you or someone close to you ever faces a serious illness, the important thing of course will be to find an effective and right treatment as soon as possible. Unfortunately, in cases like this, while the sickness in itself is a problem, treatment methods and tests given by your doctor can also bring a heavy burden. Maybe, you are not able to work during your illness or your treatment may last longer than you anticipate. In order not to get caught unprepared against this type of risks in life, we as Demir Hayat developed Dangerous Diseases Insurance for you and your loved ones.

Everyone between the ages of 18 and 65 can benefit from Demir Hayat Dangerous Diseases Insurance no matter what their working conditions are.

### Why should you have Dangerous Diseases Insurance?

Treatments of diseases such as heart attack, cancer, coronary by-pass, kidney failure, stroke, heart valve implant, organ transplant, paralysis, blindness, multiple sclerosis, hearing loss, large burns, and motor neuron disease are both expensive and they last long.

For instance, while medical operations such as a coronary by-pass (\* 50.000 TL), a heart valve implant (\*37.000TL), an organ transplant (\*45.000TL) can cause high medical expenses, you can have Fatal diseases insurance by paying just \*\*320TL per year and secure your budget for the costs of these treatments.

We as Demir Hayat recommend "Dangerous Diseases Insurance" in order to prevent additional financial troubles on top of the distress caused by such circumstances.

(\* Based on average pricing of a type A network hospital.)

(\*\* Approximate annual premium based on 37 years of age.)

### What Advantages does it have?

- Dangerous Diseases Insurance which is made for one year can be bought in two options that cover 5 or 13 diseases.
- The coverages can be indexed in Turkish Liras, American Dollars or Euros. Currency chosen cannot be changed until the end of the insurance period and insured people who have one of these diseases have the right to receive the coverage equal to the limit defined in advance and then the policy is ended

### Acil Sağlık Sigortası

**Düşük primlerle büyük maliyetlerden koruyoruz. Ayrıca dış sağlığı ve sağlık taraması (check-up) teminatlarımızdan da faydalanabilirsiniz!**

Demir Hayat Acil Sağlık Sigortası, kaza, yaralanma veya cerrahi bir müdahale gerektiren durumlarda sizleri ve sevdiğinizleri güvence altına alarak, gereken teşhis, tedavi ve tıbbi müdahale masraflarınızı teminatlarınız dâhilinde karşılar.

### Kimler yararlanabilir?

Demir Hayat Acil Sağlık Sigortası'ndan 0 - 65 Yaş arası Türkiye'de ikamet eden herkes yararlanabilmektedir. 0 -18 yaş arası çocuklar ise aile kapsamında ve/veya kanunen bakmakla yükümlü en az bir kişi ile teminat kapsamına alınabilir.

### Acil Sağlık Sigortamızın Özellikleri:

- Acil Sağlık Sigortamızın poliçe süresi 1 yıllıktır.
- Sigorta primleri yaşa ve cinsiyete göre değişmez.
- 0850 251 04 04 numaralı telefonumuzdan Tıbbi Danışma Teminatı
- 1600'ün üzerinde Demir Hayat Anlaşmalı Kurumunda, kurumlara göre farklı oranlarda ortalama %40'a varan indirim avantajları,
- Demir Hayat Acil Sağlık Sigortası olan sigortalılarımız ayakta tedavi teminatı olmasa da, Demir Hayat'tan sigortalı oldukları için anlaşmalı sağlık kuruluşlarında belirli indirimlerden yararlanabilmektedirler.

### Acil Sağlık Sigortası Teminatları

Teminat Adı	Teminat Limiti	Teminat Tipi	Oran
*Acil Vakalar	10.000 TL	Yıllık	%100
Acil Cerrahi Yatış	10.000 TL	Vaka Başına	%100
Acil Dahili Yatış	1.500 TL	Vaka Başına	%100
Oda Yemek	150 TL	Günlük	%100
Yoğun Bakım	400 TL	Günlük	%100
*Ambulans	Limitsiz	Vaka Başına	%100
*Ferdî Kaza	10.000 TL	Yıllık	%100
Kaza Vefat	10.000 TL	Yıllık	%100
Kaza Daimi Maluliyet	10.000 TL	Yıllık	%100
*Anlaşmalı Krm. Dış. Teminatı	300 TL	Yıllık	%75
Sağlık Taraması (Check-up)	Yılda Birkez	%100	

### Anlaşmalı Kurumlarda Dış Teminatı

Dış teminatımız anlaşmalı olduğumuz belirli bir kurumda geçerli olup detaylı bilgi için Web sitemizin "Ürünlerimiz" bölümünde, Sağlık ürünleri arasında "Dış Poliçem" sayfasını inceleyebilirsiniz.

### Sağlık Taraması (Check-up) Teminatı

Sağlık taraması (Check-up) teminatımız belirlediğimiz kurumlarda geçerli olup, 6 ayını dolduran sigortalılar tarafından kullanılabilir. Sağlık taramamız dahili muayene, EKG, akciğer grafisi, tam kan sayımı, sedimentasyon, açlık kan şekeri, kolesterol, SGPT, tam idrar tahlili ve üre gibi tahlil ve tetkikleri kapsamaktadır.

### Demir Hayat Acil Sağlık Sigortası kapsamına giren durumlar aşağıdaki gibi gibidir;

- Suda boğulma,
- Trafik kazası,
- Cinsel saldırı,
- Terör, sabotaj, kurşunlanma, bıçaklama, kavga vb.

### Emergency Health Insurance

**We protect you from high costs with small premiums. Besides, you can also benefit from our dental health and check-up coverages!**

Demir Hayat Emergency Health Insurance insures you and your loved ones against accidents, injuries or circumstances that require surgical operation and covers for the diagnosis, treatment and medical operation costs within the scope of your coverage.

#### Who can benefit?

Everyone residing in Turkey between the ages of 0 and 65 can benefit from Demir Hayat Emergency Health Insurance. Children between the ages of 0 and 18 can be taken under the coverage within the scope of family and/or with at least one person legally dependant on you.

#### Features of our Emergency Health Insurance:

- The duration of our Emergency Health Insurance is 1 year.
- Insurance premiums do not change due to age and gender.
- Medical Consultancy Coverage on our phone number 0850 251 04 04.
- Discount advantages up to 40% at various rates depending on the over 1600 Institutions Contracted with Demir Hayat.
- Even if our policy holders in Demir Hayat Emergency Health Insurance do not have any outpatient treatment, they can benefit from some discounts at contracted healthcare institutions because they are insured with Demir Hayat.

#### Emergency Health Insurance Coverages

The Name Of Coverage	The Limit Of Coverage	The Type Of Coverage	Rate
*Emergency Cases	10.000 TL	Yearly	%100
Emergency Surgical Admission	10.000 TL	Per Case	%100
Emergency Internal Admission	1.500 TL	Per Case	%100
Room Food Service	150 TL	Daily	%100
Intensive Care	400 TL	Daily	%100
*Ambulance	Limitsiz	Per Case	%100
*Personal Accident	10.000 TL	Yearly	%100
Accident Death	10.000 TL	Yearly	%100
Accident Permanent Disability	10.000 TL	Yearly	%100
*Contracted Institution Dental Cleaning	300 TL	Yearly	%75
Check-up	Once a Year	%100	

#### Dental Coverage at Contracted Institutions

Our dental coverage is valid at some particular institutions, you can have a look at "My Dental Policy" page from Health Products at "Our Products" section of our website for further information.

#### Check-up Coverage

Check-up coverage is valid at the institutions stated by us and can be used by policy holders who spent at least 6 months with us. Our check-up includes internal examination, EKG, chest radiography, full blood count, sedimentation, pre-prandial blood glucose, cholesterol, SGPT, full urine and urea analyses.

#### Circumstances that are included within the scope of Demir Hayat Emergency Health Insurance are as follows;

- Drowning in water,
- Traffic accident
- Sexual assault,
- Terror, sabotage, getting shot, getting stabbed, fight, etc.

- Yüksekten düşme,
- Ciddi iş kazaları ile uzuv kopmaları,
- Elektrik çarpması,
- Donma, soğuk çarpması,
- Isı çarpması,
- Ciddi yanıklar,
- Ciddi göz yaralanmaları,
- Zehirlenmeler,
- Anafilatik şok,
- Omurga ve alt ekstremitte kırıkları,
- Kalp krizi, hipertansiyon krizleri,
- Akut solunum problemleri,
- Şuur kaybına neden olan her türlü organik kusur,
- Ani felç,
- Ciddi genel durum bozukluğu,
- 39,5 derece üzeri yüksek ateş,
- Diabetik ve üremik koma,
- Genel durum bozukluğunun eşlik ettiği dializ hastalığı,
- Akut batın,
- Akut masif kanamalar,
- Menenjit, ensefalit, beyin apsesi,
- Renal kolik,

### Seyahat Sigortası

**İster, Evliya Çelebi gibi dünyayı dolaşın ister yılda 1 kez Avrupa'ya yolculuk edin, Demir Hayat Seyahat Sağlık Sigortası tam size göre.**

Seyahat Sağlık Sigortası sizlere, yurtdışı seyahatlerinizde hastalık veya kaza gibi risklerin gerçekleşmesi sonucunda ihtiyaç duyabileceğiniz tıbbi tedavinin masraflarını poliçenizdeki teminatlar çerçevesinde güvence altına alma imkânı sunmaktadır. Seyahat sağlık sigortanızı isteğe bağlı olarak sadece Avrupa ülkelerine yapacağınız seyahatler için yaptırabileceğiniz gibi dilerseniz tüm Dünya ülkelerini kapsayacak seyahatler için de yaptırabilirsiniz.

### Seyahat Sağlık Sigortasının Kullanımı

Seyahat Sağlık Sigortası isteğe bağlı olarak Beher Seyahat Sağlık Sigortası ve Yıllık Seyahat Sağlık Sigortası olarak iki şekilde yaptırılabilir. Tatiliniz sırasında hastalanma durumunda beher olay için 75 USD/EURO muafiyet uygulanmaktadır. Kaza durumlarında muafiyet geçerli değildir. Demir Hayat Seyahat Sağlık Sigortanız Avrupa ülkeleri için tercih edildiğinde Schengen Anlaşması kapsamındaki ülkeler de dâhil olmak üzere tüm Avrupa ülkelerini kapsar. Dünya ülkeleri tercih edildiğinde Avrupa ülkeleri de dâhil olmak üzere tüm dünya ülkelerini kapsamaktadır.

**a) Beher Seyahat Sağlık Sigortası:** Seyahat Sağlık Sigortanızı 7, 15, 30, 45, 90 gün olmak üzere farklı seçenekler halinde ihtiyacınıza uygun sürelerde yaptırabilirsiniz. Bu tip bir seyahat sigortası nadiren yurtdışı seyahatinde bulunanlar için tasarlanmıştır.

**b) Yıllık Seyahat Sağlık Sigortası:** 1 yıl sürelidir ve bu 1 yıllık süre için sadece bir kez poliçe yaptırmak yeterlidir. 1 yıllık süre içerisinde seçilen teminatların geçerli olduğu bölgeye yapılacak her seyahat için geçerlidir. 90 günden uzun süreli poliçe tercih edildiğinde maksimum teminat süre limiti, yıl içerisinde bir kereden fazla seyahatlerde kullanılmasına bağlı olmaksızın 92 gün ile sınırlıdır. Bu sigorta tipi sıklıkla yurtdışı seyahatinde bulunanlar için tasarlanmıştır.

- Falling down from height,
- Loss of limbs due to serious occupational accidents,
- Electrocutation,
- Freezing, frostbite,
- Heat stroke,
- Serious burns,
- Serious eye injuries,
- Poisoning,
- Anaphylactic shock,
- Fractures on the spine and lower extremities,
- Heart attack, hypertension crisis,
- Acute respiratory problems,
- All kinds of organic deficiencies that cause memory loss,
- Sudden paralysis,
- Serious general affective disorder,
- High temperature over 39.5 degrees,
- Diabetic and uremic coma,
- General affective disorder accompanied by dialysis sickness,
- Acute abdomen,
- Acute massive bleeding,
- Meningitis, encephalitis, brain abscess,
- Renal colic,

### Travel Insurance

**Whether you travel around the world like Evliya Çelebi or you go to Europe once in a year, Demir Hayat Travel Health Insurance is just for you!**

Travel Health Insurance provides you the opportunity to insure the costs of medical treatment you may require as a result of risks such as diseases or accidents during your travels abroad within the frame of coverages in your policy. You can have your travel health insurance for your travels to European countries, you can get it so as to cover your travels to the whole world according to your request.

#### Usage of Travel Health Insurance

Travel Health Insurance can be done in two ways as Per-Travel Health Insurance and One-Year Travel Health Insurance. In case of a disease during your holiday an exemption of 75 USD/EURO is applied per case. Exemption is not effective in cases of accident. If you prefer your Demir Hayat Travel Health Insurance for European countries, it will cover all European countries including the countries that are a part of Schengen Agreement. When world countries are preferred, it covers all world countries including European countries.

**a) Per-Travel Health Insurance:** You can have your Travel Health Insurance on different durations suitable to your needs such as for 7, 15, 30, 45 or 90 days. This travel insurance is designed for those who occasionally goes abroad for business visits.

**b) One Year Travel Health Insurance:** Its duration is for 1 year and one policy for the 1 year duration is enough. It is effective for all travels to be made to the places that are chosen to be covered. When policy for more than 90 days is preferred maximum duration of coverage is limited to 92 days no matter it is used once per year or during different travels. This type of insurance is designed for those who often travel abroad.

Teminat Tablosu		
Teminatlar	Dünya	Avrupa
Hastalık	50.000 USD	30.000 EURO
Kaza	50.000 USD	30.000 EURO
Cenazenin Yurda Nakli	50.000 USD	30.000 EURO
Acil Tıbbi Nakil	50.000 USD	30.000 EURO

Yukarıda belirtilen teminatlar 65 yaşına kadar standart primlerle alınabilmektedir. 66-80 yaş aralığı için aşağıdaki tabloda belirtilen ek prim oranları uygulanır.

Yaş Aralığı	Ek Prim Oranı
66-70	75%
71-75	150%
76-80	250%

#### Farkı Bizden Tamamlayıcı Sağlık Sigortası

Farkı Bizden Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ile Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) tarafından kapsama alınan genel sağlık sigortalısı ve bakmakla yükümlü oldukları kişilerin, SGK ile anlaşmalı sağlık kuruluşlarındaki kullanım sonrasında oluşabilecek ilave tedavi masrafları % 100 Demir Hayat güvencesi altındadır.

Tedavi giderleri konusunda devletin SGK kullanımından ötürü zorunlu olarak aldığı 12TL'lik yasal katkı payı dışında sigortalımız hiçbir ücret ödmeden %100 Demir Hayat güvencesi ile tedavilerini yaptırabilecekler.

#### Neden FARKI BİZDEN Tamamlayıcı Sağlık Sigortası?

Farkı Bizden ile sigortalılarımız, SGK'nın sağladığı sağlık güvencesinin limitlerini genişleterek Türkiye çapında geniş anlaşmalı sağlık kuruluşu açısından faydalanma imkanına sahip olacaklar.

#### Anlaşmasız sağlık kurumu faturanızda ödenir!

Farkı Bizden'i diğer tamamlayıcı sağlık sigortalarından ayıran en önemli özellik SGK'nızın geçtiği ama Demir Hayat ile anlaşmalı olmayan bir sağlık kuruluşuna dahi gitseniz bile, SGK'nızı kullanmanız ve yapılan işlemlerinin detaylı \*SUT kodlarının belirtmeniz kaydı ile maksimum SUT tarifesinin 1,5 katına kadar elden ödeme yapılmaktadır. Bu uygulama doğum teminatı için de geçerlidir. (\*Sağlık Uygulama Tebliği)

#### Kimler Yararlanabilir?

- Yeni doğan çocuklar 14. günden sonra sigortalanabilir.
- En geç sigortalanma yaşı ise 60 yaştır.
- 55 yaşından önce sigortalanmışlar için poliçede yaş sınırı yoktur.
- İlk sigortalanma 56 - 60 yaşları arasında ise poliçe maksimum 60 yaşına kadar devam eder.

Coverage Table		
Coverages	World	Europe
Disease	50.000 USD	30.000 EURO
Accident	50.000 USD	30.000 EURO
Transferring body to Homeland	50.000 USD	30.000 EURO
Emergency Medical Transfer	50.000 USD	30.000 EURO

Coverages stated above can be received on standard premiums until 65 of age. Additional premium rates stated below are applied for the age range between 66 and 80.

Age Range	Additional Premium
66-70	75%
71-75	150%
76-80	250%

#### Farkı Bizden Supplementary Health Insurance

With Farkı Bizden Supplementary Health Insurance, additional treatment costs of those who are covered by Social Security Institution (SSI) and of the people legally dependant on them at institutions which have a contract with SSI are 100% under the warranty of Demir Hayat.

The policy holder can receive their treatment without having to pay any costs except for the compulsory 12 TL that is taken by the government for the treatment costs as a result of SSI usage, being covered 100% by Demir Hayat.

#### Why FARKI BİZDEN Supplementary Health Insurance?

With Farkı Bizden, our policy holders will have the opportunity to benefit from the wide network of contracted health institutions by extending the health insurance limits provided by SSI.

#### Even the invoices of health institutions not contracted are paid!

The most distinctive feature of Farkı Bizden against other supplementary health insurances is that even if you go to a health institution that is not contracted with Demir Hayat, amounts up to 1,5 of \*HPN tariff is paid provided that you use your SSI and state the detailed HPN codes of transactions conducted. This is also valid for birth coverage. (\*Healthcare Practices Notification)

#### Who can benefit?

- New born children can be insured after 14 days.
- Oldest age to get insured is 60.
- There is no age limit for those who had gotten insured before 55 years of age.
- If the first insurance was conducted between the ages of 56 and 60, the policy continues up until 60 years of age maximum.

### Farkı Bizden Tamamlayıcı Sağlık Sigortası Ürünü Teminatları

"Farkı Bizden" tamamlayıcı sağlık sigortasına sahip olan sigortalılarımız tercihlerine göre yatarak tedavi, yatarak ve ayakta tedavi gibi teminatlara ek olarak isteğe bağlı alınabilen doğum teminatının da dâhil olduğu yatarak ve ayakta tedavi olmak üzere 3 farklı planı seçebilecekler.

#### Yatarak Tedaviler

##### Limitsiz ve yüzde 100'lü:

- Yatarak tedavilerde de sigortalımız SGK tarafından kabul edilen tedavi kalemleri ve malzemeler için herhangi bir ücret ödemeyecektir.
- Kemoterapi, Radyoterapi, Diyaliz, doktorun gerekli gördüğü ameliyat ve küçük cerrahi müdahaleler ile yoğun bakım da yatarak tedavi kapsamında herhangi bir tedavi limiti olmadan ve hiçbir ek ücret talep edilmeden %100 Demir Hayat güvencesi altında olacaktır.

#### Ayakta Tedaviler:

##### Limitsiz olarak, yıllık toplam 8 defa:

- Bu sayı doktor muayenesi olarak düşünüldüğünde aynı doktor tarafından yapılacak tetkik ve tahliller bir adet kullanım olarak değerlendirilecektir.
- Ayakta tedavilerde de herhangi bir tutar limiti yoktur.
- İlaç teminatı ise zaten SGK tarafından tamamıyla karşılandığı için kapsam dışındadır.

#### Hamilelik ve Doğum:

- Doğum teminatımız ise isteğe bağlı olarak 18 - 48 yaş arası bayanların tercih edebileceği anlaşmalı kurumlarımızda geçerli olan limitsiz bir plandır.
- Normal doğum ve Sezaryen doğum masrafları da bu teminat altında ek bir ücret talep edilmeden karşılanmaktadır.

#### Ömür Boyu Yenileme Garantisi:

- En geç 52 yaşında sigortalı olmak kaydı ile Demir Hayat Sigorta' da 3 yılını tamamlayan kişiler, sigortalı kaldıkları her yıl için H/P oranı %80'in altında ise risk analizi yapılarak ömür boyu yenileme garantisi hakkı verilir.

### 32 Dış Poliçesi

**Mevcut diş ve diş eti ile ilgili problemleri ek prim ödenmeden kapsam içine alıyoruz.**

Diş ve diş eti hastalıkları ülkemizde ve dünyada en önemli sağlık sorunları arasındadır. Ancak hayatı doğrudan tehdit etmediği için gereken önem verilmemektedir. Dişlerin besinlerin parçalanması, öğütülmesi görevlerinin yanı sıra konuşmada ve görünümümüzde de önemli etkileri vardır.

Dişler neredeyse bütün sistemleri olumsuz etkileyen sürekli enfeksiyon odağı haline gelebilir ve kalp, böbrek, eklemler vb. yapılarda önemli sağlık sorunlarına yol açabilen enfeksiyonlara kaynaklık edebilir. Bu sebeple diş hastalıkları ve diş

### The Coverages of Farkı Bizden Supplementary Health Insurance

Our policy holders who have "Farkı Bizden" supplementary health insurance are able to choose 3 different plans depending on their preferences; inpatient treatment, inpatient or outpatient treatment with the additional birth coverage that can be received optionally.

#### Inpatient Treatments

##### Limitless and 100 per cent:

- Our policy holders will not pay anything for treatment and materials accepted by SSI in inpatient treatments.
- Chemotherapy, Radiotherapy, Dialyses, operations and small surgical operations and any treatment included by intensive care inpatient treatment will be 100% under the guarantee of Demir Hayat without any limits or requiring any additional costs.

#### Outpatient Treatments:

##### Limitless, 8 times in total per year:

- Considering this number as doctor examinations, tests and analyses done by the same doctor will be considered as only one usage.
- There is no limit in costs for outpatient treatments.
- Medicine coverage is not included in the scope since it is already paid in full by SSI.

#### Pregnancy and Birth:

- Birth coverage is a limitless optional plan that can be preferred by women between 18 and 48, valid at out contracted institutions.
- The costs of normal delivery and caesarean section are also covered under this coverage without any extra price.

#### Lifetime Renewal Guarantee:

- Those who completed their third year at Demir Hayat Insurance provided that they got insured at the age of 52 at the latest, if their L/P rate per each year they have been insured is below 80%, they are given lifelong renewal guarantee having made their risk analysis.

### 32 Dış Dental Health Insurance

**We include the existing dental and periodontal diseases without any additional premiums.**

Dental and periodontal diseases are among the most important health problems of our country and the world. By since they do not directly threaten life, they do not receive the attention they deserve. Teeth have significant impact on speech and appearance as well as on breaking down and digesting food items.

Teeth can become the focus of infections that constantly effect almost all our systems negatively and cause infections that may lead to serious health problems in the important structures such as the heart, kidneys, joints and so forth.



sağlığının korunması açısından yılda en az iki kez diş hekimine muayene olunması erken tanı ve tedavi için çok önemlidir. Demir Hayat'ın 32 Diş Sağlığı Sigortası ile sizde dişlerinizi koruma altına alarak yaşam kalitenizi yükseltebilirsiniz.

#### Teminatlar:

- Diş çekimi, röntgen, kanal tedavisi, apse tedavisi, diş eti problemleri, protezler, dolgu ve benzeri tedavilerin yanı sıra poliçe kapsamındaki diğer tüm tedaviler ile ilgili detaylı bilgiyi Genel ve Özel Şartlar içerisinde belirtilen 2.1 Teminat Kapsamı bölümünde bulabilirsiniz.
- İsteğe bağlı olarak beyazlatma ek teminat olarak alınabilmektedir

#### 32 Diş Sağlığı Poliçesi'nin kapsamı ve özellikleri:

- Demir Hayat 32 Diş Sağlığı Poliçesi, sadece Klinik 32 Ağız ve Diş Sağlığı Kliniğinde geçerlidir.
- 18 - 65 yaş arası herkesin ve ailesi ile birlikte 4 -18 yaş arası çocukların da kullanabileceği bir poliçedir.
- Klinik 32 Ağız ve Diş Sağlığı Kliniğinden provizyon alınmasına gerek kalmaksızın poliçe kullanılabilir.
- Özel şartlarda belirtilmiş teminatlarınız limitsiz ve %100'lü olarak karşılanmaktadır.

#### Size özel avantajları kaçırmayın!

Gelecek yıl poliçe yenilemesinde, kullanımlarınızdan dolayı ek prim uygulanmayacaktır

#### Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı

Mevcut diş ve diş eti ile ilgili problemleri ek prim ödenmeden kapsam içine alıyoruz.

#### Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı Poliçesi'nin kapsamı ve özellikleri:

- Demir Hayat Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı Poliçesi, Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı Kliniğinde Ankara'da geçerlidir.
- 18 - 65 yaş arası herkesin ve ailesi ile birlikte 4 -18 yaş arası çocukların da kullanabileceği bir poliçedir.
- Poliçe özel şartları içerisinde belirtilen teminatları içerir. Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı Poliçesi teminatlarından; Dr. Smile Ağız ve Diş Sağlığı Kliniğinden provizyon alınmasına gerek kalmaksızın poliçe kullanılabilir.
- Özel şartlarda belirtilmiş teminatlarınız limitsiz ve %80'li olarak karşılanmaktadır.

#### Teminatlarımız

- Diş çekimi, röntgen, kanal tedavisi, apse tedavisi, diş eti problemleri, protezler, dolgu ve benzeri tedavilerin yanı sıra poliçe kapsamındaki diğer tüm tedaviler ile ilgili detaylı bilgiyi Genel ve Özel Şartlar içerisinde belirtilen EK-1 bölümünde bulabilirsiniz.
- Poliçe üç farklı plan seçeneğinden oluşmaktadır. İsteğe bağlı olarak beyazlatma ek teminat olarak alınabilmektedir.

Therefore, dental check-up at least twice per year is very important for early diagnosis and treatment of dental diseases and protection of dental health. With Demir Hayat's 32 Diş Dental Health Insurance, you can protect your health and increase your life quality.

#### Coverages:

- You can find all the detailed information regarding all the treatments covered by the policy besides tooth extraction, x-ray, root canal treatment, gum disease, prosthesis, fillings and other similar treatments in 2.1. Scope of Coverage inside General and Specific Conditions.
- Optional whitening can be received as an additional coverage.

#### The Scope and features of 32 Diş Dental Health Policy:

- Demir Hayat 32 Dental Health Policy is only valid at Klinik 32 Oral and Dental Health Clinic.
- It is a policy that can be used by everyone between 15 and 65 together with their family including their children between 4 and 18.
- This policy can be used at 32 Oral and Dental Health Clinic without requiring provision.
- Your coverages defined under specific conditions are covered without any limit and 100%.

#### Do not miss exclusive advantages for you!

Additional premiums will not be applied for the next year during the renewal.

#### Dr. Smile Oral and Dental Health

We include the existing dental and periodontal diseases without any additional premiums.

#### The Scope and Features of Dr. Smile Oral and Dental Health Policy:

- Demir Hayat Dr. Smile Oral and Dental Health Policy, is valid at Dr. Smile Oral and Dental Health Clinic in Ankara.
- It is a policy that can be used by everyone between 15 and 65 together with their family including their children between 4 and 18.
- It includes the coverages defined inside specific conditions of the policy. Dr. Smile Oral and Dental Health Policy can be used at Dr. Smile Oral and Dental Health Clinic without requiring provision.
- Your coverages defined under specific conditions are covered in 80% and without any limit.

#### Our Coverages

- You can find all the detailed information regarding all the treatments covered by the policy besides tooth extraction, x-ray, root canal treatment, gum disease, prosthesis, fillings and other similar treatments in Appendix 1 section inside General and Specific Conditions.
- The policy consists of three different plan options. Optional whitening can be received as an additional coverage.

**Size özel avantajları kaçırmayın!** Gelecek yıl poliçe yenilemesinde, kullanımlarınızdan dolayı ek prim uygulanmayacaktır

### **Cerrahi Hastalıklar Sigortası**

Sağlık sigortacılığında yeni bir yaklaşım olan Cerrahi Hastalıklar Sigortası tek başına satın alınabileceği gibi mevcut sağlık sigortanızdaki eksik teminatları tamamlamak için de kullanılabilir. Klasik sağlık sigortası kapsamında olmayan teminatları bu sigorta ile tamamlanır.

### **Neden bu hastalıklar seçildi?**

Cerrahi Hastalıklar Sigortası 125 ve 176 adet önceden belirlenmiş hastalık sonucunda gerçekleşebilecek cerrahi girişimleri kapsar. Bu hastalıklar istatistiklere göre Türkiye’de en çok gerçekleştirilen cerrahi operasyonlar belirlenerek seçilmiştir. Her bir hastalık için belirtilen limitler hastanelerin fiyatlandırmalarına göre tespit edilmiştir.

### **Septum, konkav, horlama tedavisi ve varikozel teminat altında!**

Bireysel sağlık sigortasında kapsam dışı olan bu hastalıklar Cerrahi Hastalıklar Sigortası ile özel şartlarda belirtilen limitler dâhilinde teminat altına alınmaktadır.

### **Teminatlar tüm Dünya’da geçerlidir!**

Cerrahi Hastalıklar Sigortasından anlaşmalı kuruluş ve coğrafi sınır bulunmamaktadır. Poliçenizde belirtilen limitler dâhilinde sigortanız Dünya’nın her yerinde geçerlidir.

### **Bir kere sağlık beyanı ile 5 yıllık yenileme.**

Cerrahi Hastalıklar Sigortasında, poliçe başlangıcında alınan beyanınıza göre risk değerlendirilmesi yapılır ve 5 yıl boyunca yeniden risk değerlendirmesi yapılmaz.

### **Kimler Yararlanabilir?**

- Demir Hayat Cerrahi Hastalıklar Sağlık Sigortası’ndan, 18 - 65 yaş arası herkes yararlanabilir.
- Her yaş ve cinsiyete göre farklı primlerle farklı ameliyatlar için değişen teminat limitleri sunan bir sağlık sigortasıdır.

### **Size özel avantajları kaçırmayın!**

- Cerrahi Hastalıklar Sağlık Sigortası Amerikan Doları’na endeksli teminat ve primler içerir.
- Yenileme için, bitiş tarihinden sonra 30 gün içinde sigortalının yazılı onay vermesi yeterlidir.
- Sigortalılar özel şartlar içerisinde belirtilen ameliyatlar için düşük primlerle, USD bazında değişen teminatlar almış olurlar.
- Cerrahi Hastalıklar Sağlık Sigortası’na sahipseniz mevcut sağlık sigortanızı kullanmak ve bu kullanım nedeni ile ek prim ödemek zorunda kalmazsınız.

### **Do not miss exclusive advantages for you!**

Additional premiums will not be applied for the next year during the renewal.

### **Surgical Diseases Insurance**

**Surgical Diseases Insurance which is a new approach in health insurances can be bought alone and also can be used to supplement the missing coverages of your current health insurance. The coverages not included by classical health insurance are supplemented by this insurance.**

### **Why were these diseases chosen?**

Surgical Diseases Insurance covers surgical operations that may happen as a result of 125 and 176 pre-defined diseases. These diseases are chosen having defined the surgical operations conducted most in Turkey according the statistics. The limit for each disease is determined according to the prices of the hospitals.

### **Septum, concave, snoring treatment and varicosele are covered!**

These diseases which are not covered by the personal health insurance are covered in Surgical Diseases Insurance within the scope of limits defined in specific conditions.

### **Coverages are valid all across the world!**

There are no limitations of contacted institution or geographical location in Surgical Diseases Insurance. Your insurance is effective in all parts of the globe within the limits defined in your policy.

### **5 year renewal on one health declaration.**

Risk assessment is done according to your declaration taken at the beginning of your policy and another risk assessment is not made for 5 years in Surgical Diseases Insurance.

### **Who can benefit?**

- Everyone between the ages 18 and 65 can benefit from Demir Hayat Surgical Diseases Health Insurance.
- It is a health insurance that offers various coverage limits on different premiums for different operations for all ages and both genders.

### **Do not miss exclusive advantages for you!**

- Surgical Diseases Health Insurance contains coverages and premiums in American Dollars.
- For renewal, a written approval of the policy holders in 30 days following the expiry date is enough.
- Policy holders receive coverages based on USD for operations defined in specific conditions on low premiums.
- If you have Surgical Diseases Health Insurance, you do not need to use your current health insurance and pay additional premiums due to this usage.

### Kurumsal Sağlık Sigortası

Kurumsal sağlık sigortaları ile şirketler, çalışanları ve çalışan yakınlarını her türlü sağlık sorunlarına karşı güvence altına alabilmektedir. Kurumsal sağlık poliçeleri hem işverene hem de çalışana birçok avantajlar sunarak, uygun primler ile sağlık masraflarını güvence altına alma imkanı vermektedir.

Kurumsal sağlık sigortaları ile şirketler, çalışanları ve çalışan yakınlarını her türlü sağlık sorunlarına karşı güvence altına alabilmektedir. Kurumsal sağlık poliçeleri hem işverene hem de çalışana birçok avantaj sunarak, uygun primler ile sağlık masraflarını güvence altına alma imkanı vermektedir.

Günümüzde şirketler, en değerli varlıkları olan çalışanların memnuniyetini ve motivasyonunu sağlayabilmek ve iş için gerekli olan çalışan kalitesini koruyabilmek adına piyasa koşullarının üzerinde ücret ve ek haklar sunmak durumundadır.

Ücretlendirme, bugün çok önemli olmakla beraber; çalışanlar artık ücret ve tatil gibi temel ihtiyaç ve faydalardan çok, sağlık sigortası, ferdi kaza, seyahat, ev sigortası, kişisel finans vb. gibi ek faydaların sunulmasını beklemektedir.

### Şirketler neden Kurumsal Sağlık Sigortası yaptırmalıdır?

Kurum tarafından çalışanların yararına alınan grup sağlık sigortaları, hayat sigortaları ve kurumun aracılık yaptığı (isteğe bağlı olan) personel sigortalarının kuruma faydaları şöyle sıralanabilir:

- Çalışanların sağlık haklarının korunması açısından şirketin, insan kaynakları politikasında önemli yer tutar.
- Şirketin kurumsal kimliğinin oluşmasına katkı sağlar.
- Çalışanların olası sağlık problemlerinde kaliteli ve hızlı bir sağlık hizmeti almalarını sağlayarak, çalışanın asli görevlerinde olası zaman kayıplarının engellenmesini amaçlar. Bu sayede çalışanların iş devamlılığının artmasını zamandan tasarrufu sağlar.
- Şirketler, bu tür harcamaları için vergi indiriminden faydalanır.
- Çalışanın iş sadakati artarak, şirkete bağlılığının artmasını sağlar ve personel giriş-çıkış frekansını azaltır.
- Çalışanların kendilerini daha değerli, güvende ve şirketin uzun vadeli planları içinde hissetmesini sağlar.
- Kurumun çalışanına karşı yükümlülük riski sigorta şirketine devredilmiş olur.
- Ferdi sağlık sigortası ürünlerine göre daha uygun prim ödeme seçenekleri, teminat ve ürün dizaynı mümkün olmaktadır.

### Kimler Yararlanabilir?

0 - 65 yaşları arasında, aynı firmada bordrolu olarak çalışan ve en az 20 kişiden oluşan topluluklar, Kurumsal Sağlık Sigortası sahibi olabilirler.

### Corporate Health Insurance

Companies, their employees and closed ones of their employees can be insured against all kinds of health problems with corporate health insurances. Corporate health policies offer many advantages to both the employers and to the employees and provide the opportunity of taking their health expenses under guarantee on reasonable premiums.

Nowadays, companies must offer wages above the average market conditions and extra benefits in order to ensure the satisfaction and the motivation of their employees their most valuable assets and to preserve the quality of their staff required for business.

Although wages are very important, employees nowadays expect extra benefits such as health insurance, personal accident, travel, house insurance, personal finance rather than the basic requirements and benefits such as wages and holidays.

### Why should companies have Corporate Health Insurance?

The advantages of group health insurances bought by the company for the benefit of their employees and (optional) personnel insurances mediated by the company can be listed as follows:

- It has a significant place in human resources policy of the company in terms of the protection of the healthcare rights of the employees.
- It makes positive contributions for the corporate identity.
- By ensuring a quality and fast healthcare services in health problems of their employees, they aim to prevent loss of time in the actual works of the employees. Therefore, they provide continuity of business and saved time.
- Companies benefit from tax deductions for this kind of expenses.
- Employees' loyalty to their work increases their loyalty to their company and frequency of hiring and dismissing new employees is lessened.
- They provide the employees to feel themselves valuable, secure and contained by the long term plans of the company.
- The risks in the responsibilities of companies against their employees are transferred to an insurance company.
- More reasonable payment options, coverages and product designs are possible compared to personal health insurance products.

### Who can benefit?

Groups consisting of 20 people minimum, full time working at the same company and between the ages of 0 and 65 can have Corporate Health Insurance.

### Sigorta Süresi

Grup Sağlık Sigortaları'nın süresi 1 yıl'dır.

### Teminatın Kapsamı

- Ana Teminat
  - Yatarak Tedavi Teminatı
  - Ayakta Tedavi Teminatı
- Ek Teminat
  - Diş
  - Göz
  - Check Up teminatı
  - Yurt dışı teminatı
- En az 20 çalışanın katılması ve çalışanların 0-65 yaş arasında olması koşuluyla, şirketiniz çalışanları ve aile bireyleri (eş ve çocuklar) için Özel Kurumsal Sağlık Sigortalarından yararlanabilir, bütçenize uygun tarifelerimiz ve sizin belirleyeceğimiz planlarla çalışanlarınızın ve yakınlarınızın her türlü sağlık sorunlarına çağdaş bir çözüm bulabilirsiniz.

### Nerelerde Tedavi Olabilirsiniz?

Demir Hayat Sigorta Sağlık Sigortalıları, kullandıkları Sigorta kartları ile 7 gün 24 saat Türkiye geneline yayılmış 1600'ü aşkın anlaşmalı kurumda para ödmeden hizmet alma rahatlığını yaşarlar. Özel sağlık sigortası kapsamında yurtiçinde, yurtdışı teminatınız var ise yurtdışında dilediğiniz doktor, sağlık kurumundan hizmet alabilirsiniz. Kaliteli hizmet alıp sigorta sisteminden kolay bir şekilde yararlanabilmeniz için hastane, tıp merkezi, laboratuvar, görüntüleme merkezi, eczanelerden oluşan geniş bir anlaşmalı kurum ağıımız bulunmaktadır. (bakınız: anlaşmalı kurumlar listesi)

Anlaşmalı kuruluşlarımızdan tedavi hizmetlerinden limitiniz dâhilinde, varsa sadece katılım payınızı ödeyerek yararlanabilirsiniz. Ayrıca devlet ve üniversite hastanelerinde gerçekleşen tedavileriniz anlaşmalı kurum statüsünde değerlendirilir.

### Kurumsal Sağlık Sigortası Primleri;

Yüzde 100 kurumun katılımı ile belli oranda kurumun, belli oranda çalışanın katkıları ile (veya istenirse de tamamı çalışan tarafından) ödenerek sigortalanabilir. Mevcutta kurumsal bir sağlık sigortanız var ise; Demir Hayat Sigorta alt yapısının güçlü olması sebebiyle, var olan kurumsal poliçenizin teminat yapı ve özelliklerinde çözümler sunabilmekte, haklarınızı koruyarak sigortanızın devamını sağlayabilmektedir.

### İlk kez sigortalanmayı planlıyorsanız;

Demir Hayat Sigorta ihtiyacınızı sizle birlikte tespit ederek uygun teminatları en uygun primlere sahip olmanızı sağlayacaktır.

### Period of Insurance

The period of Group Health Insurances are 1 year.

### The Scope of Coverage

- Main Coverage
  - Inpatient Treatment Coverage
  - Outpatient Treatment Coverage
- Additional Coverage
  - Dental
  - Eye
  - Check up coverage
  - Coverage in abroad
- Provided that at least 20 employees participate and the ages of the employees are between 0 and 65, the employees of your company and the members of their families (their spouses and children) can benefit from the Private Corporate Health Insurance, you can find a modern solution to all kinds of health problems for your employees and their close ones with tariffs suitable to your budget and plans that you can define.

### Where can you receive treatment?

People who have Health Insurance from Demir Hayat Insurance experience the comfort of receiving services with the Insurance card they use at more than 1,600 contracted institutions spread across Turkey 24 hours a day, 7 days a week. Within the scope of private health insurance you can receive services from any doctor or health institution you want in the country or outside if you have coverage in abroad. In order for you to receive a quality service and benefit from the insurance system easily, there is a wide network of contracted institutions consisting of hospitals, medical centres, laboratories, screening centres and pharmacies. (See: the list of contracted institutions)

You can benefit from the treatment services at contracted institutions within the scope of your limits, only by paying your share, if you have any. Besides, the treatments given by state and university hospitals are considered as treatments at contracted institutions.

### Premiums of Corporate Health Insurance;

The insurance can be made with 100% participation of the corporation, with participation of corporation at a certain proportion and participation of the employee at a certain proportion (or by being paid in full by the employee). If you have an existing corporate health insurance, Demir Hayat Insurance can provide solutions within the coverage structure and specifications of your current corporate policy and provide the continuity of your insurance by preserving your rights due to its strong infrastructure.

### If you are planning to get insured for the first time;

Demir Hayat Insurance will determine your needs together with you and make sure you have your coverage on the most reasonable premiums.

## HAYAT BRANŞI

### Kartopu Birikimli Hayat

#### Birikimleriniz kartopu gibi büyüsün!

Kartopu Birikimli Hayat Sigortası, sigorta süresi boyunca sigortalının yaşam kaybı riskini teminat altına alan ve ek teminat olarak seçilmesi halinde kaza veya hastalık sonucu oluşabilecek risklere karşı da sizi güvence altına alan bir sigortadır. Ayrıca sözü edilen bu risklerin gerçekleşmemesi durumunda da poliçede belirtilen süre sonunda sigortalılara birikim kapitali sağlayan bir sistemdir.

#### Kimler Yararlanabilir?

18 - 60 yaşları arasındaki sağlıklı herkes bu sisteme katılabilir.

#### Kartopu Birikimli Hayat Sigortası'nın Özellikleri:

- Minimum sigorta süresi 10 yıldır. Başlangıçta belirlenen sigorta süresi, yazılı başvuruyla
- sonradan değiştirilebilir.
- Sigorta süresiyle sigortalının yaşının toplamı 70 yaşla sınırlıdır.
- Sigortalı, sigorta başlangıç tarihinde, prim ödemesini yapacağı para cinsini TL, USD
- veya EURO olarak kendisi belirler.
- Poliçenin primi yıllık, 6 aylık, 3 aylık veya aylık olarak ödenebilir.

#### Vergi Avantajı:

Hayat sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de dolaylı yoldan vergi indirimini olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelerde ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

#### Kartopu Birikimli Hayat Sigortası Teminatları:

##### Vefat Teminatı:

Sigorta başlangıç tarihinden sonra sigortalının vefat etmesi halinde ödenecek tazminattır. Yatırım amaçlı bir poliçe olduğundan, talebiniz doğrultusunda risk unsuru ve risk primi kesintisi minimum düzeyde belirlenebilir.

##### Birikim Teminatı:

Sigorta süresi sonunda, ödenen prim üzerinden teknik kesintiler yapıldıktan sonra nemalandırılarak oluşan birikimin sigortalıya geri ödenmesidir.

## LIFE BRANCHES

### Kartopu Cumulative Life Insurance

#### Let your savings get bigger like a snowball!

Kartopu Cumulative Life Insurance is an insurance that covers the loss of life risk for the policy holder. If you prefer it additionally covers you against the risks that may emerge as a result of an accident or a disease throughout the duration of the policy. Besides, it is a system that provided saving capital to the policy holders at the end of the period defined in the policy in case these risks do not happen.

#### Who can benefit?

Everyone healthy between 18 and 60 years old can participate in this system. The Features of Kartopu Cumulative Life Insurance

- Minimum insurance period is 10 years. The duration of the insurance defined in
- advance can be changed afterwards on a written application.
- The total of the duration of the insurance and the age of the insured is limited to 70.
- The insured defines the currency in which the premium will be paid at the beginning as
- TL, USD OR EURO.
- Policy premiums can be paid annually, once every 6 months, 3 months or per month.

#### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

#### Coverages of Kartopu Cumulative Life Insurance

##### Death Coverage:

This is the indemnity that will be paid in case the insured person dies after the starting date of the insurance. Since it is a policy with investment purposes, risk factor and risk premium deduction can be designed at a minimal level upon your request.

##### Saving Assurance:

It is the payment of the savings with the profits of the premiums paid minus the technical deductions at the end of the insurance period.



## Ekstra Birikim Hayat Sigortası

### Rahat bir gelecek için ekstra yatırım fırsatı!

Ekstra Birikimli Hayat Sigortası, sigorta süresi boyunca sigortalının yaşam kaybı riskini teminat altına alan ve ek teminat olarak seçilmesi halinde kaza veya hastalık sonucu oluşabilecek riskleri de güvenceye alan bir sigortadır. Aynı zamanda bu risklerin gerçekleşmemesi durumunda poliçede belirtilen süre sonunda sigortalılara birikim kapitali sağlar. Sigorta süresi boyunca ödediğiniz primlerden yasal kesintiler yapıldıktan sonra kalan tutar günlük olarak yatırıma yönlendirilir.

### Kimler Yararlanabilir?

18 - 60 yaşları arasındaki sağlıklı herkes yaşam standardının belirledikleri süre sonunda da sürdürülebilmesi için bu sisteme katılabilir.

Ekstra Birikimli Hayat Sigortası'nın Özellikleri:

- Minimum sigorta süresi 10 yıldır. Başlangıçta belirlenen sigorta süresi, yazılı başvuruyla
- sonradan değiştirilebilir.
- Sigorta süresiyle sigortalının yaşının toplamı 70 yaşla sınırlıdır.
- Sigortalı, sigorta başlangıç tarihinde, prim ödemesini yapacağı para cinsini TL, USD
- veya EURO olarak kendisi belirler.
- Poliçenin primi yıllık, 6 aylık, 3 aylık veya aylık olarak ödenebilir.

### Vergi Avantajı

Hayat sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de dolaylı yoldan vergi indrimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

### Teminatlar

#### Vefat Teminatı

Sigorta başlangıç tarihinden sonra sigortalının vefat etmesi halinde ödenecek tazminattır. Yatırım amaçlı bir poliçe olduğundan, risk unsuru ve risk primi kesintisi minimum düzeyde belirlenmiştir.

#### Birikim Teminatı

Sigorta süresi sonunda, ödenen prim teknik kesintiler yapıldıktan sonra nemalandırılarak oluşan birikimin sigortalıya geri ödenmesidir.

## Extra Savings Life Insurance

### An extra investment opportunity for a comfortable future!

Extra Savings Life Insurance is an insurance that covers the loss of life risk for the policy holder and in case you chose the additional coverage too, covers you against the risks that may emerge as a result of an accident or a disease throughout the duration of the policy. Besides, it provides saving capital to the policy holders at the end of the period defined in the policy in case these risks do not happen. Legal deductions are made from the premiums you paid and the rest of the amount is channelled into investments daily throughout the insurance period.

### Who can benefit?

Everyone healthy and between 18 to 60 years old can participate in this system in order to maintain his or her life standard at the end of the period they defined in advance.

### The Features of Extra Saving Life Insurance

- Minimum insurance period is 10 years. The duration of the insurance defined in advance
- can be changed afterwards on a written application.
- The total of the duration of the insurance and the age of the insured is limited to 70.
- The insured defines the currency in which the premium will be paid at the beginning as
- TL, USD OR EURO.
- Policy premiums can be paid annually, once every 6 months, 3 months or per month.

### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

### Coverages

#### Death Coverage

This is the indemnity that will be paid in case the insured person dies after the starting date of the insurance. Since it is a policy with investment purposes, risk factor and risk premium deduction are kept at a minimal level.

#### Saving Assurance

It is the payment of the savings with



## Demir Bütçe Birikimli Hayat Sigortası

### Birikimlerinizi değerlendirmenin en akıllı yolu!

Demir Bütçe Birikimli Hayat Sigortası sigortalıların primlerinin tümünü bir defada ödeyip en az 10 yıl sonra birikimini almaya hak kazandıkları bir yatırım planıdır. Primlerden teknik kesintiler yapıldıktan sonra fonlanarak sigorta süresi sonunda size kar paylarıyla birlikte geri ödenir.

### Kimler Yararlanabilir?

18 - 60 yaşları arasındaki herkes bu sisteme katılabilir.

### Demir Bütçe Birikimli Hayat Sigortası'nın Özellikleri:

- Minimum sigorta süresi 10 yıldır.
- Başlangıçta belirlenen sigorta süresi, yazılı başvuruya sonradan değiştirilebilir.
- Sigorta süresiyle sigortalının yaşının toplamı 70 yaşla sınırlıdır.
- Sigortalı, sigorta başlangıç tarihinde, prim ödemesini yapacağı para cinsini TL, USD
- veya EURO olarak kendisi belirler.

### Vergi Avantajı:

Hayat sigortalarında dolaylı yoldan devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

## Hep Birikim Hayat Sigortası

### Daha fazlasını almak sizin de hakkınız!

Demir Hayat Hep Birikim Sigortası diğer birikimli hayat sigortalarından farklı olarak vefat, maluliyet gibi teminatlar içermemektedir. Bu sebeple ödediğiniz primlerden yatırıma yönlendirilen miktar normal hayat sigortalarına oranla çok daha fazla olabilmektedir. Hep Birikim Sigortası, gelecekteki planlarınız için daha fazla birikim elde etmenizi sağlayan bir sigorta sistemidir.

### Kimler Yararlanabilir?

18 - 75 yaşları arasındaki herkes bu sisteme katılabilir.

## Demir Budget Cumulative Life Insurance

### The smartest way of investing your savings!

Demir Budget Cumulative Life Insurance is an investment plan where the insured pays his premiums once and receives the right to get his savings after 10 years minimum. Having done the technical deductions, it is funded and paid to you together with your shares from the profit at the end of the insurance period.

### Who can benefit?

Everyone between 18 and 60 years old can participate in this system.

### The Features of Demir Budget Cumulative Life Insurance

- Minimum insurance period is 10 years.
- The duration of the insurance defined in advance can be changed afterwards on a written application.
- The total of the duration of the insurance and the age of the insured is limited to 70.
- The insured defines the currency in which the premium will be paid at the beginning as TL, USD OR EURO.

### Tax Advantage:

Actually, government incentive is also applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

## Ever-Cumulative Life Insurance

### You have the right to have more!

Demir Hayat Ever-Cumulative Life Insurance, unlike other cumulative life insurances does not include coverages such as death, disability and so on. Therefore, the amount channelled into investment on premium pad can be quite more than that of regular life insurances. Ever-Cumulative Life Insurance is an insurance system that makes it possible for you to have more savings for your future plans.

### Who can benefit?

Everyone between 18 and 75 years old can participate in this system.

#### Demir Hayat Hep Birikim Sigortası'nın Özellikleri:

- Sigorta Süresi Minimum sigorta süresi 10 yıldır.
- Başlangıçta belirlenen sigorta süresi, yazılı başvuruyla sonradan değiştirilebilir.
- Sigorta süresiyle sigortalının yaşının toplamı 85' ile sınırlıdır.
- Para cinsini TL'dir.
- Primler yıllık, 6 aylık, 3 aylık veya aylık devrelerde ödenebilir.

#### Teminatlar:

##### Yaşama İhtimali Teminatı

Sigorta süresi sonunda, sigortalı hayatta ise; yaşama ihtimali teminatı ile birikmiş kar payları beraber ödenir. Yatırım amaçlı bir poliçe olduğundan, yaşama ihtimali teminatı, başlangıçta ki yıllık primin %5 ile %10 arasında sınırlandırılmıştır.

##### Birikim Teminatı

Ödenen primler, teknik esaslar uyarınca yapılan kesintilerden sonra yatırıma yönlendirilir. Yatırıma konu olan primler ve gelirleri yani kar payları, birikim teminatını oluşturur.

##### Vergi Avantajı:

Hayat sigortalarında dolaylı yoldan devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

#### Tek Primli Hep Birikim Hayat Sigortası

##### Hayallerinize ulaşmak artık daha yakın.

Hep Birikim Sigortası'ndan farklı olarak gelecekteki planlarınız için birikimlerinizi bu günden değerlendirebileceğiniz, sigorta süresine ait primi tek seferde ödeyebileceğiniz bir hayat sigortasıdır.

##### Neden Tek Primli Hep Birikim Sigortası Yaptırmalısınız?

Çünkü Demir Hayat Tek Primli Hep Birikim Sigortası'nda vefat, maluliyet gibi teminatlar bulunmadığından diğer birikimli hayat sigortalarına oranla ödediğiniz primlerin daha fazlası yatırıma yönlendirilir. Çünkü seçtiğiniz sigorta süresine ait primleri başlangıçta tek seferde ödeyeceğiniz için daha fazla gelir (kar payı) sağlarsınız.

#### The Features of Demir Hayat Ever-Cumulative Insurance

- Minimum insurance period is 10 years.
- The duration of the insurance defined in advance can be changed afterwards on a written application.
- The total of the duration of the insurance and the age of the insured is limited to 85.
- Currency is Turkish Lira (TL).
- Premiums can be paid annually, once every 6 months, 3 months or per month.

#### Coverages:

##### Expectation of Life Coverage

At the end of the insurance, if the policy holder is alive, accumulated profit shares are paid together with the expectation of life coverage. Since it is a policy with purposes of saving, expectation of life coverage is limited between 5% and 10% of the annual premium at the beginning.

##### Saving Assurance

Premiums paid are channelled into investment after the deductions made according to the technical procedures. Invested premiums and their income, namely their profit share form the saving assurance.

##### Tax Advantage:

Actually, government incentive is also applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

#### Single Premium Always Saving

##### You are now closer to achieve your dreams.

Unlike Ever-Cumulative Insurance, it is an insurance where you can invest your savings for your future plans today, pay the premium for the duration of your insurance on a single instalment.

##### Why should you have Single Premium Always Cumulative Insurance?

Because there are no coverages such death and disability in Demir Hayat's Single Premium Always Cumulative Insurance, more of the premiums you pay are channelled into investment compared to other cumulative life insurances. Because you are going to pay the premiums of the duration of the insurance that you will chose at once at the beginning, you have more income (profit share).

**Kimler Yararlanabilir?**

18 - 75 yaşları arasındaki herkes bu sisteme katılabilir.

**Demir Hayat Hep Birikim Sigortası'nın Özellikleri:**

- Minimum sigorta süresi 10 yıldır. Başlangıçta belirlenen sigorta süresi, yazılı başvuruyla
- sonradan değiştirilebilir.
- Sigorta süresiyle sigortalının yaşının toplamı 85? ile sınırlıdır.
- Para cinsini TL'dir.
- Sigorta süresine ait prim başlangıçta topluca ödenir.

**Teminatlar****Yaşama İhtimali Teminatı**

Sigorta süresi sonunda, sigortalı hayatta ise; yaşama ihtimali teminatı ile birikmiş kar payları beraber ödenir. Yatırım amaçlı bir poliçe olduğundan, yaşama ihtimali teminatı, başlangıçta ki yıllık primin %5 ile %10 arasında sınırlandırılmıştır.

**Birikim Teminatı**

Ödenen primler, teknik esaslar uyarınca yapılan kesintilerden sonra yatırıma yönlendirilir. Yatırıma konu olan primler ve gelirleri yani kar payları, birikim teminatını oluşturur.

**Vergi Avantajı**

Hayat sigortalarında dolaylı yoldan devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

**Sürelî Vefat Sigortası****İçiniz rahat olsun!**

Hayatımız boyunca karşımıza çıkabilecek risklerden zarar görmemek adına doğru kararlar vermek isteriz. Yakınlarımızla beraber risklerden uzak, huzur içinde yaşayabilmek için maddî ve manevî güvenceler ararız. Demir Hayat olarak bu ihtiyaca cevap verebilmek adına Sürelî Vefat Sigortası'nı geliştirdik.

**Kimler Yararlanabilir?**

Sürelî Vefat Sigortası'ndan 18 - 69 yaş arasındaki herkes yararlanabilir

**Who can benefit?**

Everyone between 18 and -75 years old can participate in this system.

**DThe Features of Demir Ever-Cumulative Life Insurance**

- Minimum insurance period is 10 years. The duration of the insurance defined in advance
- can be changed afterwards on a written application.
- The total of the duration of the insurance and the age of the insured is limited to 85.
- Currency is Turkish Lira (TL).
- The premium that belong to the duration of the insurance is paid as a whole.

**Coverages****Expectation of Life Coverage**

At the end of the insurance, if the policy holder is alive, accumulated profit shares are paid together with the expectation of life coverage. Since it is a policy with purposes of saving, expectation of life coverage is limited between 5% and 10% of the annual premium at the beginning.

**Saving Assurance**

Premiums paid are channelled into investment after the deductions made according to the technical procedures. Invested premiums and their income, namely their profit share form the saving guarantee.

**Tax Advantage:**

Actually, government incentive is also applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

**Time-Bound Death Insurance**

Time-Bound Death Insurance is a simple and affordable way to help protect your family.

We want to make the right decisions in order not to get harmed from the risks that we or our loved ones may come across during the life. We look for materialistic and spiritual guarantees in order to have a peaceful life together with our close ones away from the risks. That is why we developed Time-Bound Death Insurance to meet this need as Demir Hayat.

**Who can benefit?**

Everyone between the ages 18 and 69 can benefit from the Time-Bound Death Insurance.

#### Sigorta Süresi:

- Sigortalının isteğine göre, 2 - 52 yıl arasında belirlenebilir.
- Sigorta giriş yaşı 18 - 60 yaşlar arasında olmalıdır.
- Sigortalılık yaşı 70'i geçemez.
- Süreli Vefat Sigortası bir yıldan uzun bir süre için yapılmakla birlikte, sadece ilk yıl prim
- ödenir.

#### Süreli Vefat Sigortası'nın Özellikleri:

- Süreli Vefat Sigortası, TL, USD ya da Euro'ya endeksli olarak, belirleyeceğiniz bir zaman
- dilimini kapsayacak şekilde yapılır.
- Sigortalı, dilediği herhangi bir kişiyi lehdar olarak gösterme ve istediği zaman lehdarını
- değiştirme hakkına sahiptir.
- Sigortalı poliçesini her yıl yenilemek zorunda kalmaz. Böylece risk değerlendirmesi
- sonucunda başvurunun reddedilmesi riski de ortadan kalkar ve sigortalı ömrü boyunca
- sigortalanabilme garantisine sahip olur.

#### Vergi Avantajı:

Hayat sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığımız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

#### Eğitim Sigortası

##### Çocuğunuzun Eğitim Giderlerini Tek Bir Poliçe İle Güvenceye Alın!

Geleceğimizin teminatı olan çocuklarımızın eğitimlerinin herhangi bir nedenle yarıda kalmaması için Demir Hayat olarak Eğitim Sigortası'nı geliştirdik. Eğitim Sigortası esasen çocuklarınızın eğitimleri sırasında oluşabilecek maddi risklerden koruyan bir çeşit hayat sigortasıdır. Sizin yokluğunuzda devreye girer ve eğitim giderlerini sizin yerinize karşılamaya devam eder.

#### Kimler Katılmalıdır?

Eğitim Sigortası'nda amaç, eğitimi maddi olarak finanse eden kişinin yaşam kaybı

#### Period of Insurance

- It can be defined between 2 and 52 years according to the request of the insured.
- The insurance entrance must be done between the ages of 18 and 60.
- The age of the insured cannot exceed 70.
- While Time-Bound Death Insurance is made for periods longer than one year, premium
- is paid only in the first year.

#### The Features of Temporary Death Insurance:

- Time-Bound Death Insurance is made in Turkish Lira (TL), USD or Euros in a way to
- cover a period of time that you will define.
- The policy holder has the right to state anyone that he or she wants as beneficiary and to
- change the beneficiary whenever he or she wants.
- The policy holder doesn't have to renew the policy every year. On this way, the rejection
- risk as a result of risk assessment is eliminated and the policy holder has the guarantee
- of being insured during his or her whole life.

#### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

#### Education Insurance

##### Guarantee Education Expenses of your Children in a Single Policy!

In order not to have any interruptions in the education of your children who are the warranties of our future, we developed Education Insurance as Demir Hayat. Education Insurance actually is a kind of life insurance which protects against the financial risks that may emerge during the education of your children. It steps in in your absence and continues to afford education expenses on your behalf.

#### Who should have it?

The purpose of the Education Insurance is to guarantee against the financial

durumunda oluşacak maddi riski güvence altına almaktır. Yaşam kaybı riski için sigortalanacak kişinin yaşı 18 - 60 arasında olmalıdır. Dilerseniz kendi çocuklarınızın, dilerseniz bir yakınınızın çocuğu ya da çocuklarının eğitimini sigorta kapsamına alabilirsiniz.

#### Hangi Avantajları Sağlar?

Eğitim Sigortası'nın prim ve teminatı, tercihinize göre, ABD Doları ya da Euro'ya endekslidir. Teminatı, primi ve sigortalılık süresini, ihtiyacınıza ve öngörülerinize göre siz belirlersiniz. Eğitim süresinin uzaması veya ara verilmesi durumlarında ek primle sigorta süresi uzatılabilir. En değerli varlıklarımız çocuklarımızdır. Onların geleceğini rastlantılara ve hayatın kötü sürprizlerine bırakmamalıyız. Çocuğunuz için Eğitim Sigortası yaptırın ve geleceklerinin mutlu fotoğrafını şimdiden çekin.

#### Vergi Avantajı

Hayat sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelerde ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir.

#### Prestij Hayat

Prestij Hayat Sigortası, yaşam kaybı veya kalıcı sakatlık gibi risklerin gerçekleşmesi durumunda siz veya yakınlarınıza destek olacak maddi bir güvence sunmaktadır. Poliçe süresi 1 yıl olan Prestij Hayat Sigortası her yıl yapılan yenilemelerle devam ettirilebilmektedir.

Sigortalının bu ürünü aldığı yıl içinde vefatı halinde, yakınlarına poliçede belirlenen teminat tutarı ödenmektedir. Prestij Hayat Sigortası, kaza veya hastalık sonucu oluşabilecek kalıcı maluliyet durumlarında da siz veya yakınlarınızı güvence altına alarak maddi destek sağlamaktadır.

#### Kimler Yararlanabilir?

Geleceğini düşünen, sağlıklı, 18 - 65 yaş arasındaki herkes sigortaya girebilir.

#### Hangi Avantajları Sağlar?

- Prestij Hayat Sigortası'nın prim ve teminatı, tercihinize göre, TL, USD ya da EURO' ya

risks that may emerges in case of the loss of the person that finances the education. The age of the person to be insured against the loss of life must be between 18 and 60. If you wish, you can get your own children or child or children of someone close to you covered.

#### What Advantages does it have?

Premium and coverage of the Education Insurance is in US Dollars or Euro according to your preference. You define the coverage, premium and the duration of the insurance according to your needs and anticipations. The duration of the insurance can be extended in case of extension or intermissions in the education period. Our most valuable assets are our children. We mustn't leave their future to accidents or misfortunes of life. Have an Education Insurance and already have a happy picture of their future.

#### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.

#### Prestige Life

Prestige Life Insurance offers financial coverage for you and your close ones in cases of risks such as loss of life or permanent disability. Prestige Life Insurance with a policy duration of 1 year can be extended through renewals to be made every year.

In case of the death of the insured within the year that the policy holder bought the insurance, the coverage defined in the policy is paid to his or her relatives. Prestige Life Insurance provides financial support by covering you and your close ones in cases of permanent disabilities resulting from accidents or diseases.

#### Who can benefit?

Everyone healthy between the ages of 18 and 65 that think about their future can have this insurance.

#### What Advantages does it have?

- Premium and coverage of the Prestige Life Insurance is in US Dollars or Euro according
- to your preference.



- endekslidir.
- Sigortalı dilerse, hastalık veya kaza sonucu oluşacak tam veya kısmi maluliyet
- durumunda da, belirlenen teminat dâhilinde güvenceye sahip olur.

#### Vergi Avantajı

Hayat Sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir

#### Ferdi Kaza Sigortası

##### Her ihtimalde, biz yanınızdayız.

Hayat acı tatlı sürprizlerle doludur. İster hareketli, ister sakin bir yaşam sürelim; içinde bulunduğumuz koşullarda, ne tür risklerle karşı karşıya kalacağımızı bilemeyiz. Beklenmedik bir kaza olması durumunda, yaşanılacak manevi üzüntü bir yana, maddi anlamda da sonuçları acı bir senaryo ile karşı karşıya kalınabilir. Bu tür risklerin gerçekleşmesi durumunda hazırlıksız olmamanız için size Ferdi Kaza Sigortamızı öneriyoruz.

##### Kimler Yararlanabilir?

Ferdi Kaza Sigortası'ndan, 18 - 65 yaş arasındaki herkes yararlanabilir ve sigortalı dilediği herhangi bir kişiyi lehdar olarak gösterebilir.

##### Hangi Avantajları Sağlar?

Bir yıllık düzenlenen Ferdi Kaza Sigortası kaza sonucu oluşabilecek yaşam kaybı, maluliyet veya ortaya çıkan hastane tedavi masraflarını da güvence altına almaktadır.

#### Vergi Avantajı

Hayat sigortalarında devlet teşviki uygulanmaktadır. Bu teşvik doğrudan katılım payı olarak değil de vergi indirimi olarak gerçekleştirilmektedir. Ücretli ya da yıllık beyanname veren mükellef iseniz, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanununun 4697 sayılı kanun ile değişik 63/3 ve 89/1 bendlerine göre ödediğiniz primi vergi matrahından indirebilirsiniz. Bu imkândan yararlanabilmek için primlerinizi ait oldukları vadelere ödemeniz gerekir. Priminizi ödediğinizi gösteren belgeyi çalıştığınız işyerinin ilgili bölümüne vermeniz halinde ödemiş olduğunuz prim limitler dâhilinde vergi matrahınızdan indirilecektir

- The insured has warranty within the scope of the defined coverage in cases of complete
- or partial disability resulting from diseases or accidents if she or he likes.

#### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes

#### Personal Accident Insurance

##### No matter what, we are by your side.

Life is full of surprises, bitter or nice. Whether we have a adventurous or a peaceful life, under the conditions we are living in, we wouldn't know what we are going to face. In case of an unexpected accident, we can come across a sad scenario with bitter financial results besides the sadness we would experience. In order to eliminate or at least minimise the risks of unexpected accidents, we recommend you the Personal Accident Insurance.

##### Who can benefit?

Everyone between the ages of 18 and 65 can benefit from the Personal Accident Insurance and show anyone as a beneficiary as he or she wishes.

##### What Advantages does it have?

Personal Accident Insurances held for one year covers loss of life, disability or hospital treatment expenses that might result from an accident.

#### Tax Advantage:

Government incentive is applied in life insurances just like in the personal pension system. This incentive is given not as direct share in payments but as tax deduction indirectly. If you are a wage earner or annual declaration based taxpayer, you can the premiums you paid from your taxes according to the clauses 63/3 and 89/1 of Income Tax Law no 193 with law number 4697. In order to benefit from these, you need to pay your premiums within the terms they belong to. If you give the receipt indicating your payment for the premium, the paid premium will be deducted within the limits from your taxes.



## Hayatıma Destek Sigortası

### Demir Hayat Sigorta'dan Size Özel Bir Sigorta; Hayatıma Destek Sigortası

Demir hayat Sigorta'nın diyetisyen, sigarayı bırakma, psikiyatrik danışmanlık ve diş sağlığı teminatlarından oluşan "Hayata Destek Sigortası" iş ve şehir hayatının stresinden kurtulmak ve sağlığına özen göstererek yaşam kalitesini arttırmak isteyenlere özel bir sigortadır.

Ayda sadece 9,90 TL ile;

- Diyetisyen,
- Sigarayı bırakma danışmanlığı,
- Psikiyatri danışmanlığı ve tedavi seansları,
- Ağız ve Diş sağlığı

gibi özel teminatlara sahip olabileceğiniz "Hayatıma Destek Sigortası" ile bütçenizi zorlamadan, ayda sadece 9.90 TL ödeyerek taahhütsüz devam edebileceğiniz özel bir sigortaya sahip olabilirsiniz.

### İş ve şehir hayatının stresinden uzak olun!

Humanite Tıp Merkezi'nin uzman doktor kadrosu tarafından sağlanan psikiyatrik danışmanlık, çocuk psikolojisi, diyetisyen, sigarayı bırakma gibi tedavilerde kullanabileceğiniz yıllık 300 TL'ye kadar %25 katılımlı olan özel teminatlara sahip olacaksınız.

### Limit sonrası devam eden tedavilerde ise Demir Hayat'lı olduğunuz için %50 indirim alacaksınız

Ağız ve diş sağlığınızı korumak yaşam kalitenizi artırır!

Dişlerimiz neredeyse vücudumuzdaki bütün sistemleri etkileyen, düzenli takip edilmesse kalp, böbrek ve eklemler gibi yapılarda önemli sağlık sorunlarına yol açabilen enfeksiyonlara kaynaklık edebilir. Bu sebeple diş hastalıkları ve diş sağlığının korunması açısından yılda en az iki kez diş hekimine muayene olunması erken tanı ve tedavi için çok önemlidir.

Hayatıma Destek Sigortası ile anlaşmalı kurumlarımızda yıllık 300TL limitli (%25 katılımlı) diş tedavi teminatı sahibi olabilirsiniz. Üstelik yine bu kurumlarda limit sonraki tedavileriniz için de çok özel indirim avantajlarından yararlanabilirsiniz.

- ÖZEL SALUS AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI POLİKLİNİĞİ / Kavaklıdere / Ankara
- DENTAWORLD AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Florya / İstanbul
- ÖZEL LEVENT HASTANESİ / Levent / İstanbul
- UNITED DOCTORS - BEŞİKTAŞ KLİNİĞİ / Etiler / İstanbul
- DENTAPORT AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Kartal / İstanbul
- DİŞÇİM AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Ümraniye / İstanbul

## My Life Support Coverages

### A Special Coverages Just For You From Demir Hayat Insurance; My Life Support Coverages

"My Life Support Coverages" of Demir Hayat Insurance consisting of dietician, dental health, smoking cessation, psychiatric consultation and treatment session for people who wish to live a healthy and quit from the stress of business and city life.

Only for 9,90 TL per month;

- Dietician
- Consultancy to quit smoking
- Psychiatric consultancy and treatment sessions
- Dental health

are some of the coverages you can receive with My Life Support Coverages . You may have these special coverages by only monthly paying 9.90 TL.

### Keep away from the stress of business and city life!

Psychiatric consultancy and treatment sessions, consultancy to quit smoking treatment sessions, dietician and child psychology consultancy of the insurance is provided by experinced doctors of Humanite Tıp Merkezi. You can use your coverage with 25% participation up to 300TL. In addition, you can benefit from discounts up to 50% on additiona treatment session if you exceed your coverage limit.

### Protecting your dental health improves your live quality!

If we do not care our dental health, it may cause problems in almost every organs in our body such as heart, kidney an deven our limbs. Therefore it is highly advised by doctors to be checked our oral and dental health at least 2 times in a year.

Demir Hayat "My Life Support Coverages" can be used in our contracted institutions with 25% participation up to 300TL.

- ÖZEL SALUS AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI POLİKLİNİĞİ / Kavaklıdere / Ankara
- DENTAWORLD AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Florya / İstanbul
- ÖZEL LEVENT HASTANESİ / Levent / İstanbul
- UNITED DOCTORS - BEŞİKTAŞ KLİNİĞİ / Etiler / İstanbul
- DENTAPORT AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Kartal / İstanbul
- DİŞÇİM AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / Ümraniye / İstanbul

Ayrıca Türkiye çapında 1800'den fazla özel hastane, poliklinik, tanı merkezi ve eczanelerden yapacağınız sağlık harcamalarında %40'lara varan özel Demir Hayat indirimlerinden faydalanabilirsiniz.

### Kurumsal Birikimli Hayat Sigortası

Kurumsal Birikimli Hayat Sigortaları ile çalışanlarınız yaşlılık günlerinde olası gelir kayıplarını telafi ederek, kendilerini ve yakınlarını güvence altına alabilirler. Tercihe bağlı olarak, YTL ve dövizle endeksli tarifelerimizle ve günlük kar payı uygulamamızla geleceklelerini rahatça planlayabilirler.

#### Kimler Yararlanabilir?

18-65 yaşları arasında, aynı firmada bordürolü olarak çalışan ve en az 10 kişiden oluşan topluluklar, Kurumsal Birikimli Hayat Sigortası sahibi olabilirler.

#### Avantajları

Ferdi açılan poliçelere göre Kurumsal poliçelerde sigortalı primlerinde yapılan yasal kesintilerin çok daha düşük olması sebebiyle ödenen sigorta primlerinin daha fazlasının yatırıma yönlendirilmesi önemli getiriler sağlamaktadır. Kurumsal Birikimli Hayat Sigortası ürünlerinde Demir Hayat ile şirketiniz arasında tamamen sizin istediğiniz yapıda ürünler dizayn edilebilmekte, sadece size özel avantaj ve özellikler sağlanabilmektedir.

#### Sigorta Süresi

Grup Sağlık Sigortaları'nın süresi 10-30 yıl'dır.

#### Teminatın Kapsamı

##### Ana Teminat

- Vefat Teminatı
- Toplu para/Maaş Teminatı

##### Ek Teminat

- Kaza Sonucu vefat ve maluliyet
- Hastane gündelik teminatı

En az 10 çalışanın katılması ve çalışanların 18-65 yaş arasında olması kşuluyla, şirketiniz çalışanları ve aile bireyleri (eş ve çocuklar) için Özel Kurumsal Birikimli Hayat Sigortalarından yararlanabilir,

Kurumsal Birikimli Hayat Sigortası Primleri;

% 100 kurumun katılımı ile, belli oranda kurumun ,belli oranda çalışanın katkıları ile veya istenirse de tamamı çalışan tarafından ödenerek sigortalanabilir.

İlk kez sigortalanmayı planlıyorsanız;

Demir Hayat Sigorta ihtiyacınızı sizle birlikte tesbit ederek, uygun teminatlara en uygun primlere sahip olmanızı sağlayacaktır.

Besides, you can benefit from discounts up to 40% in your health expenses at more than 1.800 private hospitals, polyclinics, diagnosis centres and pharmacies all around Turkey.

### Corporate Cumulative Life Insurance

Corporate Cumulative Life Insurance Your Employees can guarantee themselves and their close ones by compensating their losses in income during their retirement.

The can plan their future comfortably with our plans optionally indexed to Turkish Lira (TRY) or foreign currencies and daily profit share applications.

#### Who can Benefit?

Provided that a minimum of 10 employees participates and they are between the ages of 18 and 65, your employees and their relatives (spouses and children) can benefit from Private Corporate Cumulative Health Insurance.

#### Advantages

Since the legal deductions made on corporate policies are much lower than personal policies, directing more of the premiums paid into investments provides significant advantages.

The most suitable forms of products can be designed between Demir Hayat and you company and advantages and features exclusive to you can be provided with Corporate Cumulative Life Insurance.

#### Insurance Period

The period of Group Health Insurances are 10-30 years.

#### Scope of Insurance

#### Main Coverage

- Death Coverage
- Full payment/Salary Indemnity

#### Additional Coverage

- Accidental death and disability
- Daily hospital coverage

#### Premiums of Corporate Cumulative Life Insurance

Insurance can be made on 100% company participation, on participations from the company and employees at certain rates or on the participation of employees entirely.

If you are planning to get insured for the first time;

Demir Hayat Insurance will determine your needs with and make sure that you have the most suitable coverages and premiums.

### Kurumsal Ferdi Kaza Sigortası

Kurumsal Ferdi Kaza Sigortası ile şirketler, 1 yıl boyunca her türlü kazanın doğurabileceği kötü sonuçlara karşı çalışanlarını güvence altına alabilirler.

#### Kimler Yararlanabilir?

18-65 yaşları arasında, aynı firmada bordrolu olarak çalışan ve en az 10 kişiden oluşan topluluklar, Kurumsal Ferdi Kaza Sigortası sahibi olabilirler.

#### Avantajları

- Tüm primlerin işveren tarafından sağlanması iş kazalarında işveren sorumluluğu konusunda destek olur niteliktedir.
- Toplu halde sigortalanma işlemi olduğundan daha uygun prim ve ödeme şekilleri mümkün olmaktadır.
- Kurumsal Ferdi Kaza Sigortası ürünlerinde Demir Hayat ile şirketiniz arasında tamamen sizin istediğiniz teminatlarda ürünler dizayn edilebilmekte, sadece size özel avantaj ve özellikler sağlanabilmektedir.

#### Sigorta Süresi

Grup Ferdi Kaza Sigortası'nın süresi 1 yıl'dır.

#### Teminatın Kapsamı

##### Ana Teminat

Kaza Sonucu Vefat ve Sakatlık

##### Ek Teminat

Hastane Gündelik Teminatı

Kurumsal Ferdi Kaza Sigortası Primleri;

- % 100 kurumun katılımı ile , Belli oranda kurumun belli oranda çalışanın katkıları ile Veya istenirse de tamamı çalışan tarafından ödenerek sigortalanabilir.
- İlk kez sigortalanmayı planlıyorsanız ;
- Demir Hayat Sigorta ihtiyacınızı sizle birlikte tesbit ederek ,uygun teminatları en uygun primlere sahip olmanızı sağlayacaktır.

### Kurumsal Yıllık Hayat Sigortası

Kurumsal Yıllık Yaşam Sigortası ile şirketler, 1 yıl boyunca her türlü kaza , ölüm ve sakatlığın doğurabileceği kötü sonuçlara karşı çalışanlarını güvence altına alabilirler.

### Corporate Personal Accident Insurance

With Personal Accident Insurance, companies can get their employees insured against the results that can be caused by all kinds of accidents for 1 year.

#### Who can benefit?

Groups consisting of 10 people minimum, working at the same company permanently and between the ages of 18 and 65 can have the Demir Hayat Corporate Personal Accident Insurance.

#### Advantages:

- All premiums being paid by the employer supports the idea of responsibility of the employer in work related accidents.
- Since it is an insurance for groups of people, more reasonable premiums and payment methods are possible.
- Corporate Personal Accident Insurance products can be designed fully according to the coverages you want by you and Demir Hayat Insurance. This way, exclusive advantages for you can be attained.

#### Period of Insurance

- The duration of the Group Personal Accident Insurance is 1 year.
- The Scope of Coverage

#### Main Coverage

- Death and Disabilities Resulting from Accidents

#### Additional Coverage

- Daily Benefits During Hospitalisation

The Premiums of Corporate Individual Accident Insurance;

The insurance policy can be started with 100% participation of the corporation, with participation of corporation at a certain proportion and participation of the employee at a certain proportion or by being paid in full by the employee.

If you are planning to get insured for the first time;

Demir Hayat Insurance will determine your needs together with you and make sure you have the coverages that suits you the most on most reasonable premiums.

### Corporate Annual Life Insurance

With Corporate Annual Life Insurance, companies can get their employees insured against the results that can be caused by all kinds of accidents, death or disability for 1 year.

### Kimler Yararlanabilir?

En az 10 çalışanın katılımı ve çalışanların 18-65 yaş arasında olması koşuluyla, şirketiniz çalışanları ve aile bireyleri (eş ve çocuklar) için Özel Kurumsal Yıllık Hayat Sigortalarından yararlanabilir,

### Avantajları

- Tüm primlerin işveren tarafından sağlanması iş kazalarında işveren sorumluluğu konusunda destek olur niteliktedir.
- Toplu halde sigortalanma işlemi olduğundan daha uygun prim ve ödeme şekilleri mümkün olmaktadır.
- Kurumsal Yıllık Hayat Sigortası ürünlerinde Demir Hayat ile şirketiniz arasında tamamen sizin istediğiniz teminatlarda ürünler dizayn edilebilmekte sadece size özel avantaj ve özellikler sağlanabilmektedir.
- Üründe her türlü vefat teminat verilebilmektedir.

### Sigorta Süresi

Kurumsal yıllık Yaşam Sigortası'nın süresi 1 yıl' dır. Teminatın Kapsamı

### Ana Teminat

- Her türlü Vefat ve Sakatlık

### Ek Teminat

- Hastane Gündelik Teminatı

### Kurumsal Yıllık Hayat Sigortası Primleri;

% 100 kurumun katılımı ile , Belli oranda kurumun belli oranda çalışanın katkıları ile veya istenirse de tamamı çalışan tarafından ödenerek sigortalanabilir.

### İlk kez sigortalanmayı planlıyorsanız ;

Demir Hayat Sigorta ihtiyacınızı sizle birlikte tesbit ederek ,uygun teminatları en uygun primlere sahip olmanızı sağlayacaktır.

### Who can benefit?

Groups consisting of 10 people minimum, working at the same company permanently and between the ages of 18 and 65 can have Corporate Annual Life Insurance.

### Advantages

- All premiums being paid by the employer supports the idea of responsibility of the employer in work related accidents.
- Since it is an insurance for groups of people, more reasonable premiums and payment methods are possible.
- Corporate Personal Accident Insurance products can be designed fully according to the coverages you want by you and Demir Hayat. This way, exclusive advantages for you can be attained.
- All types of death indemnities can be given in this product.

### Period of Insurance

The duration of Corporate Annual Life Insurance is 1 year

### Main Coverage

- All Types of Death and Disabilities

### Additional Coverage

- Daily Benefits During Hospitalisation

### Premiums of Corporate One Year Life Insurance

The insurance policy can be started with 100% participation of the corporation, with participation of corporation at a certain proportion and participation of the employee at a certain proportion or by being paid in full by the employee.

### If you are planning to get insured for the first time;

Demir Hayat Insurance will determine your needs together with you and make sure you have your coverage on the most reasonable premiums.

**YÖNETİM KADROMUZ / MANAGERIAL STAFF****Ali ERSOY**

Genel Müdür / General Manager

**Bülent EREN**

Genel Müdür Yardımcısı / Assistant General Manager

**Hakan TAN**

Genel Müdür Yardımcısı / Assistant General Manager

**Cengiz KILIÇ**

Hazine Grup Müdürü / Treasury Group

**Mesut TÜRKSOY**

Bilgi Teknolojileri Grup Müdürü / Information Technology Group

**Özer TUNÇAY**

Mali ve İdari İşler Grup Müdürü / Finance &amp; Administration Group

**Özlem AKSİN**

Hayat Departmanı / Life Operations &amp; Claims Group

**Müdürler / Manager****Elif TÜRKER**

Top. Kalite, İnsan Kayn. ve Eğitim / Total Quality, Human Resources and Training

**Çiğdem SÜLEYMANİYE**

Ankara Bölge / Ankara Regional

**Ebru YILMAZ**

Sağlık Operasyon Müdürü / Health Operations

**Özlem ÇEŞMECİ**

Muhasebe Müdürü / Accounting

**Emine KÖSE**

Risk Analiz Müdürü / Underwriting

**Şule YAPRAKLI**

Kurumsal Pazarlama Müdürü / Corporate Marketing

**Ercal KAVAZ**

Aracı Kurumlar Pazarlama Müdürü / Agency Relations Manager

**Emrah ÜNAL**

İç Kontrol ve Risk Yönetimi Müdür Yardımcısı / Internal Control &amp; Risk Management Assistant Manager

**Rengin İYİĞÜN**

Müşteri Hizmetleri Müdürü / Customer Relation Manager

**Fatma DAMAR**

Avukat, Hukuk İşleri Müdürü / Lawyer

**Meral TOPÇU**

Hayat Operasyon Müdürü / Life Operation Manager

**Muhsin SANCAK**

Tahsilat Müdürü / Collection Manager

**YÖNETİM KURULU ÜYELERİ ve ÜST DÜZEY  
YÖNETİCİLERE SAĞLANAN HAKLAR**

**BENEFITS PROVIDED TO BOARD MEMBERS  
AND SENIOR EXECUTIVES**

**ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME ÇALIŞMALARI**

**RESEARCH AND DEVELOPMENT ACTIVITIES**



## YÖNETİM KURULU ÜYELERİ VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLERE SAĞLANAN HAKLAR

Yönetim kurulu başkan ve üyeleriyle genel müdür, genel müdür yardımcıları gibi üst düzey yöneticilere cari dönemde sağlanan ücret ve benzeri menfaatlerin toplam tutarı 2.336.886 TL'dir. ( 31 Aralık 2014: 2.268.953 TL)

## ARAŞTIRMA GELİŞTİRME ÇALIŞMALARI

Araştırma ve Geliştirme Faaliyetleri Kapsamında Yapılan Çalışmalar  
Şirketimizin araştırma ve geliştirme faaliyetleri genellikle yeni ürün geliştirme ve piyasa araştırma çalışmaları üzerine yürütülmektedir. Sektördeki gelişmelere, müşteri ve aracılardan taleplerine göre, ihtiyaç doğması durumunda yeni ürün geliştirme çalışmaları başlatılmaktadır. Piyasa araştırma çalışmaları ise mevcut ürünlerimizin sektördeki diğer firmaların ürünlerine göre, hem içerik bakımından hem de fiyat bakımından genel durumunu inceleyebilmek amacıyla yapılmaktadır.

Yeni ürün geliştirme çalışmaları kapsamında;

- Sektördeki gelişmeler, müşterilerin ve aracılardan talepleri incelenerek, şirketin yeni ürün veya hizmet ihtiyaçları belirlenmektedir.
- Ürün veya hizmetle ilgili potansiyel iş hacmi öngörüsü yapabilmek adına çeşitli analizler hazırlanmaktadır.
- Ürün veya hizmetle ilgili olan yasal çerçeve incelenmektedir.
- Eğer varsa sektördeki firmaların benzer ürün veya hizmetleri, hem de içerik hem de fiyat bakımından incelenmektedir.
- Yeni Ürün veya hizmetin teminat kapsamı, içeriği, özel şartları ve fiyatları belirlenmektedir.
- Son olarak yeni ürün veya hizmet ile ilgili Hazine Müsteşarlığı'ndan gerekli onaylar alınarak süreç sonlandırılmaktadır.
- Şirketin ürünlerinin dönemsel olarak karlılık bazında incelenmesi ve gerek ürün fiyatlandırmasında farklılaşma ve gerekse şirket karlılığını artırıcı öneriler ve raporlar hazırlanması

Piyasa araştırma çalışmaları kapsamında;

- Şirketimizin mevcut ürünleri arasında, satış ve pazarlama stratejisi açısından hedef ürünler belirlenmektedir.
- Belirlenen hedef ürünlere eşdeğer olan sektördeki rakip firmaların ürünleri belirlenmektedir.
- Belirlenen rakip firmaların ürünleri hem teminat içerikleri, hem satış primleri, hem de özel şart içerikleri yönünden karşılaştırmalı olarak incelenmektedir.
- Yapılan incelemeler doğrultusunda mevcut ürünlerin, sektördeki diğer şirketlerin ürünlerine göre avantaj ve dezavantajları tespit edilmektedir ve bu tespitler doğrultusunda ürünlerin içerik, fiyat ve özel şart güncellemeleri yapılmaktadır.

## BENEFITS PROVIDED TO BOARD MEMBERS AND SENIOR EXECUTIVES

The total remunerations and all other benefits provided to the Chairman of the Board and its members, and senior executives such as general manager and deputy general managers in the current period are amounted to TL 2.336.886. (December 31, 2014: TL 2.268.953)

## RESEARCH AND DEVELOPMENT ACTIVITIES

The Works under the Research and Development Activities

The research and development activities of our company have been generally carried out over developing new products and market research activities. The new product development activities are started to be conducted, if required, according to the developments in the sector and the demands of the customers and brokers. On the other hand, the market researching activities are made in order to view the general situation of our present products in respect to both their contents and prices in comparison with the products of other companies in the sector.

Within the scope of new product development activities;

- The needs of the new products or services for the company are defined upon the examination of the developments in the sector and the demands of the customers and brokers.
- Various analyses have been prepared in order to forecast the potential work load regarding the product and the services.
- The legal framework related to the product or service is examined.
- If any, the similar products or services of other companies in the sector are examined in respect to both their contents and prices.
- The coverage, content, special conditions and prices of the new product or service is defined.
- Finally, the process is finalized after receiving the required approvals for the new product and service by the Undersecretariat of Treasury.
- The products of the company are assessed on the basis of their profitability periodically and suggestions and reports are prepared in terms of differentiation in pricing of the product and also enhancement of the company's profitability.

Within the scope of market researching activities;

- Among the available products of our company, the target products for the sales and marketing strategy are defined.
- The products of the rival companies in the sector, which are equivalent to the defined target products, are determined.
- The defined products of the rival companies are examined comparatively with respect to their coverage contents, sales premiums and also special conditions.
- In line with the examinations made, the advantages and disadvantages of the available products are defined according to the products of other companies in the sector and upon such examinations; the contents, prices and special conditions of the products are updated.





**ŞİRKETİN FAALİYETLERİ VE  
FAALİYETLERİNE İLİŞKİN ÖNEMLİ BİLGİLER**

**COMPANY OPERATIONS AND IMPORTANT  
INFORMATION CONCERNING THE ACTIVITIES**

## ŞİRKETİN FAALİYETLERİ VE FAALİYETLERİNE İLİŞKİN ÖNEMLİ BİLGİLER

### F.KAZA BRANŞI

Toplam prim üretimi içerisinde % 1'lik bir paya sahip bu branşın 2015 yılında prim üretimi 403,490 TL olarak gerçekleşmiştir. Geçtiğimiz yıl 419,966 TL olarak gerçekleşen prim üretiminde % 4 'lük bir azalış oluşmuştur. 2015 yılında 555 TL hasar ödemesi gerçekleşmiştir. Faaliyet giderlerinden bu branşa dağıtılan tutar 310,954 TL olmuştur. Geçtiğimiz yıl faaliyet giderleri 294,654 TL olarak gerçekleşmiş, artış oranı % 5 olmuştur. Teknik olmayan yatırım gelirleri 24,556 TL olarak gerçekleşmiştir. Bu veriler sonrasında branşın 13,045 TL teknik karı oluşmuştur.

### SAĞLIK BRANŞI

Toplam prim üretimi içerisinde % 90'lık bir paya sahip bu branşın 2015 yılında prim üretimi 53,389,218 TL olarak gerçekleşmiştir. Bu prim üretiminin % 21'i oranında olan 10,958,883 TL'si reasüröre devredilmiştir. Geçtiğimiz yıl 49,922,625 TL olarak gerçekleşen prim üretiminde % 7 'lik bir artış oluşmuştur. Bu yıl prim üretimi sonrasında 20,948,622 TL kazanılmamış primler karşılığı ayrılırken bu tutarın 4,036,010 TL'si reasürör payıdır. 2015 yılında 43,895,545 TL tazminat ödemesi gerçekleşirken bu tutarın 13,141,389 TL'si reasürör payına isabet etmiştir. Geçtiğimiz yıl gerçekleşen tazminat tutarı ise 43,532,107 TL dir. Faaliyet giderlerinde bu branşa dağıtılan tutar 11,039,926 TL olmuştur. Geçtiğimiz yıl faaliyet giderleri 10,602,267 TL olarak gerçekleşmiş, artış oranı % 4 olmuştur. Bu branş için teknik olmayan yatırım gelirleri 617,583 TL olarak gerçekleşmiştir. Bu veriler sonrasında branşın 1,758,279 TL teknik zararı oluşmuştur.

### HAYAT BRANŞI

Toplam prim üretimi içerisinde % 9 'luk bir paya sahip bu branşın 2015 yılında prim üretimi 5,111,134 TL olarak gerçekleşmiştir. Bu prim üretiminin 30,509 TL'si reasüröre devredilmiştir. Geçtiğimiz yıl 4,869,662 TL olarak gerçekleşen prim üretiminde % 5 'lik bir artış oluşmuştur. 2015 yılında iştirak ve tazminat olarak toplam 8,662,992 TL ödeme gerçekleşmiştir. Geçtiğimiz yıl ise bu tutar 10,998,977 TL dir. Faaliyet giderlerinde bu branşa dağıtılan tutar 1,829,997 TL olmuştur. Geçtiğimiz yıl faaliyet giderleri 1,998,224 TL olarak gerçekleşerek % 8 oranında azalış oluşmuştur. Hayat branşı yatırım gelirleri 7,926,807 TL olarak gerçekleşirken yatırım gideri olarak ta 1,638,523 TL oluşmuştur. Geçtiğimiz yıl net yatırım geliri 3,314,834 TL oluşmuş, bu yıl bu tutarın % 89 üzerinde bir gelir gerçekleşmiştir.

## COMPANY OPERATIONS AND IMPORTANT INFORMATION CONCERNING THE ACTIVITIES

### BRANCH OF PERSONAL ACCIDENT

Having 1% share within the total premium production; the branch of personal accident has generated premium production at the amount of TL 403,490 in 2015. This branch realized a decrease at the rate of 4% and generated TL 419,966 premium production in the previous year. The amount of TL 555 claims payment has been realized in 2015. The amount distributed to this branch from the operating expenses is TL 310,954. The operating expenses were TL 294,654 in the previous year and the increase rate was 5%. Non-technical investment income has been realized at the amount of TL 24,556. Upon these records, there has been technical profit of TL 13,045 in this branch.

### BRANCH OF HEALTH

Having 90% share within the total premium production; the branch of health has generated premium production at the amount of TL 53,389,218 in 2015. The amount of TL 10,958,883, corresponding to 21% of such premium production, has been transferred to the reinsurer. This branch realized an increase at the rate of 7% and generated TL 49,922,625 premium production in the previous year. Within this year, TL 20,948,622 has been reserved for the unearned premium provisions after the premium production and the portion of TL 4,036,010 of this amount is reinsurer share. In 2015, a claim payment of TL 43,895,545 has been made and the amount of TL 13,141,389 of this amount is reinsurer share. The claim payment for the previous year was also TL 43, 532,107. The amount distributed to this branch from the operating expenses is TL 11,039,926. The operating expenses were TL 10,602,267 in the previous year and the increase rate was 4%. Non-technical investment income has been realized at the amount of TL 617,583. Upon these records, there has been technical loss of TL 1,758,279 in this branch.

### BRANCH OF LIFE

Having 9% share within the total premium production; the branch of health has generated premium production at the amount of TL 5,111,134 in 2015. The amount of TL 30,509 of such premium production has been transferred to the reinsurer. This branch realized an increase at the rate of 5% and generated TL 4,869,662 premium production in the previous year. In 2015, totally TL 8,662,992 as redemption and claim payment has been made. This amount was TL 10,998,977 in the previous year. The amount distributed to this branch from the operating expenses is TL 1,829,997. The operating expenses were TL 1,998,224 in the previous year and the decrease rate was 8%. The investment income of the branch of life is TL 7,926,807 and the investment cost is TL 1,638,523. Net investment income was TL 3,314,834 in the previous year

Hayat portföyünde yer alan sigortalılarımızın birikimi için toplam 29,782,516 TL Matematik Karşılık ayrılmıştır. Bu tutar geçtiğimiz yıl 28,308,900 TL 'dir. Sigortalılarımıza yıllar itibarıyla dağıtılan kar payı oranları fon türleri itibarıyla aşağıda yer almaktadır.

Bu veriler sonrasında branşın 6,407 TL teknik karı oluşmuştur.

### TOPLAM FAALİYET GELİR GİDERLERİMİZ

Şirketimizin 2015 yılında tüm branşlarda prim üretimi 58,903,842 TL gerçekleşirken bu tutar geçtiğimiz yıl 55,212,253 TL olmuştur. Reasüröre devredilen tutar ise 11,080,428 TL'dir.

Tüm branşlarda, kazanılmamış prim karşılığı olarak 21,194,453 TL ayrılmıştır. Branşlara isabet eden toplam yatırım geliri 8,568,946 TL olurken yatırımı gideri olarak ta 1,638,523 TL gerçekleşmiştir. Net yatırım geliri geçtiğimiz yılın % 73 üzerinde gerçekleşmiştir.

İştira dahil toplam 55,559,092 tazminat ödemesi gerçekleşirken bu tutarın %25'ine karşılık gelen 13,141,389 TL reasüröre plase edilmiştir. Geçtiğimiz yıl toplam tazminat ödemesi 54,531,444 TL olarak gerçekleşmiştir.

Tüm branşlar için toplam 1,072,341 TL muallak tazminat karşılığı ayrılmıştır. Toplam genel giderler geçtiğimiz yılın % 2 üzerinde gerçekleşerek 13,180,877 TL olmuştur.

Bütün bu gelişmelerin ışığında teknik kar zarar 1,738,826 TL zarar ile sonuçlanmıştır. Bu tutar geçtiğimiz yıl 2,187,147 TL zarar olarak gerçekleşmiştir.

### ŞİRKET ALEYHİNE AÇILAN DAVALAR VE OLASI SONUÇLARI

Şirketimiz aleyhine açılan davalar ve olası sonuçları hakkında bilgiler, mali tablo dipnotlarımızda "23 Diğer Riskler ve Masraf Karşılıkları" başlığı altında yer almaktadır.

### RİSKLER VE YÖNETİM ORGANİZASYON DEĞERLENDİRMESİ ÖZEL VE KAMU DENETİMİNE AİT AÇIKLAMALAR

Şirketimizin 30 Haziran 2015 tarihi itibarıyla hazırlanan konsolide ve konsolide olmayan finansal tablo ve dipnotları, T.C. Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı'nın "Sigorta ve Reasürans Şirketleri ile Emeklilik Şirketlerinde Bağımsız Denetim Yapılmasına İlişkin Yönetmelik" uyarınca Baker Tilly Güreli Yeminli Mali Müşavirlik ve Bağımsız Denetim Hizmetleri A.Ş. tarafından sınırlı denetime tabi tutulmuş, yapılan inceleme çalışmaları neticesinde, şirketimiz tarafından hazırlanan finansal tablo ve ilgili dipnotların; 30 Haziran 2015 tarihi itibarıyla şirketimizin finansal pozisyonunu,

and it has been realized an income by over 89% of this amount this year. The amount of totally TL 29,782,516 has been reserved for Mathematical Provision for our policyholders' savings within the life portfolio. This amount was TL 28,308,900 in the previous year.

The allocation rates of the profit share distributed to our policyholders by years are stated above as of their fund types.

Upon these records, there has been technical profit of TL 6,407 in this branch.

### TOTAL OPERATING INCOME AND EXPENSES OF OUR COMPANY

The premium production of our company amounts to TL 58,903,842 in all branches in 2015; whereas such amount was TL 55,212,253 last year. The amount transferred to the reinsurer is TL 11,080,428.

The amount of TL 21,194,453 has been reserved for the unearned premium provision in all branches.

Investment income for the branches is TL 8,568,946; whereas the investment expense amounts to TL 1,638,523. Net investment income is realized by over 73% from the previous year.

Having realized total claim payments including redemption at the amount of TL 55,559,092, TL 13,141,389 corresponding to 25% of such amount has been placed to the reinsurer. The claim payment was realized at the amount of totally TL 54,531,444 last year.

An outstanding claims reserve amounts to TL 1,027,341 for all branches. Total general expenses are TL 13,180,877 by over 2% from the previous year. In consideration of such developments, there has been technical loss of TL 1,738,826. Such amount was realized at the amount of TL 2,187,147 last year.

### LAWSUITS AGAINST THE COMPANY AND THEIR POSSIBLE RESULTS

The information on the lawsuits against our company and their possible results is stated under the title of "23 Provisions for Expenses and Other Risks" in our footnotes to the financial statement.

### RISKS AND ASSESSMENT OF MANAGEMENT ORGANIZATION INFORMATION ABOUT SPECIAL AND PUBLIC AUDIT

The consolidated and non-consolidated financial statement and footnotes of our Company, prepared as of the date of June 30, 2015, have been subjected to the limited audit by Baker Tilly Güreli Yeminli Mali Müşavirlik ve Bağımsız Denetim Hizmetleri A.Ş. in accordance with the "Regulation on Independent Audit for the Insurance and Reinsurance Companies along with Pension Companies" of the Prime Ministry Undersecretariat of Treasury; and upon the examinations made; it has been reached a conclusion that the financial statements and footnotes prepared by our company reflect the fair presentation and preparation of the financial position of our company as of the date of June 30, 2015, and its financial

aynı tarihte sonra eren ara hesap dönemine ilişkin finansal performansını ve nakit akışlarını, sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan muhasebe ilke ve standartları çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmadığı konusunda herhangi bir hususa rastlanılmadığı kanaatine ulaşılmıştır.

Şirketimizin 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hazırlanan konsolide ve konsolide olmayan finansal tablo ve dipnotları, T.C. Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı'nın "Sigorta ve Reasürans Şirketleri ile Emeklilik Şirketlerinde Bağımsız Denetim Yapılmasına İlişkin Yönetmelik" uyarınca Baker Tilly Güreli Yeminli Mali Müşavirlik ve Bağımsız Denetim Hizmetleri A.Ş. tarafından tam kapsamlı bağımsız denetime tabi tutulmuş, yapılan denetim çalışmaları neticesinde, şirketimiz tarafından hazırlanan finansal tablo ve ilgili dipnotların; 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla şirketimizin finansal durumunu, aynı tarihte sona eren yıla ait finansal performansını ve nakit akışlarını, sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan muhasebe ilke ve standartları çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıttığı sonucuna ulaşılmıştır.

01.01.2015 - 31.12.2015 hesap dönemine ilişkin kurumlar vergisi beyanname tasdiki Adnan Ersoy Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. (A.E.YMM) tarafından gerçekleştirilmiş ve şirketimizin yasal mevzuat gereği hazırladığı kurumlar vergisi beyannamelelerinde dikkate getirilecek herhangi bir husus olmadığı kanaatine ulaşılmıştır.

performance and cash flows for the interim account period ended on the same date, within the frame of accounting principles and standards applicable pursuant to the insurance legislation.

The consolidated and non-consolidated financial statement and footnotes of our Company, prepared as of the date of December 31, 2015, have been subjected to the full-scope independent audit by Baker Tilly Güreli Yeminli Mali Müşavirlik ve Bağımsız Denetim Hizmetleri A.Ş. in accordance with the "Regulation on Independent Audit for the Insurance and Reinsurance Companies along with Pension Companies" of the Prime Ministry Undersecretariat of Treasury; and upon the audit works made; it has been reached a conclusion that the financial statements and footnotes prepared by our company reflect the fair presentation and preparation of the financial position of our company as of the date of December 31, 2015, and its financial performance and cash flows for the year ended on the same date, within the frame of accounting principles and standards applicable pursuant to the insurance legislation.

The approval of the corporate tax return of the accounting period between 01.01.2015 - 31.12.2015 has been made by Adnan Ersoy Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. (A.E.YMM) and it has been reached a conclusion that there has been no problem to be considered in the corporate tax returns prepared by our company pursuant to the legal legislation.

**FİNANSAL BİLGİLER**  
**FINANCIAL INFORMATION**

## FİNANSAL BİLGİLER

### MALİ TABLO VE MALİ GELİR VE GİDER (TEKNİK OLMAYAN BÖLÜM) AÇIKLAMALARI

2015 yılında aktif büyüklüğü 77,639,701 TL olan şirketimizin cari varlıkları 77,108,696 TL, cari olmayan varlıkları ise 531,005 TL dir.

Kısa vadeli yükümlülükleri 29,763,634 TL iken uzun vadeli yükümlülükleri 28,247,931 TL olarak gerçekleşmiştir.

Özkaynakları geçtiğimiz yıl 19,160,653 TL olarak gerçekleşen şirketimizde, bu yıl % 2,44 artışla 19,628,136 TL'ye ulaşmıştır. Sigorta mevzuatı çerçevesinde düzenlenen özsermaye yeterlilik hesabı sonrasında şirketimiz, % 127 oranında sermaye yeterlilik oranı ile 4,208,706 TL sermaye fazlalığı oluşturmuştur.

Şirketimiz, teknik olmayan bölüm altında değerlendirilen mali gelir ve giderler işlemlerinde toplamda 2,221,139 TL gelir elde etmiştir. Bu tutar geçtiğimiz yıl 1,428,232 TL olarak gerçekleşmiş, artış oranı % 56 olmuştur.

Mali gelirler içerisinde önemli pay tutan faiz gelirleri, 1,525,405 TL olarak gerçekleşmiştir. Bu tutar geçtiğimiz yıl 1,883,854 TL dir. Diğer önemli bir pay ise kur farkı gelirleridir. Kur farkı gelirleri 1,883,503 TL gerçekleşmiştir. Hayat dışı bölüme aktarılan yatırım gelirleri 644,492 TL iken amortisman giderleri 353,593 TL dir. Kıdem tazminatı karşılığı ve izin karşılığı gideri olarak ta toplam 281,197 TL gider gerçekleşmiştir.

Şirketimiz 2015 yılı sonunda vergi öncesi 482,312 TL kar elde ederken 51,001 TL vergi karşılığı sonrası net 431,311 TL kar elde etmiştir.

## FINANCIAL INFORMATION

### COMMENTS ON FINANCIAL STATEMENT AND FINANCIAL INCOME AND EXPENSES (NON-TECHNICAL PART)

The current assets of our company are TL 77,108,696, the non-current assets are TL 532,005; and the size of assets of it is TL 77,639,701 in 2015.

Short-Term Liabilities of our company is TL 29,763,634; on the other hand the long-term liabilities are TL 28,247,931.

Having realized equities of TL 19,160,653 in the previous year, our company reaches at TL 19,628,136 in equities by an increase rate of 2,44%. After the account of equity adequacy issued in accordance with the insurance legislation, our company has generated capital surplus of 4,208,706 with a capital adequacy ratio of 127%.

Our company has generated totally TL 2,221,139 income from the financial income and expenses classified under non-technical part. Such amount amounted to TL 1,428,232 in the previous year and the increase rate was 56%.

Interest income having an important share within the financial incomes has been realized at the amount of TL 1,525,405. This amount was TL 1,883,854 in the previous year. The other important share is also exchange difference income. The exchange difference income amounts to TL 1,883,503. The investment income transferred to the non-life part is TL 644,492, whereas the amortization expenses are TL 353,593. Totally TL 281,197 has been realized as expenses of provision for leave and employee termination benefits.

Our company has generated profit before tax of TL 482,312 at the end of 2015 and net income of TL 431,311 after tax provisions of TL 51,001.

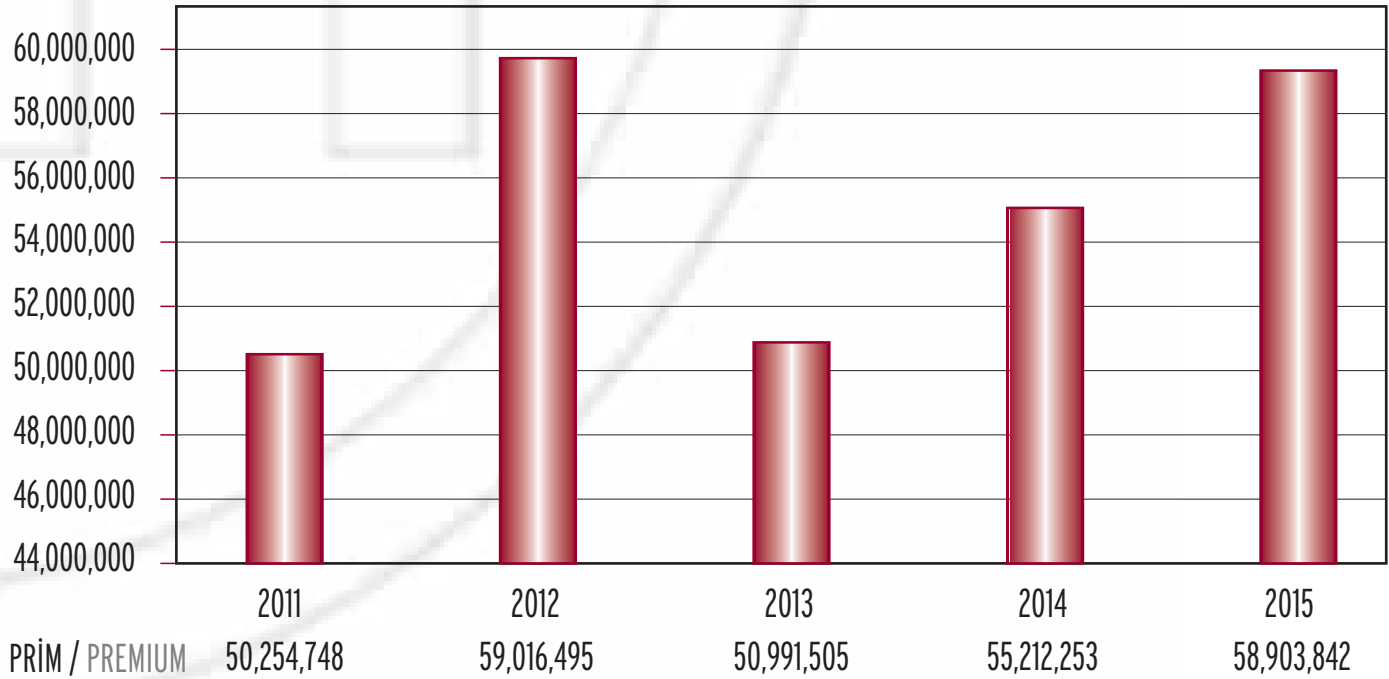


RASYOLARIMIZ / OUR RATIOS

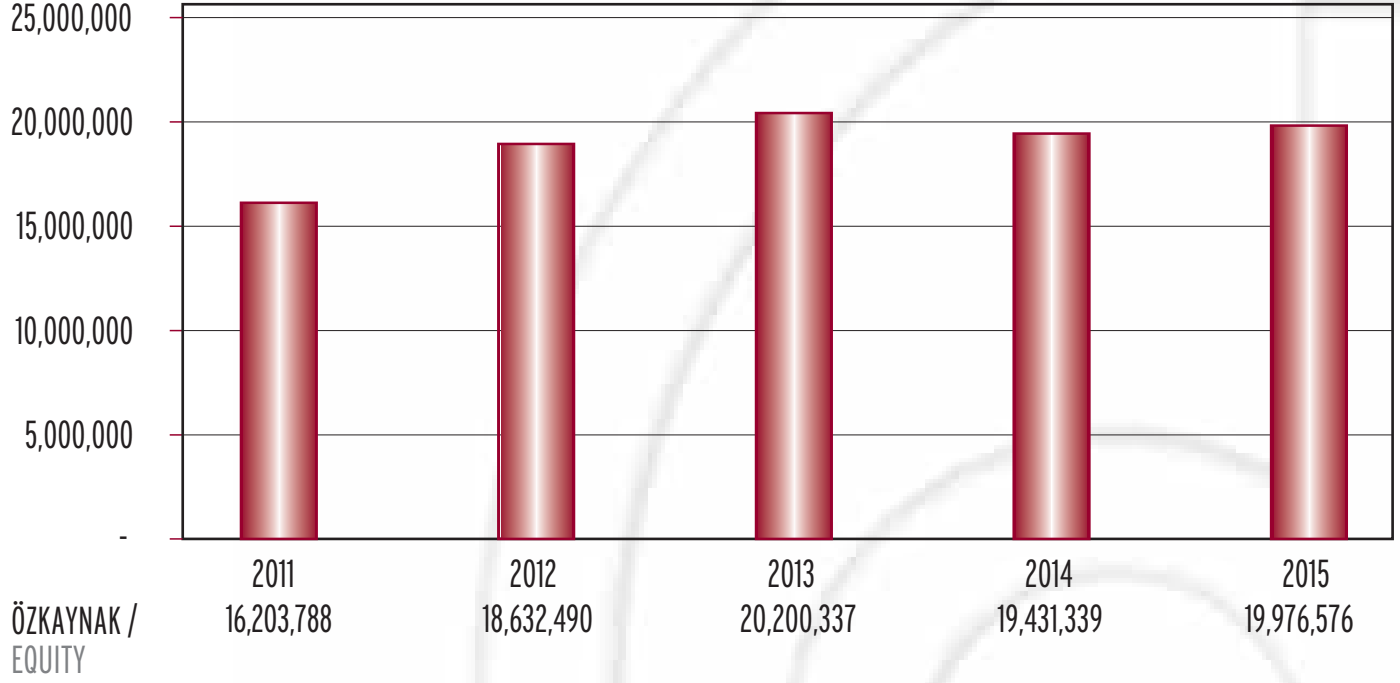
PRİM ÜRETİMİMİZ (TL) / OUR PREMIUM PRODUCTION (TL)

BRANŞLAR / BRANCHES	2014	2015
Ferdi Kaza / Personel Accident	419,966	403,491
Sağlık / Health	49,922,625	53,389,218
<b>Toplam Elemanter / Total Elementery</b>	<b>50,342,591</b>	<b>53,792,708</b>
Hayat / Life	4,869,662	5,111,133
<b>Toplam Üretim / Total Production</b>	<b>55,212,253</b>	<b>58,903,842</b>

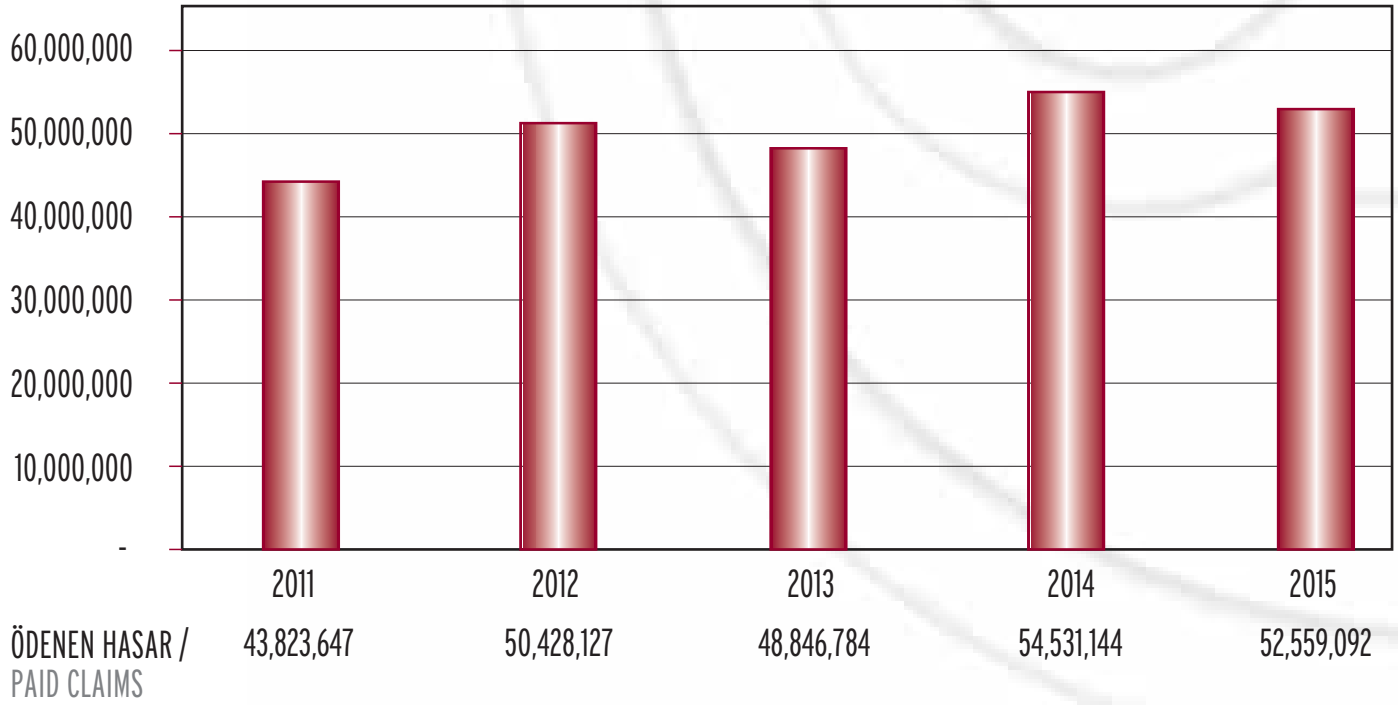
PRİM ÜRETİMİ (TL) / PREMIUM PRODUCTION (TL)



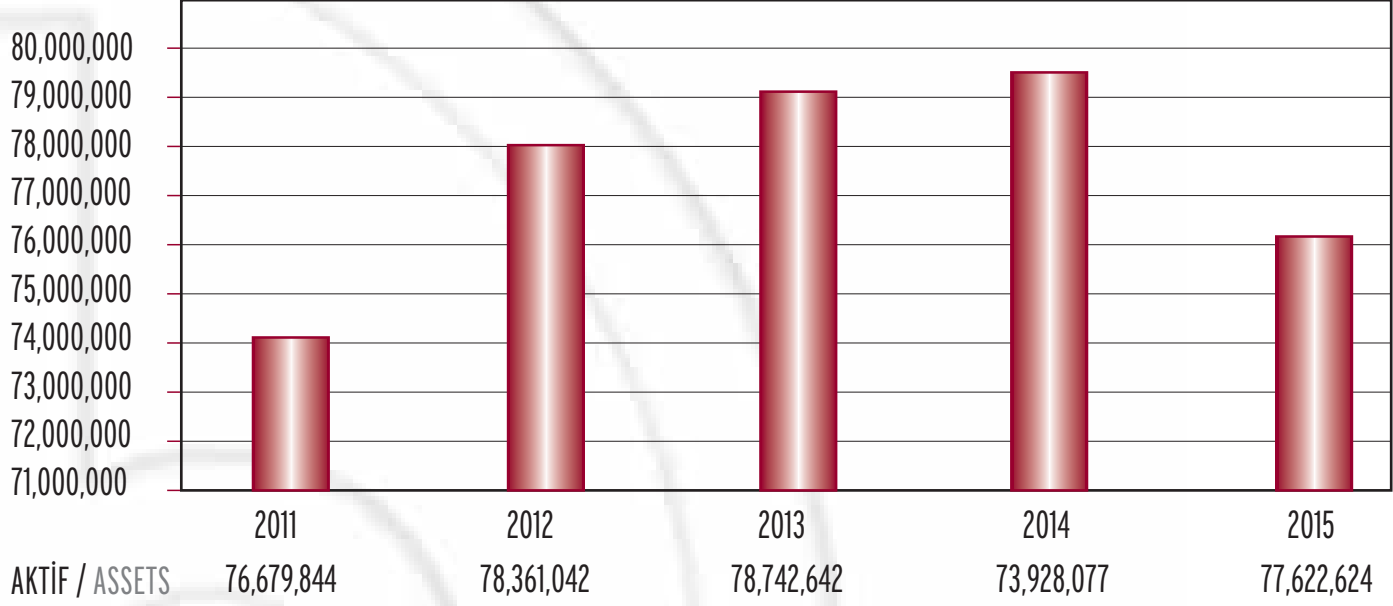
### ÖZKAYNAK TOPLAMI (TL) / TOTAL EQUITY (TL)



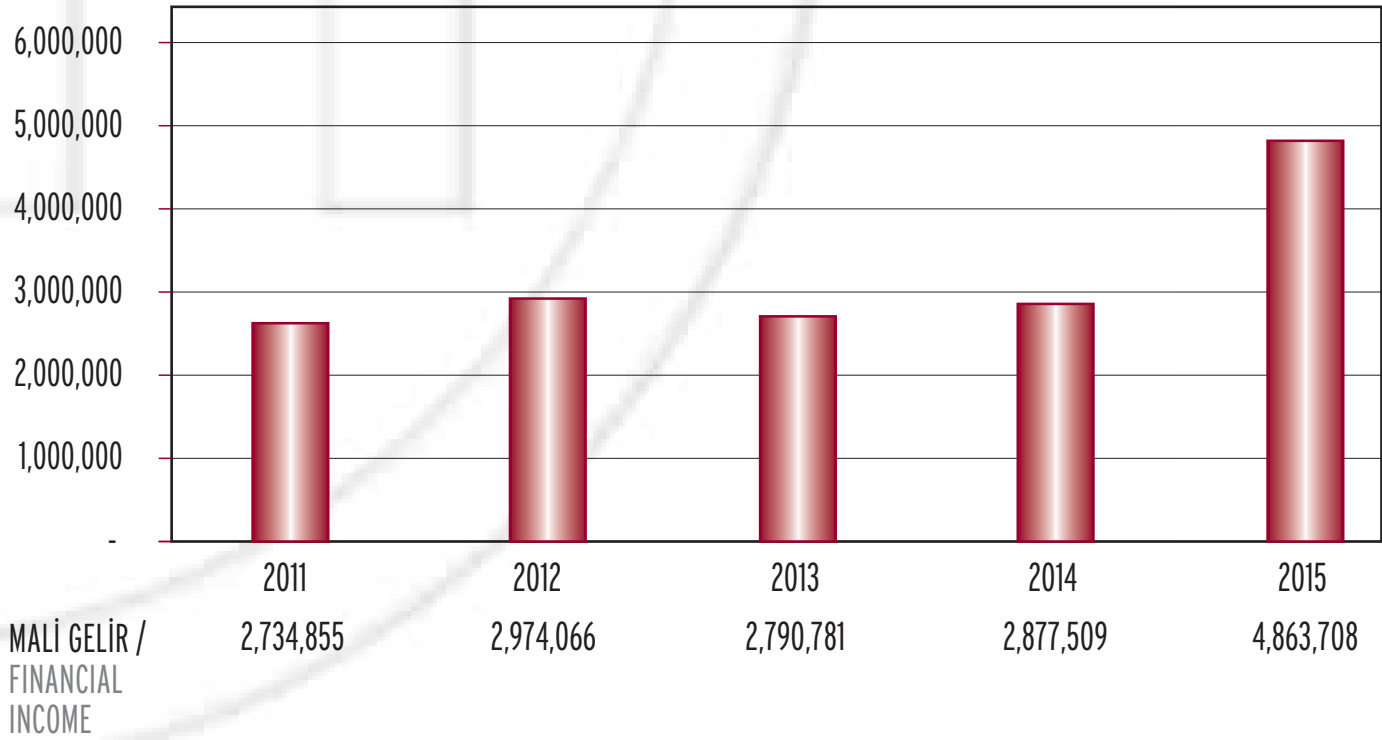
### ÖDENEN TAZMİNAT (TL) / PAID CLAIMS (TL)



### AKTİF TOPLAMI (TL) / TOTAL ASSETS (TL)



### MALİ GELİR (TL) / FINANCIAL INCOME (TL)



**RİSKLER VE YÖNETİM ORGANININ  
DEĞERLENDİRMESİ**

**RISK AND ASSESSMENT OF  
MANAGEMENT ORGANIZATION**

## Risk Yönetim ve İç Kontrol Sistemi

5684 sayılı sigortacılık kanununun 4 üncü maddesi uyarınca yayımlanan Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin İç Sistemlerine İlişkin Yönetmelik' in 4. maddesi gereğince sigorta şirketleri, maruz kaldıkları risklerin izlenmesi ve kontrolünün sağlanması amacıyla, faaliyetlerinin kapsamı ve yapısıyla uyumlu ve değişen koşullara uygun, tüm bölge müdürlükleri ve birimleri ile yürürlüğe konulan düzenlemelerde öngörülen usul ve esaslar çerçevesinde yeterli ve etkin iç sistemler kurmak, işletmek ve geliştirmekle yükümlüdürler. Söz konusu yönetmelikte adı geçen iç sistemler tanımı içinde Risk Yönetim Sistemi ve İç Kontrol Sistemi yer almaktadır. Sigortacılığın doğasında var olan ve Şirketimizin kurulduğu günden bugüne mevcut olan Risk Yönetimi ve İç Kontrol sistemleri Yönetim Kurulu tarafından alınan karar ile 2008 yılında tanımlanmıştır. Bu kapsamda, Risk Yönetimi, İç Kontrol, Uyum departmanı kurulmuştur.

### İç Kontrol

Şirket varlıklarının korunmasını, faaliyetlerin etkin ve verimli bir şekilde Kanuna ve ilgili mevzuata, şirket içi politikalar ile kurallara ve sigortacılık teamüllerine uygun olarak yürütülmesini, muhasebe ve finansal raporlama sisteminin güvenilirliğini, bütünlüğünü ve bilgilerin zamanında elde edilebilirliğini sağlamak amacıyla iç kontrol sistemi kurulmuştur. Sorumlulukların devamlılığı ve gelişimini sağlamak için iç kontrol biriminin sorumluluğundadır. Şirket iç sistemlerinde birinci savunma mekanizması olarak oluşturulan iç kontrol sorumluluğu, esas olarak iş birimleri üzerindedir: iş birimi, sorumluluğu altındaki işlemlerin kontrolünden de sorumludur. İç Kontrol birimi, iş birimlerinin kontrol sorumluluğunu yerine getirmesi için koordinasyon faaliyetlerini yürütmektedir.

### Uyum

Suç gelirlerinin aklanması ve terörün finansmanının önlenmesi için, "Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun" ve bu kanun uyarınca çıkarılan yönetmelik ve tebliğlere gerekli uyumun sağlanması amacıyla risk temelli bir yaklaşımla uyum programını oluşturmak ve oluşturulan uyum programı kapsamında gerekli çalışmaları yürütmek ve MASAK Başkanlığı ile gerekli iletişim ve koordinasyonu sağlamak amacıyla Uyum birimi oluşturulmuştur.

### Risk Yönetimi

Şirket'in maruz kaldığı tüm risklerin tanımlanması, ölçülmesi, izlenmesi ve kontrol altında tutulması amacıyla oluşturulmuştur. Risk Yönetimi, her birimin sahip

## Risk Management and Internal Control System

Pursuant to Article 4 of the Regulation on the Internal Systems of Insurance, Reinsurance and Pension Companies issued as per Article 4 of the Insurance Law no. 5684, insurance companies are obliged to set up, operate and improve adequate and efficient internal systems within the frame of principles and procedures stipulated by the regulations, which are aimed at the monitoring and control of their risk exposure, are aligned with the scope and nature of their activities, in harmony with changing conditions, and enforced across all regional offices and units. The definition of internal systems mentioned in the said Regulation includes Risk Management System and Internal Control System. Demir Hayat's risk management and internal control systems, which are intrinsic to the business of insurance and which have existed at the company since the day it was founded, were reorganized in 2008 by a Board of Directors resolution. As a result of this reorganization, Internal Controls and Risk Management Departments was set up and given responsibility for the company's risk management, internal control.

### Internal Control

An internal control system has been set up to ensure that the company's assets are protected; that its activities are conducted in accordance with the requirements of laws and regulations, with company internal policies and rules, and with established insurance industry practices and in such a way as to be both effective and productive; and that the accounting and financial reporting system is secure, coherent, and capable of providing timely access to information. Each business unit is individually responsible for the transactions which it is authorized to perform while the Internal Control Unit is responsible for overseeing the fulfillment of such responsibilities. This unit also coordinates activities that are essential to the fulfillment of business units' responsibilities.

### Compliance

The Compliance Unit was set up and made responsible primarily for developing and implementing a risk-sensitive program to ensure the company's compliance with the requirements of anti-money-laundering laws, regulations, and administrative provisions; for conducting activities required by such a compliance program; and for communicating and for coordinating activities as necessary with the Financial Crimes Investigation Board (MASAK). The Compliance Unit is additionally responsible for ensuring that the company is in compliance both with insurance-related and other laws and regulations to which the company is subject.

olduğu risklerin ilgili birimlerle birlikte yönetilmesini koordine etmektedir. Demir Hayat Risk Yönetimi biriminin misyonunu; Şirket'in hedeflerine ulaşmasını etkileyebilecek risklerin en kısa sürede tanımlanması, ölçülmesi, yönetilmesi, raporlanması ve gözlenmesidir.

Demir Hayat Risk Yönetimi birimi aşağıdaki hedeflere ulaşmayı amaçlamaktadır:

- Şirket'in almış olduğu önemli risklerin anlaşılması ve söz konusu risklerin, Şirket'in sigortalılarına, ortaklarına, çalışanlarına ve tüm ilgililere karşı yükümlülüklerini yerine getirmesine engel teşkil etmemesinin sağlanması,
- Risk iştahının tanımlanması ve risk profilinin belirlenen limitler dahilinde tutulmasının sağlanması,
- Karar alıcılara sağlanacak Riskler ile ilgili tutarlı, güvenilir ve en güncel bilgilerin sağlanması ve bu bilgiler kullanılarak risk görüşünün sunulması ile Şirket içi karar alma mekanizmalarının desteklenmesi,
- Şirket'in her bir yöneticisinin sorumluluk alanı ile ilgili risklerin farkında olduğu, bu riskleri uygun bir şekilde yönettiği ve bunları şeffaf bir biçimde raporladığı bir "Risk Farkındalığı Kültürü"nü Şirket içerisinde oluşturulması,
- Risk limitlerinin izlenmesi, limit aşımalarının ilgili komitelere raporlanması ve uygun aksiyonların alınmasının sağlanmasıdır.

#### Demir Hayat Risk Profili

Demir Hayat Risk Profilini 5 grup altında aşağıdaki gibi belirlemiştir:

- Sigortacılık Riskleri
- Finansal Riskler
- Operasyonel Riskler
- Yönetimsel Riskler
- Çevresel Riskleri

#### Sigortacılık Riskleri

Sigortacılık riski, poliçenin düzenlenmesi sırasında yapılan masraf ve iptal oranları gibi varsayımlar ile hasarların tutar ve zamanlamasına ilişkin tahminlerdeki sapmalar ve prim seviyesinin yeterli tespit edilememesi gibi sigortacılık ile ilgili teknik konulardaki riskleri içermektedir. Hayat dışı branşlarda en büyük sigortacılık riski, alınan primler ile gerçekleşmesi beklenen hasarların karşılanamaması riskidir. Sigortacılık risklerinin en önemli iki kaynağı, bir kerede gerçekleşen ancak etkisi çok büyük olan, deprem, fırtına gibi katastrofik olaylar ile etkisi zamanla yavaş yavaş ortaya çıkan, sonuçları uzun vadede görülebilen, enflasyon ve sigortalıların davranışlarındaki değişiklikler gibi genel hasar riskleridir. Şirket'in

#### Risk Management

The Risk Management Unit was created to identify, quantify, monitor, and control all the risks to which the company is exposed. This unit ensures that every unit's risks are managed in coordination with other company units for which they may be matters of concern.

The mission of the Risk Management Unit is to expeditiously identify, quantify, manage, report, and monitor any risks that might affect the company's ability to achieve its aims.

The Demir Hayat Risk Management Unit strives to:

- Understand the material risks which the company assumes and ensure that these risks do not hinder the company in the fulfillment of its obligations towards its policyholders, shareholders, employees, or other stakeholders;
- Define the company's appetite for risk and ensure that its risk profile remains within prescribed limits;
- Support company decision-making mechanisms by providing decision-makers with coherent, reliable, up-to-date information about risks which have been or are to be incurred and present them with risk assessments based on such information;
- Foster a "risk awareness culture" throughout the company so that every company officer is aware of the risks involved in his area of responsibility, manages those risks appropriately, and reports them transparently;
- Monitor risk limits, report limit overruns to those concerned, and ensure that appropriate action is taken.

#### Demir Hayat Risk Profile

Demir Hayat's risk profile recognizes five separate risk categories:

- Insurance risks
- Financial risks
- Operational risks
- Strategic risks
- Externality risks

#### Insurance Risks

Insurance risks arise when appropriate premium charges are not sufficiently ascertained because there are disparities between the assumptions that are made when a policy is drawn up about such things as costs and cancellation rates on the one hand and, on the other, the amounts and timings of claims. In



ana faaliyet konusu olan Sigortacılık, birçok riski ihtiva etmektedir. Söz konusu risklerin iyi yönetilmesi, Şirket'in başarısı için büyük önem taşımaktadır. Demir Hayat Sigortacılık risklerinin en iyi şekilde yönetilmesi için gerekli sistemleri kurmuştur.

#### **Sigortacılık riskleri aşağıdaki gibi sınıflandırılmıştır:**

- Yazım Riski (Underwriting)
- Ürün Yönetimi Riski
- Reasürans faaliyetlerinden kaynaklı riskler
- Konsantrasyon Riski
- Fiyatlama Riski
- Hasar Yönetimi Riski

Yukarıda sayılan riskler, Şirket'in ilgili teknik birimleri tarafından gerekli görülen yerlerde yönetilmektedir. Bunlara ilaveten, Şirket'in sigortacılık faaliyetlerinden doğan yükümlülüklerinin karşılanmasına yönelik Teknik Karşılıklar, Finansal Riskler altında sınıflandırılmış ve Şirket'in Aktüerya ve Risk Yönetimi birimleri tarafından birlikte izlenmektedir.

#### **Finansal Riskler**

Şirket portföyünde bulunan varlıklar, finans piyasalarında ortaya çıkan dalgalanmalar sonucunda ortaya çıkan risklere maruz kalmaktadır. Finansal Riskler aşağıdaki şekilde sınıflandırılmıştır;

- Piyasa Riski (Kur Riski ve Spread Riski),
- Faiz Riski,
- Kredi Riski,
- Likidite Riski,
- Sermaye Riski,
- Karşılıklar

Şirket, serbest ve blokeli varlıklarına ilişkin Yatırım Politikasını, her yıl başında belirlemekte ve belirlenen bu politika dahilindeki limitler Yönetim Kurulunca onaylanmaktadır.

#### **Operasyonel Riskler**

Tüm şirketler, yeterince kontrol edilmeyen iç süreçler veya sistemler, insan hatası, yasal mevzuata uyum eksikliği ile dış kaynaklı operasyonel riskler

non-life branches, the biggest insurance risk occurs when collected premiums are insufficient to cover expected claims. There are two crucially important sources of insurance risk. The first are catastrophic events such as earthquakes and storms which occur all at once but whose effects are huge. The second are claims arising from risks whose longterm effects and consequences become apparent slowly and only over a long period of time. The latter category includes movements in inflation rates and changes in people's behavior. Insurance, which is the company's core business activity, involves many different sorts of risk, the proper management of which is of great importance to the company's success. Demir Hayat has installed the systems that are needed to manage insurance risks in the best way possible. The company classifies its insurance risks in the following way:

- Underwriting risk
- Product management risk
- Reinsurance-related risks
- Concentration risk
- Claims management risk.

#### **Financial Risks**

The assets in the company's portfolio are exposed to risks that arise from movements that occur in financial markets. These are defined as "financial risks" and they are separately classified as follows:

- Market risk (exchange rate risk and spread risk)
- Interest rate risk
- Credit risk
- Liquidity risk
- Capital risk
- Collateral risk

The company determines its free and blocked asset investment policy at the beginning of every year. Limits are set in line with this policy and these limits are approved by the Board of Directors.

#### **Operational Risks**

All companies, including those whose business is financial products and services, are exposed to operational risks. Some of these risks are intrinsic and arise from insufficiently controlled processes and systems, human error, and lack of compliance with government regulations; others arise from externalities. Operational risks are among the risks which a company must identify, measure, and manage as part of its overall risk management activities. At Demir Hayat,

taşımaktadır. Şirket, Risk Yönetimi çerçevesinde, operasyonel risklerini belirlemek, ölçmek ve yönetmekle yükümlüdür. Operasyonel risklerin takibine ilişkin temel sorumluluk, ilgili birimlerde olmakla birlikte, İç Denetim, İç Kontrol ve Risk Yönetimi birimleri koordineli olarak bu tür riskleri izlemektedir.

### Yönetimsel Riskler

Yönetimsel riskler, Demir Hayat'ın mevcut iş planına uyumunu ve büyüme ve değer yaratma hedeflerine ulaşmasını etkileyebilecek Strateji Planlama ile Kurumsal Yönetim Risklerini kapsamaktadır. Söz konusu risklerin tanımlanması, ölçümü ve yönetimi, Şirket üst yönetimi tarafından gerçekleştirilmektedir.

### Çevresel Riskleri

Dış çevre riskleri, Demir Hayat'ın içerisinde bulunduğu dış çevreden kaynaklanan riskleri içermektedir. Söz konusu riskler aşağıda yer almaktadır;

- Yasal Düzenleme Riski
- Ekonomik, politik ve Sosyal riskleri
- Rekabet Riski
- Sektör Riski

operational risks are managed by the appropriate units of the company in coordination with its internal audit, internal control, and risk management units.

### Management Risks

Management risks are risks which arise from Demir Hayat's strategy-planning and corporate governance activities and which might have an impact on the company's ability to carry out its existing business plans and/or to achieve its growth and value-creation targets. Strategic risks are identified, quantified, and managed by under the oversight of senior management.

### Externality Risks

Externality risks are risks that arise from the various extrinsic contexts in which Demir Hayat conducts its business. These risks consist of:

- Regulatory risk
- Economic, political and social risk
- Competition risk
- Sectoral risk.

## İÇ DENETİM FAALİYETLERİMİZ / INTERNAL AUDIT ACTIVITIES

### İÇ DENETİM BİRİMİ 2015 FAALİYET ÖZETİ

Demir Hayat Sigorta A.Ş. İç Denetim Birimi, Hazine Müsteşarlığı'nın 21.06.2008 tarihinde yürürlüğe giren "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin İç Sistemlerine İlişkin Yönetmeliği" ve Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu'nca onaylanan "İç Denetim Yönetmeliği" kapsamında faaliyetlerini yürütmektedir. Güncel süreçler dikkate alınarak İç Denetim Yönetmeliği 2015 yılı içerisinde güncellenmiş, iç denetim faaliyetlerinin etkinliğinin artırılması hedeflenmiştir.

İç denetim faaliyetleri, yürütülmekte olan faaliyetlerin ilgili kanunlar ve mevzuat hükümleri doğrultusunda, Şirket politika, prosedür ve hedeflerine uygun şekilde yürütülmesi; operasyonel hata ve usulsüzlüklerin tespiti ve engellenmesi amacını taşımaktadır. Yönetim Kurulu talebine göre iç denetimin amacına uygun özel denetim çalışmaları da gerçekleştirilmekte ve risklerin asgari seviyeye indirilmesi için öneriler sunulmaktadır. Bununla birlikte şüphelenilen finansal suçlar ve personel yolsuzluklarına ilişkin vakalar incelenerek raporlanmaktadır.

2015 yılında Demir Hayat Sigorta A.Ş. İç Denetim Birimini faaliyetlerini bir denetçi ile yürütmüştür. İç denetim faaliyetlerinden sorumlu İç Denetim Müdürü Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve İç Sistemlerden Sorumlu Yönetim Kurulu üyesi Sn. Begüm ERENGÜL'e bağlı olarak faaliyetlerini yürütmektedir. Birim, organizasyonel yönden bağımsız olarak yapılandırılmıştır.

Yıl içerisinde gerçekleştirilen iç denetim faaliyetleri yıllık İç Denetim Planına uygun olarak yürütülmektedir. Plan, İç Denetim Departmanı'nca yapılan risk değerlendirmesine göre hazırlanmakta ve Yönetim Kurulu onayının alınması ile uygulamaya konulmaktadır.

Oluşturulan yıllık denetim planı kapsamında 2015 yılında;

Tazminat, provizyon ve rücu işlemleri,  
Acente teşkilatı ve acente işlemleri,  
Genel Müdürlük birim operasyonları,  
Bölge Müdürlüğü çalışmaları,  
Finansal raporlamalar,  
Teknik karşılıklar,  
Uyum Yönetmeliği incelemesi,  
İç kontrol ve risk yönetimi faaliyetlerinin değerlendirilmesi

konularında denetim faaliyetleri gerçekleştirilerek, denetim raporları oluşturulmuştur.

Hazırlanan denetim raporları yönetim ile paylaşılarak, tespit edilen bulgular ve gelişim alanları hususunda bilgilendirme yapılmış, gerekli aksiyonların alınması sağlanmıştır.

### INTERNAL AUDIT DEPARTMENT ACTIVITY SUMMARY OF YEAR 2015

Demir Life Insurance Inc. Internal Audit Department organize its operations due to the "Regulation relating the Internal Systems of Insurance and Reinsurance Companies and Pension Companies" which became effective in 21.06.2008 and the 'Internal Audit Charter', that is approved by the Demir Life Insurance Inc. Board of Directors. Internal Audit Charter is updated according to existing processes within the year 2015, and optimization of internal audit activities is aimed.

Internal audit activities aim to ensure that the ongoing operations are in line with the Company's policy, procedure and targets in compliance with the laws and regulations, also to detect and prevent any operational flaw and fraud. On demand of the Board, ad-hoc reports can be issued and suggestions are presented within the goal of internal audit objectives. At the same time, investigations are conducted on cases of suspected financial crimes and employee frauds.

One auditor had been working in Demir Life Insurance Inc. Internal Audit Department during the year 2015. Head of Internal Audit Department who is responsible for executing all internal audit activities in the Company, reports directly to the Vice President of Board of Directors and also the appointed member of Board for Internal Systems, Ms. Begüm ERENGÜL. Department is structured independently in the organization.

Internal audit activities are conducted in accordance to the annual "Internal Audit Plan". The plan is prepared according to the risk evaluation of Internal Audit Department and put into practice after the approval of Demir Life Insurance Inc. Board of Directors.

In 2015, in accordance to the annual audit plan;

Indemnity, provision and recourse operations,  
Agency network and operations,  
Head office departments operations,  
District office operations,  
Financial reporting,  
Technical reserves,  
Inspections due to Compliance Regulations,  
Evaluation of internal control and risk management activities

have been audited and the audit reports have been issued.

Audit reports have been shared with the management. Thus, confirmed findings and improvement fields are informed and providing that necessary actions are taken.

**DIĞER HUSUSLAR**

**OTHERS**

#### RAPORLAMA DÖNEMİNDEN SONRA ORTAYA ÇIKAN OLAYLAR

Bilanço tarihinden sonra Şirket'in faaliyetleri, bu faaliyetlerin kayıt ve belge düzeni ile Şirket politikalarında herhangi bir değişiklik olmamıştır.

#### ORTAKLARA DAĞITILAN KAR PAYI

31 Aralık 2015 tarihinde sona eren yılda Şirket 431.311 TL tutarında net dönem kârı elde etmiş olup, kanunlarca ayrılması gereken yasal yedekler ayrıldıktan sonra bakiye tutarın tamamının geçmiş yıllar zararlarından düşmesi Genel Kurul onayına sunulmuş ve kabul edilmiştir.

#### EVENTS AFTER THE REPORTING PERIOD

There have been no changes in the company operations, records and document order of such operations and Company policies after the date of balance sheet

#### DIVIDENDS DISTRIBUTED TO SHAREHOLDERS

Within the year ending on December 31, 2015; the Company has generated net income profit of TL 431.311 and it was submitted for the approval of General Assembly that the whole of the remaining balance amount after reserving the legal reserves required in accordance with the laws is deducted from the previous year's losses and it was accepted.

## MALİ TABLOLARIMIZ / OUR FINANCIAL STATEMENTS

DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş. / 31 ARALIK 2014 - 31 ARALIK 2015 TARİHLİ KARŞILAŞTIRMALI BİLANÇOSU (TL.)  
COMPARATIVE BALANCE SHEET AS AT 31/12/2014 and 31/12/2015 (TL)

VARLIKLAR / ASSETS		
I- Cari ( Dönen ) Varlıklar / Current Assets	UFRS / IFRS 31/12/2014	UFRS / IFRS 31/12/2015
<b>A- Nakit ve Nakit Benzeri Varlıklar (Hazır Değerler) / Cash and Similar Assets</b>	<b>46,354,037</b>	<b>47,320,789</b>
1- Kasa / Cash In Hand	-	-
2- Alınan Çekler / Cheques Received	-	-
3- Bankalar / Cash in Banks	45,266,362	46,364,703
4- Verilen Çekler Ve Ödeme Emirleri (-) / Cheques and Payment Orders Given (-)	-	-
5- Banka Garantili ve Üç Aydan Kısa Vadeli Kredi Kartı Alacakları / Bank Guaranteed Short Term Credit Card Receivables with Maturities Less Than Three Months	1,087,675	956,086
6- Diğer Nakit Ve Nakit Benzeri Varlıklar / Other Cash and Similar Assets	-	-
<b>B- Finansal Yatırımlar ve Riskli Sigortalılara Ait Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Financial Assets and Investments with Risks Belonging to Policy Holders</b>	<b>11,684,158</b>	<b>11,671,407</b>
1- Satılmaya Hazır (Satışa Müsait) Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Financial Assets Available for Sale Assets	-	-
2- Vadeye Kadar Elde Tutulacak Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Held to Maturity Assets	-	-
3- Alım Satım (Spekülasyon) Amaçlı Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Marketable Assets	1,313,554	1,294,088
4- Krediler / Loans	-	-
5- Krediler Karşılığı (-) / Provisions for Loans (-)	-	-
6- Riskli Hayat Poliçesi Sahiplerine Ait Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Financial Assets Whose Risk Belong to Holders of Life Insurance Policy	10,370,604	10,377,318
7- Şirket Hissesi / Shares of Companies	-	-
8- Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) Değer Düşüklüğü Karşılığı (-) / Provision for Devaluation of Financial Assets (-)	-	-
<b>C- Olağan (Esas) Faaliyetlerden Alacaklar / Receivables from Operating Activities</b>	<b>12,331,280</b>	<b>16,380,270</b>
1- Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar / Insurance Activities	12,330,252	16,814,220
2- Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Receivables From Insurance Activities (-)	-173,761	-487,185
3- Reasürans Faaliyetlerinden Alacaklar / Reinsurance Activities	-	-
4- Reasürans Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Receivables From Reinsurance Activities (-)	-	-
5- Sigorta ve Reasürans Şirketleri Nezdindeki Depolar / Deposits With Cedings and Retroceding Companies	-	-
6- Sigortalılara Krediler / The Credits to Loans Given to Insureds (-)	174,789	53,236
7- Sigortalılara Krediler Karşılığı (-) / Provisions for Loans Given to Insureds (-)	-	-
8- Emeklilik Faaliyetlerinden Alacaklar / Pension Activities	-	-
9- Diğer Olağan Faaliyetlerden Alacaklar / Doubtful Receivables	412	-
10- Diğer Olağan Faaliyetlerden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions For Doubtful Receivables	-412	-
<b>D- İlişkili Taraflardan Alacaklar / Receivables from Related Parties</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
1- Ortaklardan Alacaklar / Shareholders	-	-
2- İştiraklerden Alacaklar / Participations	-	-
3- Bağlı Ortaklıklardan Alacaklar / Affiliates	-	-
4- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüslerden Alacaklar / Enterprises Subject to Common Management	-	-
5- Çalışanlardan (Personelden) Alacaklar / Personnel	-	-
6- Diğer İlişkili Taraflardan Alacaklar / Other Related Parties	-	-
7- İlişkili Taraflardan Alacaklar Reeskontu (-) / Rediscount for Receivables from Related Parties (-)	-	-
8- İlişkili Taraflardan Şüpheli Alacaklar / Doubtful Receivables	-	-
9- İlişkili Taraflardan Şüpheli Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Doubtful Receivables (-)	-	-
<b>E- Diğer Alacaklar / Other Receivables</b>	<b>40,753</b>	<b>28,794</b>
1- Finansal Kiralama Alacakları / Receivables Arising from Financial Leasing Transactions	-	-
2- Kazanılmamış Finansal Kiralama Faiz Gelirleri (-) / Unearned Interests Arising from Financial Leasing Transactions (-)	-	-
3- Verilen Depozito Ve Teminatlar / Deposits and Securities Given	28,678	24,597
4- Diğer Çeşitli Alacaklar / Other Miscellaneous Receivables	12,075	4,197
5- Diğer Çeşitli Alacaklar Reeskontu (-) / Rediscount for Other Miscellaneous Receivables (-)	-	-
6- Şüpheli Diğer Alacaklar / Other Doubtful Receivables	-	-
7- Şüpheli Diğer Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Other Doubtful Receivables	-	-
<b>F- Gelecek Aylara Ait (Ertelenmiş) Giderler Ve Gelir Tahakkukları / Expenses Relating to Future Months and Income Accruals</b>	<b>1,473,262</b>	<b>1,118,789</b>
1- Gelecek Aylara Ait (Ertelenmiş) Giderler / Prepaid Expenses for Future Months	1,436,345	1,105,608
2- Tahakkuk Etmis Faiz Ve Kira Gelirleri / Accrued Interest and Rental Income	-	-
3- Gelir Tahakkukları / Income Accruals	-	-
4- Gelecek Aylara Ait Diğer (Ertelenmiş) Giderler Ve Gelir Tahakkukları / Other Expense Relating to Future Months and Income Accruals	36,917	13,181
<b>G- Diğer Cari (Dönen) Varlıklar / Other Current Assets</b>	<b>557,248</b>	<b>588,647</b>
1- Gelecek Aylar İhtiyacı Stoklar / Inventories for Future Months	-	-
2- Peşin Ödenen Vergiler Ve Fonlar / Prepaid Taxes and Funds	540,482	561,607
3- Ertelenen Vergi Varlıkları / Deferred Taxes	-	18,585
4- İş Avansları / Work Advances	-	-
5- Çalışanlara (Personele) Verilen Avanslar / Advances Given to Personnel	14,000	8,455
6- Sayım Ve Tesellüm Noksanları / Inventory Shortages	-	-
7- Diğer Çeşitli Cari (Dönen) Varlıklar / Other Miscellaneous Current Assets	2,766	-
8- Diğer Cari (Dönen) Varlıklar Karşılığı (-) / Provisions for Other Current Assets (-)	-	-
<b>I- Cari (Dönen) Varlıklar Toplamı / Total of Current Assets</b>	<b>72,440,738</b>	<b>77,108,696</b>



<b>VARLIKLAR / ASSETS</b>		<b>UFRS / IFRS</b>	<b>UFRS / IFRS</b>
<b>II- Cari Olmayan (Duran) Varlıklar / Non-Current Assets</b>		<b>31/12/2014</b>	<b>31/12/2015</b>
<b>A- Olağan (Esas) Faaliyetlerin Alacaklar / Receivables from Main Activities</b>		-	-
1- Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar / Insurance Activities		-	-
2- Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Receivables From Insurance Activities (-)		-	-
3- Reasürans Faaliyetlerinden Alacaklar / Reinsurance Activities		-	-
4- Reasürans Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Receivables From Reinsurance Activities (-)		-	-
5- Sigorta ve Reasürans Şirketleri Nezdindeki Depolar / The Credits to Insured (loans)		-	-
6- Sigortalılara Krediler / The Credits to Insured (loans)		-	-
7- Sigortalılara Krediler Karşılığı (-) / Provisions for Loans Given to Insureds (-)		-	-
8- Emeklilik Faaliyetlerinden Alacaklar / Pension Activities		-	-
9- Diğer Olağan Faaliyetlerden Alacaklar / Doubtful Receivables		-	-
10- Diğer Olağan Faaliyetlerden Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Doubtful Receivables (-)		-	-
<b>B- İlişkili Taraflardan Alacaklar / Receivables from Related Parties</b>		-	-
1- Ortaklardan Alacaklar / Receivables from Shareholders		-	-
2- İştiraklerden Alacaklar / Receivables from Participations		-	-
3- Bağlı Ortaklıklardan Alacaklar / Receivables from Affiliates		-	-
4- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüslerden Alacaklar / Enterprises Subject to Common Management		-	-
5- Çalışanlardan (Personelden) Alacaklar / Receivables from Personnel		-	-
6- Diğer İlişkili Taraflardan Alacaklar / Other Related Parties		-	-
7- İlişkili Taraflardan Alacaklar Reeskontu (-) / Rediscount for Receivables from Related Parties (-)		-	-
8- İlişkili Taraflardan Şüpheli Alacaklar / Doubtful Receivables from Related Parties		-	-
9- İlişkili Taraflardan Şüpheli Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Doubtful Receivables (-)		-	-
<b>C- Diğer Alacaklar / Other Receivables</b>		-	-
1- Finansal Kiralama Alacakları / Receivables Arising from Financial Leasing Transactions		-	-
2- Kazanılmamış Finansal Kiralama Faiz Gelirleri (-) / Unearned Interests Arising from Financial Leasing Transactions (-)		-	-
3- Verilen Depozito Ve Teminatlar / Deposits and Guarantees Given		-	-
4- Diğer Çeşitli Alacaklar / Other Miscellaneous Receivables		-	-
5- Diğer Çeşitli Alacaklar Reeskontu (-) / Rediscount for Other Miscellaneous Receivables (-)		-	-
6- Şüpheli Diğer Alacaklar / Other Doubtful Receivables		-	-
7- Şüpheli Diğer Alacaklar Karşılığı (-) / Provisions for Other Doubtful Receivables		-	-
<b>D- (Sabit) Finansal Varlıklar / Financial Assets</b>		-	-
1- Bağlı Menkul Kıymetler / Long-Term Securities		-	-
2- İştirakler / Participations		-	-
3- İştirakler Sermaye Taahhütleri (-) / Capital Commitments for Participations (-)		-	-
4- Bağlı Ortaklıklar / Subsidiaries		-	-
5- Bağlı Ortaklıklar Sermaye Taahhütleri (-) / Capital Commitments for Affiliates (-)		-	-
6- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüsler / Enterprises Subject to Common Management		-	-
7- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüsler Sermaye Taahhütleri (-) / Capital Subscriptions to Enterprises Subject to Common Management (-)		-	-
8- Finansal Varlıklar Ve Riski Sigortalılara Ait Finansal Yatırımlar / Financial Assets and Financial Investments at Insureds' Risk		-	-
9- Satılmaya Hazır Finansal Varlıklar / Marketable Securities		-	-
10- (Sabit) Finansal Varlıklar Değer Düşüklüğü Karşılığı (-) / Provision for Depreciation of Financial Assets (-)		-	-
<b>E- Maddi (Duran) Varlıklar / Tangible Assets</b>		<b>992,567</b>	<b>133,442</b>
1- Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller / Real Estate- Related Investments		790,000	-
2- Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller Değer Düşüklüğü Karşılığı (-) / Provision for Depreciation of Real Est- Rel Investments (-)		-	-
3- Kullanım Amaçlı Gayrimenkuller / Self-Occupied Real Estates		-	-
4- Makine Ve Teçhizatlar / Machinery and Equipments		-	-
5- Demirbaş Ve Tesisatlar / Fixture and Installations		2,838,018	2,846,561
6- Motorlu Taşıtlar / Motor Vehicles		-	-
7- Diğer Maddi (Duran) Varlıklar (Özel Maliyet Bedelleri Dahil) / Other Tangible Assets (Including Special Cost)		8,514	10,095
8- Kiralama (Leasing) Yoluyla Edinilmiş Maddi (Duran) Varlıklar / Tangible Assets Acquired by Leasing		-	-
9- Birikmiş İtfalar (Amortismanlar) (-) / Accumulated Depreciation (-)		-2,643,965	-2,723,214
10- Maddi (Duran) Varlıklara İlişkin Avanslar (Yapılmakta Olan Yatırımlar Dahil) / Advances Related to Tangible Assets (Including Fixed Assets Under Const.)		-	-
<b>F- Maddi Olmayan (Duran) Varlıklar / Intangible Assets</b>		<b>494,772</b>	<b>397,563</b>
1- Haklar / Rights		2,581,348	2,758,484
2- Şerefiye / Goodwill		-	-
3- Faaliyet Öncesi Döneme Ait Giderler / Expenses Related to Pre-Activity Term		-	-
4- Araştırma Ve Geliştirme Giderleri / Research and Development Expenses		-	-
5- Diğer Maddi Olmayan (Duran) Varlıklar / Other Intangible Assets		-	-
6- Birikmiş İtfalar (Amortismanlar) (-) / Accumulated Redemptions (Amortizations) (-)		-2,086,576	-2,360,921
7- Maddi Olmayan (Duran) Varlıklara İlişkin Avanslar / Advance Payments Made for Intangible Assets		-	-
<b>G- Gelecek Yıllara Ait (Ertelenmiş) Giderler Ve Gelir Tahakkukları / Expenses Related to Next Years and Income Accruals</b>		-	-
1- Gelecek Yıllara Ait (Ertelenmiş) Giderler / Expenses Related to Future Periods		-	-
2- Tahakkuk Etmis Faiz Ve Kira Giderleri / Income Accruals		-	-
3- Gelecek Yıllara Ait Değer (Ertelenmiş) Giderler Ve Gelir Tahakkukları / Other Expenses Related to Future Years and Income Accruals		-	-
<b>H- Diğer Cari Olmayan (Duran) Varlıklar / Other Non-Current Assets</b>		-	-
1- Efektif Yabancı Para Hesapları / Effective Foreign Currency Accounts		-	-
2- Döviz Hesapları / Foreign Currency Accounts		-	-
3- Gelecek Yıllar İhtiyaç Stokları / Inventories for Future Years		-	-
4- Peşin Ödenen Vergiler Ve Fonlar / Prepaid Taxes and Funds		-	-
5- Ertelenmiş Vergi Varlıkları / Deferred Tax Assets		-	-
6- Diğer Çeşitli Cari Olmayan Varlıklar / Miscellaneous Non-Current Assets		-	-
7- Diğer Cari Olmayan Varlıklar Amortismanı (-) / Miscellaneous Non-Current Assets Amortization (-)		-	-
8- Diğer Cari Olmayan Varlıklar Karşılığı (-) / Provision for Decrease in Value of Other Miscellaneous Non-Current Assets (-)		-	-
<b>II- Cari Olmayan (Duran) Varlıklar Toplamı / Total of Assets</b>		<b>1,487,339</b>	<b>531,005</b>
<b>Varlıklar Toplamı (I+II) / Total of Assets (I+II)</b>		<b>73,928,077</b>	<b>77,639,701</b>

<b>YÜKÜMLÜLÜKLER / LIABILITIES</b>		
<b>III- Kısa Vadeli Yükümlülükler / Short Term Liabilities</b>	<b>UFRS / IFRS</b>	<b>UFRS / IFRS</b>
	<b>31/12/2014</b>	<b>31/12/2015</b>
<b>A- Finansal Borçlar / Financial Payables</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
1- Kredi Kuruluşlarına Borçlar / Due to Credit Institutions	-	-
2- Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar / Due From Financial Leasing Transactions	-	-
3- Ertelenmiş Finansal Kiralama Borçlanma Maliyetleri (-) / Deferred Financial Leasing Borrowing Costs (-)	-	-
4- Uzun Vadeli Kredilerin Ana Para Taksitleri Ve Faizleri / Installments of Principals and Interests of Long Term Loans	-	-
5- Çıkarılmış Tahviller (Bonolar) Anapara, Taksit Ve Faizleri / Principals, Installments and Interests of Securities (Debenture Bonds) Issued	-	-
6- Çıkarılmış Diğer Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Other Financial Assets Issued	-	-
7- Çıkarılmış Diğer Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) İhraç Farkı (-) / Emission Difference of Other Financial Assets Issued (-)	-	-
8- Diğer Finansal Borçlar (Yükümlülükler) / Other Financial Payables (Liabilities)	-	-
<b>B- Olağan (Esas) Faaliyetlerden Borçlar / Operating Activity Payables</b>	<b>8,072,230</b>	<b>6,342,458</b>
1- Sigortacılık Faaliyetlerinden Borçlar / Insurance Activities	331,920	276,382
2- Reasürans Faaliyetlerinden Borçlar / Reinsurance Activities	-	-
3- Sigorta Ve Reasürans Şirketlerinden Alınan Depolar / Deposits With Cedings and Retroceding Companies	-	-
4- Emeklilik Faaliyetlerinden Borçlar / Pension Activities	-	-
5- Diğer Olağan (Esas) Faaliyetlerden Borçlar / Other Operational Activity Payables	7,740,310	6,066,076
6- Diğer Esas Faaliyetlerden Borçlar Borç Senetleri Reeskontu (-) / Rediscount on Other Notes Payables (-)	-	-
<b>C- İlişkili Tarafalara Borçlar / Due to Related Parties</b>	<b>1,927</b>	<b>36,444</b>
1- Ortaklara Borçlar / Shareholders	-	-
2- İştiraklere Borçlar / Affiliates	-	-
3- Bağlı Ortaklıklara Borçlar / Subsidiaries	-	-
4- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüslere Borçlar / Debts to Enterprises Subject to Common Management	-	-
5- Çalışanlara (Personele) Borçlar / Personnel	1,927	36,444
6- Diğer İlişkili Tarafalara Borçlar / Other Related Parties	-	-
<b>D- Diğer Borçlar / Other Payables</b>	<b>339,873</b>	<b>312,209</b>
1- Alınan Depozito Ve Teminatlar / Deposits and Guarantees Received	158,782	209,937
2- Tedavi Giderlerine İlişkin SGK'ya Borçlar / Payables to SGK	-	-
3- Diğer Çeşitli Borçlar / Other Miscellaneous Payables	181,091	102,272
4- Diğer Borçlar Reeskontu (-) / Other Miscellaneous Debts (-)	-	-
<b>E- Sigortacılık Teknik Karşılıkları / Technical Provisions</b>	<b>21,497,156</b>	<b>22,319,133</b>
1- Kazanılmamış Primler Karşılığı - Net / Provision for Unearned Premiums - Net	14,483,310	17,114,888
2- Devam Eden Riskler Karşılığı - Net / Provision for Unexpired Risks - Net	-	-
3- Matematik Karşılıklar - Net / Mathematical Reserves (Life) - Net	5,760,144	3,933,512
4- Muallak Tazminat Karşılığı - Net / Provision for Outstanding Losses and Indemnities - Net	1,247,045	923,151
5- İkramiye Ve İndirimler Karşılığı - Net / Provision for Bonus and Reduction - Net	-	-
6- Diğer Teknik Karşılıklar - Net / Other Technical Provisions - Net	6,657	347,582
<b>F- Ödenecek Vergi Ve Benzeri Diğer Yükümlülükler İle Karşılıklar / Taxes and Other Liabilities To Be Paid And Provisions Thereof</b>	<b>341,769</b>	<b>390,415</b>
1- Ödenecek Vergi Fonları / Taxes and Fund Payable	204,982	193,715
2- Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri / Social Security Premiums to Be Paid	130,228	140,971
3- Vadesi Geçmiş, Ertelenmiş Veya Taksitlendirilmiş Vergi Ve Diğer Yükümlülükler / Taxes and Other Liabilities Overdue, Deferred or Payable by Installments	-	-
4- Ödenecek Diğer Vergi Ve Benzeri Yükümlülükler / Other Taxes and Similar Liabilities	-	-
5- Dönem Karı Vergi Ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları / Tax Provisions for Profit for The Period & Other Legal Liabilities	-	-
6- Dönem Karının Peşin Ödenen Vergi Ve Diğer Yükümlülükleri (-) / Prepaid Taxes and Other Liabilities of the Profit for the Period (-)	-	51,001
7- Diğer Vergi Ve Benzeri Yükümlülük Karşılıkları / Provision for Other Taxes and Similar Liabilities	6,559	4,728
<b>G- Diğer Risklere İlişkin Karşılıklar / Provisions Related Other Risks</b>	<b>289,120</b>	<b>349,151</b>
1- Kıdem Tazminatı Karşılığı / Provision for Employment Termination Benefits	-	-
2- Sosyal Yardım Sandığı Varlık Açıkları Karşılığı / Provision for Social Benefit Fund Deficits	-	-
3- Maliyet Giderleri Karşılığı / Provision for Costs	289,120	349,151
<b>H- Gelecek Aylara Ait (Ertelenmiş) Gelirler Ve Gider Tahakkukları / Income Relating to Future Months and Expense Accruals</b>	<b>16,489</b>	<b>13,823</b>
1- Ertelenmiş Komisyon Gelirleri / Deferred Commission Income	10,827	9,405
2- Gider Tahakkukları / Expense Accruals	5,662	4,418
3- Gelecek Aylara Ait Diğer Gelirler / Other Income Related to Future Months	-	-
<b>I- Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler / Other Short Term Liabilities</b>	<b>27,647</b>	<b>-</b>
1- Ertelenen Vergi Yükümlülüğü / Deferred Tax Liability	27,647	-
2- Sayım Ve Tesellüm Fazlaları / Inventory Overages	-	-
3- Diğer Çeşitli Kısa Vadeli Yükümlülükler / Other Miscellaneous Short Term Liabilities	-	-
<b>III- Kısa Vadeli Yükümlülükler Toplamı / Total of Short Term Liabilities</b>	<b>30,586,211</b>	<b>29,763,634</b>

<b>YÜKÜMLÜLÜKLER / LIABILITIES</b>		
<b>IV- Uzun Vadeli Yükümlülükler / Long Term Liabilities</b>	<b>UFRS / IFRS 31/12/2014</b>	<b>UFRS / IFRS 31/12/2015</b>
<b>A- Finansal Borçlar / Financial Payables</b>	-	-
1- Kredi Kuruluşlarına Borçlar / Due to Credit Institutions	-	-
2- Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar / Due From Financial Leasing Transactions	-	-
3- Ertelenmiş Finansal Kiralama Borçlanma Maliyetleri (-) / Deferred Financial Leasing Borrowing Costs (-)	-	-
4- Çıkarılmış Tahviller / Installments of Principals and Interests of Long Term Loans	-	-
5- Çıkarılmış Diğer Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) / Principals, Installments and Interests of Securities (Debenture Bonds) Issued	-	-
6- Çıkarılmış Diğer Finansal Varlıklar (Menkul Kıymetler) İhraç Farkı (-) / Emission Difference of Other Financial Assets Issued (-)	-	-
7- Diğer Finansal Borçlar / Other Financial Assets Issued	-	-
<b>B- Olağan (Esas) Faaliyetlerden Borçlar / Operating Activity Payables</b>	-	-
1- Sigortacılık Faaliyetlerinden Borçlar / Insurance Activities	-	-
2- Reasürans Faaliyetlerinden Borçlar / Reinsurance Activities	-	-
3- Sigorta Ve Reasürans Şirketlerinden Alınan Depolar / Deposits With Cedings and Retroceding Companies	-	-
4- Emeklilik Faaliyetlerinden Borçlar / Pension Activities	-	-
5- Diğer Olağan (Esas) Faaliyetlerden Borçlar / Other Operational Activity Payables	-	-
6- Diğer Esas Faaliyetlerden Borçlar Borç Senetleri Reeskontu (-) / Rediscount on Other Notes Payables (-)	-	-
<b>C- İlişkili Tarafalara Borçlar / Due to Related Parties</b>	-	-
1- Ortaklara Borçlar / Shareholders	-	-
2- İştiraklere Borçlar / Affiliates	-	-
3- Bağlı Ortaklıklara Borçlar / Subsidiaries	-	-
4- Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüslere Borçlar / Debts to Enterprises Subject to Common Management	-	-
5- Çalışanlara (Personele) Borçlar / Personnel	-	-
6- Diğer İlişkili Tarafalara Borçlar / Other Related Parties	-	-
<b>D- Diğer Borçlar / Other Payables</b>	-	-
1- Alınan Depozito Ve Teminatlar / Deposits and Guarantees Received	-	-
2- Tedavi Giderlerine İlişkin SGK'ya Borçlar / Payables to SGK	-	-
3- Diğer Çeşitli Borçlar / Miscellaneous Payables	-	-
4- Diğer Çeşitli Borçlar Reeskontu / Rediscount of Other Miscellaneous Payables (-)	-	-
<b>E- Sigortacılık Teknik Karşılıkları / Insurance Technical Provisions</b>	<b>23,470,146</b>	<b>27,313,705</b>
1- Kazanılmamış Primler Karşılığı - Net / Provision for Unearned Premiums - Net	-	-
2- Devam Eden Riskler Karşılığı - Net / Provision for Unexpired Risks - Net	-	-
3- Matematik Karşılığı - Net / Mathematical Reserves (Life) - Net	22,548,757	25,849,004
4- Mallak Tazminat Karşılığı - Net / Provision for Outstanding Losses and Indemnities - Net	-	-
5- İkramiye Ve İndirimler Karşılığı - Net / Provision for Bonus and Reduction - Net	-	-
6- Diğer Teknik Karşılıklar - Net / Other Technical Provisions - Net	921,389	1,464,702
<b>F- Diğer Yükümlülükler Ve Karşılıkları / Other Liabilities and Provisions</b>	-	-
1- Ödenecek Diğer Yükümlülükler / Other Liabilities	-	-
2- Vadesi Geçmiş, Ertelenmiş Veya Taksitlendirilmiş Vergi Ve Diğer Yükümlülükler / Overdue, Deferred or Restructured Taxes and Other Fiscal Liabilities	-	-
3- Diğer Borç Ve Gider Karşılıkları / Provisions for Other Debts and Expenses	-	-
<b>G- Diğer Risklere İlişkin Karşılıklar / Provisions for Other Risks</b>	<b>711,067</b>	<b>934,226</b>
1- Kıdem Tazminatı Karşılığı / Provision for Employment Termination Benefits	711,067	934,226
2- Sosyal Yardım Sandığı Varlık Açıkları Karşılığı / Provision for Social Benefit Fund Deficits	-	-
<b>H- Gelecek Yıllara Ait Gelirler Ve Gider Tahakkukları / Income Related to Future Years and Expense Accruals</b>	-	-
1- Ertelenmiş Komisyon Gelirleri / Deferred Commission Income	-	-
2- Gider Tahakkukları / Expense Accruals	-	-
3- Gelecek Yıllara Ait Diğer Gelirler / Other Income Related to Future Years	-	-
<b>I- Diğer Uzun Vadeli Yükümlülükler / Other Long Term Liabilities</b>	-	-
1- Ertelenen Vergi Yükümlülüğü / Deferred Tax Liabilities	-	-
2- Diğer Çeşitli Uzun Vadeli Yükümlülükler / Other Long Term Liabilities	-	-
<b>IV- Uzun Vadeli Yükümlülükler Toplamı / Total Long Term Liabilities</b>	<b>24,181,213</b>	<b>28,247,931</b>

<b>ÖZSERMAYE / EQUITY</b>		
<b>V- ÖZSERMAYE / EQUITY</b>	<b>UFRS / IFRS 31/12/2014</b>	<b>UFRS / IFRS 31/12/2015</b>
<b>A- Ödenmiş Sermaye / Paid-In Capital</b>	<b>19,200,000</b>	<b>19,200,000</b>
1- (Nominal) Sermaye / (Nominal) Capital	19,200,000	19,200,000
2- Ödenmemiş Sermaye (-) / Unpaid Capital (-)	-	-
3- Sermaye Düzeltmesi Olumlu Farkları / Favourable Differences Out of Capital Adjustment	-	-
4- Sermaye Düzeltmesi Olumsuz Farkları (-) / Unfavourable Differences Out of Capital Adjustment (-)	-	-
5- Tescilli Beklenen Sermaye / Increased Capital, Which is Expected to be Registered	-	-
<b>B- Sermaye Yedekleri / Capital Reserves</b>	-	-
1- Hisse Senedi İhraç Primleri / Stock Emission Premiums	-	-
2- Hisse Senedi İptal Karları / Stocks Cancellation Profits	-	-
3- Sermayeye Eklenecek Satış Karları / Sale Profits to Be Added in Capital	-	-
4- Yabancı Para Çevirim Farkları / Foreign Durrency Translation Differences	-	-
5- Diğer Sermaye Yedekleri / Other Capital Reserves	-	-
<b>C- Kar Yedekleri / Profit Reserves</b>	<b>990,254</b>	<b>1,026,426</b>
1- Yasal Yedekler / Legal Reserves	898,743	898,743
2- Statü Yedekleri / Statutory Reserves	-	-
3- Olağanüstü Yedekler / Extraordinary Reserves	36,063	36,063
4- Özel Fonlar (Yedekler) / Special Funds (Reserves)	-	-
5- Finansal Varlıklar Değerlemesi / Financial Asset Valuation	55,448	91,620
6- Diğer Kar Yedekleri / Other Profit Reserves	-	-
<b>D- Geçmiş Yıllar Karları / Profits From Previous Year</b>	-	-
1- Geçmiş Yıllar Karları / Profits From Previous Year	-	-
<b>E- Geçmiş Yıllar Zararları (-) / Losses From Previous Period (-)</b>	-	-1,029,601
1- Geçmiş Yıllar Zararları / Losses From Previous Year	-	-1,029,601
<b>F- Dönem Net Karı / Net Profit of The Period</b>	<b>-1,029,601</b>	<b>431,311</b>
1- Dönem Net Karı / Net Profit for the Year	-	431,311
2- Dönem Net Zararı (-) / Net Loss for the Year (-)	-1,029,601	-
3- Dağıtıma Konu Olmayan Dönem Karı / Non-Distributable Period Profit	-	-
<b>V - Özsermaye Toplamı / Total of Equity</b>	<b>19,160,653</b>	<b>19,628,136</b>
<b>Yükümlülükler Toplamı (III+IV+V) / Total of Liabilities (III+IV+V)</b>	<b>73,928,077</b>	<b>77,639,701</b>



**DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş.**  
**01/01/2015-31/12/2015 DÖNEMİ SOLO GELİR TABLOSU**  
**INCOME STATEMENT 01/01/2015 - 31/12/2015 PERIOD**

I- Teknik Bölüm / Technical Part	UFRS / IFRS (31/12/2014)	UFRS / IFRS (31/12/2015)
<b>A- Hayat Dışı Teknik Gelirler / Non-Life Technical Income</b>	<b>36,922,102</b>	<b>40,488,683</b>
1- Kazanılmış Primler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Earned Premiums (Net of Reinsurance)	36,351,569	40,008,271
1.1- Yazılan Primler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Written Premiums (Net of Reinsurance)	36,577,616	42,741,328
1.1.1- Brüt Yazılan Primler (+) / Written Premiums (Gross) (+)	50,342,591	53,792,708
1.1.2- Reasüröre Devredilen Primler (-) / Premiums Ceded to Reinsurances (-)	-13,764,975	-11,051,381
1.1.3- SGK'ya Aktarılan Primler (-) / Premiums Ceded to SGK (-)	-	-
1.2- Kazanılmamış Primler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak)(+/-) / Change in Provision for Unearned Premiums (Net of Reinsurance) (+/-)	-226,047	-2,733,056
1.2.1- Kazanılmamış Primler Karşılığı (-) / Provision for Unearned Premiums (-)	-218,612	-1,896,124
1.2.2- Kazanılmamış Primler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Unearned Premiums (+)	-7,435	-836,932
1.2.3- Kazanılmamış Primler Karşılığında SGK Payı (+) / SGK's Share in Provision for Unearned Premiums (+)	-	-
1.3- Devam Eden Riskler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak)(+/-) / Change in Provision for Unexpired Risks (Net of Reinsurance) (+/-)	-	-
1.3.1- Devam Eden Riskler Karşılığı (-) / Provision for Unexpired Risks (-)	-	-
1.3.2- Devam Eden Riskler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Unexpired Risks (+)	-	-
2- Teknik Olmayan Bölümden Aktarılan Yatırım Gelirleri / Investment Income Transferred from Non-Technical Accounts	683,253	642,139
3- Diğer Teknik Gelirler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) (+/-) / Other Technical Income (Net of Reinsurance)	-112,720	-286,292
3.1- Brüt Diğer Teknik Gelirler (+) / Other Technical Income (Gross) (+)	-112,720	-286,292
3.2- Brüt Diğer Teknik Gelirlerde Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Other Technical Income (-)	-	-
4- Tahakkuk Eden Rücu ve Soltaj Gelirleri (+) / Claim Recovery and Solvage Income (+)	-	124,565
<b>B- Hayat Dışı Teknik Gider (-) / Non-Life Technical Expenses (-)</b>	<b>-38,472,730</b>	<b>-42,233,689</b>
1- Gerçekleşen Tazminatlar (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) (+/-) / Losses Incurred (Net of Reinsurance)	-27,550,729	-30,857,971
1.1- Ödenen Tazminatlar (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Losses Paid (Net of Reinsurance)	-28,108,711	-30,754,711
1.1.1- Brüt Ödenen Tazminatlar (-) / Losses Paid (Gross) (-)	-43,532,467	-43,896,100
1.1.2- Ödenen Tazminatlarda Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Losses Paid (+)	15,423,756	13,141,389
1.2- Muallak Tazminatlar Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Provision for Outstanding Losses (+/-)	557,982	-103,260
1.2.1- Muallak Tazminatlar Karşılığı (-) / Provision for Outstanding Losses (-)	872,443	-150,751
1.2.2- Muallak Tazminatlar Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Outstanding Losses (+)	-314,461	47,491
2- İkramiye ve İndirimler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Provision for Bonus and Reduction (Net of Reinsurance) (+/-)	-	-
2.1- İkramiye ve İndirimler Karşılığı (-) / Provision for Bonus and Reduction (-)	-	-
2.2- İkramiye ve İndirimler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision Bonus and Reduction (+)	-	-
3- Diğer Teknik Karşılıklarda Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Other Technical Provisions (Net of Reinsurance) (+/-)	-25,080	-25,066
4- Faaliyet Giderleri (-) / Operating Expenses (-)	-10,892,889	-11,350,652
5- Matematik Karşılıklarda Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Mathematical Reserves (Net of Reinsurance) (+/-)	-	-
5.1- Matematik Karşılıkları (-) / Mathematical Reserves (-)	-	-
5.2- Matematik Karşılıklarda Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Mathematical Reserves (+)	-	-
6- Diğer Teknik Giderler / Other Technical Expenses	-4,032	-
6.1- Brüt Diğer Teknik Giderler (-) / Other Technical Expenses (Gross) (-)	-4,032	-
6.2- Brüt Diğer Teknik Giderlerde Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Other Technical Expenses (-)	-	-
<b>C- Teknik Bölüm Dengesi- Hayat Dışı / Balance on Non-Life Technical Account (A-B)</b>	<b>-1,550,628</b>	<b>-1,745,006</b>
<b>D- Hayat Teknik Gelir / Life Technical Incomes</b>	<b>10,740,686</b>	<b>13,182,668</b>
1- Kazanılmış Primler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Earned Premiums (Net of Reinsurance)	4,701,488	5,182,103
1.1- Yazılan Primler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Written Premiums (Net of Reinsurance)	4,798,917	5,080,625
1.1.1- Brüt Yazılan Primler (+) / Written Premiums (Gross) (+)	4,869,662	5,111,134
1.1.2- Reasüröre Devredilen Primler (-) / Premiums Ceded to Reinsurances (-)	-70,745	-30,509
1.2- Kazanılmamış Primler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak)(+/-) / Change in Provision for Unearned Premiums (Net of Reinsurance) (+/-)	-97,429	101,478
1.2.1- Kazanılmamış Primler Karşılığı (-) / Provision for Unearned Premiums (-)	-106,233	109,548
1.2.2- Kazanılmamış Primler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Unearned Premiums (+)	8,804	-8,070
1.3- Devam Eden Riskler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak)(+/-) / Change in Provision for Unexpired Risks (Net of Reinsurance) (+/-)	-	-
1.3.1- Devam Eden Riskler Karşılığı (-) / Provision for Unexpired Risks (-)	-	-
1.3.2- Devam Eden Riskler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Unexpired Risks (+)	-	-
2- Hayat Branşı Yatırım Geliri / Investment Income	6,043,261	7,927,048
3- Yatırımlardaki Gerçekleşmemiş Karlar / Unrealized Profits on Investments	-	-
4- Diğer Teknik Gelirler (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) (+/-) / Other Technical Income (Net of Reinsurance)	-4,063	73,517
4.1- Brüt Diğer Teknik Gelirler (+) / Other Technical Income (Gross) (+)	-9,549	73,517
4.2- Brüt Diğer Teknik Gelirlerde Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Other Technical Income (-)	5,486	-
5- Tahakkuk Eden Rücu Gelirleri (+) / Claim Recovery Income (+)	-	-
<b>E- Hayat Teknik Gider / Life Technical Expenses</b>	<b>-11,377,205</b>	<b>-13,176,240</b>
1- Gerçekleşen Tazminatlar (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) (+/-) / Losses Incurred (Net of Reinsurance)	-11,047,481	-8,235,838
1.1- Ödenen Tazminatlar (Reasürör Payı Düşülmüş Olarak) / Losses Paid (Net of Reinsurance)	-10,998,977	-8,662,992
1.1.1- Brüt Ödenen Tazminatlar (-) / Losses Paid (Gross) (-)	-10,998,977	-8,662,992
1.1.2- Ödenen Tazminatlarda Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Losses Paid (+)	-	-
1.2- Muallak Tazminatlar Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Provision for Outstanding Losses (+/-)	-48,504	427,154
1.2.1- Muallak Tazminatlar Karşılığı (-) / Provision for Outstanding Losses (-)	-11,293	427,154
1.2.2- Muallak Tazminatlar Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision for Outstanding Losses (+)	-37,211	-
2- İkramiye ve İndirimler Karşılığında Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Provision for Bonus and Reduction (Net of Reinsurance) (+/-)	-	-
2.1- İkramiye ve İndirimler Karşılığı (-) / Provision for Bonus and Reduction (-)	-	-
2.2- İkramiye ve İndirimler Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Provision Bonus and Reduction (+)	-	-
3- Matematik Karşılıklarda Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak)(+/-) / Change in Mathematical Reserves (Net of Reinsurance) (+/-)	4,397,499	-1,473,616
3.1- Matematik Karşılıkları (-) / Mathematical Reserves (-)	4,397,499	-1,473,616
3.1.1- Aktüeryal Matematik Karşılık (+/-) / Actuarial Mathematical Reserves (+/-)	3,807,763	-663,898
3.1.2- Kar Payı Karşılığı (Yatırım Riski Poliçe Sahiplerine Ait Poliçeler İçin Ayrılan Karşılıklar (-) / Bonus Reserves for Life Insurance (Provision for Investment Risk in Respect of Life Insurance Policyholders) (-)	589,736	-809,718
3.2- Matematik Karşılığında Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Mathematical Reserves (+)	-	-
3.2.1- Aktüeryal Matematik Karşılıklarda Reasürör Payı (+) / Reinsurer's Share in Actuarial Mathematical Reserves (+)	-	-
3.2.2- Kar Payı Karşılığı Reasürör Payı (Yatırım Riski Poliçe Sahiplerine Ait Poliçeler İçin Ayrılan Karşılıklar (+) / Reinsurer's Share in Bonus Reserves for Life Insurance (Provision for Investment Risk in Respect of Life Insurance Policyholders) (+)	-	-
4- Diğer Teknik Karşılıklarda Değişim (Reasürör Payı ve Devreden Kısım Düşülmüş Olarak) (+/-) / Change in Other Technical Provisions (Net of Reinsurance) (+/-)	-573	1,714
5- Faaliyet Giderleri (-) / Operating Expenses (-)	-1,998,223	-1,829,977
6- Yatırım Giderleri (-) / Investment Expenses (-)	-2,728,427	-1,638,523
7- Yatırımlardaki Gerçekleşmemiş Zararlar (-) / Unrealized Losses on Investments (-)	-	-
8- Teknik Olmayan Bölüme Aktarılan Yatırım Gelirleri (-) / Investment Income Transferred to Non-Technical Account (-)	-	-
<b>F- Teknik Bölüm Dengesi- Hayat / Balance on Life Technical Account (D - E)</b>	<b>-636,519</b>	<b>6,428</b>
<b>G- Emeklilik Teknik Gelir / Pension System Technical Income</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
7- Diğer Teknik Gelirler / Other Technical Income	-	-
<b>H- Emeklilik Teknik Gideri / Pension System Technical Expenses (-)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>I- Teknik Bölüm Dengesi- Emeklilik / Balance on Pension System Technical Account (G - H)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

<b>II- Teknik Olmayan Bölüm Teknik Bölüm / Non-Technical Part Technical Part</b>	<b>UFRS / IFRS (31/12/2014)</b>	<b>UFRS / IFRS (31/12/2015)</b>
<b>C- Teknik Bölüm Dengesi-Hayat Dışı / Technical Part Balance - Non life</b>	<b>-1,550,628</b>	<b>-1,745,006</b>
<b>F- Teknik Bölüm Dengesi - Hayat / Technical Part Balance- Life</b>	<b>-636,519</b>	<b>6,428</b>
<b>I- Teknik Bölüm Dengesi - Emeklilik / Technical Part Balance - Pension</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>J- Genel Teknik Bölüm Dengesi (C+F+I) / Technical Part Balance - General</b>	<b>-2,187,147</b>	<b>-1,738,578</b>
<b>K- Yatırım Gelirleri / Investment Incomes</b>	<b>2,877,509</b>	<b>4,220,034</b>
1- Finansal Yatırımlardan Elde Edilen Gelirler / Incomes Obtained from Financial Investments	1,883,854	1,525,405
2- Finansal Yatırımların Nakte Çevrilmesinden Elde Edilen Karlar / Incomes Obtained from Financial Investments	-	-
3- Finansal Yatırımların Yeniden Değerlemesi / Value Increase of Financial Incomes	188,608	128,715
4- Kambiyo Karları / Foreign Exchange Profits	420,047	2,554,018
5- İştiraklerden Gelirler / Incomes Obtained from Participations	-	-
6- Bağlı Ortaklıklar Ve Müşterek Yönetime Tabi Teşebbüslerden Gelirler / Incomes Obtained from Associated Companies and Enterprises Under Common Management	-	-
7- Arazi, Arsa ile Binalardan Elde Edilen Gelirler / Incomes Obtained From Lands, Fields and Buildings	385,000	10,000
8- Türev Ürünlerden Elde Edilen Gelirler / Incomes obtained from Derivative Instruments	-	-
9- Diğer Yatırımlar / Other Investments	-	-
10- Hayat Teknik Bölümden Aktarılan Yatırım Gelirleri / Investment Incomes Transferred from Life Technical Part	-	1,897
<b>L- Yatırım Giderleri (-) / Investment Expenses (-)</b>	<b>-1,270,163</b>	<b>-1,703,760</b>
1- Yatırım Yönetim Giderleri - Faiz Dahil (-) / Investment Management Expenses - Including Interests (-)	-	-6
2- Yatırımlar Değer Azalışları (-) / Loss of Value of Investments (-)	-	-14,967
3- Yatırımların Nakte Çevrilmesi Sonucunda Oluşan Zararlar (-) / Losses Incurred by Encashing Investments (-)	-	-
4- Hayat Dışı Teknik Bölüme Aktarılan Yatırım Gelirleri (-) / Investment Incomes Transferred to Non-life Technical Part (-)	-683,254	-644,492
5- Türev Ürünler Sonucunda Oluşan Zararlar (-) / Losses Incurred from Derivative instruments (-)	-	-
6- Kambiyo Zararları (-) / Foreign Exchange Losses (-)	-226,448	-670,515
7- Amortisman Giderleri (-) / Amortization Expenses (-)	-360,461	-353,593
8- Diğer Yatırım Giderleri (-) / Other Investment Expenses (-)	-	-20,187
<b>M- Olağan Ve Olağandışı Faaliyetlerden Gelir Ve Karlar İle Gider Ve Zararlar (+/-) / Incomes and Profits Expenses and Losses Arisen from Other Activities and Extraordinary Activities (+/-)</b>	<b>-449,800</b>	<b>-295,384</b>
1- Karşılıklar Hesabı (+/-) / Reserves Provisions (+/-)	-371,541	-281,197
2- Reeskont Hesabı (+/-) / Rediscount Account (+/-)	-	-
3- Özellikli Sigortalar Hesabı (+/-) / Speciality Insurances Account (+/-)	-	-
4- Enflasyon Düzeltmesi Hesabı (+/-) / Inflation Adjustment (+/-)	-	-
5- Ertelenmiş Vergi Varlığı Hesabı (+/-) / Deferred Tax Assets (+/-)	-11,950	55,274
6- Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü Gideri (-) / Deferred Tax Liabilities Expenses (-)	-	-
7- Diğer Gelir Ve Karlar / Other Incomes and Profits	26,893	12,649
8- Diğer Gider Ve Zararlar (-) / Other expenses and Losses (-)	-93,203	-82,110
9- Önceki Yıl Gelir Ve Karları / Incomes and Profits of Previous Year	-	-
10- Önceki Yıl Gider Ve Zararları (-) / Expenses and Losses of Previous Year (-)	-	-
<b>N- Dönem Net Karı Veya Zararı / Net Profit or Loss of the Period</b>	<b>-1,029,601</b>	<b>482,312</b>
1- Dönem Karı Veya Zararı / Net Profit / (Loss) for the Period	-1,029,601	482,312
2- Dönem Karı Vergi Ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları (-) / Provision for Corporate Tax and Other Fiscal Liabilities	-	-51,001
3- Dönem Net Kar Veya Zararı / Net Profit / (Loss) for the Period	-1,029,601	431,311
4- Enflasyon Düzeltme Hesabı / Inflation Adjusment	-	-



**NAKİT AKIŞ TABLOSU / CASH FLOW TABLE**

	Dipnot Foot note	Geçmiş Dönem (01/01 - 31/12/2014) / Prior period (01/01 - 31/12/2014)	Cari Dönem (01/01 - 31/12/2015) / Current Period (01/01 - 31/12/2015)
<b>A. ESAS FAALİYETLERDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMLARI / CASH GENERATED FROM MAIN OPERATIONS</b>			
1. Sigortacılık faaliyetlerinden elde edilen nakit girişleri / Cash flows from insurance operations		54,674,908	45,920,346
2. Reasürans faaliyetlerinden elde edilen nakit girişleri / Cash flows from reinsurance operations		-	-
3. Emeklilik faaliyetlerinden elde edilen nakit girişleri / Cash flows from private pension funds operations		-	-
4. Sigortacılık faaliyetleri nedeniyle yapılan nakit çıkışı (-) / Cash outflows from insurance operations (-)		-41,977,554	-37,098,611
5. Reasürans faaliyetleri nedeniyle nakit çıkışı (-) / Cash outflows from reinsurance operations (-)		-800,000	-
6. Emeklilik faaliyetleri nedeniyle nakit çıkışı (-) / Cash outflows from private pension funds operations (-)		-	-
7. Esas faaliyetler sonucu oluşan nakit (A1+A2+A3-A4-A5-A6) / Net Cash from main operations (A1+A2+A3-A4-A5-A6)		11,897,354	8,821,735
8. Faiz ödemeleri (-) / Interest payment (-)		-	-
9. Gelir vergisi ödemeleri (-) / Income tax payment (-)		-	-
10. Diğer nakit girişleri / Other cash inflows		-	542,536
11. Diğer nakit çıkışları (-) / Other cash outflows (-)		-8,675,921	-11,925,477
12. Esas faaliyetlerden kaynaklanan net nakit / Net cash provided by main operations		3,221,433	-2,561,206
<b>B. YATIRIM FAALİYETLERİNDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMLARI / CASH FLOWS FROM INVESTING OPERATIONS</b>			
1. Maddi varlıkların satışı / Sale of tangible assets		-	1,153,594
2. Maddi varlıkların iktisabı (-) / Tangible assets acquisition (-)		-652,187	-187,260
3. Mali varlık iktisabı (-) / Financial assets acquisition (-)		-2,108,537	-6,714
4. Mali varlıkların satışı / Sales of financial assets		-	19,466
5. Alınan faizler / Interest received		2,072,462	1,525,405
6. Alınan temettümler / Dividends received		-	-
7. Diğer nakit girişleri / Other cash inflows		1,759,807	137,039
8. Diğer nakit çıkışları (-) / Other cash outflows (-)		-1,015,678	-1,033,245
9. Yatırım faaliyetlerinden kaynaklanan net nakit / Net Cash from investing activities		55,867	1,608,285
<b>C. FİNANSMAN FAALİYETLERİNDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMLARI / CASH FLOWS FROM FINANCING OPERATIONS</b>			
1. Hisse senedi ihraç / Issue of shares		-	-
2. Kredilerle ilgili nakit girişleri / Cash inflows due to the borrowings		-	-
3. Finansal kiralama borçları ödemeleri (-) / Leasing payments (-)		-	-
4. Ödenen temettümler (-) / Dividends paid (-)		-	-
5. Diğer nakit girişleri / Other cash inflows		-	36,172
6. Diğer nakit çıkışları (-) / Other cash outflows (-)		-	-2,083,779
7. Finansman faaliyetlerinden kaynaklanan net nakit / Net cash used in financing activities		-	-2,047,607
<b>D. KUR FARKLARININ NAKİT VE NAKİT BENZERLERİNE OLAN ETKİSİ / EFFECT OF EXCHANGE DIFFERENCES ON CASH AND CASH EQUIVALENTS</b>			
<b>E. Nakit ve nakit benzerlerinde meydana gelen net artış (A12+B9+C7+D) / Net increase in cash and cash equivalents (A12+B9+C7+D)</b>			
<b>F. Dönem başındaki nakit ve nakit benzerleri mevcudu / Cash and cash equivalents at the beginning of the period</b>			
<b>G. Dönem sonundaki nakit ve nakit benzerleri mevcudu (E+F) / Cash and cash equivalents at the end of the period (E+F)</b>			
		17,387,012	16,269,986

<b>ÖZSERMAYE DEĞİŞİM TABLOSU / STATEMENTS OF CHANGES IN SHAREHOLDERS' EQUITY</b>											
	Sermaye/ Capital	İşletmenin kendi hisse senetleri (+) / Own Shares of the Company(+)	Varlıklarda Değer Artışı / Financial Assets Fair Value Reserve	Öz sermaye Enflasyon Düzeltilmesi Farkları / Inflation Adjustment to the Share Capital	Yabancı Para Çevrim Farkları / Foreign Currency Translation Differences	Yasal Yedekler / Legal Reserves	Statü Yedekleri / Statutory Reserves	Diğer Yedekler ve dağıtılmamış karlar / Other Reserves and Retained Profit	Net Dönem Karı (veya zarar) / Net Profit/(Loss) for the Period	Geçmiş Yıllar Kar (Zararı) (+/-) / Retained Earnings(+/-)	Toplam / Total
<b>ÖNCEKİ DÖNEM / PRIOR PERIOD</b>											
<b>I- Önceki Dönem Sonu Bakiyesi (31/12/2013) / Balances as previously reported (31/12/2013)</b>	15,095,000	0	65,531	0	0	821,515	0	2,673,730	1,544,561	0	20,200,337
<b>II- Muhasebe politikasında değişiklikler / Changes in the Accounting Policies</b>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>III- Yeni Bakiye ( I + II) (01/01/2014) / Restated Balances ( I + II ) (01/01/2014)</b>	15,095,000	0	65,531	0	0	821,515	0	2,673,730	1,544,561	0	20,200,337
A- Sermaye artırımı (A1+A2) / Capital Increase (A1 + A2)	4,105,000	0	0	0	0	0	0	-4,105,000	0	0	0
1- Nakit / Cash	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2- İç kaynaklardan / From Internal Resources	4,105,000	0	0	0	0	0	0	-4,105,000	0	0	0
B- İşletmenin aldığı kendi hisse senetleri / Own Shares of the Company	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
C- Gelir tablosunda yer almayan kazanç ve kayıplar / Gain and Losses Not Included in the Income Statement	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
D- Varlıklarda Değer Artışı / Value Increase in the Assets	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
E- Yabancı para çevrim farkları / Foreign currency translation differences	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
F- Diğer kazanç ve kayıplar / Other Income and Losses	0	0	-10,083	0	0	0	0	0	0	0	-10,083
G- Enflasyon düzeltme farkları / Inflation Adjustments	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
H- Dönem net karı / Net Profit / (Loss) For The Period	0	0	0	0	0	0	0	0	-1,029,601	0	-1,029,601
I- Dağıtılan Temettü / Dividends Paid	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
J- Yedeklere Transfer / Dividends Paid	0	0	0	0	0	77,228	0	1,467,333	-1,544,561	0	0
<b>IV- Dönem Sonu Bakiyesi (31/12/2014) / Balances at period end (III+A+B+C+D+E+F+G+H+I) / Balances at period end (31/12/2014) (III+ A+B+C+D+E+F+G+H+I)</b>	19,200,000	0	55,448	0	0	898,743	0	36,063	-1,029,601	0	19,160,653
<b>GARİ DÖNEM / CURRENT PERIOD</b>											
<b>I- Önceki Dönem Sonu Bakiyesi (31/12/2014) / Balances as previously reported (31/12/2014)</b>	19,200,000	0	55,448	0	0	898,743	0	36,063	-1,029,601	0	19,160,653
<b>II- Muhasebe politikasında değişiklikler / - Changes in the Accounting Policies"</b>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>III- Yeni Bakiye ( I + II) (01/01/2015) / Restated Balances ( I + II ) (01/01/2015)</b>	19,200,000	0	55,448	0	0	898,743	0	36,063	-1,029,601	0	19,160,653
A- Sermaye artırımı (A1+A2) / Capital Increase (A1 + A2)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
1- Nakit / Cash	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2- İç kaynaklardan / From Internal Resources	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
B- İşletmenin aldığı kendi hisse senetleri / Own Shares of the Company	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
C- Gelir tablosunda yer almayan kazanç ve kayıplar / Gain and Losses Not Included in the Income Statement	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
D- Varlıklarda Değer Artışı / Value Increase in the Assets	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
E- Yabancı para çevrim farkları / Foreign currency translation differences	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
F- Diğer kazanç ve kayıplar / Other Income and Losses	0	0	36,171	0	0	0	0	0	0	0	36,171
G- Enflasyon düzeltme farkları / Inflation Adjustments	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
H- Dönem net karı / Net Profit / (Loss) For The Period	0	0	0	0	0	0	0	0	431,311	0	431,311
I- Dağıtılan Temettü / Dividends Paid	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
J- Yedeklere Transfer / Dividends Paid	0	0	0	0	0	0	0	0	1,029,601	-1,029,601	0
<b>II- Dönem Sonu Bakiyesi (31/12/2015) / Balances at period end (III+A+B+C+D+E+F+G+H+I) / Balances at period end (31/12/2015) (III+ A+B+C+D+E+F+G+H+I)</b>	19,200,000	0	91,619	0	0	898,743	0	36,063	431,311	-1,029,601	19,628,136

## KAR PAYI DAĞITIM TABLOSU / PROFIT DISTRIBUTION TABLE

	GEÇMİŞ DÖNEM (31/12/2014) (TL) / PRIOR PERIOD (31/12/2014) (TL)	CARİ DÖNEM (31/12/2015) (TL) / CURRENT PERIOD (31/12/2015) (TL)
<b>1. DÖNEM KARININ DAĞITIMI / DISTRIBUTION OF CURRENT YEAR PROFIT</b>		
1.1. DÖNEM KARI / CURRENT PERIOD PROFIT	-1,029,601	482,312
1.2. ÖDENECEK VERGİ VE YASAL YÜKÜMLÜKLER (-) / TAXES AND DUES PAYABLE (-)	-	51,001
1.2.1. Kurumlar Vergisi (Gelir Vergisi) / Corporate Tax (Income Tax)	-	51,001
1.2.2. Gelir Vergisi Kesintisi / Income Tax Withholding	-	-
1.2.3. Diğer Vergi ve Yasal Yükümlülükler / Other Taxes and Dues Payable	-	-
<b>A. NET DÖNEM KARI (1.1 - 1.2) / NET PROFIT FOR THE PERIOD (1.1 - 1.2)</b>	<b>-1,029,601</b>	<b>431,311</b>
1.3. GEÇMİŞ DÖNEM ZARARLARI (-) / PRIOR YEARS' LOSSES (-)	-	-1,029,601
1.4. BİRİNCİ TERTİP YASAL AKÇE (-) / FIRST LEGAL RESERVES (-)	-	-
1.5. ŞİRKETTE BIRAKILMASI VE TASARRUF ZORUNLU YASAL FONLAR (-) / OTHER STATUTORY RESERVES (-)	-	-
<b>B. DAĞITILABİLİR NET DÖNEM KARI [(A - (1.3 + 1.4 + 1.5)) / NET PROFIT ATTRIBUTABLE TO [(A - (1.3 + 1.4 + 1.5))]</b>	<b>-1,029,601</b>	<b>-598,289</b>
1.6. ORTAKLARA BİRİNCİ TEMETTÜ (-) / FIRST DIVIDEND TO SHAREHOLDERS (-)	-	-
1.6.1. Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Ordinary Shares	-	-
1.6.2. İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Preferred Shares	-	-
1.6.3. Katılma İntifa Senedi Sahiplerine / To Preferred Shares (Preemptive Right)	-	-
1.6.4. Kara İştirakli Tahvil Sahiplerine / To Profit-Sharing Bonds	-	-
1.7. PERSONELE TEMETTÜ (-) / DIVIDENDS TO PERSONNEL (-)	-	-
1.8. KURUCULARA TEMETTÜLER (-) / DIVIDENDS TO FOUNDERS	-	-
1.9. YÖNETİM KURULUNA TEMETTÜ (-) / DIVIDENDS TO THE BOARD OF DIRECTORS (-)	-	-
1.10. ORTAKLARA İKİNCİ TEMETTÜ (-) / SECOND DIVIDEND TO SHAREHOLDERS (-)	-	-
1.10.1. Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Ordinary Shares	-	-
1.10.2. İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Preferred Shares	-	-
1.10.3. Katılma İntifa Senedi Sahiplerine / To Preferred Shares (Preemptive Rights)	-	-
1.10.4. Kara İştirakli Tahvil Sahiplerine / To Profit-Sharing Bonds	-	-
1.10.5. Kar ve Zarar Ortaklığı Belgesi Sahiplerine / To Holders of Profit/Loss Share Certificates	-	-
1.11. İKİNCİ TERTİP YASAL YEDEK AKÇE (-) / SECOND LEGAL RESERVES (-)	-	-
1.12. STATÜ YEDEKLERİ (-) / STATUTORY RESERVES (-)	-	-
1.13. OLAĞANÜSTÜ YEDEKLER / EXTRAORDINARY RESERVES	-	-
1.14. DİĞER YEDEKLER / OTHER RESERVES	-	-
1.15. ÖZEL FONLAR / SPECIAL FUNDS	-	-
<b>2. YEDEKLERDEN DAĞITIM / EARNINGS PER SHARE</b>		
2.1. DAĞITILAN YEDEKLER / DISTRIBUTED RESERVES	-	-
2.2. İKİNCİ TERTİP YASAL YEDEKLER (-) / SECOND LEGAL RESERVES (-)	-	-
2.3. ORTAKLARA PAY (-) / DIVIDENDS TO SHAREHOLDERS (-)	-	-
2.3.1. Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Ordinary Shares	-	-
2.3.2. İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine / To Owners of Preferred Shares	-	-
2.3.3. Katılma İntifa Senedi Sahiplerine / To Preferred Shares (Preemptive Rights)	-	-
2.3.4. Kara İştirakli Tahvil Sahiplerine / To Profit-Sharing Bonds	-	-
2.3.5. Kar ve Zarar Ortaklığı Belgesi Sahiplerine / To Holders of Profit/Loss Share Certificates	-	-
2.4. PERSONELE PAY (-) / DIVIDENDS TO PERSONNEL (-)	-	-
2.5. YÖNETİM KURULUNA PAY (-) / DIVIDENDS TO THE BOARD OF DIRECTORS (-)	-	-
<b>3. HİSSE BAŞINA KAR / EARNINGS PER SHARE</b>		
3.1. HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE / TO OWNERS OF ORDINARY SHARES	-	-
3.2. HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE (%) / TO OWNERS OF ORDINARY SHARES (%)	-	-
3.3. İMTİYAZLI HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE / TO OWNERS OF PREFERRED SHARES	-	-
3.4. İMTİYAZLI HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE (%) / TO OWNERS OF PREFERRED SHARES (%)	-	-
<b>4. HİSSE BAŞINA TEMETTÜ / DIVIDEND PER SHARE</b>		
4.1. HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE / TO OWNERS OF ORDINARY SHARES	-	-
4.2. HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE (%) / TO OWNERS OF ORDINARY SHARES (%)	-	-
4.3. İMTİYAZLI HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE / TO OWNERS OF PREFERRED SHARES	-	-
4.4. İMTİYAZLI HİSSE SENEDİ SAHİPLERİNE (%) / TO OWNERS OF PREFERRED SHARES (%)	-	-

## FINANSAL TABLOLARA İLİŞKİN BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU

### Demir Hayat Sigorta A.Ş. Yönetim Kuruluna:

Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi ("Şirket")'nin 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hazırlanan ve ekte yer alan bilançosu, aynı tarihte sona eren hesap dönemine ait gelir tablosu, özsermaye değişim tablosu, nakit akış tablosu ile önemli muhasebe politikalarını özetleyen dipnotlardan oluşan ilişikteki finansal tablolarını denetlemiş bulunuyoruz.

### Yönetimin Finansal Tablolara İlişkin Sorumluluğu

Şirket yönetimi; finansal tabloların sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan muhasebe ve finansal raporlamaya ilişkin düzenlemeler ve bunlar ile düzenlenmeyen konularda Türkiye Muhasebe Standartları hükümlerini içeren; "Sigortacılık Muhasebe ve Finansal Raporlama Mevzuatı"na uygun olarak hazırlanmasından, gerçeğe uygun bir biçimde sunumundan ve hata veya hile kaynaklı önemli yanlışlık içermeyen finansal tabloların hazırlanmasını sağlamak için gerekli gördüğü iç kontrolden sorumludur.

### Bağımsız Denetçinin Sorumluluğu

Sorumluluğumuz, yaptığımız özel bağımsız denetime dayanarak, bu finansal tablolar hakkında görüş vermektir. Yaptığımız bağımsız denetim, sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan bağımsız denetim ilkelerine ilişkin düzenlemelere ve Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu tarafından yayımlanan Türkiye Denetim Standartlarının bir parçası olan Bağımsız Denetim Standartlarına uygun olarak yürütülmüştür. Bu standartlar, etik hükümlere uygunluk sağlanmasını ve bağımsız denetimin, finansal tabloların önemli yanlışlık içerip içermediğine dair makul güvence elde etmek üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.

Bağımsız denetim, finansal tablolardaki tutar ve açıklamalar hakkında denetim kanıtı elde etmek amacıyla denetim prosedürlerinin uygulanmasını içerir. Bu prosedürlerin seçimi, finansal tablolardaki hata veya hile kaynaklı "önemli yanlışlık" risklerinin değerlendirilmesi de dahil, bağımsız denetçinin mesleki muhakemesine dayanır. Bağımsız denetçi risk değerlendirmelerini yaparken, şartlara uygun denetim prosedürlerini tasarlamak amacıyla, işletmenin finansal tablolarının hazırlanması ve gerçeğe uygun sunumuyla ilgili iç kontrolü değerlendirir, ancak bu değerlendirme, işletmenin iç kontrolünün etkinliğine ilişkin bir görüş verme amacı taşımaz. Bağımsız denetim, bir bütün olarak finansal tabloların sunumunun değerlendirilmesinin yanı sıra, işletme yönetimi tarafından kullanılan muhasebe politikalarının uygunluğunun ve yapılan muhasebe tahminlerinin makul olup olmadığının değerlendirilmesini de içerir.

Bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulması için yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

### Görüş

Görüşümüze göre finansal tablolar, Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi'nin 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla finansal durumunu ve aynı tarihte sona eren hesap dönemine ait finansal performansını ve nakit akışlarını, Sigortacılık Muhasebe ve Finansal Raporlama Mevzuatı'na uygun olarak tüm önemli yönleriyle gerçeğe uygun bir biçimde sunmaktadır.

### Görüşü Etkilemeyen Dikkat Çekilmek İstenen Husus

Şirket'in önceki dönem finansal tablolarının bağımsız denetimi başka bir denetim firması tarafından gerçekleştirilmiştir. Söz konusu bağımsız denetim şirketi 9 Mart 2015 tarihli bağımsız denetim raporunda olumlu görüş bildirmiştir.

### Mevzuattan Kaynaklanan Diğer Yükümlülüklerle İlişkin Rapor

1. 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun ("TTK") 402.maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca; Yönetim Kurulu tarafımıza denetim kapsamında istenen açıklamaları yapmış ve istenen belgeleri vermiştir.

2. TTK'nın 402'nci maddesinin dördüncü fıkrası uyarınca Şirket'in 1 Ocak - 31 Aralık 2015 hesap döneminde defter tutma düzeninin, kanun ile şirket esas sözleşmesinin finansal raporlamaya ilişkin hükümlerine uygun olmadığına dair önemli bir hususa rastlanmamıştır.

### GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.

An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL

Dr. Hakkı DEDE

Sorumlu Denetçi

İstanbul, 30 Mart 2016

**INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT  
ON FINANCIAL STATEMENTS**

**To the Board of Directors of DEMİR HAYAT SİGORTA ANONİM ŞİRKETİ;**

We have audited the enclosed financial statements including the attached balance sheet of Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi ("The Company") dated December 31, 2015 and the income statement, statement of changes in shareholders' equity and cash flow statement for the accounting period ended on the same date, and footnotes summarizing the significant accounting policies.

**Management's Responsibility for the Financial Statements**

The management of the Company is responsible for the preparation and fair presentation of the financial statements, in accordance with the regulations regarding the current accounting and financial reporting pursuant to the insurance legislation, and in such matter that cannot be arranged by these regulations, in accordance with the "Insurance, Accounting and Reporting Legislation" including the provisions of Turkish Accounting Standards; and for the internal control required, if deemed necessary, to prepare the financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

**Independent Auditor's Responsibility**

Our responsibility is to express an opinion on these financial statements based on our special independent audit. We conducted our audit in accordance with the regulations on the principles of independent audit which are in force pursuant to the insurance legislation and also with Independent Auditing Standards that are parts of Turkish Auditing Standards announced by Public Oversight Accounting and Auditing Standards Authority. Such standards require that meeting the ethical requirements is provided and independent audit is planned and carried out to obtain reasonable assurance whether the financial statements contain true and fair presentation.

Independent audit involves performing of auditing procedures in order to obtain audit evidence about the amounts and explanations in the financial statements. The selection of such procedures is based upon the occupational judgment of the auditor, including the assessment of the "risks of material misstatement" of the financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the independent auditor considers internal control in relation to preparation and fair presentation of the financial statements of the business in order to design auditing procedures in accordance with the circumstances; however, such assessment is not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the internal control. An independent audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by the business, as well as evaluating the overall presentation of the financial statements.

We believe that the audit evidences we have obtained during the independent audit are sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion.

**Opinion**

In our opinion, the financial statements give a true and fair view, in all material respects, of the financial position of Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi as of December 31, 2015 and of its financial performance and its cash flows for the accounting period ended on the same date, in accordance with the Insurance, Accounting and Reporting Legislation.

**Matters not to affect the opinion but to be drawn attention**

Independent audit of the financial statements for the previous period of the company has been performed by another audit firm. The said independent audit firm has expressed a positive opinion on its independent auditing report dated March 9, 2015.

**Report on other Responsibilities arising from the regulatory requirements**

1. In accordance with the subparagraph 4, Article 402 of the Turkish Commercial Code 6102 ("TCC"), the Board of Directors submitted to us the required explanations and provided documents under the scope of audit.

2. In accordance with the subparagraph 4, Article 402 of the TCC, no material uncertainty has come to our attention that causes us to believe that the Company's bookkeeping activities for the period 1 January - 31 December 2015 are not in compliance with the provisions on financial reporting of the code and company's articles of association.

**GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.**  
**An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL**

**Dr. Hakkı DEDE**  
**Sorumlu Denetçi**  
**İstanbul, 30 Mart 2016**

**31 ARALIK 2014 TARİHİ İTİBARIYLA DÜZENLENEN  
FİNANSAL TABLOLARIMIZA İLİŞKİN BEYANIMIZ**

İlişkide sunulan 31 Aralık 2014 tarihi itibarıyla düzenlediğimiz finansal tablolar ile bunlara ilişkin açıklama ve dipnotların sigortacılık mevzuatı gereği yürürlükte bulunan muhasebe ilke ve standartlarına göre hazırlandığını ve ilgili mevzuat ile şirketimiz kayıtlarının uygun olduğunu beyan ederiz.

DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş.  
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

30 Mart 2016

Yönetim Kurulu Üyesi  
ve Genel Müdür

Ali ERSOY

Aktüer  
Sicil No 14

F. Feral ÖZGÜÇ

Mali ve İdari İşler  
Grup Müdürü

Özer TUNÇAY



OUR STATEMENT REGARDING OUR FINANCIAL STATEMENTS PREPARED  
AS OF THE DATE OF 31 DECEMBER 2015

We declare that the enclosed financial statements we have prepared as of the date of 31 December 2015 and explanations and footnote herewith are prepared in accordance with the applicable accounting principles and standards pursuant to the insurance legislation and our company records are conformed to the relevant legislation.

GENERAL DIRECTORATE OF  
DEMİR HAYAT SİGORTA A.Ş.

30 March 2016

Board of Member  
General Manager

Ali ERSOY

Actuary  
Registration No 14

F.Feral ÖZGÜÇ

Financial and Administration  
Group Manager

Özer TUNÇAY

İÇİNDEKİLER		Sayfa No
<b>FİNANSAL TABLOLARA İLİŞKİN NOTLAR</b>		<b>88-129</b>
NOT 1	Genel Bilgiler	89
NOT 2	Önemli Muhasebe Politikalarının Özeti	100-102
NOT 3	Önemli Muhasebe Tahminleri Ve Hükümleri	102
NOT 4	Sigorta Ve Finansal Riskin Yönetimi	102-106
NOT 5	Bölüm Bilgileri	106
NOT 6	Maddi Duran Varlıklar	106-108
NOT 7	Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	108
NOT 8	Maddi Olmayan Duran Varlıklar	108
NOT 9	İştiraklerdeki Yatırımlar	108
NOT 10	Reasürans Varlıkları	109
NOT 11	Finansal Varlıklar	109-110
NOT 12	Borçlar Ve Alacaklar	110-112
NOT 13	Türev Finansal Araçlar	112
NOT 14	Nakit Ve Nakit Benzerleri	112-113
NOT 15	Sermaye	113-114
NOT 16	Diğer Yedekler Ve İsteğe Bağlı Katılımın Sermaye Bileşeni	114-115
NOT 17	Sigorta Borçları Ve Reasürans Varlıkları	115-120
NOT 18	Yatırım Anlaşması Yükümlülükleri	121
NOT 19	Ticari Ve Diğer Borçlar, Ertelenmiş Gelirler	121
NOT 20	Krediler	121
NOT 21	Ertelenmiş Gelir Vergisi	121
NOT 22	Emeklilik Sosyal Yardım Yükümlülükleri	122
NOT 23	Diğer Yükümlülükler Ve Masraf Karşılıkları	122-123
NOT 24	Net Sigorta Prim Geliri	123
NOT 25	Aidat (Ücret) Gelirleri	123
NOT 26	Yatırım Gelirleri	123
NOT 27	Finansal Varlıkların Net Tahakkuk Gelirleri	123
NOT 28	Gerçeğe Uygun Değer Farkı Kar Veya Zarara Yansıtılan Aktifler	124
NOT 29	Sigorta Hak Ve Talepleri	124
NOT 30	Yatırım Anlaşması Hakları	124
NOT 31	Zaruri Diğer Giderler	124
NOT 32	Giderler	124
NOT 33	Çalışanlara Sağlanan Fayda Giderleri	124
NOT 34	Finansal Maliyetler	125
NOT 35	Gelir Vergileri	125
NOT 36	Net Kur Değişim Gelirleri	126
NOT 37	Hisse Başına Kazanç	126
NOT 38	Hisse Başına Kar Payı	126
NOT 39	Faaliyetlerden Yaratılan Nakit	126
NOT 40	Hisse Senedine Dönüştürülebilir Tahvil	126
NOT 41	Paraya Çevrilebilir İmtiyazlı Hisse Senetleri	126
NOT 42	Riskler	126
NOT 43	Taahhütler	126
NOT 44	İşletme Birleşmeleri	127
NOT 45	İlişkili Taraf Açıklamaları	127-128
NOT 46	Bilanço Tarihinden Sonra Ortaya Çıkan Olaylar	128
NOT 47	Diğer	128-129

## 1. Genel Bilgiler

### 1.1 Ana şirketin adı ve son sahibi

Demir Hayat Sigorta A.Ş.'nin ("Şirket"), doğrudan ve nihai ana ortağı Demir Finansal Grup Holding A.Ş.'dir.

### 1.2 Kuruluşun ikametgahı ve yasal yapısı, şirket olarak oluştuğu ülke ve kayıtlı büronun adresi (veya eğer kayıtlı büronun olduğu yerden farklıysa, faaliyetin sürdürüldüğü esas yer)

Şirket'in Demir Hayat Sigorta A.Ş. ünvanı ile tescilli 31 Mayıs 1995 tarihinde yapılmış ve 3800 Sayı ve 6 Haziran 1995 tarihli Türkiye Ticaret Sicil Gazetesi'nde ilan edilerek kurulmuştur. Şirket'in 19.200.000 TL tutarındaki sermayesinin tamamı ortaklarca ödenmiştir.

Şirket'in tescil edilmiş adresi Büyükdere Caddesi Özsezen İş Merkezi No.124/B 34394 Esentepe İstanbul'dur. Ayrıca Ankara bölge müdürlüğü ve 89 adet acentesi ve 44 broker (31 Aralık 2014: 81 adet acente, 40 adet broker) bulunmaktadır.

Şirket, Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre kurulmuş Anonim Şirket statüsündedir.

### 1.3 İşletmenin fiili faaliyet konusu

Şirket'in fiili faaliyet konusu hayat, sağlık ve ferdi kaza branşlarında sigortacılık faaliyeti yürütmektir.

### 1.4 Kuruluşun faaliyetlerinin ve esas çalışma alanlarının niteliklerinin açıklaması

Şirket faaliyetini, 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu ve bu kanuna dayanarak Hazine Müsteşarlığı tarafından yayınlanan sigortacılık mevzuatı çerçevesinde yürütmektedir.

### 1.5 Kategorileri itibarıyla yıl içinde çalışan personelin ortalama sayısı

	31 Aralık 2015 Kişi Sayısı	31 Aralık 2014 Kişi Sayısı
Üst ve orta düzey yöneticiler	22	23
Diğer personel	78	87
<b>TOPLAM</b>	<b>100</b>	<b>110</b>

### 1.6 Üst düzey yöneticilere sağlanan ücret ve benzeri menfaatler:

Yönetim kurulu başkan ve üyeleriyle genel müdür, genel müdür yardımcısı gibi üst düzey yöneticilere cari dönemde sağlanan ücret ve benzeri menfaatlerin toplam tutarı 2.336.886 TL'dir. ( 31 Aralık 2014: 2.268.953 TL)

### 1.7 Finansal tablolarda; yatırım gelirlerinin ve faaliyet giderlerinin (personel, yönetim, araştırma geliştirme, pazarlama ve satış, dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler ile diğer faaliyet giderleri) dağıtımında kullanılan anahtarlar

#### Teknik olmayan bölümden teknik bölüme aktarılan yatırım gelirleri

Şirket tarafından hayat ve hayat dışı teknik karşılıkları karşılayan varlıkların yatırıma yönlendirilmesinden elde edilen tüm gelirler, teknik olmayan bölümden teknik bölüme aktarılmış, diğer yatırım gelirleri ise teknik olmayan bölüm içerisinde bırakılmıştır. Hayat branşı yatırım gelirleri hayat branşında bırakılmakta, hayat dışı teknik bölüme aktarılan tutar ise, alt branşlara, her bir branşın prim üretimdeki payına göre dağıtılmaktadır.

#### Hayat dışı branşlarda teknik bölüme ilişkin personel, yönetim, araştırma ve geliştirme, pazarlama ve satış, dışarıdan sağlanan fayda ve hizmet giderleri ile diğer faaliyet giderlerinin alt branşlara dağıtımı

Teknik bölüm faaliyet giderleri her bir alt branş için son 3 yılda üretilen poliçe sayısı, brüt yazılan prim miktarı ile hasar ihbar adedinin; toplam üretilen poliçe sayısına, brüt yazılan prim miktarına ve hasar ihbar adedine oranlanmasıyla bulunan 3 oranın ortalamasına göre dağıtılmaktadır.

### 1.8 Finansal tabloların tek bir şirketi mi yoksa şirketler grubunu mu içerdiği

Ekli finansal tablolar yalnızca Demir Hayat Sigorta A.Ş. hakkındaki finansal bilgileri içermektedir.

### 1.9 Raporlayan işletmenin adı veya diğer kimlik bilgileri ve bu bilgide önceki bilanço tarihinden beri olan değişiklikler

Adı / Ticari Ünvanı	: Demir Hayat Sigorta A.Ş.
Yönetim Merkezi Adresi (Yeni)	: Büyükdere Cad. Özsezen İş Merkezi No: 124/B 34394 Esentepe / İstanbul
Telefon	: 0212 288 68 51 - 0212 216 63 53
Faks	: 0212 274 65 85
İnternet Sayfası Adresi	: www.demirhayat.com.tr
Elektronik Posta Adresi	: info@demirhayat.com.tr

### 1.10 Bilanço Tarihinden Sonraki Olaylar

Bilanço tarihinden sonra Şirket'in faaliyetleri, bu faaliyetlerin kayıt ve belge düzeni ile Şirket politikalarında herhangi bir değişiklik olmamıştır.

31.12.2015 tarihi itibarıyla hazırlanan finansal tablolar 20.01.2016 tarihinde Şirket yönetim kurulu tarafından onaylanmıştır. Bilanço tarihinden sonraki olaylar Not: 46'da açıklanmıştır.

Bilanço tarihinden sonraki olaylar; kara ilişkin herhangi bir duyuru veya diğer seçilmiş finansal bilgilerin kamuya açıklanmasından sonra ortaya çıkmış olsalar bile, bilanço tarihi ile bilançonun yayımı için yetkilendirilme tarihi arasındaki tüm olayları kapsar.

Şirket, bilanço tarihinden sonraki düzeltme gerektiren olayların ortaya çıkması durumunda, finansal tablolara alınan tutarları bu yeni duruma uygun şekilde düzeltir.

## 2. Önemli Muhasebe Politikalarının Özeti

### 2.1 Hazırlık Esasları

#### 2.1.1 Finansal tabloların düzenlenmesinde kullanılan temeller ve kullanılan özel muhasebe politikalarıyla ilgili bilgiler

##### Uygulanan Muhasebe İlkeleri

Şirket, finansal tablolarını, Sigortacılık Kanunu'nun 18 inci maddesi ile Bireysel Emeklilik Kanunu'nun 11 inci maddelerine dayanılarak Hazine Müsteşarlığı tarafından yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Finansal Raporlamaları Hakkında Yönetmelik" hükümleri gereğince yürürlükte bulunan düzenlemeler çerçevesinde Türkiye Muhasebe Standartları ("TMS"), Türkiye Finansal Raporlama Standartları ("TFRS") ve Hazine Müsteşarlığı tarafından muhasebe ve finansal raporlama esaslarına ilişkin yayımlanan diğer yönetmelik, açıklama ve genelgelere (tümü "Raporlama Standartları") uygun olarak hazırlanmaktadır. Söz konusu yönetmeliğin 4 üncü maddesinde; sigorta sözleşmelerine, bağlı ortaklık, birlikte kontrol edilen ortaklık ve iştiraklerin muhasebeleştirilmesi ve konsolide finansal tablolar, kamuya açıklanacak finansal tablolar ile bunlara ilişkin açıklama ve dipnotların düzenlenmesine ilişkin usul ve esasların Hazine Müsteşarlığı'nca çıkarılacak tebliğler ile belirleneceği belirtilmiştir.

Bu kapsamda, bahse konu yönetmeliğin 4. maddesinin 2. fıkrasına ilişkin Hazine Müsteşarlığı'ndan yapılan 18 Şubat 2008 tarih ve 2008/9 sayılı sektör duyurusu çerçevesinde TFRS 4 uygulanmamaktadır. Bu kapsamda, 7 Ağustos 2007 tarih ve 26606 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak 1 Ocak 2008 tarihinden itibaren yürürlüğe giren "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketleri'nin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik" ve Hazine Müsteşarlığı'nın konuyla ilgili yayınladığı diğer yönetmelik, genelge ve sektör duyuruları çerçevesinde uygulanan muhasebe politikaları ileriki bölümlerde her biri kendi başlığı altında özetlenmiştir.

2 Kasım 2011 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan Kanun Hükmünde Kararname ("KHK") uyarınca kurulan KHK diğer yetki ve görevlerinin yanı sıra, tabi oldukları kanunlar gereği defter tutmakla yükümlü olanlara ait finansal tabloların; ihtiyaca uygunluğunu, şeffaflığını, güvenilirliğini, anlaşılabilirliğini, karşılaştırılabilirliğini ve tutarlılığını sağlamak amacıyla, uluslararası standartlarla uyumlu TMS'leri

oluşturmak ve yayımlamakla ve Türkiye Muhasebe Standartlarının uygulanmasına yönelik ikincil düzenlemeleri yapmak ve gerekli kararları almakla, bu konuda kendi alanları itibarıyla düzenleme yetkisi bulunan kurum ve kuruluşların yapacakları düzenlemeler hakkında onay vermeye yetkilidir.

13 Ocak 2011 tarihli 6102 sayılı "Türkiye Muhasebe Standartlarının Uygulama Kapsamının Belirlenmesine İlişkin Kurul Kararı" uyarınca; 660 sayılı KHK'da belirtilen kamu yararını ilgilendiren kuruluşlar, 6102 sayılı Kanunun 397 nci maddesi çerçevesinde Bakanlar Kurulu kararıyla bağımsız denetime tabi olacaklardır. Aynı Kanunun 1534 üncü maddesinin ikinci fıkrasında sayılan şirketler münferit ve konsolide finansal tablolarını hazırlarken TMS'yi uygulayacaklar ve ilgili maddelerin (d) bendi uyarınca 3 Haziran 2007 tarihli ve 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu ve 28 Mart 2001 tarihli 4632 sayılı Bireysel Emeklilik Tasarruf ve Yatırım Sistemi Kanunu ve bunların ilgili mevzuatı çerçevesinde sigortacılık, bireysel emeklilik veya sermaye piyasası faaliyetlerinde bulunmak üzere kurulan finansal kuruluşlar gibi finansal kuruluşlar kendi özel kanun hükümlerine tabi olacakları belirtilmiştir.

Şirket ayrıca 1 Ocak 2008 tarihinden başlayarak sigortacılık teknik karşılıklarını bu tarihte yürürlüğe giren "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarını ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik" (Teknik Karşılıklar Yönetmeliği) ve Hazine Müsteşarlığı tarafından bu konuda yapılan çeşitli açıklamalar çerçevesinde hesaplayarak 31 Aralık 2015 tarihli finansal tablolarına yansıtmıştır.

18 Nisan 2008 tarih ve 26851 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Finansal Tabloların Sunumu Hakkında Tebliğ" ile finansal tabloların önceki dönemlerle ve diğer şirketlerin finansal tabloları ile karşılaştırılmasını teminen, şirketlerin hazırlayacakları finansal tabloların şekil ve içeriği düzenlenmiştir.

#### Yüksek Enflasyon Dönemlerinde Finansal Tabloların Düzeltilmesi

Hazine Müsteşarlığı'nın 4 Nisan 2005 tarihli ve 19387 numaralı yazısına istinaden, 31 Aralık 2004 tarihli finansal tablolarının, Sermaye Piyasası Kurulu'nun ("SPK") 15 Kasım 2003 tarihli mükerrer 25290 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Seri: XI No: 25 Sayılı "Sermaye Piyasasında Muhasebe Standartları Hakkında Tebliğ" de yer alan "Yüksek Enflasyon Dönemlerinde Mali Tabloların Düzeltilmesi" ile ilgili kısımdaki hükümlere göre düzeltilerek 2005 yılı açıkları yapılmıştır. Hazine Müsteşarlığı ayrıca, SPK'nın 27 Mart 2008 tarihinde aldığı karardan hareketle 1 Ocak 2008 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere enflasyon muhasebesi uygulamalarının gerekli olmadığını bildirmiştir. Şirket, Hazine Müsteşarlığı'nın usul yazısına istinaden 2005 yılında finansal tabloların enflasyona göre düzeltilmesi uygulamasına son vermiştir.

#### Karşılaştırmalı Bilgiler ve Önceki Dönem Tarihli Mali Tabloların Düzeltilmesi

Şirket'in 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hazırlanmış bilançosu 31 Aralık 2014 tarihli bilançosu ile; 31 Aralık 2015 tarihinde sona eren yıllık gelir tablosu, özkaynak

değişim tablosu ve nakit akış tablosu, 31 Aralık 2014 tarihinde sona eren yıllık gelir tablosu, özkaynak değişim tablosu ve nakit akış tablosu ile karşılaştırmalı sunulmuştur.

Cari dönemde konsolide olmayan finansal tabloların sunumu ile uygunluk sağlaması açısından karşılaştırmalı bilgiler, gerekli görüldüğünde yeniden sınıflandırılmıştır.

#### **Karşılıklar, Şarta Bağlı Yükümlülükler ve Şarta Bağlı Varlıklar**

Geçmiş olaylardan kaynaklanan mevcut bir yükümlülüğün bulunması, yükümlülüğün yerine getirilmesinin muhtemel olması ve söz konusu yükümlülük tutarının güvenilir bir şekilde tahmin edilebilir olması durumunda mali tablolarda karşılık ayrılır.

Karşılık olarak ayrılan tutar, yükümlülüğe ilişkin risk ve belirsizlikler göz önünde bulundurularak, bilanço tarihi itibarıyla yükümlülüğün yerine getirilmesi için yapılacak harcamanın tahmin edilmesi yoluyla hesaplanır.

Karşılığın, mevcut yükümlülüğün karşılanması için gerekli tahmini nakit akımlarını kullanarak ölçülmesi durumunda söz konusu karşılığın defter değeri, ilgili nakit akımlarının bugünkü değerine eşittir.

Karşılığın ödenmesi için gerekli olan ekonomik faydanın bir kısmı ya da tamamının üçüncü taraflarca karşılanmasının beklendiği durumlarda, tahsil edilecek tutar, ilgili tutarın tahsil edilmesinin hemen hemen kesin olması ve güvenilir bir şekilde ölçülmesi halinde varlık olarak muhasebeleştirilir.

#### **Muhasebe Politikaları, Muhasebe Tahminlerinde Değişiklik ve Hatalar**

Muhasebe politikalarında yapılan önemli değişiklikler ve tespit edilen önemli muhasebe hataları geriye dönük olarak uygulanır ve önceki dönem mali tabloları yeniden düzenlenir. Muhasebe tahminlerindeki değişiklikler, yalnızca bir döneme ilişkin ise, değişikliğin yapıldığı cari dönemde, gelecek dönemlere ilişkin ise, hem değişikliğin yapıldığı dönemde hem de gelecek dönemde, ileriye yönelik olarak uygulanır.

#### **2.1.2 Finansal tabloların anlaşılması için uygun olan diğer muhasebe politikaları**

2.1 ila 2.24 dipnotunda tüm muhasebe politikalarına yer verilmiştir.

#### **2.1.3 Kullanılan para birimi**

Şirket'in finansal tabloları faaliyette buldukları temel ekonomik çevrede geçerli olan para birimi (fonksiyonel para birimi) ile sunulmuştur. Şirket'in geçerli para birimi olan ve finansal tablolar için sunum birimi olan TL cinsinden ifade edilmiştir.

#### **2.1.4 Finansal tabloda sunulan tutarların yuvarlanma derecesi**

Finansal tablolarda ve ilgili dipnotlarda TL olarak verilen finansal bilgiler en yakın tam TL değerinde yuvarlanarak gösterilmiştir.

#### **2.1.5 Finansal tabloların düzenlenmesinde kullanılan ölçüm temeli**

Finansal tablolar, gerçeğe uygun değerleri ile gösterilen finansal varlıklar, gayrimenkuller ve yükümlülüklerin dışında, 31 Aralık 2004 tarihine kadar enflasyon düzeltmesine tabi tutulmak suretiyle, maliyet esasına göre hazırlanmıştır.

#### **2.1.6 Yeni ve düzeltilmiş standartlar ve yorumlar**

31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla sona eren döneme ait finansal tabloların hazırlanmasında esas alınan muhasebe politikaları aşağıda özetlenen 1 Ocak 2015 tarihi itibarıyla geçerli yeni ve değiştirilmiş standartlar ve TFRYK yorumları dışında önceki yılda kullanılanlar ile tutarlı olarak uygulanmıştır. Bu standartların ve yorumların Şirket'in mali durumu ve performansı üzerinde etkisi olmamıştır.

#### **Muhasebe Politikaları, Muhasebe Tahminlerinde Değişiklik ve Hatalar**

Finansal tabloların hazırlanmasında yönetimin, finansal tablolar tarihi itibarıyla raporlanan varlık ve yükümlülüklerin miktarını ve rapor dışı varlık ve yükümlülükleri etkileyen, raporlama dönemi boyunca gerçekleşen kazanç ve giderlerin raporlanmasıyla ilgili tahmin ve varsayımlar yapmasını gerektirmektedir. Gerçek sonuçlar bu varsayımlardan farklı olabilir. Bu varsayımlar dönemsel olarak güncellenir ve düzeltmeler gerektiğinde, gerçekleştiği dönemde kazançlarda raporlara yansır.

#### **1 Ocak 2015 tarihinden itibaren geçerli olan yeni standart, değişiklik ve yorumlar aşağıdaki gibidir:**

- **TMS 19 Tanımlanmış Fayda Planları: Çalışan Katkıları (Değişiklik):** Değişiklik, katkı tutarı hizmet verilen yıl sayısından bağımsız ise, işletmelerin söz konusu katkıları hizmet dönemlerine yaymak yerine, hizmetin verildiği yılda hizmet maliyetinden düşerek muhasebeleştirileceklerini açıklamaktadır. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır. Değişiklik, 1 Temmuz 2014 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geriye dönük olarak uygulanacaktır.

#### **Yıllık iyileştirmeler - 2010-2012 Dönemi**

Aşağıda belirtilen yıllık iyileştirmeler 1 Temmuz 2014'den sonar başlayan hesap dönemlerinden itibaren geçerlidir.

- **TFRS 2 "Hisse Bazlı Ödemeler" (Değişiklik):** Hakediş koşulları ile ilgili tanımlar değişmiş olup sorunları gidermek için performans koşulu ve hizmet

koşulu tanımlanmıştır. Değişiklik geriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TFRS 3 “İşletme Birleşmeleri” (Değişiklik):** Bir işletme birleşmesindeki özkaynak olarak sınıflanmayan koşullu bedel, TFRS 9 Finansal Araçlar kapsamında olsun ya da olmasın sonraki dönemlerde gerçeğe uygun değerinden ölçülerek kar veya zararda muhasebeleşir. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TFRS 8 “Faaliyet Bölümleri” (Değişiklik):** Faaliyet bölümleri standardın ana ilkeleri ile tutarlı olarak birleştirilmesine ve toplulaştırılmasına ve Faaliyet varlıklarının toplam varlıklar ile mutabakatına ilişkin hükümler içermektedir. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TMS 16 “Maddi Duran Varlıklar” ve TMS 38 “Maddi Olmayan Duran Varlıklar” (Değişiklik):** Yeniden değerlemenin ne şekilde yapılabileceği açıklığa kavuşturulmuştur. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TMS 24 “İlişkili Taraf Açıklamaları” (Değişiklik):** Değişiklik, kilit yönetici personeli hizmeti veren yönetici işletmenin ilişkili taraf açıklamalarına tabi ilişkili bir taraf olduğunu açıklığa kavuşturmuştur. Değişiklik geriye dönük olarak uygulanacaktır.

#### Yıllık İyileştirmeler - 2011-2013 Dönemi

- **TFRS 3 “İşletme Birleşmeleri” (Değişiklik):** Sadece iş ortaklıklarının değil müşterek anlaşmaların da TFRS 3’ün kapsamında olmadığı ve bu kapsam istisnasının sadece müşterek anlaşmanın finansal tablolarındaki muhasebeleşmeye uygulanabilir olduğu açıklığa kavuşturulmuştur. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TFRS 13 “Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü Karar Gereççeleri”:** TFRS 13’deki portföy istisnasının sadece finansal varlık ve finansal yükümlülükler değil TMS 39 kapsamındaki diğer sözleşmelere de uygulanabileceği açıklanmıştır. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

- **TMS 40 “Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller” (Değişiklik):** Gayrimenkulün yatırım amaçlı gayrimenkul ve sahibi tarafından kullanılan gayrimenkul olarak sınıflanmasında TFRS 3 ve TMS 40’un karşılıklı ilişkisini açıklığa kavuşturmuştur. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmamıştır.

#### Yayınlanan ama yürürlüğe girmemiş ve erken uygulamaya konulmayan standartlar

Finansal tabloların onaylanma tarihi itibarıyla yayımlanmış fakat cari raporlama dönemi için henüz yürürlüğe girmemiş ve Şirket tarafından erken uygulamaya başlanmamış yeni standartlar ve değişiklikler aşağıdaki gibidir. Şirket aksi

belirtilmedikçe yeni standart ve yorumların yürürlüğe girmesinden sonra finansal tablolarını ve dipnotlarını etkileyecek gerekli değişiklikleri yapacaktır.

#### • TFRS 9 Finansal Araçlar (Sınıflandırma ve Açıklama)

1 Ocak 2018 tarihinden önce olmamak üzere yürürlüğü ertelenmiştir. Yapılan değişiklik esas olarak finansal varlıkların sınıflama ve ölçümünü ve gerçeğe uygun değer farkı kar veya zarara yansıtılarak ölçülen finansal yükümlülüklerin ölçümünü etkileyecektir. Erken uygulamaya izin verilmektedir. Finansal tablolar üzerindeki muhtemel etkileri değerlendirilmektedir.

#### • TFRS 11 Müşterek Faaliyetlerde Hisse Edinimi (Değişiklik)

Faaliyeti bir işletme teşkil eden müşterek faaliyetlerde ortaklık payı edinimi muhasebesi ile ilgili rehberlik etmesi için değiştirilmiştir. Değişiklikler, 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için ileriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmayacaktır.

#### • TMS 16 ve TMS 38 Kabul Edilebilir Amortisman ve İtfa Yöntemlerinin Açıklığa Kavuşturulması (Değişiklik)

Değişiklikler, maddi duran varlıklar için hasılataya dayalı amortisman hesaplaması kullanımını yasaklamış ve maddi olmayan duran varlıklar için hasılataya dayalı amortisman hesaplaması kullanımını önemli ölçüde sınırlandırmıştır. Değişiklikler, 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için ileriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişikliğin Finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olmayacaktır.

#### • Yatırımcı İşletmenin İştirakine veya İş Ortaklığına Yaptığı Varlık Satışı veya Katkısı (TFRS 10, TMS 28 - Değişiklikler)

Değişiklikler konsolidasyon ve özkaynak yöntemi uygulamalarının ilişkisi ile ilgilidir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri ile ilgilidir. Erken uygulamaya izin verilmektedir. Değişikliğin finansal tablolar üzerinde bir etkisi beklenmemektedir.

#### • Bireysel Finansal Tablolarda Özkaynak Yöntemi (TMS 27 - Değişiklikler)

Değişiklikler özkaynak yönteminin bireysel finansal tablolarda kullanılmasına izin vermektedir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri ile ilgilidir ve geriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişikliğin finansal tablolar üzerinde bir etkisi beklenmemektedir.



- **TFRS 14 Düzenlemeye Dayalı Erteleme Hesapları**

TFRS 14 Düzenlemeye Dayalı Erteleme Hesapları standardı uyarınca Türkiye Finansal Raporlama Standartlarını ilk defa uygulayacak bir işletmenin, belirli değişiklikler dahilinde, 'düzenlemeye dayalı erteleme hesaplarını' hem TFRS'lere göre hazırlayacağı ilk finansal tablolarında hem de sonraki dönem finansal tablolarında önceki dönemde uyguladığı genel kabul görmüş muhasebe standartlarına göre muhasebeleştirilmeye devam etmesine izin verilir. TFRS 14, TFRS 1 standardının da ilgili yerlerinde değişikliklere yol açmıştır. Erken uygulamaya izin verilmektedir. Değişikliğin finansal tablolar üzerinde bir etkisi beklenmemektedir.

- **Açıklama İnsiyatifi (TMS 1 - Değişiklikler)**

TMS 1' de sunulan gereklilikleri açıklığa kavuşturmaktadır. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri ile ilgilidir ve erken uygulamaya izin verilmektedir. Değişikliğin finansal tablolar üzerinde bir etkisi beklenmemektedir.

- **Yatırım İşletmeleri: Konsolidasyon Muafiyetinin Uygulanması (TFRS 10, TFRS 12 ve TMS 28 - Değişiklikler)**

Değişikliğin sonucunda, ara seviyedeki yatırım işletmelerinin konsolide edilmesine izin verilmektedir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri ile ilgilidir ve ileriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişikliğin finansal tablolar üzerinde bir etkisi beklenmemektedir.

#### Yıllık iyileştirmeler - 2012-2014 Dönemi

- **TFRS 5 "Satış Amaçlı Elde Tutulan Duran Varlıklar ve Durdurulan Faaliyetler" (Değişiklik)**

Satış amaçlı elde tutulan bir duran varlığın ortaklara dağıtım amacıyla elde tutulan duran varlığa sınıflandığı ya da tam tersinin olduğu durumlara ve bir varlığın ortaklara dağıtım amacıyla elde tutulan olarak sınıflandırılmasına son verildiği durumlara ilişkin ilave açıklamalar getirmektedir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, erken uygulamaya izin verilmektedir.

- **TFRS 7 "Finansal Araçlar: Açıklamalar" (Değişiklik)**

Bir hizmet sözleşmesinin devredilen bir varlığın devamı olup olmadığı ve ara dönem finansal tablo açıklamalarındaki mahsuplaştırma işlemi konusuna netlik getirmek amacıyla ilave bilgi verir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, erken uygulamaya izin verilmektedir.

- **TMS 34 "Ara Dönem Finansal Raporlama" (Değişiklik)**

Bilginin 'ara dönem finansal raporda başka bir bölümde' açıklanmasına açıklık getirmektedir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, erken uygulamaya izin verilmektedir.

- **TMS 19 "Çalışanlara Sağlanan Faydalar" (Değişiklik)**

Yüksek kaliteli kurumsal senetlerin pazar derinliğinin, borcun bulunduğu ülkede değil borcun taşındığı para biriminde değerlendirileceğine açıklık getirilmiştir. 1 Ocak 2016 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, erken uygulamaya izin verilmektedir.

**Uluslararası Muhasebe Standartları Kurumu ("UMSK") tarafından yayınlanmış fakat Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (KGK) tarafından yayınlanmamış yeni ve düzeltilmiş standart, değişiklik ve yorumlara ilişkin özet bilgi:**

- **UFRS 15 "Müşterilerle Yapılan Sözleşmelerden Doğan Hasılat" : UMSK Mayıs 2014'te UFRS 15 Müşterilerle Yapılan Sözleşmelerden Doğan Hasılat ortak standardını yayınlamıştır. Standarttaki yeni beş aşamalı model, hasılatın muhasebeleştirme ve ölçüm ile ilgili gereklilikleri açıklamaktadır. Standart, müşterilerle yapılan sözleşmelerden doğan hasılatla uygulanacak olup bir işletmenin olağan faaliyetleri ile ilgili olmayan bazı finansal olmayan varlıkların (örneğin maddi duran varlık çıkışları) satışının muhasebeleştirilip ölçülmesi için model oluşturmaktadır. UFRS 15, 1 Ocak 2018 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için uygulanacaktır. Erken uygulama söz konusu olacaktır. Finansal tablolara olası etkileri değerlendirilmektedir.**

- **UFRS 9 "Finansal Araçlar" (Nihai Standart):** Bu standart finansal varlık ve yükümlülüklerin, sınıflandırılması ve ölçümü ile ilgili UMS 39 standartlarının yerine geçmiştir. UFRS 9; itfa edilmiş eğer ve gerçeğe uygun değer olmak üzere ölçümle ilgili iki model sunmaktadır. Tüm özkaynak araçları gerçeğe uygun değeri ile ölçülürken; borçlanma araçlarının kontrata bağlı nakit getirisi Şirket tarafından alınacak ve bu nakit getiri faiz ve anaparayı içeriyorsa, borçlanma araçları itfa edilmiş değer ile ölçülür. Yükümlülükler için standart, UMS 39'daki itfa edilmiş maliyet yöntemi ve gömülü türevlerin ayrıştırılması da dahil olmak üzere birçok uygulamayı devam ettirmektedir. 1 Ocak 2018 tarihinde veya bu tarihten sonra başlayan yıllık raporlama dönemlerinde geçerlidir. Finansal tablolara olası etkileri değerlendirilmektedir.

- **UFRS 16 "Kiralama İşlemleri" : Ocak 2016' da yayınlanan standardın devreye girmesiyle UMS 17, UFRS Yorum 4, UMS Yorum 15 ve UMS Yorum 27 yürürlükten kalkacaktır. UFRS 16, 1 Ocak 2019 ve sonrasında başlayan hesap dönemleri için uygulanacaktır. Erken uygulamaya izin verilmektedir. Erken uygulamayı seçen işletmeler UFRS 15 standardını da erken uygulamak zorundadır. Finansal tablolara olası etkileri değerlendirilmektedir.**

## 2.2 Konsolidasyon

Ekli finansal tablolar yalnızca Demir Hayat Sigorta Anonim Şirketi hakkındaki finansal bilgileri içermektedir. Şirket konsolidasyona tabi değildir.

## 2.3 Bölüm Raporlaması

Şirket "TFRS-8 Faaliyet Bölümleri" standardı kapsamında bölüm raporlaması yapmamaktadır.

## 2.4 Yabancı Para Karşılıkları

Şirket'in finansal tabloları faaliyette bulunduğu temel ekonomik çevrede geçerli olan para birimi (fonksiyonel para birimi) olan TL cinsinden ifade edilmiştir.

Finansal tablolarının hazırlanması sırasında yabancı para cinsinden gerçekleşen işlemler, işlem tarihindeki kurlar esas alınmak suretiyle fonksiyonel para birimine çevrilir. Bilançoda yer alan yabancı para cinsinden varlıklar ve yükümlülükler, bilanço tarihindeki T.C. Merkez Bankası döviz alış kuru kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir. Bu işlemlerden doğan kur farkı gelir ve giderleri gelir tablosuna dahil edilmektedir. Yabancı para cinsinden hayat sigortalarına ilişkin muallak hasar karşılıkları ve matematik karşılıklar ile sigortalılardan olan alacaklar T.C. Merkez Bankası efektif satış kuru kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir.

Parasal varlıklardan satılmaya hazır olarak sınıflandırılmış yabancı para cinsinden finansal varlıkların iskonto edilmiş değerleri üzerinde oluşan kur farkları gelir tablosuna, bu varlıkların gerçeğe uygun değerindeki diğer tüm değişiklikler ve bunlar üzerinde oluşan kur farkları özsermaye içerisinde ilgili hesaplara yansıtılır.

Parasal olmayan finansal varlık ve yükümlülüklerden kaynaklanan kur çevrim farkları ise gerçeğe uygun değer değişikliğinin bir parçası olarak kabul edilir ve söz konusu farklar diğer gerçeğe uygun değer değişikliklerinin takip edildiği hesaplarda yansıtılır. Tarihi maliyet cinsinden ölçülen yabancı para birimindeki parasal olmayan kalemler yeniden çevrilmeye tabi tutulmazlar.

## 2.5 Maddi Duran Varlıklar

Maddi duran varlıklar, maliyetlerden birikmiş amortisman düşülerek finansal tablolara yansıtılmıştır. Amortisman, maddi duran varlıkların faydalı ömürleri esas alınarak doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak ayrılmaktadır. Maddi duran varlıkların faydalı ömürleri esas alınarak tahmin edilen amortisman dönemleri, aşağıda belirtilmiştir:

Ekonomik Ömrü	
Demirbaşlar ve tesisatlar	4-15 yıl
Özel Maliyetler	5 yıl

Maddi duran varlıkların elden çıkarılması ya da bir maddi duran varlığın hizmetten alınması sonucu oluşan kazanç veya kayıp, satış hasılatı ile varlığın defter değeri arasındaki fark olarak belirlenir ve gelir tablosuna dahil edilir.

Arsa ve binalar haricindeki maddi duran varlıklarda değer düşüklüğü olduğuna işaret eden koşulların mevcut olması halinde, olası bir değer düşüklüğünün tespiti amacıyla inceleme yapılır ve bu inceleme sonunda maddi varlığın kayıtlı değeri, geri kazanılabilir değerinden fazla ise, karşılık ayrılmak suretiyle kayıtlı değeri geri kazanılabilir değerine indirilir. (6 no.lu dipnot)

## 2.6 Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller

Şirket'in faaliyetlerinde kullanılmak veya idari maksatlarla veya işlerin normal seyri esnasında satılmak yerine, kira elde etmek veya değer kazanımı amacıyla veya her ikisi için elde tuttuğu arazi ve binalar yatırım amaçlı gayrimenkuller olarak sınıflandırılmıştır. TMS "40 - Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller" standardı, başlangıç muhasebeleştirilmesi sonrasında yatırım amaçlı gayrimenkullerin değerlemesinde, bilanço tarihi itibarıyla piyasa koşullarını yansıtan gerçeğe uygun değer veya maliyet değeri ile değerlendirme konusunda şirketlere seçimsel hak tanımıştır. Şirket, yatırım amaçlı gayrimenkullerini makul değer yöntemiyle, bağımsız eksperlerin belirlediği makul değerlerinden finansal tablolara yansıtılmıştır. Yatırım amaçlı gayrimenkullerdeki makul değer değişiklikleri, gelir tablosunda yatırım gelirlerinin altında muhasebeleştirilmektedir.

Yatırım amaçlı gayrimenkuller, satılmaları veya kullanılamaz hale gelmeleri ve satışından gelecekte herhangi bir ekonomik yarar sağlanamayacağına belirlenmesi durumunda bilanço dışı bırakılırlar. Yatırım amaçlı gayrimenkulün kullanım süresini doldurmasından veya satışından kaynaklanan kar/zarar, oluştuğu dönemde gelir tablosuna dahil edilir. (7 no.lu dipnot)

## 2.7 Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Maddi olmayan duran varlıklar iktisap edilmiş bilgi sistemleri, imtiyaz haklarını ve bilgisayar yazılımlarını içermektedir. Maddi olmayan duran varlıklar, elde etme maliyeti üzerinden kaydedilir ve elde edildikleri tarihten sonra tahmini faydalı ömürleri üzerinden doğrusal amortisman yöntemi ile amortisman tabi tutulur. Değer düşüklüğünün olması durumunda maddi olmayan duran varlıkların kayıtlı değeri, geri kazanılabilir değerine getirilir. Maddi olmayan duran varlıkların itfa süreleri 3 ila 15 yıldır. (8 no.lu dipnot)

## 2.8 Finansal Varlıklar

Şirket, finansal varlıklarını "gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar (Alım satım amaçlı finansal varlıklar)", "satılmaya hazır finansal varlıklar" ve "krediler ve alacaklar (Esas faaliyetlerden alacaklar)" olarak sınıflandırmakta ve muhasebeleştirilmektedir. Esas faaliyetlerden alacaklar, sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan alacaklar olup finansal tablolarda finansal varlık

olarak sınıflandırılmıştır. "Riskli hayat poliçesi sahiplerine ait finansal yatırımlar" altında izlenen finansal varlıklar "vadeye kadar elde tutulacak finansal varlıklar" olarak sınıflandırılmıştır.

#### **Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar (Alım satım amaçlı finansal varlıklar)**

Gerçeğe uygun değer farkı gelir tablosuna yansıtılan finansal varlıklar; alım-satım amacıyla elde tutulan finansal varlıklardır. Bir finansal varlık kısa vadede elden çıkarılması amacıyla edinildiği zaman söz konusu kategoride sınıflandırılır. Gerçeğe uygun değeriyle ölçülen ve gelir tablosuyla ilişkilendirilen finansal varlıklar piyasada kısa dönemde oluşan fiyat ve benzeri unsurlardaki dalgalanmalardan kar sağlama amacıyla elde edilen veya elde edilme nedeninden bağımsız olarak, kısa dönemde kar sağlamaya yönelik bir portföyün parçası finansal araçlar ile Şirket'in performansını gerçeğe uygun değerine göre değerlendirdiği ve bu amaçla alım esnasında bu kategoride sınıflandırdığı finansal araçlardan oluşmaktadır. Finansal riske karşı etkili bir koruma aracı olarak belirlenmemiş olan türev ürünleri teşkil eden bahse konu finansal varlıklar da gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar olarak sınıflandırılır. Bu kategoride yer alan varlıklar, dönen varlıklar olarak sınıflandırılırlar.

Alım satım amaçlı finansal varlıkların ilk olarak kayda alınmalarında gerçeğe uygun değerleri kullanılmakta ve kayda alınmalarını izleyen dönemlerde gerçeğe uygun değerleri ile değerlendirilmektedir. Makul değere esas teşkil eden fiyat oluşumlarının aktif piyasa koşulları içerisinde gerçekleşmemesi durumunda makul değer güvenilir bir şekilde belirlenmediği kabul edilmekte ve etkin faiz yöntemine göre hesaplanan "iskonto edilmiş değer" makul değer olarak dikkate alınmaktadır. Yapılan değerlendirme sonucu oluşan kazanç ve kayıplar gelir tablosuna dahil edilmektedir. Alım satım amaçlı menkul kıymetlerin değerlemesi sonucu ortaya çıkan değer artışı ve azalışları kar/zarar tablosunda yatırım gelirleri ve yatırım giderleri hesap kalemleri altında takip edilmektedir.

#### **Satılmaya hazır finansal varlıklar**

Şirket'in satılmaya hazır finansal varlıkları, "gerçeğe uygun değer farkı gelir tablosuna yansıtılan finansal varlıklar" ve "krediler ve alacaklar" dışında kalan finansal varlıklardan oluşmaktadır.

Söz konusu varlıklar, kayda alınmalarını izleyen dönemlerde güvenilir bir şekilde ölçülebilir olması koşuluyla gerçeğe uygun değerleri ile değerlendirilmektedir. Gerçeğe uygun değere esas teşkil eden fiyat oluşumlarının aktif piyasa koşulları içerisinde gerçekleşmemesi durumunda makul değer güvenilir bir şekilde belirlenmediği kabul edilmekte ve etkin faiz yöntemine göre hesaplanan iskonto edilmiş değer, gerçeğe uygun değer olarak dikkate alınmaktadır.

Satılmaya hazır finansal varlıkların gerçeğe uygun değerlerindeki değişikliklerden kaynaklanan "gerçekleşmemiş kâr ve zararlar" (vergi etkisi dahil) ise ilgili finansal

varlığa karşılık gelen değer tahsili, varlığın satılması, elden çıkarılması veya zafiyete uğraması durumlarından birinin gerçekleşmesine kadar dönemin gelir tablosuna yansıtılmamakta ve özsermaye içindeki "Finansal Varlıkların Değerlemesi" hesabında izlenmektedir. Söz konusu finansal varlıklar vade geliminde veya elden çıkarıldığında özsermaye içinde muhasebeleştirilen birikmiş gerçeğe uygun değer farkları gelir tablosuna yansıtılmaktadır.

#### **Vadeye kadar elde tutulacak finansal varlıklar**

Vade sonuna kadar elde tutulma niyetiyle edinilen, fonlama kabiliyeti dahil olmak üzere vade sonuna kadar elde tutulabilmesi için gerekli koşulların sağlanmış olduğu, sabit veya belirlenebilir ödemeleri ile sabit vadesi bulunan ve kredi ve alacaklar dışında kalan finansal varlıklardan oluşmaktadır. Vadeye kadar elde tutulacak finansal varlıklar ilk kayda alımlarını takiben, var ise değer düşüklüğü için ayrılan

karşılık tutarı düşülerek, etkin faiz yöntemiyle hesaplanan itfa edilmiş maliyet bedelleri üzerinden muhasebeleştirilmektedir.

#### **Krediler ve alacaklar (Esas faaliyetlerden alacaklar)**

Kredi ve alacaklar, borçluya para veya hizmet sağlama yoluyla yaratılan finansal varlıklardır. Söz konusu alacaklar ilk olarak makul değerleri üzerinden üzerinden kayda alınır ve izleyen dönemlerde iskonto edilmiş değerleri üzerinden muhasebeleştirilir. Sabit ve belirlenebilir ödemeleri olan, aktif bir piyasada işlem görmeyen ticari ve diğer alacaklar ve krediler bu kategoride sınıflandırılır. Sigortacılık faaliyetinden kaynaklanan alacaklar da bu grupta sınıflanmıştır. Şirket, esas faaliyetlerinden alacakları ilk olarak elde etme maliyeti üzerinden kayda almakta ve kayıtlı değerleri ile izlemektedir. Bu alacakların teminatı olarak alınan varlıklarla ilgili olarak ödenen harçlar ve benzeri diğer masraflar işlem maliyetinin bir parçası olarak kabul edilmemekte ve gider hesaplarına yansıtılmaktadır.

Vadesi gelmiş sigortacılık faaliyetlerinden alacakların tahsil edilemeyeceğine dair somut bir gösterge varsa "Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı" ayrılmaktadır. Ayrıca Vergi Usul Kanunu'nun 323'üncü maddesine uygun olarak Şirket, yukarıda belirtilen "Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar" karşılığının içinde bulunmayan şüpheli alacaklar için alacağın değerini ve niteliğini göz önünde bulundurarak idari ve kanuni takipteki alacaklar karşılığı ayrılmaktadır. Söz konusu karşılık bilançoda "Esas Faaliyetlerden Kaynaklanan Şüpheli Alacaklar" altında sınıflandırılmıştır. 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla şüpheli alacaklar için ayrılan karşılık bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: 412 TL)

Ayrılan şüpheli alacak karşılıkları o yılın gelirinden düşülmektedir. Daha önce karşılık ayrılan şüpheli alacaklar tahsil edildiğinde ilgili karşılık hesabından düşülerek "Diğer gelir ve karlar" hesabına yansıtılmaktadır. Tahsili mümkün olmayan alacaklar bütün yasal işlemler tamamlandıktan sonra kayıtlardan silinmektedir.

Alacakların değer düşüklüğüne uğradığına ilişkin tarafsız göstergeler ayrıca değerlendirilmektedir. Alacakların değer düşüklüğüne ilişkin bilgiler Not 2.9'da açıklanmıştır.

İkrazlar, Şirket'in tasdikli hayat sigortası tarifelerine ilişkin olarak teknik esaslarda belirtilen süre boyunca (Hayat Sigortası Genel Şartlarına göre aksine sözleşme bulunmadıkça bu süre minimum 3 yıldır) prim ödemesi yapan hayat sigortalılarına ilgili tarifenin, iştirah tablosundaki tutarların belirli bir oranı dahilinde hayat sigorta poliçesinin iadesi karşılığında verdikleri kredi tutarlarını ifade etmektedir. İkrazlar ilk olarak bilançoya makul değerleri ile alınmakta ve takip eden dönemlerde etkin faiz yöntemi ile belirlenmiş değerleri üzerinden varsa değer düşüklüğü ayrılarak takip edilmektedir. İkrazlar karşılığında yüzde yüz oranında nakit teminat alındığı için Şirket ikrazları için değer düşüklüğü hesaplamamaktadır. İkrazlardan elde edilen faiz geliri ile kur farkı geliri/gideri, gelir tablosunda Hayat Branşı Teknik Gelirleri ve Giderleri ana hesap grubunda diğer teknik gelirler ve kambiyo karları / kambiyo zararları hesaplarında takip edilmektedir.

#### Alacak ve Borç Reeskont Karşılığı

Alacaklar ve borçlar finansal tablolarda kayıtlı değerleri ile yer almaktadır. Alacak ve borçlar reeskonta tabi tutulmamıştır. (31 Aralık 2014: Alacak ve borçlar reeskonta tabi tutulmamıştır.)

#### İştirakler

Şirket'in iştiraki bulunmamaktadır.

### 2.9 Varlıklarda Değer Düşüklüğü

#### Finansal olmayan varlıklarda değer düşüklüğü

Arsa gibi sınırsız ömrü olan varlıklar itfaya tabi tutulmazlar. Bu varlıklar için her yıl değer düşüklüğü testi uygulanır. İtfaya tabi olan varlıklar için ise defter değerinin geri kazanılmasının mümkün olmadığı durum ya da olayların ortaya çıkması halinde değer düşüklüğü testi uygulanır. Varlığın defter değerinin geri kazanılabilir tutarını aşması durumunda değer düşüklüğü karşılığı kaydedilir. Geri kazanılabilir tutar, satış maliyetleri düşüldükten sonra elde edilen gerçeğe uygun değer veya kullanımdaki değer büyük olanıdır. Şerefiye haricinde değer düşüklüğüne tabi olan finansal olmayan varlıklar her raporlama tarihinde değer düşüklüğünün olası iptali için gözden geçirilir.

#### Finansal varlıklarda değer düşüklüğü

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar dışındaki finansal varlık veya finansal varlık grupları, her bilanço tarihinde değer düşüklüğüne uğradıklarına ilişkin göstergelerin bulunup bulunmadığına dair değerlendirmeye tabi tutulur. Finansal varlığın ilk muhasebeleştirilmesinden sonra bir veya birden

fazla olayın meydana gelmesi ve söz konusu olayın ilgili finansal varlık veya varlık grubunun güvenilir bir biçimde tahmin edilebilen gelecekteki nakit akımları üzerindeki olumsuz etkisi sonucunda ilgili finansal varlığın değer düşüklüğüne uğradığına ilişkin tarafsız bir göstergenin bulunması durumunda değer düşüklüğü zararı oluşur. Bir finansal varlığın ya da finansal varlık grubunun değer düşüklüğüne uğradığına ilişkin tarafsız göstergeler aşağıdakileri içerir:

- İhraç edenin ya da taahhüt edenin önemli finansal sıkıntı içinde olması,
- Sözleşmenin ihlal edilmesi,
- Borçlunun içinde bulunduğu finansal sıkıntıya ilişkin ekonomik veya yasal nedenlerden dolayı, alacaklının, borçluya, başka koşullar altında tanımayacağı bir ayrıcalık tanınması,
- Borçlunun, iflası veya başka tür bir finansal yeniden yapılanmaya gireceği ihtimalinin yüksek olması,
- Finansal zorluklar nedeniyle söz konusu finansal varlığa ilişkin aktif piyasanın ortadan kalkması.

Kredi ve alacaklar için değer düşüklüğü tutarı gelecekte beklenen tahmini nakit akımlarının finansal varlığın etkin faiz oranı üzerinden iskonto edilerek hesaplanan bugünkü değeri ile defter değeri arasındaki farktır.

Bir karşılık hesabının kullanılması yoluyla defter değerinin azaltıldığı ticari alacaklar haricinde, bütün finansal varlıklarda, değer düşüklüğü doğrudan ilgili finansal varlığın kayıtlı değerinden düşülür. Ticari alacağın tahsil edilememesi durumunda söz konusu tutar karşılık hesabından düşülerek silinir. Karşılık hesabındaki değişimler gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Şirket, esas faaliyeti ile ilgili olup idari ve kanuni takipte olan alacakları için şüpheli alacak karşılığı ayırmaktadır. (12 nolu dipnot)

#### 2.10 Türev Finansal Araçlar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 2.11 Finansal Varlıkların Netleştirilmesi (Mahsup Edilmesi)

Finansal varlık ve yükümlülükler, gerekli kanuni hak olması, söz konusu varlık ve yükümlülükleri net olarak değerlendirmeye niyet olması veya varlıkların elde edilmesi ile yükümlülüklerin yerine getirilmesinin eş zamanlı olduğu durumlarda net olarak gösterilirler.

#### 2.12 Nakit ve Nakit Benzerleri

Nakit ve nakit benzeri kalemleri, nakit para, vadesiz mevduat ve satın alım tarihinden itibaren vadeleri 3 ay veya 3 aydan daha az olan, hemen nakde çevrilebilecek olan ve önemli tutarda değer değişikliği riski taşımayan yüksek likiditeye sahip diğer kısa vadeli yatırımlardır.



31 Aralık 2015 tarihinde sona eren döneme ait nakit akım tablosuna esas teşkil eden nakit ve nakit benzerleri 14 no'lu dipnotta gösterilmiştir.

## 2.13 Sermaye

**2.13.1** 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla Şirket'in nominal sermayesi 19.200.000 TL olup, tamamı ödenmiş her biri 1 (bir) TL değerinde 19.200.000 adet paydan ibarettir. Sermayenin ortaklara göre dağılımı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015		31 Aralık 2014	
	Pay Tutarı TL	Pay Oranı %	Pay Tutarı TL	Pay Oranı %
Demir Finansal Grup Holding A.Ş.	19.200.000	100,00	19.196.880	99,98
Diğer	-	-	3.120	0,02
<b>Toplam</b>	<b>19.200.000</b>	<b>100,00</b>	<b>19.200.000</b>	<b>100,00</b>

Diğer grubunda yer alan 3.120 TL sermaye tutarının tamamı, 18.12.2015 tarihinde 22 nolu Yönetim Kurulu Kararı ile 2015 yılı içerisinde Demir Finansal Grup Holding A.Ş.'ye devredilmiştir. Söz konusu devir işlemi 30 Aralık 2015 tarih ve 8979 sayılı Ticaret Sicil Gazetesinde yayımlanmıştır.

**2.13.2** Sermayeyi temsil eden pay senetlerine tanınan imtiyaz bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**2.13.3** Sermaye hareketlerine ilişkin açıklama 2.13.1 no.lu dipnotta yapılmıştır.

## 2.14 Sigorta ve Yatırım Sözleşmeleri - Sınıflandırma

### Sigorta Sözleşmeleri

Sigorta riski, bir sigorta sözleşmesini elinde tutan tarafın sigorta edene, finansal risk dışında, devrettiği risk olarak tanımlanır. Bir sözleşme, eğer önemli bir sigorta riskini devrediyorsa, sigorta sözleşmesi olarak kabul edilir. Gelecekte beklenen, ancak kesin olmayan sigorta konusu olayın, sigortalıyı olumsuz bir şekilde etkilemesi halinde sigortalıya tazminat ödemeyi kabul ederek bir tarafın (sigortacı) diğer taraftan (sigortalı) önemli bir sigorta riskini kabul ettiği sözleşmeler sigorta sözleşmesidir. Sigorta sözleşmesi sınıfına, Şirketin yaptığı sigorta sözleşmeleri ve elinde bulundurduğu reasürans sözleşmeleri de girmektedir. Şirket tarafından üretilen ana sözleşmeler, aşağıda da anlatıldığı gibi sağlık, ferdi kaza ve hayat branşlarındaki sigorta sözleşmeleridir:

Sağlık branşında üretilen sigorta sözleşmelerinde sigortalının teşhis, tanı ve tedavi hasarları sözleşme teminatlarını oluşturmaktadır.

Ferdi kaza sigorta sözleşmeleri, kaza sonucu oluşabilecek risklere karşı güvence sağlayan sözleşmelerdir. Kazaen vefat teminatının yanında kazaen maluliyet, işsizlik ya da geçici maluliyet, kaza tedavi masrafları gibi ek teminatlar da sunulmaktadır.

Hayat sigortası sözleşmeleri birikimli ve birikimsiz olarak ikiye ayrılır. Şirket bu sigorta ile, bir kimsenin belirli bir süre içinde veya sözleşmede belirtilen şart ve haller içinde ölümü veya o kimsenin sözleşmede belirtilen belli bir süreden fazla yaşaması ihtimalini ya da her iki ihtimali beraber sigorta edebilir. Hayat branşında yazılan birikim ve risk sözleşmeleri ile ilgili bilgiler aşağıdaki gibidir:

### i) Birikim Poliçeleri: Birikimli Hayat Sigortası

Birikimli Hayat Sigortası ürünleri yatırım amaçlı, birikim ağırlıklı, en az 10 yıllık sigorta poliçeleridir. En az 10 yıllık süre sonunda oluşan birikimler poliçe sahibine ödenir. Beklenmedik bir yaşam kaybı durumundaysa, vefat teminatı güvence sağlar. En az 2 yıllık primi ödenmiş birikim poliçelerinde iştirah, tenzil ve ikraz hakkı vardır. Ayrıca ödenen primlerden yapılacak olan kesintilerle, kazaen vefat ve daimi maluliyet ek teminatları da sigorta kapsamına alınabilir. Birikimli poliçelerde garanti edilen teknik faizin üzerinde getiri kazanıldığı takdirde, poliçe sahipleri kar payından yararlanır. Şirket yürürlükteki sigorta mevzuatı çerçevesinde birikimli hayat sigorta sözleşmelerinin tamamını sigorta sözleşmesi olarak sınıflandırmakta ve muhasebeleştirilmektedir.

### ii) Birikimsiz Poliçeler (Risk Poliçeleri): Yıllık Hayat

Yıllık Hayat Sigortası, sigortalının karşılaşacağı risklere karşı 1 yıl süre ile güvence sağlar. Bu sigorta, ecelen vefat ana teminatının yanında, kazaen vefat, daimi ve geçici maluliyet ve tehlikeli hastalıklar ek teminatları vererek, poliçe süresi boyunca sigortalının başına gelebilecek riskleri teminat altına alır. Yıllık Hayat sigortası poliçeleri risk ağırlıklıdır, birikim içermez, iştirah ve ikraz hakkı yoktur. Grup ve ferdi olarak satılabilir. Yaş sınırı 18-65 yaş arası olup, primler yaşa, cinsiyete, sağlığa, kullanılan mortalite tablosuna ve teknik faize bağlı risk değerlendirilmesine göre değişir.

### Uzun Süreli Hayat

Uzun Süreli Hayat Sigortası, ecelen vefat ana teminatının yanında poliçe süresi boyunca sigortalının başına gelebilecek risklere karşı, uzun süreli maddi güvence sağlar. Sigorta süresi 1 - 30 yıl arasında belirlenebilir. Uzun süreli hayat poliçeleri koruma amaçlıdır ve risk ağırlıklıdır, birikim içermez. Ferdi olarak satılır. Yaş sınırı 18-70 yaş arası olup, primler yaşa, cinsiyete, sigorta süresine ve sağlığa bağlı risk değerlendirilmesine göre değişir.

### Kredili Hayat

Kredili Hayat Sigortası, hayatta karşılaşabilecek olumsuz durumlara karşı (vefat veya maluliyet) kullanılan kredi süresi boyunca güvence sağlayan bir sigortadır. Kredi süresinde olumsuz bir durum olması durumunda kredi borcu kredili hayat sigortası tarafından kapatılır. Teminatlar çoğunlukla sadece vefat içerir. Birikim

içermeyen risk ürünleridir. Yaş sınırı 18-70 yaş arası olup primler alınan kredi miktarına, yaşa, cinsiyete ve sağlığa bağlı risk değerlendirmesine göre değişir.

Sigorta sözleşmelerinden oluşan gelir ve yükümlülüklerin hesaplama esasları 2.1 ve 2.21 no'lu dipnotlarda açıklanmıştır.

### Reasürans Sözleşmeleri

Şirket, (sedan işletme olarak) sigorta risklerini reasürans sözleşmeleri yaparak, diğer bir sigortacıya (reasürör işletme) devretmektedir.

Reasürans varlıkları, reasürans şirketlerinden olan alacak rakamlarını, reasürans borçları ise reasürör sıfatıyla riskin devredildiği sigorta ve reasürans şirketlerine olan borçları ifade etmektedir. Reasürans varlıklarındaki değer düşüklüğü rapor tarihi itibarıyla değerlendirilmiştir.

Reasürans anlaşmaları, Şirket'in sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan yükümlülüklerini ortadan kaldırmaz, finansal tablolarda mevcut olan sigorta riskini transfer etmez.

Reasürans varlıkları ve borçları, sözleşme sona erdiğinde finansal tablolardan çıkartılır.

Şirket'in 2015 ve 2014 yılları içerisinde geçerli olan reasürans politikası ve anlaşmaları aşağıdaki gibi özetlenebilir:

Şirket, sağlık branşında kotpar anlaşması ile koruma sağlamıştır. Ferdi kaza ve hayat branşlarında eksedan anlaşması bulunmakta olup bölüşmeli anlaşmadan sonra konservasyonda kalan risk için ise aşkın hasar anlaşması ile koruma sağlanmaktadır.

Aşkın hasar reasürans anlaşmaları çerçevesinde ödenen primler ilgili dönem boyunca tahakkuk esasına uygun olarak muhasebeleştirilir. Diğer sözleşmeler çerçevesinde devredilen prim ve hasarlar ilgili oldukları sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan gelir ve yükümlülükler ile aynı bazda kayıtlara yansıtılır.

### Yatırım Sözleşmeleri

Yatırım sözleşmeleri, önemli bir sigorta riski transferi sağlamayan ancak finansal risk transferi sağlayan sözleşmelerdir. Şirket'in yatırım sözleşmeleri bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 2.15 Sigorta ve Yatırım Sözleşmelerinde İsteğe Bağlı Katılım Özellikleri

Şirket'in isteğe bağlı katılım özelliği bulunan sigorta ve yatırım sözleşmeleri bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 2.16 İsteğe Bağlı Katılım Özelliği Olmayan Yatırım Sözleşmeleri

Şirket'in yatırım sözleşmeleri bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 2.17 Borçlar

Finansal borçlar (yükümlülükler) arasında yer alan krediler, alındıkları tarihlerde, alınan kredi tutarından işlem masrafları çıkartıldıktan sonraki değerleriyle kaydedilir. 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla Şirketin finansal borcu bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 2.18 Vergiler

#### Kurumlar Vergisi

Şirket, Türkiye'de geçerli olan kurumlar vergisine tabidir. Vergiye tabi kurum kazancı üzerinden tahakkuk ettirilecek kurumlar vergisi, ticari kazancın tespitinde gider yazılan vergi matrahından indirilemeyen giderlerin eklenmesi ve vergiden istisna kazançlar, vergiye tabi olmayan gelirler ve diğer indirimler (varsa geçmiş yıl zararları ve tercih edildiği takdirde kullanılan yatırım indirimleri) düşüldükten sonra kalan matrah üzerinden hesaplanmaktadır. 2015 yılında uygulanan efektif vergi oranı %20'dir. (2014: %20)

Türkiye'de geçici vergi üçer aylık dönemler itibarıyla hesaplanmakta ve tahakkuk ettirilmektedir. 2015 yılı kurum kazançlarının geçici vergi dönemleri itibarıyla vergilendirilmesi aşamasında kurum kazançları üzerinden hesaplanması gereken geçici vergi oranı %20'dir. (2014: %20) Zararlar, gelecek yıllarda oluşacak vergilendirilebilir kardan düşülmek üzere, maksimum 5 yıl taşınabilir. Ancak oluşan zararlar geriye dönük olarak önceki yıllarda oluşan karlardan düşülemez.

Türkiye'de vergi değerlendirmesiyle ilgili kesin ve kati bir mutabakatlaşma prosedürü bulunmamaktadır. Şirketler ilgili yılın hesap kapama dönemini takip eden yılın 1-25 Nisan tarihleri arasında vergi beyannamelerini hazırlamaktadır. Vergi incelemesine yetkili makamlar beş yıl zarfında muhasebe kayıtlarını inceleyebilir ve hatalı işlem tespit edilirse, yapılacak vergi tarhiyatı nedeniyle ödenecek vergi miktarları değişebilir.

#### Gelir Vergisi Stopajı

Kurumlar vergisine ek olarak, kar dağıtılması durumunda kar payı elde eden ve bu kar paylarını kurum kazancına dahil ederek beyan eden tam mükellef kurumlara ve yabancı şirketlerin Türkiye'deki şubelerine dağıtılanlar hariç olmak üzere kar payları üzerinden ayrıca gelir vergisi stopajı hesaplanması gerekmektedir. Gelir vergisi stopaj oranı %15'dir. (2014: %15) Dağıtılmayan veya sermayeye ilave edilen kar payları gelir vergisi stopajına tabi değildir.



## Enflasyona Göre Düzeltilmiş Vergi Hesaplamaları

5024 sayılı Kanun ile Türkiye’de 2004 yılı ve sonraki dönemlerde geçerli olacak şekilde; enflasyon oranının Kanunda belirlenen sınırlara ulaşması durumunda enflasyon muhasebesi uygulanması gerekmektedir. Vergi mevzuatındaki enflasyon muhasebesi ilkeleri TMS 29 standardındaki hükümlerden önemli ölçüde farklılık göstermemektedir. 2004 yılı için enflasyon oranı belirli kriterleri aştığı için 5024 sayılı kanuna göre Şirket enflasyon düzeltmesi yapmış olup bu bakiyeler 1 Ocak 2005 tarihi itibarıyla yasal kayıtlar için açılış bakiyesi olarak alınmıştır. 2005 yılından itibaren Kanun’un belirlediği kriterler gerçekleşmediği için Şirket’in 31 Aralık 2015 tarihli yasal mali tablolarına enflasyon muhasebesi uygulanmamıştır.

## Ertelenmiş Vergi

Ertelenmiş vergi yükümlülüğü veya varlığı, varlıkların ve yükümlülüklerin Türkiye Muhasebe Standartları’na (“TMS”) göre hazırlanmış mali tablolarda gösterilen tutarları ile yasal vergi matrahı hesabında dikkate alınan tutarları arasındaki geçici zamanlama farklılıkların bilanço yöntemine göre vergi etkilerinin yasalama vergi oranları dikkate alınarak hesaplanmasıyla belirlenmektedir. Söz konusu farklılıklar genellikle bazı gelir ve gider kalemlerinin vergiye esas tutarları ile TMS’ye göre hazırlanan mali tablolarda farklı dönemlerde yer almasından kaynaklanmaktadır.

Ertelenmiş vergi yükümlülükleri vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanır, indirilebilir geçici farklardan oluşan ertelenmiş vergi varlıkları, gelecekte vergiye tabi kar elde etmek suretiyle söz konusu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır.

Bahse konu varlık ve yükümlülükler, ticari ya da mali kar/zararı etkilemeyen işleme ilişkin geçici fark, şerefiye veya diğer varlık ve yükümlülüklerin ilk defa mali tablolara alınmasından (işletme birleşmeleri dışında) kaynaklanıyorsa muhasebeleştirilmez.

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri varlıkların gerçekleşeceği veya yükümlülüklerin yerine getirileceği dönemde geçerli olması beklenen ve bilanço tarihi itibarıyla yasalama vergi oranları (vergi düzenlemeleri) üzerinden hesaplanır. Ertelenmiş vergi aktifleri ve pasiflerinin hesaplanmasında kullanılan vergi oranı %20’dir. (2014: %20)

Ertelenmiş vergi varlığının kayıtlı değeri, her bilanço tarihi itibarıyla gözden geçirilir.

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri, cari vergi varlıklarıyla cari vergi yükümlülüklerini mahsup etme ile ilgili yasal bir hakkın olması veya söz konusu varlık ve yükümlülüklerin aynı vergi mercii tarafından toplanan gelir vergisiyle ilişkilendirilmesi ya da Şirket’in cari vergi varlık ve yükümlülüklerini netleştirmek suretiyle ödeme niyetinin olması durumunda mahsup edilir.

Doğrudan özkaynakta alacak ya da borç olarak muhasebeleştirilen kalemler (ki bu durumda ilgili kalemlere ilişkin ertelenmiş vergi de doğrudan özkaynakta muhasebeleştirilir) ile ilişkilendirilen ya da işletme birleşmelerinin ilk kayda alınımından kaynaklananlar haricindeki döneme ait ertelenmiş vergi, gelir tablosunda gider ya da gelir olarak muhasebeleştirilir.

## 2.19 Çalışanlara Sağlanan Faydalar

### Tanımlanmış fayda planı

Türkiye’de mevcut kanunlar ve toplu iş sözleşmeleri hükümlerine göre kıdem tazminatı, en az bir yıl süreyle çalışmış personelin istifalar ve haklı nedenler dışındaki işten çıkarılma veya emeklilik halinde personele ödenmektedir. Güncellenmiş olan “TMS 19 - Çalışanlara Sağlanan Faydalar Standardı” uyarınca söz konusu türdeki ödemeler tanımlanmış emeklilik fayda planları olarak nitelendirilir.

Kıdem tazminatına ilişkin yükümlülükler, “TMS-19 Çalışanlara Sağlanan Faydalar Standardı” hükümleri çerçevesinde belirli aktüeryal tahminler kullanılarak tüm çalışanların gelecekteki olası yükümlülük tutarlarının tahmini karşılığının net bugünkü değeri üzerinden hesaplanmıştır.

### Tanımlanan katkı planı

Şirket, Sosyal Güvenlik Kurumu’na zorunlu olarak sosyal sigortalar primi ödemektedir. Şirket’in bu primleri ödediği sürece başka yükümlülüğü kalmamaktadır. Bu primler tahakkuk ettikleri dönemde personel giderlerine yansıtılmaktadır.

## 2.20 Karşılıklar, Koşullu Borçlar ve Koşullu Varlıklar

Geçmiş olaylardan kaynaklanan mevcut bir yükümlülüğün bulunması, bu yükümlülüğün yerine getirilmesinin muhtemel olması ve söz konusu yükümlülük tutarının güvenilir bir şekilde tahmin edilebilir olması durumunda mali tablolarda karşılık ayrılır.

Karşılık olarak ayrılan tutar, yükümlülüğe ilişkin risk ve belirsizlikler göz önünde bulundurularak, bilanço tarihi itibarıyla yükümlülüğün yerine getirilmesi için yapılacak harcamanın tahmin edilmesi yoluyla hesaplanır.

Karşılığın, mevcut yükümlülüğün karşılanması için gerekli tahmini nakit akımlarını kullanarak ölçülmesi durumunda söz konusu karşılığın defter değeri, ilgili nakit akımlarının bugünkü değerine eşittir.

Karşılığın ödenmesi için gerekli olan ekonomik faydanın bir kısmı ya da tamamının üçüncü taraflarca karşılanmasının beklendiği durumlarda, tahsil edilecek tutar, ilgili tutarın tahsil edilmesinin hemen hemen kesin olması ve güvenilir bir şekilde ölçülmesi halinde varlık olarak muhasebeleştirilir.

Koşullu yükümlülükler, kaynak aktarımını gerektiren durum yüksek bir olasılık taşıyor ise finansal tablolara yansıtılmayıp dipnotlarda açıklanmaktadır. Şarta

bağlı varlıklar ise finansal tablolara yansıtılmayıp ekonomik getiri yaratma ihtimali yüksek olduğu takdirde dipnotlarda açıklanır.

## 2.21 Gelirlerin Muhasebeleştirilmesi

### Yazılan Primler

Yazılan primler, dönem içinde tanzim edilen poliçe primlerinden iptaller ve vergiler düşüldükten sonra kalan tutarı ifade etmektedir. 2.24 no'lu dipnotta açıklandığı üzere prim gelirleri, yazılan risk primleri üzerinden kazanılmamış prim karşılığı ayrılması suretiyle tahakkuk esasına göre finansal tablolara yansıtılmaktadır. Vadesi bir yılı aşan hayat sigortası poliçeleri için yazılan prim tutarı, ödeme vadesi o yıl tahakkuk eden gelirlerden oluşmaktadır. Vadesi bir yıldan az olan poliçeler için yazılan prim tutarı söz konusu dönemin tüm primini kapsamaktadır.

Hasarlar ödendikçe gider yazılmaktadır. Dönem sonunda rapor edilip henüz fiilen ödenmemiş hasarlar ile gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş hasarlar için muallak hasarlar karşılığı ayrılmaktadır. Muallak ve ödenen hasarların reasürör payları bu karşılıklar içerisinde netleştirilmektedir.

### Reasürans Komisyonları

Reasürörlere devredilen primler nedeniyle alınan komisyonlardır. Reasürörlerden alınan komisyonların, gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmı ertelenmiş komisyon gelirleri olarak muhasebeleştirilirken, alınan primler ile ilgili olarak ödenen komisyonların gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmı ertelenmiş üretim giderleri olarak muhasebeleştirilmektedir.

### Hayat Branşı Yatırım Gelirleri

Hayat branşındaki fon geliri, dönem içinde yapılan yatırımlardan elde edilen gelir üzerinden verimlilik oranı doğrultusunda hesaplanmakta ve hayat branşı yatırım gelirleri içerisinde gösterilmektedir.

### Faiz gelirleri ve gideri

Faiz gelir ve giderleri ilgili dönemdeki gelir tablosunda tahakkuk esasına göre muhasebeleştirilmektedir. Faiz geliri, etkin faiz oranı yöntemi uygulanarak dönemsel olarak kaydedilir.

## 2.22 Finansal Kiralamaları

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 2.23 Kar Payı Dağıtımı

Kar payı (temettü) borçları kar dağıtımının bir unsuru olarak beyan edildiği dönemde yükümlülük olarak finansal tablolara yansıtılır. Şirketin, bilanço tarihinden sonra ödeneceği ilan edilen kar payları bulunmamaktadır.

## 2.24 Teknik Karşılıklar

Mali tablolarda teknik sigorta hesapları arasında yer alan Kazanılmamış Primler Karşılığı, Devam Eden Riskler Karşılığı, Dengeleme Karşılığı, Matematik Karşılık, Muallak Tazminat Karşılığı, İkramiyeler ve İndirimler Karşılığı ve bu karşılıkların reasürör payları 14 Haziran 2007 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmiş bulunan Sigortacılık Kanunu ile bazı maddeleri 18.10.2007 tarih ve 26674 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" ve 28.07.2010 tarih ve 27655 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" ve "17.07.2012 tarih ve 28356 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" ile değiştirilen, 7 Ağustos 2007 tarih ve 26606 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik" hükümlerine uygun olarak aşağıda belirtilen esaslara göre kayıtlara intikal ettirilmiştir.

### Hayat Matematik Karşılıkları

Hayat branşı matematik karşılığı, aktüeryal matematik karşılıkları (Hazine Müsteşarlığı tarafından onaylı tarifeler ile belirlenmiş teknik faiz oranı kadar asgari gelir garantisi bulunan ve bir yıldan uzun süreli risk teminatı içeren) ve kar payı karşılıklarından oluşmakta olup, Şirket'in hayat sigortası branşında sigortalılara olan yükümlülüklerini göstermektedir.

Hayat matematik karşılıkları, hayat branşı ile iştigal eden sigorta şirketlerinin gelecekte vadesi geldiği zaman ödemeyi garanti ettikleri tazminatlar için ayırdıkları karşılıktır. Sigortacılık Kanunu'na göre Şirket'in hayat branşı tarafından akdedilen hayat sigorta sözleşmeleri uyarınca tahsil edilen safi primlerden idare ve tahsil masrafları, ölüm (mortalite) risk primi ve komisyonlarının indirilmesi sonucu kalan tutar hayat matematik karşılığı olarak ayrılmaktadır. Hayat matematik karşılıklarının hesaplanması yurtdışında hazırlanan ölüm istatistikleri dikkate alınarak Türkiye'de faaliyet gösteren sigorta şirketleri için geçerli olan cari tablolar kullanılarak yapılmaktadır. Bu karşılıkların yatırımlara dönüşmesi sonucu elde edilen gelirler için kar payı karşılığı ayrılmaktadır.

### Kazanılmamış Primler Karşılığı

Kazanılmamış Primler Karşılığı, matematik karşılık ayrılan sigorta sözleşmeleri hariç diğer sigorta sözleşmeleri ve yıllık veya bir yıldan kısa süreli aralıklarla yenilenen sigorta teminatı içeren bir yıldan uzun süreli sigorta sözleşmelerinin yıllık sigorta teminatına karşılık gelen primleri için ayrılır. Kazanılmamış primler

karşılığı, yürürlükte bulunan sigorta sözleşmeleri için tahakkuk etmiş primlerin herhangi bir komisyon veya diğer bir indirim yapılmaksızın brüt olarak, gün esasına göre ertesi hesap dönemi veya hesap dönemlerine sarkan kısımdan oluşmaktadır. Kazanılmamış primler karşılığının hesaplanması sırasında, sigorta teminatının başladığı gün ile bitiş günü yarım gün olarak dikkate alınır ve buna göre hesaplama yapılır.

### Ertelemiş Komisyon Giderleri ve Gelirleri

Üretime bağlı olarak tahakkukunun yapılması kaydıyla araçlara ödenen komisyonlar, reasüröre devredilen primler nedeniyle alınan komisyonlar, bölüşmesiz reasürans anlaşmaları için ödenen tutarlar ile tarifelerin ve sigorta sözleşmelerinin hazırlanması ve satışı için yapılan değişken üretim giderleri ve destek hizmetlerine ilişkin ödemeler gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmı ertelenmiş gelirler ve ertelenmiş giderler hesapları ile diğer ilgili hesaplar altında muhasebeleştirilir. Her ne ad altında olursa olsun; sözleşmeye bağlı olarak verilmeyen ve sözleşmenin yürürlükten kalkmasına bağlı olarak iadeye konu olmayan teşvik, karlılık ve benzeri komisyonlar ile giderler ertelenmiş gelir ve gider hesaplamalarında dikkate alınmaz.

### Devam Eden Riskler Karşılığı

Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik uyarınca; sigorta sözleşmesinin süresi boyunca üstlenilen risk düzeyi ile kazanılan primlerin zamana bağlı dağılımının uyumlu olmadığı kabul edilen sigorta branşlarında, ayrıca kazanılmamış primler karşılığının şirketin taşıdığı risk ve beklenen masraf düzeyine göre yetersiz kalması halinde ayrılması gerekmektedir. Şirketler yürürlükte bulunan ve kazanılmamış primler karşılığı ayrılan sigorta sözleşmeleri dolayısıyla ortaya çıkabilecek tazminatların ilgili sözleşmeler için ayrılmış kazanılmamış primler karşılığından fazla olma ihtimaline karşı, her hesap dönemi itibarıyla, son 12 ayı kapsayacak şekilde yeterlilik testi yapmak zorundadırlar. Bu test yapılırken, net kazanılmamış primler karşılığı beklenen net hasar prim oranı ile çarpılması gerekir. Beklenen net hasar prim oranı, gerçekleşmiş hasarların [ (muallak tazminatlar (net) + ödenen tazminatlar (net) - devreden muallak tazminatların (net) ] kazanılmış prime [ (yazılan primler (net) + devreden kazanılmamış primler karşılığı (net) - kazanılmamış primler karşılığı (net) ] bölünmesi suretiyle bulunur. Hazine Müsteşarlığınca belirlenecek branşlar için beklenen hasar prim oranının % 95'in üzerinde olması halinde, % 95' i aşan oranın net kazanılmamış primler karşılığı ile çarpılması sonucunda bulunan tutar net devam eden riskler karşılığı, % 95' i aşan oranın brüt kazanılmamış primler karşılığı ile çarpılması sonucunda bulunan tutar brüt devam eden riskler karşılığı olarak finansal tablolarda yer alır. Brüt tutar ile net tutar arasındaki fark ise reasürör payı olarak dikkate alınır. Bölüşmesiz reasürans anlaşmaları için ödenen tutarların ilgili döneme tekabül eden kısmı net prim hesabında devredilen prim olarak kabul edilir.

Devam eden riskler karşılığının hesabı sırasında kullanılan muallak tazminat karşılıklarının; tahakkuk etmiş ve hesaben tespit edilmiş ve gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş muallak tazminatlar ile gider paylarını ve gerekli durumlarda muallak tazminat yeterlilik farkını içermesi gerekmektedir.

Hazine Müsteşarlığı'nın 31 Aralık 2012 tarihinde geçerli olmak üzere 2012/15 sayılı genelgesine göre; devam eden riskler karşılığının Sigortacılık Tek Düzen Hesap Planında yer alan tüm ana branşlar için hesaplanması gerekmektedir.

Şirket'in, 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla yaptığı ve detayı yukarıda belirtilen yeterlilik testi sonucunda ayrılması gereken devam eden riskler karşılığı çıkmamıştır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### Muallak Tazminat Karşılığı

Sigorta şirketleri, tahakkuk etmiş ve hesaben tespit edilmiş ancak daha önceki hesap dönemlerinde veya cari hesap döneminde fiilen ödenmemiş tazminat bedelleri veya bu bedel hesaplanmamış ise tahmini bedelleri ile gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş tazminat bedelleri için muallak tazminat karşılığı ayırmak zorundadır. Tahakkuk etmiş ve hesaben tespit edilmiş muallak tazminat karşılığının hesaplanması sırasında; hesaplanmış veya tahmin edilmiş eksper, bilirkişi, danışman, dava ve haberleşme giderleri de dahil olmak üzere tazminat dosyalarının tekemmülü için gerekli tüm gider payları dikkate alınır ve ilgili hesaplamalarda rücu ve benzeri gelir kalemleri tenzil edilemez. Halefiyet hakkının kazanılmış olması şartı ile uygulama esasları Hazine Müsteşarlığınca belirlenecek olan tahakkuk etmiş rücu ve benzeri gelir kalemleri bilançonun aktif tarafındaki ilgili alacak hesabının altında gösterilerek dönem geliri ile ilişkisi kurulur.

Tahakkuk etmiş ve hesaben tespit edilmiş muallak tazminat karşılığı ile içeriği ve uygulama esasları Müsteşarlıkça belirlenen aktüeryal zincirleme merdiven yöntemleri kullanılarak bulunan tutar arasındaki fark gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş tazminat bedelidir. Bu yöntemler, Standart Zincir, Hasar/Prim, Cape Cod, Frekans/Şiddet ve Munich Zinciri yöntemleridir. Şirket bütün sigorta branşları için "Standart Zincir Metodu"nu kullanmıştır.

30 Haziran 2012 tarihine kadar gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş muallak tazminat karşılığı hesaplamasında kullanılan Test IBNR'ı kaldırılmıştır. Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Teknik Karşılıklarına ve Bu Karşılıkların Yatırılacağı Varlıklara İlişkin Yönetmelik'te değişiklik yapılmasına ilişkin 17 Temmuz 2012 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan Yönetmelik hakkında 2012/13 sayılı sektör duyurusuna göre; "yeterli verisi olan ve ilgili hayat dışı branşında 5 yıldan uzun süredir çalışan şirketler daha önce yayımlanan genelgeler ve sektör duyuruları kapsamında AZMM (Aktüeryal Zincirleme Merdiven Metodu) hesaplaması yapmalıdır.

Muallak tazminat karşılığı yeterlilik farkının hesaplanmasına ve hesaplanan farkın muallak tazminat karşılığına ilave edilmesine ilişkin usul ve esaslar Müsteşarlıkça belirlenir.

Şirket'in yukarıda açıklanan yöntemlere göre 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hesapladığı ve ekli finansal tablolarda muallak tazminat karşılığı içerisinde yer alan gerçekleşmiş ancak rapor edilmemiş tazminat bedeli (IBNR-Incurred but not reported) net 6.474 TL tutarındadır. (31 Aralık 2014: net 7.460 TL)

Ödenen hasar tutarının ayrılan karşılıktan fazla veya eksik olması durumunda aradaki fark ödemenin yapıldığı tarihte kar/zarar hesaplarına yansıtılmaktadır.

Muallak tazminat karşılığı reasürör tutarının hesabında, yürürlükte bulunan veya ilgili reasürans anlaşmalarının şartları dikkate alınır. Muallak hasarların reasürör payları muallak hasarlar karşılığı içerisinde netleştirilmektedir. (17 no.lu dipnot)

### Dengeleme Karşılığı

Takip eden hesap dönemlerinde meydana gelebilecek tazminat oranlarındaki dalgalanmaları dengelemek ve katastrofik riskleri karşılamak üzere ek teminatlarda dahil olmak üzere tüm branşlarda verilen kredi ve deprem teminatları için ayrılan karşılıktır.

Bu karşılık her bir yıla tekabül eden deprem ve kredi net primlerinin %12'si oranında hesaplanmaktadır. Net primin hesaplanmasında, bölüşmesiz reasürans anlaşmaları için ödenen tutarlar devredilen prim olarak telakki edilir. Vefat teminatının verildiği hayat sigortalarında dengeleme karşılığının hesabı sırasında şirketler kendi istatistik verilerini kullanacaklardır. Gerekli hesaplamayı yapabilecek veri seti bulunmayan şirketler vefat net priminin %11'ini deprem primi kabul edecek ve bu tutarların %12'si oranında karşılık ayıracaklardır. Karşılık ayrılmasına son beş finansal yılda yazılan net primlerin en yüksek tutarının %150'sine ulaşıncaya kadar devam edilmektedir. Beşinci yılın geçmesini müteakiben prim üretimi rakamına bağlı olarak karşılık rakamının bir önceki yılki bilançoda yer alan karşılık tutarına göre daha düşük çıkması durumunda aradaki fark özsermaye altında diğer kar yedekleri içerisinde gösterilir. Özsermayeye aktarılan bu tutar yedek olarak tutulabileceği gibi sermaye artırımına konu olabilir veya tazminat ödemelerinde kullanılabilir. Deprem meydana gelmesi veya kredi branşında ilgili finansal yılda teknik zarar gerçekleşmesi durumunda, kredi ve deprem teminatları için ayrılan karşılıklar tazminat ödemelerinde kullanılabilir. Hasarın meydana gelmesi durumunda, reasüröre isabet eden miktarlar ile sözleşmede belirtilen muafiyet limitinin altında kalan miktarlar dengeleme karşılıklarından indirilemez.

Şirket, 31 Aralık 2015 itibarıyla net 147.675 TL dengeleme karşılığı hesaplayarak finansal tablolara yansıtmıştır. (31 Aralık 2014: 124.323 TL)

### 3. Önemli Muhasebe Tahminleri ve Hükümleri

Finansal tabloların hazırlanmasında, Şirket yönetiminin raporlanan varlık ve yükümlülük tutarlarını etkileyecek, bilanço tarihi itibarıyla olması muhtemel yükümlülük ve taahhütleri ve raporlama dönemi itibarıyla gelir ve gider tutarlarını

belirleyen varsayım ve tahminler yapması gerekmektedir. Gerçekleşmiş sonuçlar tahminlerden farklı olabilmektedir. Tahminler sürekli olarak gözden geçirilmekte, gerekli düzeltmeler yapılmakta ve gerçekleştikleri dönemde gelir tablosuna yansıtılmaktadır. Kullanılan başlıca tahminler muallak tazminat karşılıkları, diğer teknik karşılıklar ve varlıkların değer düşüklüğü karşılıkları ile bağlantılı olup ilgili dipnotlarda bu varsayım ve tahminler ayrıntılı olarak açıklanmıştır. Gelecek finansal raporlama dönemlerinde, varlık ve yükümlülüklerin kayıtlı değerinde önemli düzeltmelere neden olabilecek hesap kalemleriyle ilişkili diğer tahmin ve varsayımlar; kıdem tazminatı karşılıkları, ertelenmiş vergi, gayrimenkullerin değerlemesi, şüpheli alacak karşılıkları ile ilgilidir.

## 4. Sigorta ve Finansal Riskin Yönetimi

### 4.1 Sigorta Riski

Sigorta sözleşmelerine ilişkin risk, sigorta konusu olayın gerçekleşme ihtimali ve bu olaydan kaynaklanacak olan hasar tutarının bilinmiyor olmasıdır. Ödenen hasar ve tazminatların, ayrılan sigortacılık teknik karşılıklarının üstünde kalması, riskin temelini oluşturur. Sigortacılık işleminin doğası gereği risk tesadüfi olarak gerçekleşir ve tahmin edilmesi güçtür. Şirketin katlandığı maksimum risk, teminat verilmiş olan sigorta bedeli ile sınırlıdır. Şirket, poliçe yazma stratejisini sigorta risklerinin tipine ve oluşan hasarlara göre belirlemektedir.

### Sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan risklerin yönetilmesindeki amaç ve bu risklerin azaltılmasına ilişkin politikalar

Şirket'in fiyatlandırması, istatistiksel analize, geçmiş veriye ve ilgili ürüne uygun düşen mortalite tablolarına göre yapılmaktadır.

Şirket söz konusu riskleri, şekillendirmiş olduğu poliçe yazma stratejisi ve bütün branşlarda tarafı olduğu reasürans anlaşmaları ile yönetmektedir.

Hayat ve hayat dışı branşlarda risk kabul politikası uyarınca aşağıdaki unsurlar dikkate alınır:

- Bireysel sigortalarda sigortalı yaşı, sigorta bedeli dikkate alınarak sağlık beyanları ve raporları,
- Grup sigortalarda gruptaki kişi sayısına ve sigortalının zorunlu veya ihtiyari olmasına göre sağlık beyanları ve raporları,
- Fiyatlandırmada, sigortalının sağlık durumuna göre sür prim uygulanması, ek şart konulması veya teminatın indirilmesi veya reddedilmesi ile ilgili bilgiler,
- Yüksek tutarlı teminatlarda sağlık belgeleri yanında, sigortalının maddi durumu ile ilgili belgeler.

Şirket'in fiyatlandırma politikalarına bağlı olarak maruz kaldığı riskler aşağıda anlatılmıştır:

#### Mortalite Riski:

Gerçekleşen ölüm hasarlarının, ölüm riskinin fiyatlandırmasında kullanılan mortalite tablolarındaki ölüm ihtimallerinden daha yüksek olmasıdır. Şirket, ürüne göre uygun mortalite tablolarını kullanmaktadır. Ayrıca ürün bazında hasar prim oranlarına göre, tarifeler üzerinde gerekli değişiklikler yapılmaktadır. Şirket, hayat sigortası sözleşmelerinin fiyatlandırmasını yaparken CSO 53-58, CSO 80 ve CSO 2001 K/E/Karma mortalite tablolarını kullanmaktadır.

#### Teknik Faiz Riski:

Birikimli hayat ürünlerinde sigortalılara minimum "teknik faiz oranı" kadar faiz garanti edilmektedir. Şirket, piyasa faiz oranlarının garanti edilen faiz oranından düşük olması durumunda teknik faiz riskine maruz kalacaktır. Bununla birlikte Şirket, tüm hayat sigortası portföyünü dikkate aldığı anda bu portföyden gelecekte elde edeceği karların piyasa faiz oranlarındaki muhtemel azalış sonucunda oluşabilecek kayıplardan daha fazla olacağını öngörmektedir.

Şirket'in birikimli ürünleri için garanti ettiği faiz oranları ve matematik karşılıkları aşağıdaki gibidir:

Ürün döviz cinsi	31 Aralık 2015		31 Aralık 2014	
	Garanti edilen faiz oranı (%)	Matematik karşılıklar (TL)	Garanti edilen faiz oranı (%)	Matematik karşılıklar (TL)
ABD Doları	1-2-3,5	11.207.168	1-2-3,5	10.931.995
TL	2-5-9	16.345.543	2-5-9	14.532.848
Euro	1-2- 3,5	1.987.939	1-2- 3,5	2.451.420
<b>Toplam</b>		<b>29.540.650</b>		<b>27.916.263</b>

Şirket'in mevcut finansal varlık getirileri aşağıdaki gibidir:

Ürün döviz cinsi	31 Aralık 2015		31 Aralık 2014	
	Ağırlıklı ortalama yıllık faiz oranı (%)	Bilanço değeri	Ağırlıklı ortalama yıllık faiz oranı (%)	Bilanço değeri
Vadeli mevduatlar - TL	12,35	26.413.569	10,52	29.416.234
Eurobond - ABD Doları	6,75	10.377.318	6,75	7.994.570
Özel Sektör Tahvili - ABD Doları	-	-	5,19	2.376.034
Vadeli mevduatlar - ABD Doları	2,44	14.170.846	2,54	10.237.975
Vadeli mevduatlar - Euro	2,40	5.604.512	2,38	5.423.059
Özel Sektör Tahvili - TL	10,63	1.294.088	10,64	1.313.554
Altın hesabı	-	-	-	-
<b>Toplam</b>		<b>57.860.333</b>		<b>56.761.426</b>

#### Sigorta riskine karşı duyarlılık

#### Sigorta riski yoğunlaşmaları

Sigorta riskinin (sigorta edilen azami tutar) branş bazında dağılımı 17.3 no.lu dipnotta gösterilmiştir.

#### 4.2 Finansal Risk

##### 4.2.1 İşletmenin amaçlarına, politikalarına ve sermaye yönetimine ilişkin uyguladığı teknikler hakkında bilgi

Şirket'in sermayeyi yönetirken amaçları:

- Hazine Müsteşarlığı'nın gerekli gördüğü sermaye yeterliliği şartlarını yerine getirmek,
- Şirket'in işletmelerin devamlılığı ilkesi çerçevesinde varlığını sürdürmek ve faaliyetlerin devamını sağlayabilmektir.

Şirket sermayesini yönetirken; Hazine Müsteşarlığı'nın gerekli gördüğü sermaye yeterliliklerini yerine getirmektedir. Sermaye yeterlilik bilgileri 4.2.2 no.lu dipnotta verilmiştir.



#### 4.2.2 Sermaye gereksinimine ilişkin bilgiler

Şirket'in, sermaye yeterliliğinin ölçülmesine ilişkin yönetmelik çerçevesinde hesaplanan 31 Aralık 2015 tarihli asgari gerekli özsermayesi 15.611.032 TL'dir (31 Aralık 2014: 15.314.347 TL). 19 Ocak 2008 tarihinde yayımlanan Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Sermaye Yeterliliklerinin Ölçülmesine ve Değerlendirilmesine İlişkin Yönetmelik uyarınca 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hesaplanan Şirket'in özsermayesi asgari olarak gerekli olan özsermayeden 4.208.707 TL fazla (31 Aralık 2014: 3.970.630 TL fazla) durumdadır.

#### 4.2.3 Finansal Risk Faktörleri

Şirket, belli bir andaki varlık ve yükümlükleri nedeniyle piyasa riski (kur riski, faiz oranı riski ve hisse senedi fiyat riski), kredi riski, likidite riski ve operasyonel risklere maruz kalmaktadır. Şirket'in genel risk yönetimi programı, finansal piyasaların değişkenliğine ve bunun Şirket'in finansal performansı üzerindeki muhtemel olumsuz etkilerinin asgari seviyeye indirilmesine yoğunlaşmaktadır. Şirket, herhangi bir türev finansal enstrüman kullanmamaktadır.

##### Piyasa riski

Piyasa riski, Şirket'in finansal pozisyonunda finansal piyasalardaki dalgalanmalardan kaynaklanan ve faiz, kur ve tahvil-bono, hisse senedi fiyat değişmelerine bağlı olarak ortaya çıkan riskler olarak tanımlanmaktadır. Piyasa riskini asgariye indirecek şekilde Şirket, finansal yatırımlarını vadeli banka mevduatlarına ve sabit faizli devlet iç borçlanma senetlerine yöneltmiştir. Ayrıca risk yönetimi politikaları çerçevesinde piyasa koşulları günlük olarak ve yatırımların vadelerine göre izlenmekte ve gözden geçirilmektedir.

##### Faiz oranı riski

Faiz oranı riski, faiz oranlarında meydana gelen dalgalanmaların faize duyarlı varlık ve yükümlülüklerin değerinde meydana getirebileceği değer düşüşü olarak tanımlanmaktadır. Şirketin değişken faizli finansal varlığı bulunmamaktadır. Bu nedenle Şirket değişken faiz oranlı finansal varlıkların ve yükümlülüklerinin tabi olduğu faiz oranlarının değişiminin etkisinden doğan faiz oranı riskine maruz kalmamaktadır.

##### Kur riski

Kur riski, Şirket'in yabancı para varlıkları ve yükümlülükleri arasındaki farka bağlı olarak şekillenen kurlardaki değişimler sonucunda ortaya çıkan zarar riski olarak tanımlanmaktadır. Diğer taraftan, farklı döviz cinslerinin birbirine kıyasla gösterdikleri değer değişimi de kur riskinin bir diğer boyutu olarak ortaya çıkmaktadır. Kur riski, döviz pozisyonunun analiz edilmesi suretiyle yönetilmektedir.

31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla ABD Doları, TL karşısında %10 oranında değer kazansaydı / kaybetseydi ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, ABD Doları cinsinden varlık ve yükümlülüklerin çevrimi dolayısıyla oluşacak kur farkı zararı/kararı sonucu vergi öncesi net varlıklar 1.295.808 TL (31 Aralık 2014: 919.276 TL) daha düşük/yüksek olacaktır.

31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla Avro, TL karşısında %10 oranında değer kazansaydı/kaybetseydi ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, Avro cinsinden varlık ve yükümlülüklerin çevrimi dolayısıyla oluşacak kur farkı zararı/kararı sonucu vergi öncesi net varlıklar 357.165 TL (31 Aralık 2014: 281.244 TL) daha düşük/yüksek olacaktır.

Şirket'in döviz cinsinden olan varlık ve yükümlülüklerine ilişkin bilgiler ilgili dipnotlarda yer almaktadır.

Yabancı para cinsinden varlıkların ve yükümlülüklerin dağılımı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
A. Döviz cinsinden varlıklar	30.299.729	26.222.966
B. Döviz cinsinden yükümlülükler	13.769.999	14.187.659
<b>Net döviz pozisyonu (A-B)</b>	<b>44.069.728</b>	<b>12.019.601</b>



## Fiyat riski

Fiyat riskleri Şirket'in finansal varlıklarının pozisyonlarının değerinde, fiyat dalgalanmaları nedeniyle meydana gelebilecek zarar riskidir.

31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla Şirket'in finansal varlıkları piyasa değerinden tutulmaktadır. Piyasa fiyatları % 5 oranında azalsaydı/artsaydı ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, net varlıklar 583.570 TL (31 Aralık 2014: 584.208 TL) daha yüksek/düşük olacaktır.

Yukarıda açıklanan piyasa riskine ilişkin duyarlılık analizleri vergi öncesi hesaplanan etkileri yansıtmaktadır.

## Kredi riski

Kredi riski, Şirket'e borçlu olan tarafların yükümlülüklerini kısmen veya tamamen yerine getirememesi sonucunda Şirketin finansal açıdan zarara uğraması riskidir. Finansal varlıkların mülkiyeti, karşı tarafın sözleşmenin şartlarını yerine getirmeme riskini taşır. Şirket'in kredi riski, nakit ve nakit benzerleri ile banka mevduatları, finansal varlıklar, sigortacılık yükümlülüklerindeki reasürans payları, reasürans şirketlerinden alacaklar ve sigortalılardan ve aracı kurumlardan olan prim alacaklarından kaynaklanmaktadır. Bu riskler, Şirket yönetimi tarafından karşı tarafa olan toplam kredi riski olarak görülmektedir.

Şirket, kredi ve alacaklar olarak sınıflandırılan finansal varlıklarının ve sigorta faaliyetlerinden kaynaklanan alacaklarının (reasürans alacakları dahil) kredi riskini alınan teminat ve karşı taraf seçiminde uyguladığı prosedürler ile takip etmekte ve sınırlandırmaktadır. Bu alacaklar ile ilgili diğer açıklamalar 12 no'lu dipnotta yapılmıştır.

Şirket'in kredi ve alacak grubu dışında kalan ve kredi riskine tabi finansal varlıkları genellikle devlet iç borçlanma senetleri, Türkiye'de yerleşik banka ve diğer finansal kurumlarda tutulan vadeli ve vadesiz mevduatı temsil etmekte ve bu alacaklar yüksek kredi riskine sahip olarak kabul edilmemektedir.

## Likidite riski

Likidite riski, Şirket'in vadesi gelen yükümlülüklerini karşılayamaması olasılığını ifade etmektedir. Söz konusu risk, piyasalarda oluşan bazı engeller ya da istikrarsızlıklar nedeniyle Şirket'in pozisyonlarını uygun bir fiyatta, yeterli tutarlarda ve hızlı olarak nakde çevirememesi, nakit giriş-çıkışlarındaki düzensizlikler ve vadeye bağlı nakit akımı uyumsuzlukları nedeniyle fonlama yükümlülüğünü makul bir maliyet ile potansiyel olarak yerine getirememesi durumlarında oluşabilecek zararları kapsamaktadır.

Aşağıdaki tablo, Şirket'in finansal ve sigorta yükümlülüklerinin bilanço tarihleri itibarıyla sözleşmeden kaynaklanan veya beklenen vadelerine kalan sürelerine göre dağılımını göstermektedir. Tabloda gösterilen tutarlar, iskonto edilmemiş nakit akışlardır:

Sözleşmeden kaynaklanan nakit akışları					
31 Aralık 2015	0-3 ay	3 ay - 1 yıl	1 yıl - 5 yıl	5 yıldan uzun	Toplam
Diğer esas faaliyetlerden borçlar	6.066.076	-	-	-	6.066.076
Sigortacılık faaliyetlerinden borçlar	265.618	10.764	-	-	276.382
<b>Toplam</b>	<b>6.331.694</b>	<b>10.674</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>6.342.458</b>

Beklenen nakit akışları					
31 Aralık 2015	0-3 ay	3 ay - 1 yıl	1 yıl - 5 yıl	5 yıldan uzun	Toplam
Hayat matematik karşılığı ve yatırım riski hayat sigortası poliçe sahiplerine ait poliçeler için ayrılan karşılık		3.933.512	25.849.004	-	29.782.516
Kazanılmamış primler karşılığı - net	1.034.018	15.260.884	819.987	-	17.114.888
Muallak hasar ve tazminat karşılığı-net	923.151	-	-	-	923.151
Dengeleme karşılığı - net	-	-	-	147.675	147.675
<b>Toplam</b>	<b>1.957.169</b>	<b>19.194.396</b>	<b>26.668.990</b>	<b>147.675</b>	<b>47.968.230</b>

Sözleşmeden kaynaklanan nakit akışları					
31 Aralık 2014	0-3 ay	3 ay - 1 yıl	1 yıl - 5 yıl	5 yıldan uzun	Toplam
Diğer esas faaliyetlerden borçlar	7.740.310	-	-	-	7.740.310
Sigortacılık faaliyetlerinden borçlar	315.878	16.042	-	-	331.920
<b>Toplam</b>	<b>8.056.188</b>	<b>16.042</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>8.072.230</b>

Beklenen nakit akışları					
31 Aralık 2014	0-3 ay	3 ay - 1 yıl	1 yıl - 5 yıl	5 yıldan uzun	Toplam
Hayat matematik karşılığı ve yatırım riski hayat sigortası poliçe sahiplerine ait poliçeler için ayrılan karşılık	-	5.760.144	22.548.757	-	28.308.901
Kazanılmamış primler karşılığı - net	1.045.828	12.149.986	1.287.496	-	14.483.310
Muallak hasar ve tazminat karşılığı - net	1.247.045	-	-	-	1.247.045
Dengeleme karşılığı - net	-	-	-	124.323	124.323
<b>Toplam</b>	<b>2.292.873</b>	<b>17.910.130</b>	<b>23.836.253</b>	<b>124.323</b>	<b>44.163.579</b>

Şirket yukarıda belirtilen yükümlülükleri, varlıklarında yer alan finansal varlıklar ve nakit ve nakit benzeri varlıklar ile karşılamayı öngörmektedir.

#### Finansal araçların gerçeğe uygun değeri

Gerçeğe uygun değer, bilgili ve istekli taraflar arasında, piyasa koşullarına uygun olarak gerçekleşen işlemlerde, bir varlığın karşılığında el değiştirebileceği veya bir yükümlülüğün karşılanabileceği değerdir.

Şirket, finansal araçlarının tahmini gerçeğe uygun değerlerini halihazırda mevcut piyasa bilgileri ve uygun değerlendirme yöntemlerini kullanarak belirlemiştir.

Gerçeğe uygun değerleri tahmin edilmesi pratikte mümkün olan finansal araçların rayiç değerlerinin tahmini için aşağıdaki yöntem ve varsayımlar kullanılmıştır:

#### Finansal varlıklar

Nakit ve nakit benzeri değerler dahil olmak üzere maliyet bedeli ile gösterilen finansal varlıkların gerçeğe uygun değerlerinin kısa vadeli olmaları ve muhtemel zararların önemsiz miktarda olabileceği düşünülerek defter değerlerine yaklaştığı öngörülmektedir. Yıl sonu kurlarıyla çevrilen dövizle dayalı olan bakiyelerin gerçeğe uygun değerlerinin, kayıtlı değerlerine yaklaştığı kabul edilmektedir. Esas faaliyetlerden alacakların kayıtlı değerinin ilgili şüpheli alacak karşılığının düşülmesinden sonra gerçeğe uygun değerlerini gösterdiği tahmin edilmektedir. Borsaya kayıtlı olmayan satılmaya hazır finansal varlıkların ise maliyetleri, varsa, değer düşüklüğü çıkarılmış değerleri gerçeğe uygun değerleri olarak kabul edilmektedir.

#### Finansal yükümlülükler

Esas faaliyetlerden borçlar ile diğer parasal borçların gerçeğe uygun değerlerinin defter değerlerine yakın olduğu tahmin edilmektedir.

### 5. Bölüm Bilgileri

2.3 no.lu dipnotta açıklanmıştır.

### 6. Maddi Duran Varlıklar

6.1 Dönemin tüm amortisman giderleri ile itfa ve tükenme payları : 353.593 TL (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 360.460 TL)

6.1.1 Amortisman giderleri : 79.248 TL (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 80.468)

6.1.2 İtfa ve tükenme payları : 274.345 TL (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 279.992)

6.2 Arsa, arazi ve yapılmakta olan yatırımlar dışında, maddi duran varlıkların maliyet tutarları veya yeniden değerlendirilmiş tutarları üzerinden, maddi varlıkların faydalı ömürleri esas alınarak doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak amortisman ayrılmaktadır.

### 6.3. Cari dönemde duran varlık hareketleri

6.3.1 Satın alınan, imal veya inşa edilen maddi duran varlıkların maliyeti : 10.123 TL (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 117.293 TL)

6.3.2 Satılan veya hurdaya ayrılan maddi duran varlık maliyeti : Bulunmamaktadır. (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 929.479 TL)

6.3.3 Cari dönemde ortaya çıkan değerlendirme artışları/azalışları:

6.3.3.1 Varlık maliyetlerinde (+):Bulunmamaktadır (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : Bulunmamaktadır.)

6.3.3.2 Birikmiş amortismanlarda (+):Bulunmamaktadır (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : Bulunmamaktadır.)

6.3.4 Yapılmakta olan yatırımların niteliği, toplam tutarı, başlangıç ve bitiş tarihi, ve tamamlanma derecesi: Bulunmamaktadır (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : Bulunmamaktadır.)

### Maddi duran varlık hareket tablosu (Yatırım amaçlı gayrimenkuller hariç):

	1 Ocak 2015	Girişler	Çıkışlar	31 Aralık 2015
<b>Maliyet Değeri</b>				
Demirbaş ve tesisatlar	2.838.018	8.543	-	2.846.561
Özel maliyet bedelleri (*)	8.514	1.581	-	10.095
<b>Toplam</b>	<b>2.846.532</b>	<b>10.123</b>	<b>-</b>	<b>2.856.656</b>

<b>Birikmiş Amortismanlar</b>				
Demirbaş ve tesisatlar	(2.641.818)	(77.230)	-	(2.719.048)
Özel maliyet bedelleri	(2.147)	(2.019)	-	(4.166)
Toplam	(2.643.965)	(79.249)	-	(2.723.214)
<b>Net kayıtlı değer</b>	<b>202.567</b>			<b>133.443</b>

	1 Ocak 2014	Girişler	Çıkışlar	31 Aralık 2014
<b>Maliyet Değeri</b>				
Demirbaş ve tesisatlar	3.175.958	110.648	(448.588)	2.838.018
Özel maliyet bedelleri (*)	482.760	6.645	(480.891)	8.514
<b>Toplam</b>	<b>3.658.718</b>	<b>117.293</b>	<b>(929.479)</b>	<b>2.846.532</b>

<b>Birikmiş Amortismanlar</b>				
Demirbaş ve tesisatlar	(3.031.271)	(78.766)	458.540	(2.651.497)
Özel maliyet bedelleri	(461.705)	(1.702)	470.939	7.532
Toplam	(3.492.976)	(80.468)	929.479	(2.643.965)
<b>Net kayıtlı değer</b>	<b>165.742</b>			<b>202.567</b>

(\*) Bilançoda diğer maddi varlıklar içerisinde yer almaktadır.

#### 6.4. Borçlar için teminat olarak gösterilen maddi duran varlıklar ve maddi duran varlıklar üzerinde rehin ve ipotekler

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 6.5. Dönem içinde faaliyet kiralaması işlemine ilişkin olarak kira ödemeleri toplamı

Cari dönemde faaliyet kirası kapsamında ödenen kira tutarı 479.063 TL'dir. (1 Ocak - 31 Aralık 2014 : 451.750 TL.)

### 7. Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller

Şirket'in faaliyetlerinde kullanılmak veya idari maksatlarla veya işlerin normal seyri esnasında satılmak yerine, kira elde etmek veya değer kazanımı amacıyla veya her ikisi için tutulan arazi ve binalar yatırım amaçlı gayrimenkuller olarak sınıflandırılır. Yatırım amaçlı gayrimenkuller, bağımsız profesyonel değerlendirme şirketi tarafından hazırlanan ekspertiz raporları çerçevesinde 20 Ocak 2015 tarihi itibarıyla belirlenen gerçeğe uygun değerleriyle finansal tablolara yansıtılmıştır.

	1 Ocak 2015	Girişler	Çıkışlar	Değerleme Artışı	31 Aralık 2015
<b>Maliyet Değeri</b>					
Arsalar	790.000	-	(790.000)	-	-
<b>Toplam</b>	<b>790.000</b>	<b>-</b>	<b>(790.000)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

	1 Ocak 2014	Girişler	Çıkışlar	Değerleme Artışı	31 Aralık 2014
<b>Maliyet Değeri</b>					
Arsalar	405.000	-	-	385.000	790.000
<b>Toplam</b>	<b>405.000</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>385.000</b>	<b>790.000</b>

Şirket'in söz konusu yatırım amaçlı gayrimenkullerinden cari dönemde kira geliri bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

Şirketin 790.000 TL tutarındaki yatırım amaçlı gayrimenkulün, 27.11.2015 tarihinde 800.000 TL bedelle satışı yapılmıştır.

### 8. Maddi Olmayan Duran Varlıklar

	1 Ocak 2015	Girişler	Çıkışlar	31 Aralık 2015
<b>Maliyet Değeri</b>				
Haklar	2.581.348	177.136	-	2.758.484
<b>Toplam</b>	<b>2.581.348</b>	<b>177.136</b>	<b>-</b>	<b>2.758.484</b>

<b>Birikmiş Amortismanlar</b>				
Haklar	(2.086.576)	(274.345)	-	(2.360.921)
<b>Toplam</b>	<b>(2.086.576)</b>	<b>(274.345)</b>	<b>-</b>	<b>(2.360.921)</b>
<b>Net kayıtlı değer</b>	<b>494.772</b>			<b>397.563</b>

	1 Ocak 2014	Girişler	Çıkışlar	31 Aralık 2014
<b>Maliyet Değeri</b>				
Haklar	2.071.511	522.338	(12.501)	2.581.348
<b>Toplam</b>	<b>2.071.511</b>	<b>522.338</b>	<b>(12.501)</b>	<b>2.581.348</b>

<b>Birikmiş Amortismanlar</b>				
Haklar	(1.819.085)	(279.992)	12.501	2.086.576
<b>Toplam</b>	<b>(1.819.085)</b>	<b>(279.992)</b>	<b>12.501</b>	<b>2.086.576</b>
<b>Net kayıtlı değer</b>	<b>252.426</b>			<b>494.772</b>

### 9. İştiraklerdeki Yatırımlar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 10. Reasürans Varlıkları

Satın alınan muhtelif reasürans anlaşmalar nedeniyle kar veya zararda muhasebeleştirilmiş tutarlar 17.16 no'lu dipnotta açıklanmıştır.

Şirket, sedan işletme olarak satın almış olduğu reasürans anlaşmalarından kaynaklanan komisyon gelirlerinin gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmını ertelenmiş komisyon gelirleri olarak muhasebeleştirirken (Not 2.24), reasürans anlaşmalarından kaynaklanan kazanç ve kayıplar üzerinden amortisman ayırmamaktadır.

## 11. Finansal Varlıklar

### 11.1 Finansal Varlıkların Alt Sınıflamaları

31 Aralık 2015

	Riskli sigortalılara ait portföy			Şirket portföyü			Toplam
	Bloke	Bloke olmayan	Toplam	Bloke	Bloke olmayan	Toplam	
<b>Satılmaya hazır finansal varlıklar</b>							
Altın hesabı	-	-	-	-	-	-	-
<b>Alım satım amaçlı finansal varlıklar</b>							
Özel sektör tahvilleri	-	-	-	-	1.294.088	1.294.088	1.294.088
<b>Riski hayat poliçesi sahiplerine ait finansal varlıklar</b>							
Özel sektör tahvilleri	-	-	-	-	-	-	-
Eurobond	10.377.318	-	10.377.318	-	-	-	10.377.318
Banka mevduatları	-	-	-	31.050.803	15.333.571	46.384.374	46.384.374
<b>Toplam</b>	<b>10.377.318</b>		<b>10.377.318</b>	<b>31.050.803</b>	<b>16.627.659</b>	<b>47.678.462</b>	<b>58.055.780</b>

31 Aralık 2014

	Riskli sigortalılara ait portföy			Şirket portföyü			Toplam
	Bloke	Bloke olmayan	Toplam	Bloke	Bloke olmayan	Toplam	
<b>Satılmaya hazır finansal varlıklar</b>							
Altın hesabı	-	-	-	-	-	-	-
<b>Alım satım amaçlı finansal varlıklar</b>							
Özel sektör tahvilleri	-	-	-	-	1.313.554	1.313.554	1.313.554
<b>Riski hayat poliçesi sahiplerine ait finansal varlıklar</b>							
Özel sektör tahvilleri	2.376.034	-	2.376.034	-	-	-	2.376.034
Eurobond	7.994.570	-	7.994.570	-	-	-	7.994.570
Banka mevduatları	-	-	-	28.967.025	16.110.243	45.077.268	45.077.268
<b>Toplam</b>	<b>10.370.604</b>		<b>10.370.604</b>	<b>28.967.025</b>	<b>17.423.797</b>	<b>46.390.822</b>	<b>56.761.426</b>

### 11.2 Yıl içinde ihraç edilen hisse senedi dışındaki menkul kıymetler

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 11.3 Yıl içinde itfa edilen borçlanmayı temsil eden menkul kıymetler

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**11.4 Bilançoda maliyet bedeli üzerinden gösterilmiş menkul kıymetlerin ve finansal duran varlıkların borsa rayıçlerine göre, borsa rayıçleri üzerinden gösterilmiş menkul kıymetlerin ve finansal duran varlıkların maliyet bedellerine göre değerlerini gösteren bilgi**

	31 Aralık 2015		31 Aralık 2014	
	Maliyet Değeri	Kayıtlı Değer (Makul Değer)	Maliyet Değeri	Kayıtlı Değer (Makul Değer)
Eurobond	3.886.445	10.377.318	5.503.909	10.232.701
Özel sektör tahvili	1.280.000	1.294.088	1.280.000	1.313.554
Altın hesabı	-	-	-	-
<b>Toplam</b>	<b>5.166.445</b>	<b>11.671.407</b>	<b>6.783.909</b>	<b>11.546.255</b>

**11.5 Menkul kıymetler ve bağlı menkul kıymetler grubu içinde yer alıp işletmenin ortakları, iştirakleri ve bağlı ortaklıklar tarafından çıkarılmış bulunan menkul kıymet tutarları ve bunları çıkaran ortaklıklar:**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**11.6 Finansal varlıklarda son üç yılda meydana gelen değer artışları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

- 11.7** i) Finansal tablo kullanıcılarının işletmenin finansal durum ve performansı açısından finansal araçların önemini değerlendirmelerine imkan veren bilgiler yukarıda 11.1 numaralı dipnotta verilmektedir.  
ii) Finansal varlıkların defter değerlerine ilişkin bilgi, yukarıda 11.1 numaralı dipnotta verilmektedir.  
iii) Finansal varlıkların gerçeğe uygun değeri ve anılan değerlerin defter değeri ile karşılaştırılması 11.1 numaralı dipnotta verilmektedir.  
iv) Vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış finansal varlık bulunmamaktadır.

**11.8** Şirket, finansal riskten korunma muhasebesi uygulamamaktadır.

**11.9** Şirket, parasal kalemlerin ödenmesinden ya da dönem içinde veya ilk muhasebeleştirme sırasında çevrildiklerinden farklı kurlardan çevrilmelerinden kaynaklanan kur farklarını, oluştukları dönemde kar veya zararda muhasebeleştirmektedir.

**12. Borçlar ve Alacaklar**

**12.1 Şirket alacaklarının dökümü**

	31 Aralık 2015		31 Aralık 2014	
Sigortacılık faaliyetlerinden alacaklar		16.814.220		12.330.252
Sigortalılardan alacaklar	11.081.688		9.298.918	
Reasürans şirketlerinden alacaklar	4.730.210		2.481.753	
Rücu alacakları	621.414		183.424	
Banka garantili kredi kartı alacakları	380.908		366.157	
Sigortalılara verilen krediler (ikrazlar)		53.236		174.789
Esas faaliyetlerden kaynaklanan şüpheli alacaklar		-		412
Esas faaliyetlerden kaynaklanan şüpheli alacaklar karşılığı (-) (*)		-		(412)
İdari ve kanuni takipteki şüpheli rücu alacakları karşılığı (-) (**)		(487.185)		(173.761)
<b>Esas faaliyetlerden kaynaklanan alacaklar</b>		<b>16.380.271</b>		<b>12.331.280</b>
Diğer alacaklar (kısa vadeli)		28.794		40.753
Gelecek aylara ait giderler		1.118.789		1.473.262
Peşin ödenen vergiler ve fonlar		561.607		540.482
Personele verilen avanslar		8.455		14.000
İş avansları		-		-
<b>Diğer alacaklar</b>		<b>1.717.646</b>		<b>2.068.497</b>
<b>Toplam alacaklar</b>		<b>18.097.917</b>		<b>14.399.777</b>

(\*) Bilançoda "Sigortacılık Faaliyetlerinden Alacaklar Karşılığı" altında gösterilmektedir.

(\*\*) Bilançoda "Esas Faaliyetlerden Kaynaklanan Şüpheli Alacaklar Karşılığı" altında gösterilmektedir.



Rücu alacaklarının ayrıntısı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Rücu alacakları - brüt	964.408	254.919
Rücu alacakları - reasürans payı	(342.994)	(71.495)
<b>Rücu alacakları - net</b>	<b>621.414</b>	<b>183.424</b>
İdari ve kanuni takipteki net rücu alacakları karşılığı (-)	(487.185)	(173.761)
<b>Toplam</b>	<b>134.228</b>	<b>9.663</b>

Sigortacılık faaliyetlerinden alacakların vade analizi aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Vadesini geçen	293.566	718.753
3 aya kadar	7.752.369	6.338.169
3-6 ay arası	2.718.546	2.095.418
6 ay-1 yıl arası	6.049.738	3.177.912
<b>Toplam</b>	<b>16.814.220</b>	<b>12.330.252</b>

Esas faaliyetlerden kaynaklanan şüpheli alacaklar karşılığının hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	2015	2014
Dönem başı - 1 Ocak	412	412
Dönem içindeki girişler	-	-
Dönem içindeki çıkışlar	(412)	-
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>-</b>	<b>412</b>

Vadesini geçmiş ama şüpheli hale gelmemiş sigortalılardan ve acentelerden alacaklar:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
3 aya kadar vadesi geçmiş	293.566	630.958
3 aydan fazla vadesi geçmiş	-	87.795
<b>Toplam</b>	<b>293.566</b>	<b>718.753</b>

Yukarıda belirtilen alacaklar için alınan teminat bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır)

## 12.2 İşletmenin ortaklar, iştirakler ve bağlı ortaklıklarıyla olan alacak - borç ilişkisi:

İlişkili taraflar ile olan işlem ve bakiyeler 45 no'lu dipnotta detay olarak açıklanmıştır.

## 12.3 Alacaklar için alınmış olan ipotek ve diğer teminatların ayrıntısı aşağıdadır.

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Nakit	209.937	157.282
Teminat mektupları	51.415	67.332
İpotekler	53.000	53.000
Diğer garanti ve kefaletler	-	32.250
<b>Toplam</b>	<b>314.352</b>	<b>309.864</b>

#### 12.4 Şirket'in yabancı paralarla temsil edilen ve kur garantisi olmayan alacaklar ve borçlar ile aktifte mevcut yabancı paraların tutarları

Yabancı para cinsinden alacaklar ve borçlar aşağıda gösterilmiştir.

31 Aralık 2015:

Yabancı para alacaklar	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	8.108	2,9076	23.573
ABD Doları	26.777	2,9172	78.114
Avro	5.000	3,1776	15.888
Avro	1.091	3,1881	3.478
			<b>121.054</b>

Yabancı para borçlar	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	53.490	2,9076	155.528
Avro	3.909	3,1776	12.420
			<b>167.948</b>

31 Aralık 2014:

Yabancı para alacaklar	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	54.734	2,3189	126.922
ABD Doları	11.935	2,3265	27.766
Avro	7.339	2,8207	20.702
Avro	542	2,8300	1.533
			<b>176.923</b>

Yabancı para borçlar	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	63.469	2,3189	147.179
Avro	2.666	2,8207	7.520
			<b>154.699</b>

#### 13. Türev Finansal Araçlar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 14. Nakit ve Nakit Benzerleri

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Nakit mevcudu	-	-
Bankadaki nakit	46.364.703	45.266.362
Vadesiz mevduatlar	175.777	189.094
Vadeli mevduatlar	46.188.926	45.077.268
Banka garantili ve üç aydan kısa vadeli kredi kartı alacakları	956.086	1.087.675
<b>Toplam</b>	<b>47.320.789</b>	<b>46.354.037</b>
Bloke banka mevduatları ve faiz tahakkukları (-)	(31.050.803)	(28.967.025)
<b>Nakit ve nakit benzerleri toplamı</b>	<b>16.269.986</b>	<b>17.387.012</b>

Şirket'in 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla Hazine Müsteşarlığı lehine bloke edilmiş (faiz tahakkuku dahil) 31.050.803 TL mevduatı bulunmaktadır. (31 Aralık 2014: 28.967.025 TL)

Yabancı para vadeli ve vadesiz mevduatlar aşağıdaki gibidir:

31 Aralık 2015					
	Yabancı para			TL	
	Vadeli	Vadesiz	Kur	Vadeli	Vadesiz
ABD Doları	4.873.726	2.872	2,9076	14.170.846	8.351
Euro	1.763.756	16.104	3,1776	5.604.512	51.171
<b>Toplam</b>				<b>19.775.357</b>	<b>59.522</b>

31 Aralık 2014					
	Yabancı para			TL	
	Vadeli	Vadesiz	Kur	Vadeli	Vadesiz
ABD Doları	4.415.014	65	2,3189	10.237.975	152
Euro	1.922.593	53	2,8207	5.423.059	149
<b>Toplam</b>				<b>15.661.034</b>	<b>301</b>

## 15. Sermaye

### 15.1 Ortaklara yapılan dağıtımları ayrı olarak göstermek suretiyle, kuruluşun ortaklarla ortakların kendi iradeleri dahilinde yaptıkları işlemlerin tutarları

Şirket'in ortakları ile dönem içinde yaptığı işlemlerin ve dönem sonu itibarıyla olan bakiyelerinin detaylı açıklaması "İlişkili taraf açıklamaları" dipnotunda verilmiştir.

### 15.2 Her değişikliği ayrı göstermek suretiyle, her sermaye sınıfının ve her yedeğin dönem başı ve dönem sonu defter değerlerinin uyumlaştırılması

Özsemaye Değişim Tablosunda verilmiştir.

### 15.3 Paylara bölünmüş sermayenin her sınıfı için;

#### 15.3.1 Kayıtlı sermayeyi oluşturan pay senedi sayısı ile ilgili açıklama

Şirket'in tamamı ödenmiş 19.200.000 adet pay senedi bulunmaktadır. (31 Aralık 2014: 19.200.000 adet) Şirket'in pay senetlerinin her biri 1 TL (31 Aralık 2014: 1 TL) nominal değerde olup toplam nominal değer 19.200.000 TL'dir. (31 Aralık 2014: 19.200.000 TL). (Not: 2.13)

#### 15.3.2 Çıkarılan ve tamamı ödenen ve çıkarılan fakat tamamı ödenmeyen pay senetlerinin sayısı ile ilgili açıklama

Şirket, pay senetlerinin tamamı ödenmiştir.

#### 15.3.3 Bir pay senedinin nominal değeri veya pay senetlerinin nominal değerinin olmadığı ile ilgili açıklama

Payların nominal değeri pay başına 1 TL'dir. (31 Aralık 2014:1 TL)

#### 15.3.4 Dönem başı ve dönem sonunda bulunan pay senetleri sayısının uyumlaştırılması ile ilgili açıklama

	2015	2014
	Pay senedi (adet)	Pay senedi (adet)
<b>Dönem başı, 1 Ocak</b>	<b>19.200.000</b>	<b>19.200.000</b>
Dönem içinde çıkarılan 1 TL değerli pay senetleri	-	-
<b>Dönem sonu, 31 Aralık</b>	<b>19.200.000</b>	<b>19.200.000</b>

Şirket paylarının nominal değeri pay başına 20 kuruş (0,20 TL) iken 2014 yılı içerisinde 1 TL'na çıkarılmıştır. Bu değişiklik 7 Mayıs 2014 tarih ve 8564 sayılı T. Ticaret Sicili Gazetesinde yayımlanmıştır.

**15.3.5 Temettülerin dağıtımı ve sermayenin geri ödenmesindeki sınırlamalarda dahil söz konusu sermaye sınıfıyla ilgili haklar, imtiyazlar ve sınırlamalar (kısıtlamalar) ile ilgili açıklama**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**15.3.6 Şirket tarafından veya iştirakleri veya bağlı ortaklıkları tarafından bulundurulanan Şirketin kendi pay senetleri ile ilgili açıklama**

Şirket'in elinde kendi pay senedi bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

Şirket'in iştirakleri ve bağlı ortaklıkları tarafından bulundurulanan pay senetleri bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**15.3.7 Vadeli işlemler ve sözleşmeler gereği yapılacak hisse senedi satışları için çıkarılmak üzere kurulmuşta bulundurulanan hisse senetleri, vadeleri ve tutarları ile ilgili açıklama.**

Vadeli işlemler ve sözleşmeler gereği yapılacak hisse senedi satışları bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**15.4 Hisse Bazlı Ödemeler**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**15.5 Bilanço Tarihinden Sonraki Olaylar**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**16. Diğer Karşılıklar ve İsteğe Bağlı Katılımın Sermaye Bileşeni****16.1 Diğer standartlar veya yorumlar tarafından istenen, doğrudan özkaynaklarda tahakkuk ettirilen dönemin her bir gelir ve gider kalemi ve bu kalemlerin toplamı**

Finansal varlıkların değerlemesinin dönem içindeki hareketleri aşağıdaki gibidir:

	2015	2014
Dönem başı - 1 Ocak	55.448	65.531
Dönem içi net değişim	36.172	(10.083)
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>91.620</b>	<b>55.448</b>

**16.2 Kur Değişiminin Etkileri**

Özkaynakların bir unsuru olarak ayrıca sınıflandırılan kur farkları bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**16.3 Tahmini işleme ilişkin finansal riskten korunma işlemleri ve net yatırım riskinden korunma amaçlı işlemler**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**16.4 Finansal Riskten Korunma İşlemleri**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 16.5 İştiraklere ilişkin dönem içinde doğrudan özkaynaklarda muhasebeleştirilmiş kazanç veya kayıplar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 16.6 Maddi duran varlıklar yeniden değerlendirme değer artışları

Yatırım amaçlı gayrimenkuller, 27.11.2015 tarihinde satılmıştır. Cari dönemde gerçeğe uygun değer artışı bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: 385.000 TL)

### 16.7 Doğrudan özkaynaklara borç veya alacak olarak kaydedilmiş olan kalemlerle ilgili dönem ve ertelenmiş gelir vergisi

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 17. Sigorta Yükümlülükleri ve Reasürans Varlıkları

### 17.1 Şirketin hayat ve hayat dışı dallar için tesis etmesi gereken teminat tutarları ile varlıklar itibarıyla hayat ve hayat dışı dallara göre tesis edilmiş teminat tutarları

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Tesis edilmesi gereken teminat tutarı (*)	35.229.467	33.571.711
Tesis edilen teminat tutarı	39.548.897	40.960.354 (**)

(\*) Sigortacılık Kanunu'na dayanılarak çıkarılan ve 7 Ağustos 2007 tarih ve 26606 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan "Sigorta ve Reasürans ile Emeklilik Şirketlerinin Mali Bünyelerine İlişkin Yönetmeliğinin 4. maddesi gereğince, sigorta şirketleri ile hayat ve ferdi kaza branşında faaliyet gösteren emeklilik şirketleri, sermaye yeterliliği hesabı sırasında bulunan gerekli özsermaye miktarının üçte birine denk düşen Minimum Garanti Fonu tutarını sermaye yeterliliği hesabı döneminde (haziran ve aralık) teminat olarak tesis etmekle yükümlü kılınmıştır. Ancak, minimum garanti fonu asgari kuruluş sermaye miktarları toplamının üçte birinden az olamaz. 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hayat dışı branşlar için tesis edilecek teminat tutarı 4.752.150 TL olarak hesaplanmıştır. (31 Aralık 2014: 4.654.546 TL)

Hayat branşı için, sermaye yeterliliği hesabı dönemleri sonu itibarıyla ayrılan matematik karşılıkları ile muallak tazminat karşılıklarının toplamından, yapılan ikrazlar ve henüz tahsil edilmemiş prim alacakları tutarına isabet eden matematik karşılıkların düşülmesinden sonra kalan tutar kadar teminat tesis edilir. 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla hayat branşlar için tesis edilecek teminat tutarı 30.477.317 TL olarak hesaplanmıştır. (31 Aralık 2014: 28.917.165 TL)

(\*\*) 29 Şubat 2016 tarihi itibarıyla değerlendirilmiştir.

### 17.2 Şirketin hayat poliçe adetleri, ile dönem içinde giren, ayrılan hayat ve mevcut hayat sigortalıların adet ve matematik karşılıkları

	2015		2014	
	Sigortalı Sayısı	Matematik Karşılık Tutarı	Sigortalı Sayısı	Matematik Karşılık Tutarı
Dönem başı - 1 Ocak	14.225	28.308.900	11.563	32.706.399
Dönem içinde ayrılan	(5.915)	(8.474.086)	(1.111)	(10.738.778)
Dönem içinde giren	2.588	2.139.251	5.199	1.309.669
Dönem içinde hesaplanan karşılık		7.808.453		5.031.610
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>10.898</b>	<b>29.782.518</b>	<b>15.651</b>	<b>28.308.900</b>

### 17.3 Hayat dışı sigortalara dallar itibarıyla verilen sigorta teminatı tutarları

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Hayat dışı (Ferdî kaza)	587.326.221	692.518.410
Hayat	191.201.890	271.891.463
<b>Toplam</b>	<b>778.528.111</b>	<b>964.409.873</b>

Sağlık/hastalık poliçelerinin teminat tutarı limitli olmadığından yukarıdaki tabloya alınamamıştır.

**17.4 Şirketin kurduğu emeklilik yatırım fonları ve birim fiyatları.**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.5 Portföydeki katılım belgeleri ve dolaşımdaki katılım belgeleri adet ve tutar**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.6 Dönem içinde giren, ayrılan, iptal edilen ve mevcut bireysel emeklilik ve şirket emeklilik katılımcılarının adet ve portföy tutarları.**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.7 Kar paylı hayat sigortalarında kar payının hesaplanmasında kullanılan değerlendirme yöntemleri.**

Şirket, riski hayat poliçesi sahiplerine ait finansal varlıkları, "vadeye kadar elede tutulacak finansal varlıklar" olarak sınıflandırmıştır. Bu varlıklar 2.8 no'lu dipnotta belirtilen esaslar doğrultusunda değerlemeye tabi tutulmuştur. Tahsilat esasına göre günlük kar payı, iç verim yöntemi kullanılarak hesaplanmıştır.

**17.8 Dönem içinde yeni giren bireysel emeklilik katılımcılarının adet ile brüt ve net katılım paylarının bireysel ve kurumsal olarak dağılımları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.9 Dönem içinde başka şirketten gelen bireysel emeklilik katılımcılarının adet ile brüt ve net katılım paylarının bireysel ve kurumsal olarak dağılımları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.10 Dönem içinde şirketin hayat portföyünden bireysel emekliliğe geçen bireysel emeklilik katılımcılarının adet ile brüt ve net katılım paylarının bireysel ve kurumsal olarak dağılımları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.11 Dönem içinde şirketin portföyünden ayrılan başka şirkete geçen veya başka şirkete geçmeyen her ikisi birlikte bireysel emeklilik katılımcılarının adet ile brüt ve net katılım paylarının bireysel ve kurumsal olarak dağılımları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**17.12 Dönem içinde yeni giren hayat sigortalıların adet ile brüt ve net prim tutarları ferdi ve şirket olarak dağılımları**

	1 Ocak - 31 Aralık 2015			1 Ocak - 31 Aralık 2014		
	Poliçe sayısı	Brüt prim	Net prim	Poliçe sayısı	Brüt prim	Net prim
Ferdi	2.025	2.399.680	2.351.687	8.821	2.240.211	2.217.809
Grup	563	33.733	33.058	429	25.591	25.335
<b>Toplam</b>	<b>5.588</b>	<b>2.433.413</b>	<b>2.384.745</b>	<b>9.250</b>	<b>2.265.802</b>	<b>2.243.144</b>

**17.13 Dönem içinde portföyden ayrılan hayat sigortalıların adet ile brüt ve net prim tutarları matematik karşılıklarının tutarlarının ferdi ve şirket olarak dağılımları**

	1 Ocak - 31 Aralık 2015			
	Poliçe sayısı	Brüt prim	Net prim	Matematik karşılık
Ferdi	1.388	1.627.313	1.594.767	8.258.942
Grup	4527	54.526	53.436	215.144
<b>Toplam</b>	<b>5.915</b>	<b>1.681.840</b>	<b>1.648.203</b>	<b>8.474.086</b>

	1 Ocak - 31 Aralık 2014			
	Poliçe sayısı	Brüt prim	Net prim	Matematik karşılık
Ferdi	1.143	2.411.621	2.387.505	10.302.006
Grup	(32)	7.425	7.350	436.773
<b>Toplam</b>	<b>1.111</b>	<b>2.419.046</b>	<b>2.394.855</b>	<b>10.738.779</b>



## 17.14 Dönem içinde hayat sigortalılarına kar payı dağıtım oranı

	1 Ocak - 31 Aralık 2015		
	%95 kar payı	%93 kar payı	%90 kar payı
TL	%11,45	%11,21	%10,85
ABD Doları	%5,50	%5,39	%5,21
Avro	%2,55	%2,50	%2,42

	1 Ocak - 31 Aralık 2014		
	%95 kar payı	%93 kar payı	%90 kar payı
TL	%10,83	%10,60	%10,26
ABD Doları	%5,03	%4,92	%4,76
Avro	%2,87	%2,81	%2,72

## 17.15 Sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan tutarları tanımlayan ve gösteren bilgilerin finansal tablolarda açıklanması

## Hayat matematik karşılıkları

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Hayat matematik karşılığı - birikimli poliçeler	19.266.489	18.451.822
Yatırım riski hayat sigortası poliçe sahiplerine ait poliçeler için ayrılan karşılık (Kar payı karşılığı)	10.274.161	9.464.441
Hayat matematik karşılığı - birikimli poliçeler	29.540.650	27.916.263
Hayat matematik karşılığı - birikimsiz poliçeler	241.868	392.637
<b>Toplam hayat matematik karşılıkları</b>	<b>29.782.518</b>	<b>28.308.900</b>

	2015	2014
Dönem başı - 1 Ocak	28.308.900	32.706.399
Birikimli poliçelerden elde edilen primler	4.798.355	1.771.177
Yatırım gelirleri	2.497.200	1.014.545
İştirah ve vade gelimi ödemeleri	(8.260.016)	(5.204.118)
Vade gelimi ve/veya iştirah nedeni ile muallak hasar karşılıklarına aktarılan kısım	(214.070)	(1.371.966)
Kur farkları	3.085.837	(147.291)
Şarjmanlar	(195.719)	(53.790)
Komisyon gideri	(287.901)	(36.895)
Risk primleri	(191.934)	-
Birikimsiz poliçeler	241.868	355.632
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>29.782.518</b>	<b>28.308.900</b>

Yabancı para ile ifade edilen hayat matematik karşılıkları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015		
	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	1.954.345	2,9172	5.701.215
Avro	466.139	3,1881	1.486.099
			<b>7.187.313</b>

	31 Aralık 2014		
	Döviz tutarı	Kur	Tutar (TL)
ABD Doları	4.698.902	2,3265	10.931.995
Avro	866.226	2,8300	2.451.420
			<b>13.383.415</b>

**Muallak hasar karşılığı**

2015			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
<b>Dönem başı - 1 Ocak</b>	<b>1.348.189</b>	<b>(101.144)</b>	<b>1.247.045</b>
Ödenen hasar	(1.245.177)	97.252	(1.147.924)
Değişim			
- Cari dönemde ihbar edilen muallak hasarlar	631.463	(119.221)	512.243
- Geçmiş dönemde ihbar edilen muallak hasarlar	330.837	(25.523)	305.314
<b>Dönem sonu rapor edilen muallak hasarlar-31 Aralık</b>	<b>1.065.312</b>	<b>(148.635)</b>	<b>916.677</b>
Aktüeryal zincirleme merdiven metoduna göre hesaplanan ek karşılık	6.474		6.474
Muallak hasar yeterlilik farkı (net)			
<b>Toplam</b>	<b>1.071.786</b>	<b>(148.635)</b>	<b>923.151</b>

2014			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
<b>Dönem başı - 1 Ocak</b>	<b>2.209.339</b>	<b>(452.816)</b>	<b>1.756.523</b>
Ödenen hasar	(2.137.346)	495.530	(1.641.816)
Değişim			
- Cari dönemde ihbar edilen muallak hasarlar	707.259	(76.728)	630.531
- Geçmiş dönemde ihbar edilen muallak hasarlar	561.477	(67.130)	494.347
<b>Dönem sonu rapor edilen muallak hasarlar-31 Aralık</b>	<b>1.340.729</b>	<b>(101.144)</b>	<b>1.239.585</b>
Aktüeryal zincirleme merdiven metoduna göre hesaplanan ek karşılık	7.460	-	7.460
Muallak hasar yeterlilik farkı (net)			
<b>Toplam</b>	<b>1.348.189</b>	<b>(101.144)</b>	<b>1.247.045</b>

**Kazanılmamış primler karşılığı**

2015			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
<b>Dönem başı - 1 Ocak</b>	<b>19.407.877</b>	<b>(4.924.567)</b>	<b>14.483.310</b>
Net değişim	1.786.576	845.002	2.631.578
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>21.194.453</b>	<b>(4.079.565)</b>	<b>17.114.888</b>

2014			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
<b>Dönem başı - 1 Ocak</b>	<b>19.083.032</b>	<b>(4.923.198)</b>	<b>14.159.834</b>
Net değişim	324.845	(1.369)	323.476
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>19.407.877</b>	<b>(4.924.567)</b>	<b>14.483.310</b>

**Dengeleme Karşılığı (\*)**

2015			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
Dönem başı - 1 Ocak	157.431	(33.107)	124.323
Net değişim	34.172	(10.820)	23.352
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>191.603</b>	<b>(43.927)</b>	<b>147.675</b>

2014			
	Brüt	Reasürans Payı	Net
Dönem başı - 1 Ocak	123.006	(24.333)	98.673
Net değişim	34.425	(8.774)	25.651
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>157.431</b>	<b>(33.107)</b>	<b>124.324</b>

(\*) Bilançoda uzun vadeli yükümlülükler altındaki "Diğer Teknik Karşılıklar" hesabında sınıflandırılmıştır.

**17.16 Sigorta sözleşmelerinden kaynaklanan muhasebeleştirilen varlık, borç, gelir ve giderleri (sigortacının bir sedan işletmesi olması durumunda)**

Sigortacılık faaliyetlerinden alacaklar 12.1 no.lu dipnotta, sigortacılık faaliyetlerinden borçlar 19.1 no.lu dipnotta gösterilmiştir

Teknik karşılıklara ilişkin reasürör payları 17.15 no.lu dipnotta gösterilmiştir.

Satın alınan (hasar riskinden korunma amaçlı) muhtelif reasürans anlaşmaları nedeniyle kar veya zararda muhasebeleştirilmiş tutarların detayı aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

**Reasürans Anlaşmaları Gelirleri ve Giderleri:**

	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Reasüröre devredilen primler (-)	(11.081.890)	(13.835.721)
Alınan reasürans komisyonları (Brüt)	20.789	23.044
Ertelenen reasürörlerden alınan komisyonlar	(9.405)	(10.827)
Kazanılmamış primler karşılığı değişiminde reasürör payı	(845.002)	1.369
Ödenen tazminatlarda reasürör payı	13.141.389	15.423.756
Muallak tazminat karşılığı değişiminde reasürör payı	47.491	(351.672)

Şirket, sedan işletme olarak satın almış olduğu reasürans anlaşmalarından kaynaklanan komisyon gelirlerinin gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmını ertelenmiş komisyon gelirleri olarak muhasebeleştirirken (Not 2.24), reasürans anlaşmalarından kaynaklanan kazanç ve kayıplar üzerinden amortisman ayırmamaktadır.

## 17.17 Gerçekleşen hasarların geçmiş tahminlerle karşılaştırılması (yani hasarların gelişim süreci)

Şirket, Teknik Karşılıklar Yönetmeliği'ne uygun olarak yapılan AZMM hesaplamalarında kullanılmış olan hasar gelişim tablosu aşağıdadır:

31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla brüt hasar gelişim tablosu:

Kaza yılı	1 Ocak 2009 - 31 Aralık 2009	1 Ocak 2010 - 31 Aralık 2010	1 Ocak 2011 - 31 Aralık 2011	1 Ocak 2012 - 31 Aralık 2012	1 Ocak 2013 - 31 Aralık 2013	1 Ocak 2014 - 31 Aralık 2014	1 Ocak 2015 - 31 Aralık 2015	Toplam Gerçekleşen Brüt Hasar
Kaza döneminde gerçekleşen hasar	34.604.604	34.242.578	36.071.490	41.420.305	40.943.671	43.210.618	35.279.035	265.772.301
1 yıl sonra	923.220	899.615	951.132	776.225	637.505	1.166.516		5.354.213
2 yıl sonra	206.526	181.497	128.162	78.546	24.931			619.662
3 yıl sonra	43.268	24.769	30.689	17.201				115.927
4 yıl sonra	1.146	2.841	7.575	-				11.562
5 yıl sonra	2.726	617	-	-				3.343
6 yıl sonra	268	-	-	-				268
<b>Toplam ödenen hasar</b>	<b>35.781.758</b>	<b>35.351.917</b>	<b>37.189.048</b>	<b>42.292.277</b>	<b>41.606.107</b>	<b>44.377.134</b>	<b>35.279.035</b>	<b>271.877.276</b>

31 Aralık 2014 tarihi itibarıyla brüt hasar gelişim tablosu:

Kaza yılı	1 Ocak 2008 - 31 Aralık 2008	1 Ocak 2009 - 31 Aralık 2009	1 Ocak 2010 - 31 Aralık 2010	1 Ocak 2011 - 31 Aralık 2011	1 Ocak 2012 - 31 Aralık 2012	1 Ocak 2013 - 31 Aralık 2013	1 Ocak 2014 - 31 Aralık 2014	Toplam Gerçekleşen Brüt Hasar
Kaza döneminde gerçekleşen hasar	22.067.287	34.604.604	34.242.423	36.071.645	41.420.305	40.943.671	32.087.661	241.437.596
1 yıl sonra	515.961	923.220	899.615	951.132	776.225	557.890	-	4.624.043
2 yıl sonra	28.759	206.526	181.497	128.162	41.575	-	-	586.519
3 yıl sonra	1.355	43.268	24.768	23.736	-	-	-	93.127
4 yıl sonra	13	1.146	544	-	-	-	-	1.703
5 yıl sonra	969	973	-	-	-	-	-	1.942
6 yıl sonra	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Toplam ödenen hasar</b>	<b>22.614.344</b>	<b>35.779.737</b>	<b>35.348.847</b>	<b>37.174.675</b>	<b>42.238.105</b>	<b>41.501.561</b>	<b>32.087.661</b>	<b>246.744.930</b>

## 17.18 Finansal tablolar üzerinde önemli etkiye sahip olan her değişikliğin etkisini ayrı olarak göstererek sigorta varlık ve borçlarının ölçümünde kullanılan varsayımlardaki değişikliklerin etkileri

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 17.19 Sigorta borçları, reasürans varlıkları ve olması durumunda ilgili ertelenmiş edinme maliyetlerindeki değişikliklerin mutabakatı.

	2015		2014	
	Sigorta Borçları	Reasürans Varlıkları	Sigorta Borçları	Reasürans Varlıkları
<b>Dönem başı, 1 Ocak</b>	23.252	2.481.753	30.179	2.578.439
Dönem içinde değişiklik	(12.488)	2.248.457	(6.927)	(96.686)
<b>Dönem sonu, 31 Aralık</b>	<b>10.764</b>	<b>4.730.210</b>	<b>23.252</b>	<b>2.481.753</b>

Şirket, sedan işletme olarak satın almış olduğu reasürans anlaşmalarından kaynaklanan komisyon gelirlerinin gelecek dönem veya dönemlere isabet eden kısmını ertelenmiş komisyon gelirleri olarak muhasebeleştirilmektedir. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 18. Yatırım Anlaşması Yükümlülükleri

Şirket'in yatırım anlaşması bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 19. Ticari ve Diğer Borçlar, Ertelenmiş Gelirler

### 19.1 Şirketin faaliyetlerine uygun, sunulan kalemlerin alt sınıflamaları

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Reasürans şirketlerine borçlar	10.764	23.252
Acentelere borçlar	265.618	308.668
<b>Esas faaliyetlerden borçlar toplamı</b>	<b>276.382</b>	<b>331.920</b>
Anlaşmalı kurumlara borçlar	6.036.038	7.738.977
Sigortalılara borçlar	16.885	(5.947)
Diğer borçlar	13.152	7.280
<b>Diğer esas faaliyetlerden borçlar toplamı</b>	<b>6.066.076</b>	<b>7.740.310</b>
Kredi kuruluşlarına borçlar	-	-
<b>Finansal borçlar</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Alınan depozito ve teminatlar	209.937	158.782
Diğer çeşitli borçlar	102.272	181.091
<b>Diğer borçlar toplamı</b>	<b>312.209</b>	<b>339.873</b>
Personele borçlar	36.444	1.927
<b>İlişkili taraflara borçlar toplamı</b>	<b>36.444</b>	<b>1.927</b>
Ödenecek vergi ve fonlar	193.715	204.982
Ödenecek sosyal güvenlik kesintileri	140.971	130.228
Peşin ödenen vergiler	(561.607)	(540.482)
Diğer vergi vb. yükümlülük karşılıkları	55.729	6.559
<b>Ödenecek vergi vb. diğer yükümlülükler toplamı</b>	<b>(171.192)</b>	<b>(198.713)</b>
Ertelenmiş komisyon gelirleri	9.405	10.827
Gelecek aylara ait gider tahakkukları	4.418	5.662
<b>Ertelenmiş gelirler toplamı</b>	<b>13.823</b>	<b>16.489</b>
<b>Toplam kısa vadeli borçlar</b>	<b>6.533.742</b>	<b>8.231.806</b>
<b>TOPLAM BORÇLAR</b>	<b>6.533.742</b>	<b>8.231.806</b>

### 19.2 İlişkili Taraf Açıklamaları

Şirket'in ilişkili taraflarla olan işlemlerinin ve dönem sonu itibarıyla olan bakiyelerinin detaylı açıklaması 45 no.lu "İlişkili taraf açıklamaları" dipnotunda verilmiştir.

## 20. Krediler

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 21. Ertelenmiş Gelir Vergisi

35 no.lu dipnotta açıklanmıştır.

## 22. Emeklilik Sosyal Yardım Yükümlülükleri

### Kıdem tazminatı karşılığı

Yürürlükteki İş Kanunu hükümleri uyarınca, çalışanlardan kıdem tazminatına hak kazanacak şekilde iş sözleşmesi sona erenlere, hak kazandıkları yasal kıdem tazminatlarının ödenmesi yükümlülüğü vardır. Ödenecek tazminat her hizmet yılı için bir aylık maaş tutarı kadardır ve bu miktar 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla 3.828,37 (31 Aralık 2014: 3.438,22 TL) ile sınırlanmıştır. (01 Ocak 2016 tarihi itibarıyla ödenecek kıdem tazminatı, aylık 4.092,53)

Kıdem tazminatı yükümlülüğü yasal olarak herhangi bir fonlamaya tabi değildir. Kıdem tazminatı karşılığı, Şirket'in, çalışanların emekli olmasından kaynaklanan gelecekteki muhtemel yükümlülük tutarının bugünkü değerinin tahmin edilmesi yoluyla hesaplanmaktadır. TMS 19 ("Çalışanlara Sağlanan Faydalar"), şirketin yükümlülüklerinin, tanımlanmış fayda planları kapsamında aktüeryal değerlendirme yöntemleri kullanılarak geliştirilmesini öngörür. Bu doğrultuda, toplam yükümlülüklerin hesaplanmasında kullanılan aktüeryal varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

Ana varsayım, her hizmet yılı için olan azami yükümlülük tutarının enflasyona paralel olarak artacak olmasıdır. Dolayısıyla, uygulanan iskonto oranı, gelecek enflasyon etkilerinin düzeltilmesinden sonraki beklenen gerçek (reel) oranı ifade eder. Bu nedenle, 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla, ekli finansal tablolarda karşılıklar, geleceğe ilişkin, çalışanların emekliliğinden kaynaklanacak muhtemel yükümlülüğünün bugünkü değeri tahmin edilerek hesaplanır. İlgili bilanço tarihlerindeki karşılıklar, yıllık % 6 enflasyon ve % 10 iskonto oranı varsayımlarına göre yaklaşık % 3,75 (31 Aralık 2014: % 3,77) olarak elde edilen reel iskonto oranı kullanılmak suretiyle hesaplanmıştır.

Kıdem tazminatı tavanı altı ayda bir revize edilmekte olup, Şirket'in kıdem tazminatı karşılığının hesaplanmasında 31 Aralık 2015 tarihi itibarıyla 3.828,37 TL tavan tutarı dikkate alınmıştır.

Kıdem tazminatı karşılığının dönem içindeki hareketleri aşağıdaki gibidir:

	2015	2014
Dönem başı - 1 Ocak	711.067	312.861
Dönem içinde ödenen kıdem tazminatları	(174.896)	(147.072)
Cari dönemdeki değişim	398.055	545.278
<b>Dönem sonu - 31 Aralık</b>	<b>934.226</b>	<b>711.067</b>

## 23. Diğer Yükümlülükler ve Masraf Karşılıkları

### 23.1 Personel sosyal güvencesiyle ilgili olan karşılıklar ve diğerleri

Maliyet giderleri karşılığı:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Kullanılmayan izin karşılığı	214.466	242.036
Dava karşılıkları	134.685	47.084
<b>Toplam</b>	<b>349.151</b>	<b>289.120</b>

Personel Sosyal Güvencesiyle İlgili Yükümlülükler

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	140.970	130.228

Diğer Karşılıklar ve Yükümlülükler

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Kıdem Tazminatı Karşılığı	934.226	711.067



### 23.2 Pasifte yer almayan taahhütlerin toplam tutarı

Pasifte yer almayan taahhütler 43 no.lu dipnotta açıklanmıştır.

### 23.3 Karşılıklar, Koşullu Borçlar ve Koşullu Varlıklar

Bilanço tarihi itibarıyla, Şirket aleyhine açılmış ve devam eden davaların tutarı 333.096 TL, Şirket tarafından üçüncü kişiler aleyhine açılmış ve devam eden davaların tutarı ise 558.002 TL'dir. (31 Aralık 2014 : Şirket aleyhine açılmış ve devam eden davaların tutarı: 118.706 TL, Şirket tarafından üçüncü kişiler aleyhine açılmış ve devam eden davaların tutarı ise 443.043 TL)

Bilanço tarihi itibarıyla koşullu varlık bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 23.4 Varlıklarda Değer Düşüklüğü

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

## 24. Net Sigorta Prim Geliri

Yazılan primlerin dağılımı aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak-31 Aralık 2015			1 Ocak-31 Aralık 2014		
	Brüt	Reasürans payı	Net	Brüt	Reasürans payı	Net
Sağlık	53.389.218	(10.960.345)	42.428.873	49.922.625	(13.681.535)	36.241.090
Ferdi kaza	403.491	(91.036)	312.455	419.966	(83.440)	336.526
<b>Hayat dışı toplam</b>	<b>53.792.708</b>	<b>(11.051.381)</b>	<b>42.741.328</b>	<b>50.342.591</b>	<b>(13.764.975)</b>	<b>36.577.616</b>
Hayat	5.111.134	(30.509)	5.080.625	4.869.662	(70.746)	4.798.916
<b>Toplam yazılan primler</b>	<b>58.903.842</b>	<b>(11.081.890)</b>	<b>47.821.952</b>	<b>55.212.253</b>	<b>(13.835.721)</b>	<b>41.376.532</b>

## 25. Aidat (Ücret) Gelirleri

Yoktur. (1 Ocak - 31 Aralık 2015: Yoktur)

## 26. Yatırım Gelirleri

	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Banka mevduatı faiz geliri	3.453.543	3.434.218
Özel sektör tahvili ve eurobond faiz geliri	4.129.375	553.887
Diğer yatırımlardan	146.925	2.703.254
Kambiyo karları	4.417.240	1.844.411
- Döviz mevduatı kur farkı	4.372.723	1.793.593
- Cari işlemler kur farkı	44.517	50.818
Gayrimenkul değerlendirme artışı	-	385.000
<b>Toplam</b>	<b>12.147.082</b>	<b>8.920.770</b>

## 27. Finansal Varlıkların Net Tahakkuk Gelirleri

Finansal varlıklardan elde edilen gerçekleşen kazanç ve kayıplara ilişkin bilgiler 11 ve 26 no.lu dipnotlarda açıklanmıştır.

**28. Gerçeğe Uygun Değer Farkı Kar veya Zarara Yansıtılan Aktifler**

11 ve 26 no'lu dipnotlarda açıklanmıştır.

**29. Sigorta Hak ve Talepleri**

17 no.lu dipnotta açıklanmıştır.

**30. Yatırım Anlaşması Hakları**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**31. Zaruri Diğer Giderler**

	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Teknik bölüm altında sınıflandırılan faaliyet giderleri (Hayat dışı)	11.350.652	10.892.889
Teknik bölüm altında sınıflandırılan faaliyet giderleri (Hayat)	1.829.977	1.998.223
<b>Toplam</b>	<b>13.180.629</b>	<b>12.891.112</b>

**32. Giderler****32.1 Gider Çeşitleri**

	1 Ocak -31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Personel giderleri	8.948.682	8.597.812
Üretim komisyonu giderleri	2.181.282	2.392.391
Yönetim, büro giderleri	691.743	625.266
Noter, banka, sigorta ve vergi giderleri	229.492	198.483
Aidat giderleri	311.575	264.910
Kira giderleri	479.063	452.250
Ulaşım ve seyahat giderleri	344.330	341.418
Diğer giderler	15.252	14.628
Reasürans komisyon gelirleri	(20.789)	(23.045)
<b>Toplam</b>	<b>13.180.629</b>	<b>12.891.112</b>

**32.2 Kiralama İşlemleri**

Finansal kiralama işlemi bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**32.3 Dönem içinde gider olarak muhasebeleştirilen araştırma ve geliştirme harcaması**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**33. Çalışanlara Sağlanan Fayda Giderleri**

	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Ücretler	6.274.217	5.924.283
Primler	1.116.628	1.162.932
Sosyal güvenlik kesintileri	937.060	883.377
Yemek ve taşıma giderleri	394.152	421.504
Kıdem tazminatı	174.896	147.072
İhbar tazminatı	4.596	1.141
Diğer	47.133	57.503
<b>Toplam</b>	<b>8.948.682</b>	<b>8.597.812</b>

Cari dönemde hisse bazlı ödeme bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 34. Finansal Maliyetler

#### 34.1 Dönemin tüm finansman giderleri

Yoktur. ( 31 Aralık 2014 : Yoktur)

#### 34.2 Dönemin finansman giderlerinden ortaklar, bağlı ortaklık ve iştiraklerle ilgili kısmı

Yoktur. ( 31 Aralık 2014 : Yoktur)

#### 34.3 Ortaklar, bağlı ortaklık ve iştiraklerle yapılan satış ve alışlar

Şirket'in ilişkili taraflarla olan işlemlerinin ve dönem sonu itibarıyla olan bakiyelerinin detaylı açıklaması 45 no.lu "İlişkili taraf açıklamaları" dipnotunda verilmiştir.

#### 34.4 Ortaklar, bağlı ortaklık ve iştiraklerden alınan ve bunlara ödenen faiz, kira ve benzerleri

45.2 no.lu dipnotta belirtilmiştir.

### 35. Gelir Vergisi

	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Cari dönem kurumlar vergisi	(51.001)	-
Ertelenmiş vergi geliri/(gideri)	55.274	(11.950)
<b>Toplam vergi geliri / (gideri)</b>	<b>4.273</b>	<b>(11.950)</b>

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Cari dönem kurumlar vergisi	(51.001)	-
Peşin ödenen vergiler	548.364	520.953
<b>Toplam</b>	<b>497.363</b>	<b>520.953</b>

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Ertelenen vergi varlığı	124.315	87.922
Ertelenen vergi yükümlülüğü	(105.730)	(115.569)
<b>Ertelenen vergi varlığı/(yükümlülüğü), net</b>	<b>18.585</b>	<b>(27.647)</b>

Gerçekleşen vergi geliri / (gideri) mutabakatı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Kurumlar vergisi öncesi kar/(zarar)	482.312	(1.029.601)
Vergi oranı	20%	20%
Hesaplanan vergi	96.462	(205.920)
Kanunen kabul edilmeyen giderlerin etkisi	295.437	(165.539)
İndirimlerin etkisi	(159.687)	194.967
Geçmiş Yıl Zararlarının Etkisi	(181.211)	-
Dönem karı vergi ve diğer yasal yükümlülük karşılıkları	(51.000)	-
Ertelenmiş vergi hesaplanmayan mali zararların etkisi	-	(181.211)
Ertelenmiş vergi geliri/(gideri)	55.274	(11.950)
<b>Toplam vergi geliri/(gideri)</b>	<b>4.273</b>	<b>(11.950)</b>

### 36. Net Kur Değişim Gelirleri

Kar/Zarar Kalemlerinde Muhasebeleşen Tutarlar	1 Ocak - 31 Aralık 2015	1 Ocak - 31 Aralık 2014
Kambiyo karları	2.554.018	420.047
Kambiyo zararları	(670.515)	(226.448)
<b>Toplam</b>	<b>1.883.503</b>	<b>193.599</b>

### 37. Pay Başına Kazanç / (Kayıp)

Pay başına kazanç / (kayıp), net dönem karının / (zararının) Şirket paylarının dönem içindeki ağırlıklı ortalama pay adedine bölünmesiyle hesaplanır.

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Net dönem karı / (zararı)	431.311	(1.029.601)
Beheri 1 TL nominal bedelli paylarının ağırlıklı ortalama adedi	19.200.000	19.200.000
Pay başına kazanç / (kayıp)	0,023	(0,054)

### 38. Hisse Başı Kar Payı

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 39. Faaliyetlerden Yaratılan Nakit

Nakit akış tablosunda gösterilmiştir.

### 40. Hisse Senedine Dönüştürülebilir Tahvil

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 41. Paraya Çevrilebilir İmtiyazlı Hisse Senetleri

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

### 42. Riskler

Finansal tablolarda ayrılan karşılıklar hakkında 2.24 nolu dipnotta bilgilendirme yapılmıştır.

### 43. Taahhütler

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Yurtiçi verilen banka teminat mektupları TL	665.810	370.244
Verilen nakit teminatlar	2.000	9.609
<b>Toplam</b>	<b>667.810</b>	<b>379.853</b>

**Aktif değerler üzerinde mevcut bulunan toplam ipotek veya teminat tutarları:**

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
Vadeli mevduat	31.041.132	28.967.025
Eurobond - ABD Doları	10.377.318	7.358.149
Özel sektör tahvilleri - ABD Doları	-	2.434.715
<b>Toplam</b>	<b>41.418.451</b>	<b>38.759.889</b>

Şirket'in alım için taahhütte bulunduğu maddi duran varlık ve maddi olmayan duran varlık bulunmamaktadır.

#### 44. İşletme Birleşmeleri

Dönem içerisinde işletme birleşmesi olmamıştır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 45. İlişkili Taraf Açıklamaları

##### 45.1 Ana şirketin adı ve grubun son sahibi (holding)

Şirket'in sermayedarları, sermayedarlarının ortakları, üst düzey yöneticileri ile Demir Grubu şirketleri ilişkili taraflar olarak tanımlanmıştır.

##### 45.2 Şirket'in faaliyetlerine uygun alt sınıflamaları

Şirket'in ortakları, iştirakleri ve bağlı ortaklıkları ile arasındaki borç ve alacakları ile yapılan işlemlerin detayları aşağıda açıklanmıştır.

##### a) İlişkili taraflardan alacaklar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### b) İlişkili taraflara borçlar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### c) İlişkili taraflarla yapılan alış ve satışlar

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### 45.3 Ortaklar, iştirakler ve bağlı ortaklıklardan alacaklar nedeniyle ayrılan şüpheli alacak tutarları ve bunların borçları

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**45.4 Şirket ile dolaylı sermaye ve yönetim ilişkisine sahip iştirakler ve bağlı ortaklıkların dökümü, iştirakler ve bağlı ortaklıklar hesabında yer alan ortaklıkların isimleri ve iştirak ve oran ve tutarları, söz konusu ortaklıkların düzenlenen en son finansal tablolarında yer alan dönem karı veya zararı, net dönem karı veya zararı ile bu finansal tabloların ait olduğu dönem, kurul standartlarına göre hazırlanıp hazırlanmadığı, bağımsız denetime tabi tutulup tutulmadığı ve bağımsız denetim raporunun olumlu, olumsuz ve şartlı olmak üzere hangi türde düzenlendiği**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### 45.5 İştirakler ve bağlı ortaklıklarında içsel kaynaklardan yapılan sermaye arttırımı nedeniyle elde edilen bedelsiz hisse senetleri tutarı

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### 45.6 Taşınmazlar üzerinde sahip olunan aynı haklar ve bunların değerleri

Taşınmazlar üzerinde bilanço tarihi itibarıyla herhangi bir aynı hak mevcut değildir. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

##### 45.7 Ortaklar, iştirakler ve bağlı ortaklıklar lehine verilen garanti, taahhüt, kefalet, avans, ciro gibi yükümlülüklerin tutarı

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 45.8 İlişkili taraf açıklamaları

Yıl içinde üst düzey personele ödenen sağlanan faydalar 1.6 no.lu dipnotta, ortaklar, iştirakler ve bağlı ortaklıklarla ilişkiler ve cari hesap bakiyeleri ve yapılan işlemler 45.2 no.lu dipnotta açıklanmıştır.

#### 45.9 Karşılıklar, Koşullu Borçlar ve Koşullu Varlıklar

İlişkili taraflarla ilgili olarak karşılıklar, koşullu borçlar ve koşullu varlıklar bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 46. Bilanço Tarihinden Sonra Ortaya Çıkan Olaylar

Bilanço tarihinden sonra ortaya çıkan olay bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 47. Diğer

47.1 Finansal tablolardaki “diğer” ibaresini taşıyan hesap kalemlerinden dahil olduğu grubun toplam tutarının %20’sini veya bilanço aktif toplamının % 5’ini aşan kalemlerin ad ve tutarları

	31 Aralık 2015	31 Aralık 2014
<b>Diğer esas faaliyetlerden borçlar</b>		
Anlaşmalı kurumlara borçlar	6.036.038	7.738.977
Diğer	30.038	1.333
<b>Toplam</b>	<b>6.066.076</b>	<b>7.740.310</b>

#### Diğer borçlar

Acentelerden alınan teminatlar	209.937	158.782
Satıcılara borçlar	102.272	181.091
<b>Toplam</b>	<b>312.209</b>	<b>339.873</b>

#### Diğer teknik karşılıklar - Uzun vadeli:

Diğer teknik karşılıklar (*)	1.317.027	797.066
Dengeleme karşılığı	147.675	124.323
<b>Toplam</b>	<b>1.464.702</b>	<b>921.389</b>

(\*) Diğer teknik karşılıklar, satılmaya hazır finansal varlıkların rayiç değerlerindeki değişikliklerden kaynaklanan gerçekleşmemiş kazançların Şirket’e ait olmayan kısmından oluşmaktadır.

47.2 “Diğer Alacaklar” ile “Diğer Kısa veya Uzun Vadeli Borçlar” hesap kalemi içinde bulunan ve bilanço aktif toplamının yüzde birini aşan, personelden alacaklar ile personele borçlar tutarlarının ayrı ayrı toplamları

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

#### 47.3 Nazım hesaplarda takip edilen rücu alacaklarına ilişkin tutarlar

Şirket’in nazım hesaplarda takip edilen rücu alacakları tutarı 201.704 TL’dır. (31 Aralık 2014: 13.341 TL.)



**47.4 Önceki döneme ilişkin gelir ve giderler ile önceki döneme ait gider ve zararların tutarlarını ve kaynakları gösteren açıklayıcı not**

Bulunmamaktadır. (31 Aralık 2014: Bulunmamaktadır.)

**47.5 Hazine Müsteşarlığı tarafından sunumu zorunlu kılınan bilgiler**

**Dönemin karşılık giderleri ve konusu kalmayan karşılıklar (Net):**

	01.01.2015 - 31.12.2015	01.01.2014 - 31.12.2014
İdari ve kanunî takipteki rücu alacakları karşılığı	313.424	(508)
Şüpheli alacaklar karşılığı	(412)	-
Kıdem tazminatı ve izin karşılığı	195.589	429.925
Diğer dava karşılıkları	87.601	(62.256)
<b>Toplam</b>	<b>596.202</b>	<b>367.161</b>



## Genel M¼d¼rl¼k

B¼y¼kdere Cad. Özsezen İř Mrk. 124/B 34394  
Esentepe / İstanbul  
Tel: 0212 288 68 51 pbx - 216 63 53  
Fax: 0212 274 65 85

## İç Anadolu Bölge M¼d¼rl¼ę¼

Ehlibeyt Mah. Ceyhun Atuf Kansu Cad.  
Tekstilciler Sok. Bayraktar Plaza No:17/7  
A Blok Kat:3 06520 Balgat-Çankaya/Ankara  
Tel:0312 466 02 80 pbx - 427 32 70  
Fax: 0312 427 39 82

**Ticaret Sicil No : 328543**

**şirket Merkezi : İstanbul**

**dh DEMİR HAYAT**

“iyi g¼nler diler”

[www.demirhayat.com.tr](http://www.demirhayat.com.tr)

**[www.demirhayat.com.tr](http://www.demirhayat.com.tr)**